

시디즈 (134790)

기업 브리프 | Mid-Small Cap

NR

목표주가	NR
현재주가	43,350 원
시가총액	867 억원
KOSPI (5/13)	1940.42 pt

재택근무: 의자수요 ↑

Analyst 정홍식 _ 02 3779 8897 _ hsjeong@ebestsec.co.kr

컨센서스 대비

상회	부합	하회

Stock Data

90 일 일평균거래대금	1.67 억원
외국인 지분율	0.7%
절대수익률 (YTD)	-2.0%
상대수익률 (YTD)	9.7%
배당수익률 (20E)	0.7%

재무데이터 (IFRS 개별기준)

(십억원)	2016	2017	2018	2019
매출액	9.9	12.5	141.0	192.9
영업이익	-0.4	-0.2	4.3	8.6
순이익	0.1	0.3	4.0	7.8
ROE (%)	0.6	1.4	17.1	27.3
PER (x)	n/a	n/a	18.0	11.3
PBR (x)	1.8	3.2	2.5	2.5

자료: 시디즈, 이베스트투자증권 리서치센터
 주: 2018년 3월 이전 실적은 '팀스'로 연결성 없음

Stock Price



기업개요

동사는 국내 M/S 1위의 사무용·가정용(PC용) 의자생산 전문 기업(최대주주 일룸 40.6%)으로 시디즈 브랜드를 보유하고 있다. 2018년 3월 팀스(교육용가구) → 시디즈로 상호를 변경, 2018년 4월 시디즈의 의자 사업 일체를 양수(양수가액 318억원, 2018년 1분기 이전의 실적은 팀스의 실적으로 현재 시디즈와 연결성 없음)하였다. 동사는 퍼시스 그룹 내에서 의자 생산을 전담하고 있으며, 특수관계자는 일룸(매출 비중 12.6%, 243억원, 가정용 가구), 퍼시스(매출 비중 28.7%, 553억원, 사무용가구)가 있다.

실적동향

시디즈의 매출액(의자 부문)은 2014년 880억원 → 2015년 1,134억원 → 2016년 1,394억원 → 2017년 1,586억원 → 2018년 1,410억원(2Q~4Q 3분기 의자사업 Sales 1,330억원 반영, 1Q18실적 미반영) → 2019년 1,929억원(+36.8% yoy), 영업이익은 2018년 43억원 → 2019년 86억원(+101% yoy)으로 증가하고 있다. 2020년에도 온라인·수출 부문이 성장하며 실적 상승흐름이 이어질 것으로 보인다.

체크포인트

1) 가정 내 온라인 의자 수요 증가

코로나19로 재택근무·온라인 수업이 증가하면서 가정 내 의자 수요가 크게 증가하고 있는 것으로 파악된다. 이에 3월~4월 긍정적인 실적을 기록하고 있는 것으로 보이며, 특히 온라인 부문(비중 45%)에서 판매가 증가하고 있다.

2) 수출 증가 기대감

동사의 수출액은 2018년 142억원 → 2019년 205억원(+44% yoy)으로 증가하였으며, 2019년 분기별로 수출비중은 1Q19 9.5% → 2Q19 9.9% → 3Q19 11.3% → 4Q19 12.1%으로 확대되고 있다. 이는 2Q18 아마존에 입점한 이후 그 효과가 점진적으로 나타나고 있는 것으로 파악되며, 향후에도 성장 기대감이 높다.

3) Valuation: 동사는 2019년 실적 기준 P/E 11.1배(현재주가 대비, 과거 3년 Sales growth CAGR 17.0%)이며 순현금 95억원을 보유하고 있다.

