

나무기술 주주간담회

2026. 01. 08



Disclaimer

본 자료는 주주들을 대상으로 실시되는 PRESENTATION에서 정보 제공을 목적으로 나무기술주식회사(이하 ‘회사’)에 의해 작성되었으며 이의 반출, 복사 또는 타인에 대한 재배포는 금지됨을 알려드립니다. 본 PRESENTATION에의 참석은 위와 같은 제한 사항의 준수에 대한 동의로 간주될 것이며, 제한 사항에 대한 위반은 관련 ‘자본시장과 금융투자업에 관한 법률’에 대한 위반에 해당될 수 있음을 유념해주시기 바랍니다.

본 자료에 포함된 ‘예측정보’는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’, ‘(E)’ 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 ‘예측정보’는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 ‘예측정보’에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다. 또한, 향후 전망은 PRESENTATION 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로 미래 시장환경의 변화와 전략수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 별도의 고지 없이 변경 될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 회사 및 회사의 임원들은 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다(과실 및 기타의 경우 포함). 본 문서는 주식의 모집 또는 매출, 매매 및 청약을 위한 권유를 구성하지 아니하며 문서의 그 어느 부분도 관련 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.

Contents

CH01. 나무기술 기업 개요

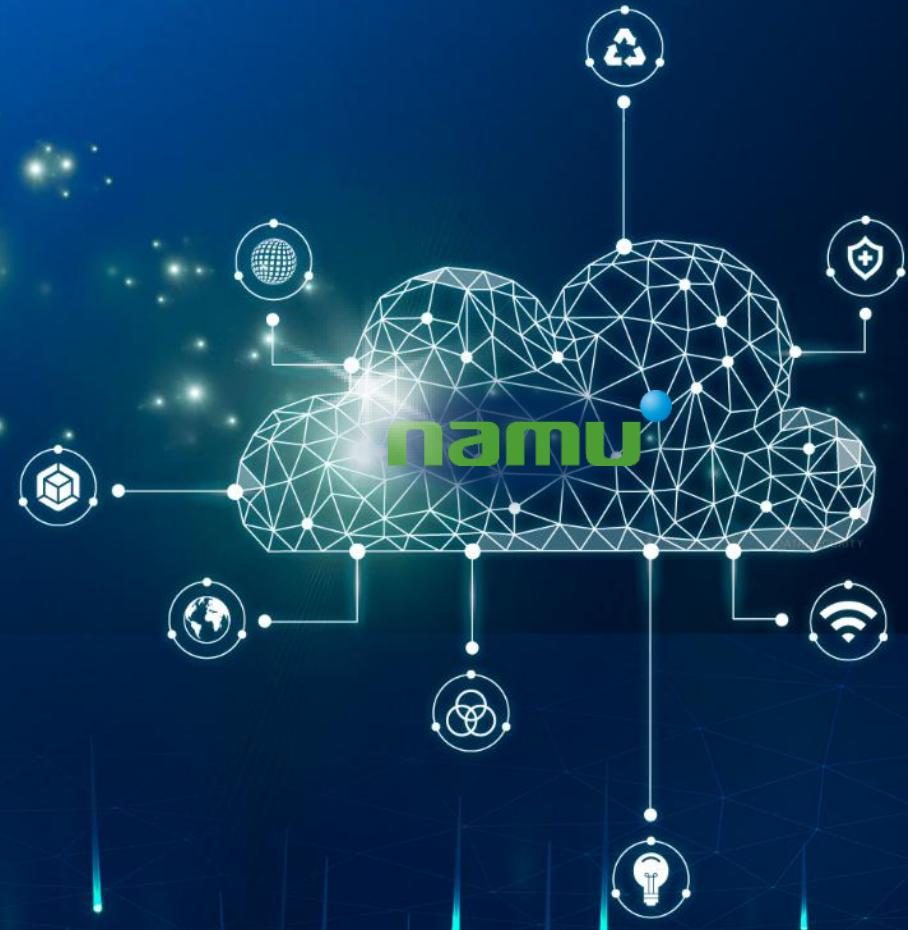
CH02. 에스케이팩 기업 개요

CH03. 상장 배경

Chapter01

나무기술 기업 개요

- 01. 회사 현황
- 02. 종속회사 현황
- 03. 실적 추이
- 04. 시장 전망
- 05. 정책 수혜
- 06. 핵심 기술
- 07. 사업 영역①,②,③,④
- 08. 비즈니스 모델 구축
- 09. 레퍼런스
- 10. 성장 로드맵
- 11. IPR Plan



01 회사 현황

나무기술 기업 개요

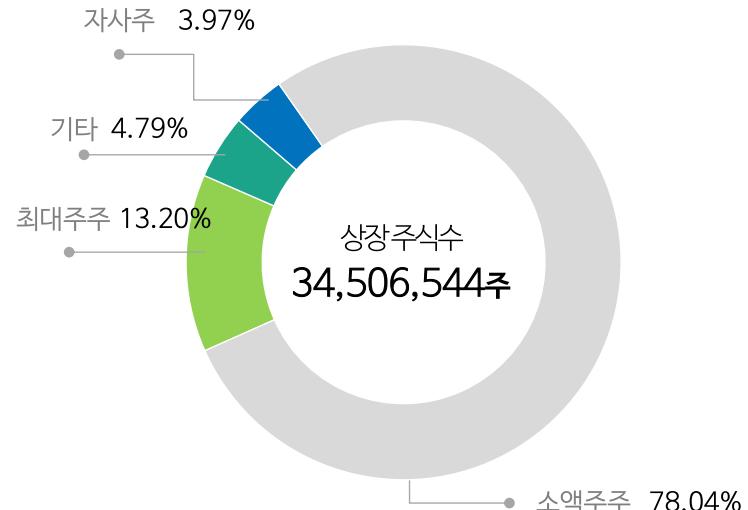
namu⁺

지난 25년간 가상화, 클라우드 플랫폼 및 AI 시장에 집중하여 대표기업으로 성장

회사 개요

회사명	나무기술 주식회사
설립일	2001년 11월 11일 (2018. 12. 11 코스닥 상장)
대표이사	정철
자본금	34.6억 원 (상장 주식수 34,506,544주)
주요 사업	<ul style="list-style-type: none">IT 인프라 구축 및 운영가상화 및 VDI 솔루션클라우드 운영 관리(CMP)클라우드 네이티브 플랫폼(PaaS)클라우드 플랫폼·서비스AI 기반 업무 자동화 및 에이전트 플랫폼
임직원수	약 310명 (자회사 포함)
소재지	서울시 강서구 마곡중앙8로 3길 41 나무기술
홈페이지	www.namutech.co.kr

주주에 관한 사항

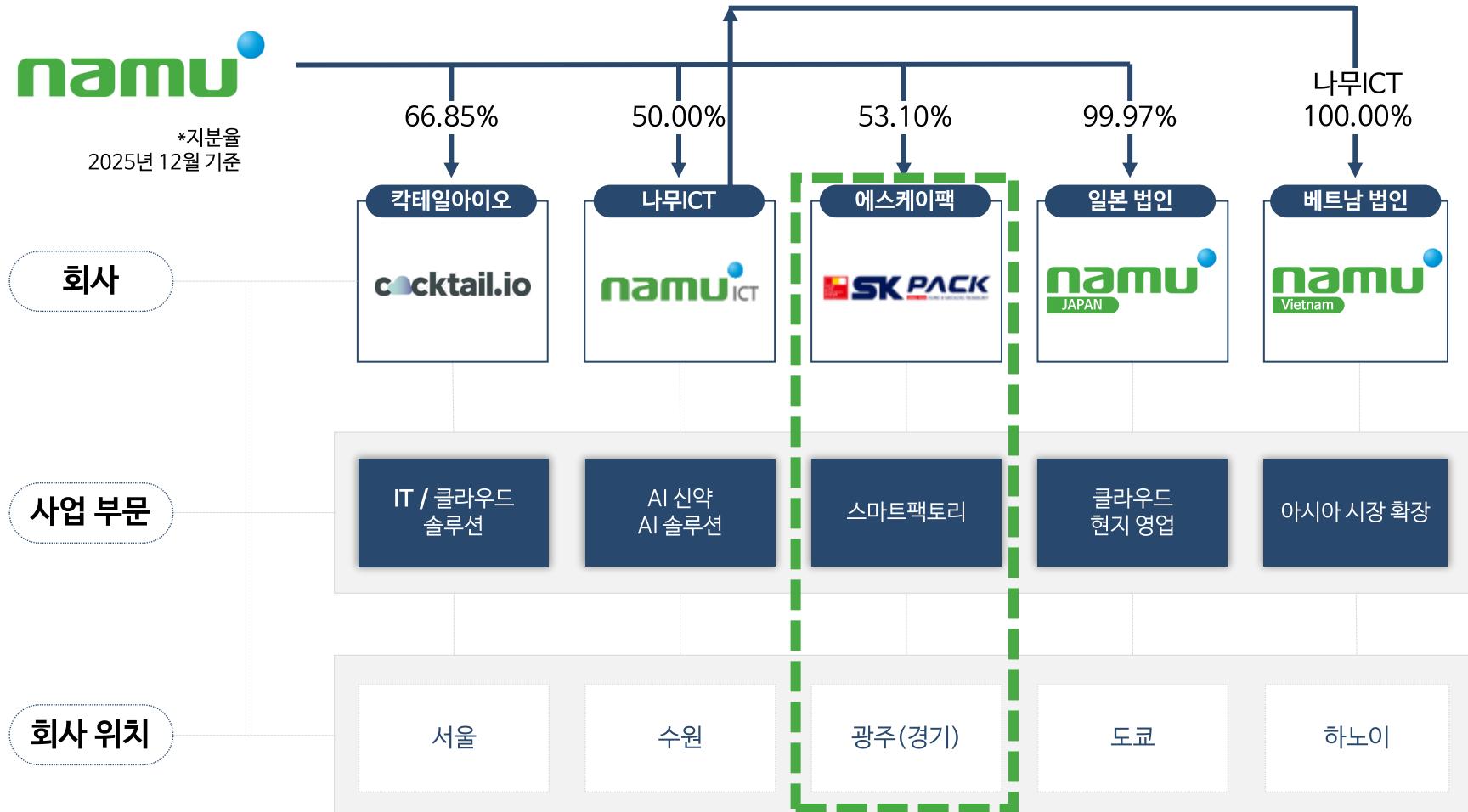


주주명	지분율
최대주주	13.2%
기타	4.79%
자사주	3.97%
소액주주	78.04%

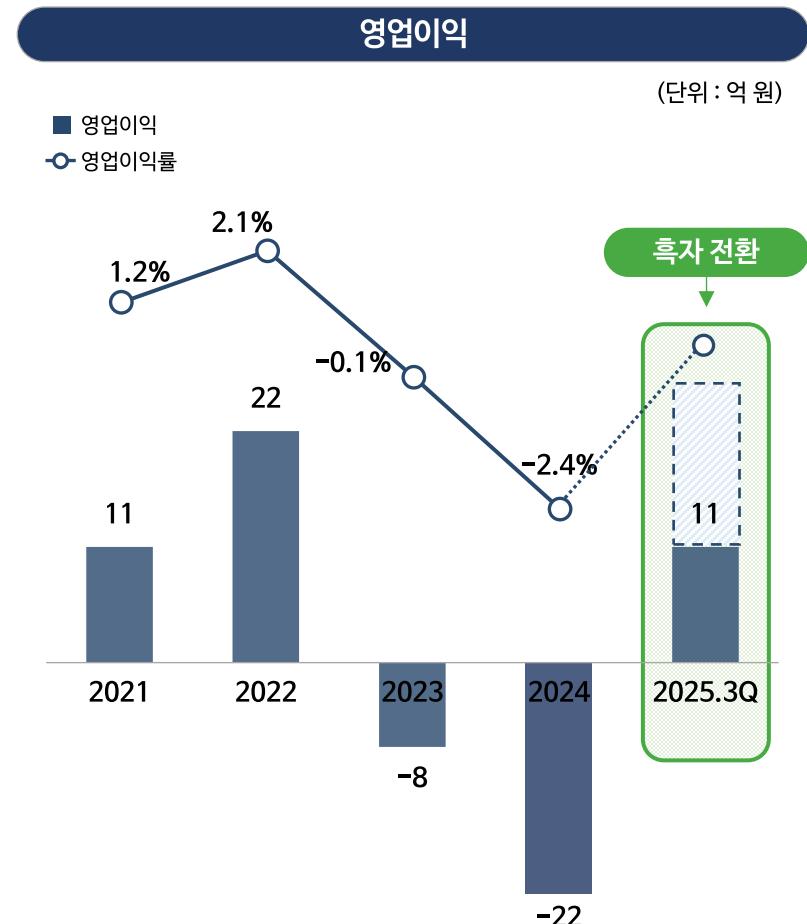
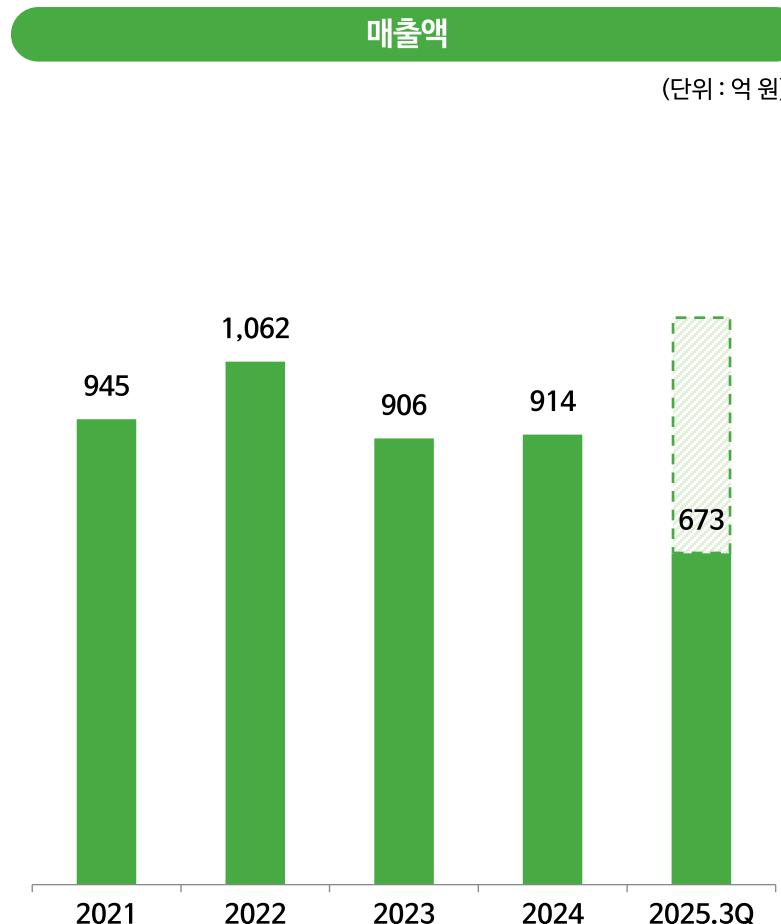
02 나무기술 기업 개요 종속회사 현황



국내외 5개 자회사와 함께 클라우드 및 AI와 제조업의 시너지 창출

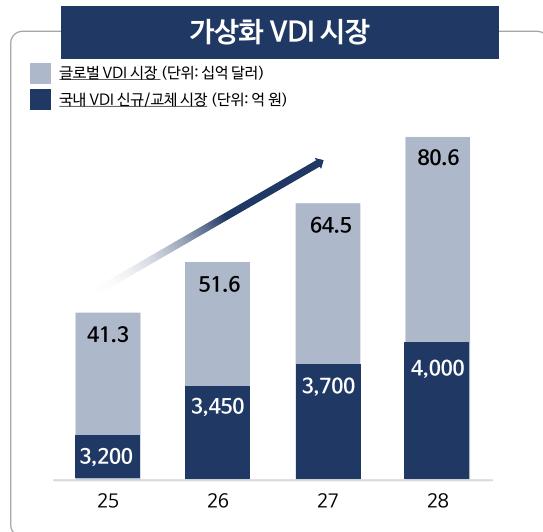


2025년 실적 텐어라운드

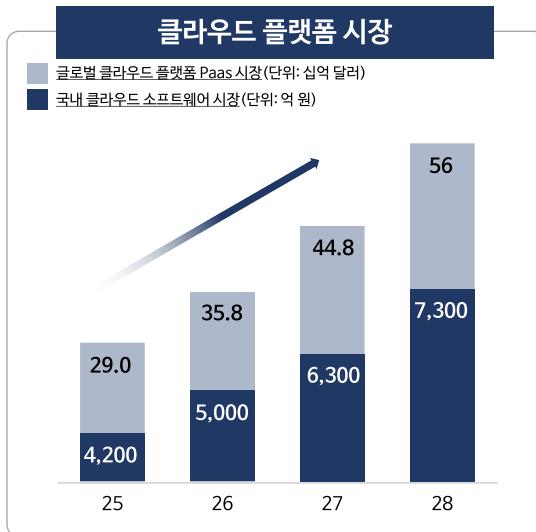


※ K-IFRS 연결재무제표 기준

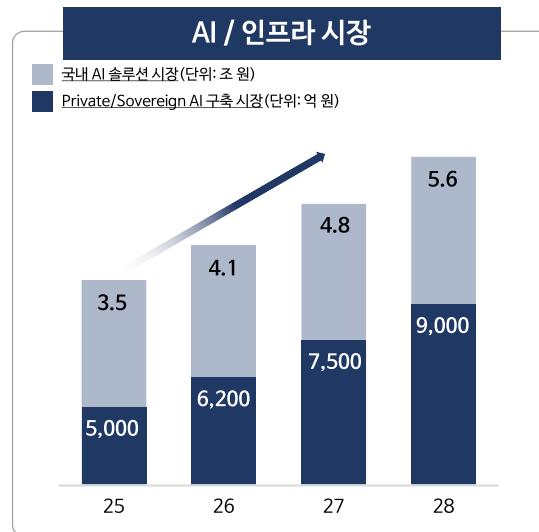
안정적 Cash-cow 기반 VDI시장, 고성장 Cloud & AI 시장 성장에 따른 수혜 기대



출처: Verified Market Research 및 Gartner 보고서 기반 재구성



출처: IDC – "Worldwide Cloud Native Application Protection Platform Forecast", Markets and Markets 보고서 기반 재구성



출처: "Korea Artificial Intelligence Forecast" 및 SPRi (소프트웨어정책연구소) 보고서 기반 재구성

안정적 Cash-cow 기반
클라우드 → AI로 고객 전환 시너지

클라우드
전환 수요

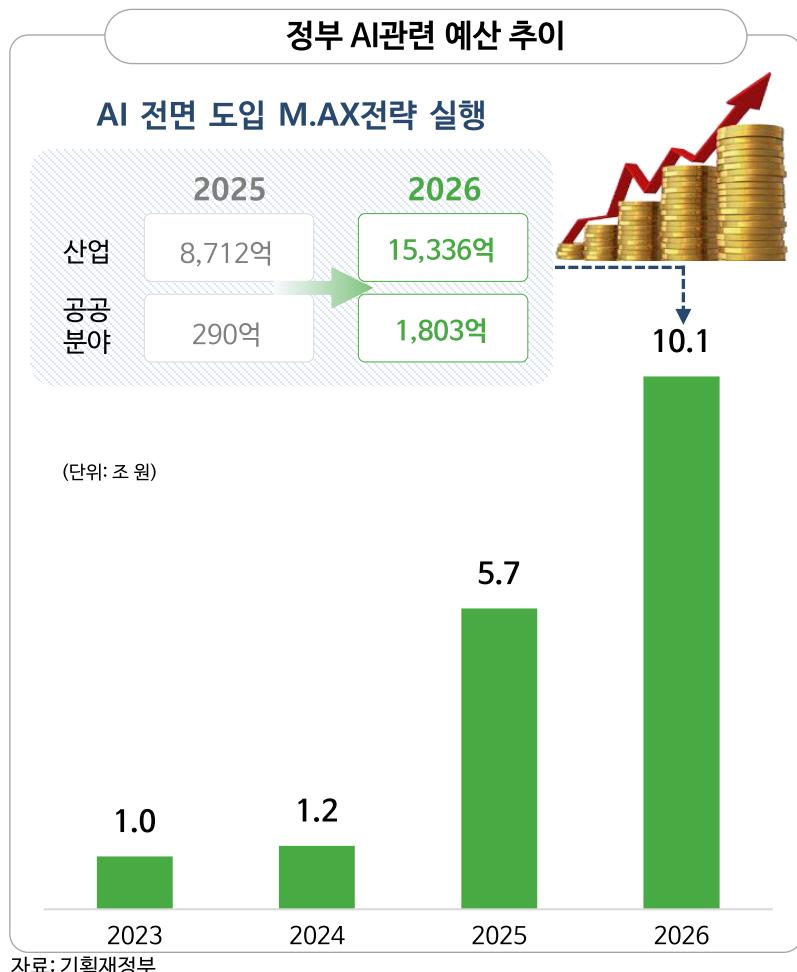
공공/금융 부문 의무적 클라우드 전환에
따른 빠른 성장 기대

AI워크로드
대응

기업형 AI 수요 급증으로 인한
진입 기회 확대

AI시장 확대 가속화에 따른 직접 수혜
기존 VDI 레퍼런스 기반 AI 풀스택 확장을 통한 성장 기대

정부 주도의 AI 사업 확대 본격화



국내 정책

국가적 실행 계획 발표 '대한민국 AI 액션플랜 수립'

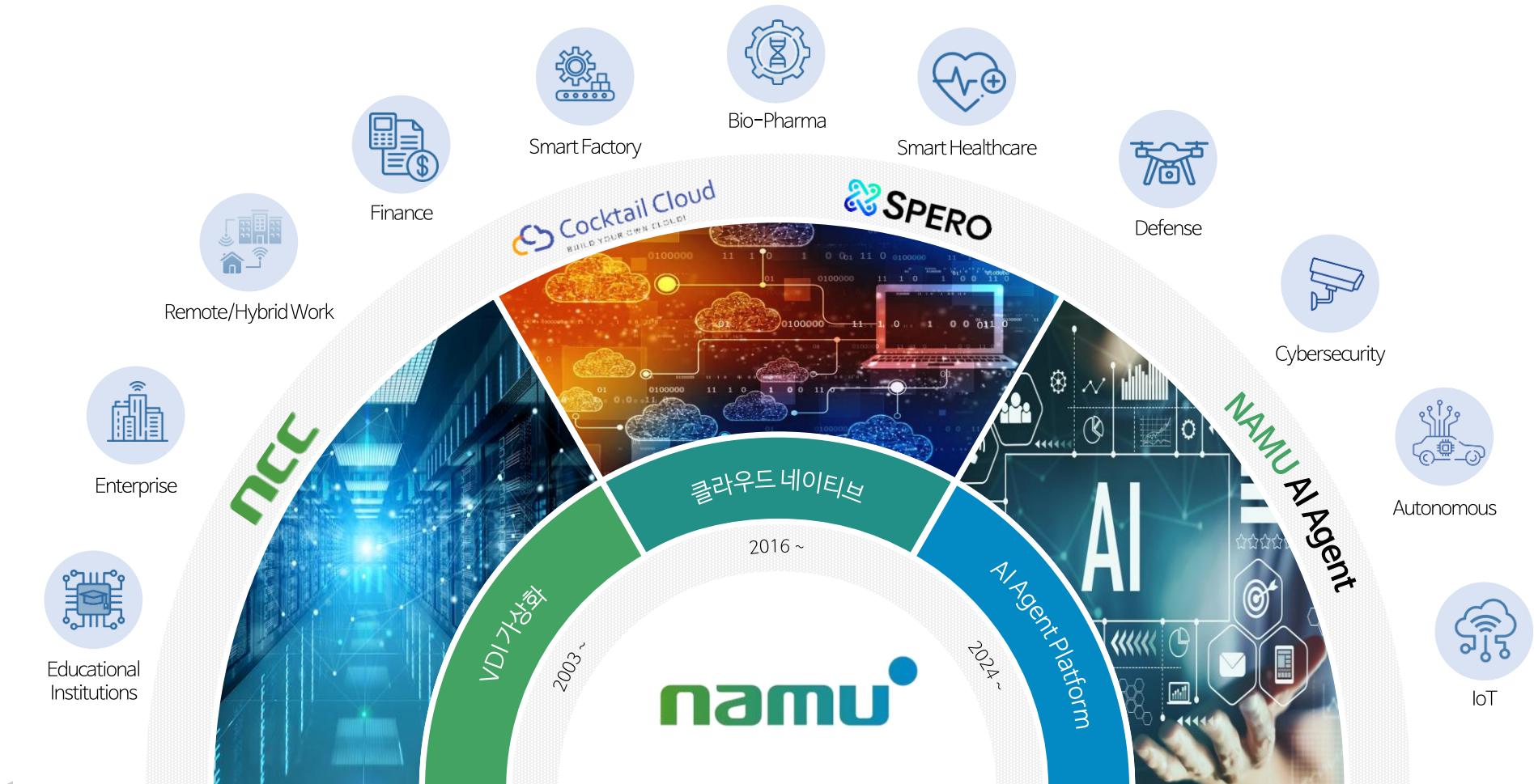
- ✓ '세계 AI 3대 강국 도약' 목표 설정
- ✓ AI 인프라 구축 및 'AI 고속도로' 추진
- ✓ '소버린 AI' 구현을 위한 정책 지원

산업 트렌드

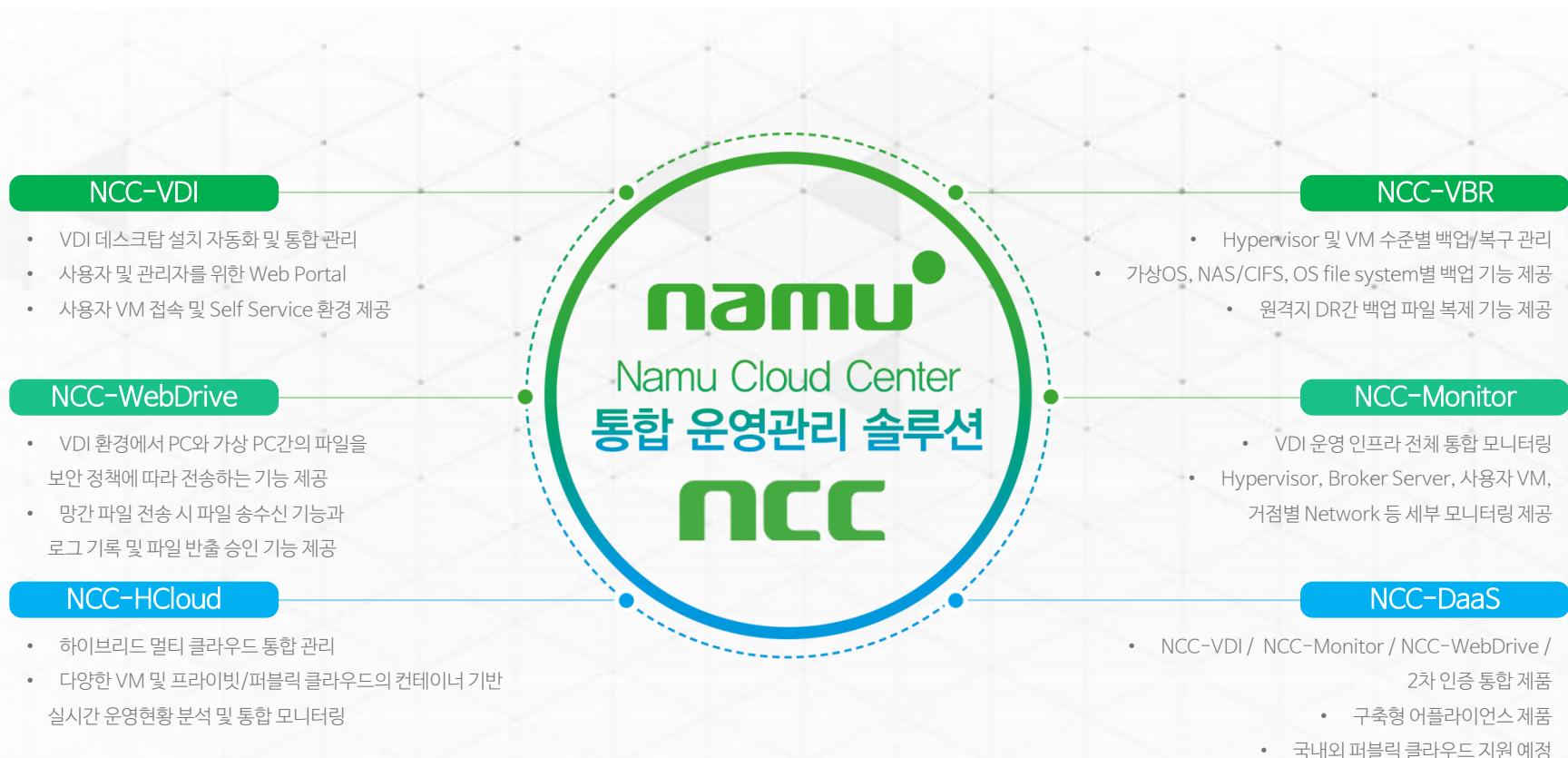
엔터프라이즈 AI 플랫폼 시장 개화

- ✓ 공공기관, 소버린 AI 확보를 위한 AI 플랫폼 구축 가속화
- ✓ 하이브리드 클라우드 기반 AI 인프라 구축 확대
- ✓ AI 네이티브 전환 및 도입 본격화

No.1 가상화, 클라우드 플랫폼 및 AI.X 실현까지 모든 과정을 관통 하는 핵심 기술 보유



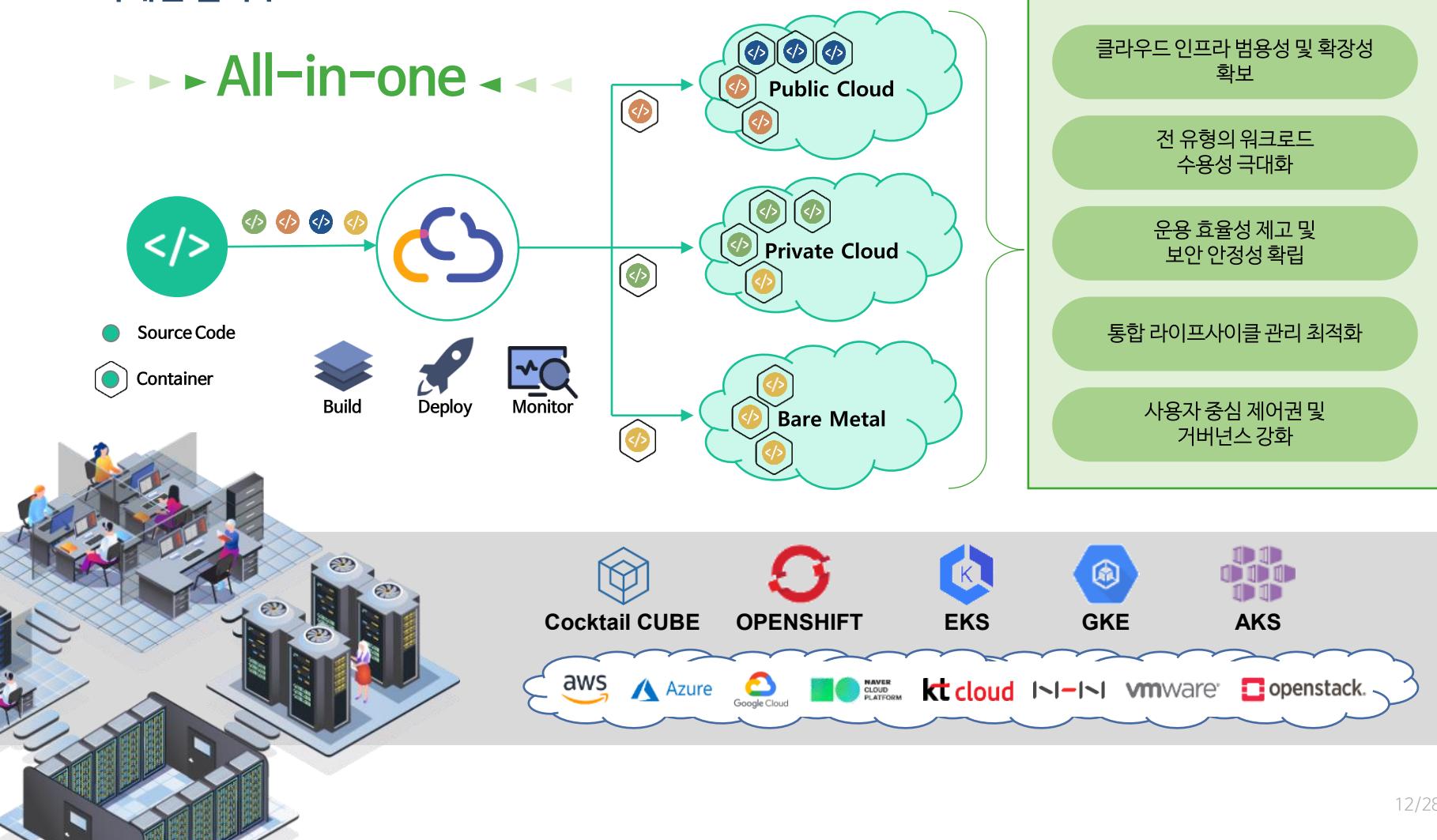
가상화 및 클라우드 솔루션 통합 운영·관리하는 No.1 솔루션, “NCC”



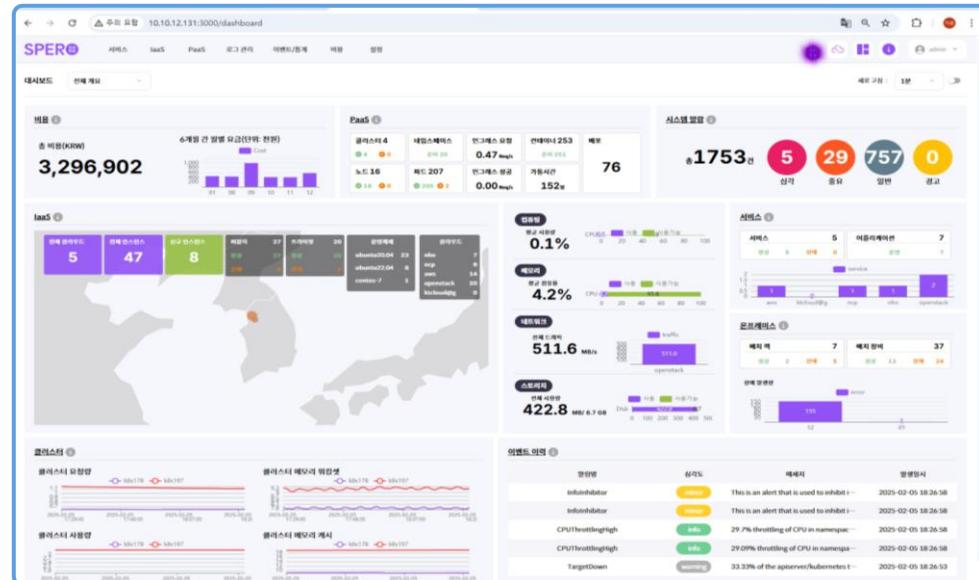
* VDI Virtual Desktop Infrastructure *DaaS Desktop as a Service

K8s 기반으로 글로벌 1위 Redhat Openshift와 90% 동일, 세계시장에서 경쟁하는 제품,
“칵테일 클라우드”

▶▶▶ All-in-one ◀◀◀



IT 자원의 성능 최적화 및 클라우드 환경 통합관리 솔루션, “SPERO”



프라이빗



퍼블릭



인프라



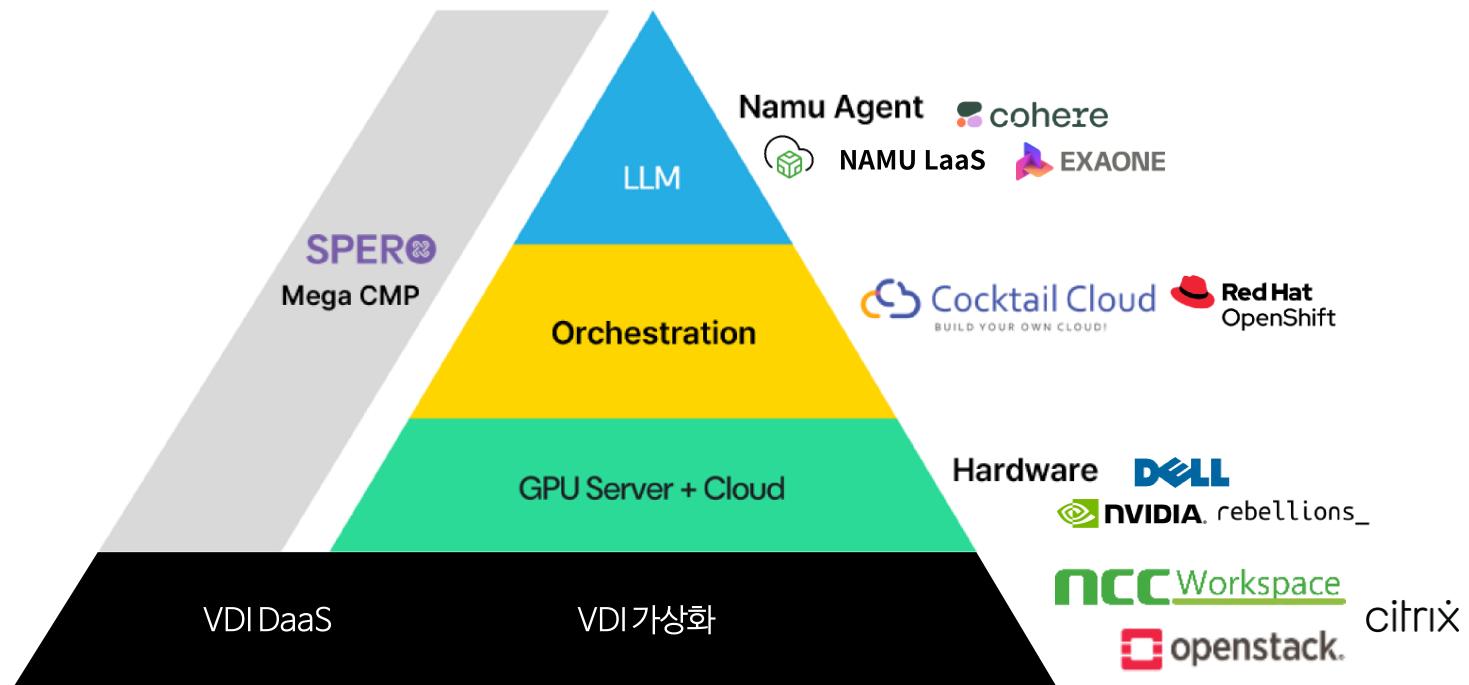
SPERO

멀티/하이브리드 클라우드 환경에서 단일 클라우드 활용 수준의 **단순함과 편의성을 제공하고**
대규모 정보 분석을 기반으로 멀티 클라우드 상의 서비스 운용 동안 **자원 최적화**를 가능하게 하는
클라우드 서비스에 대한 통합 관리 플랫폼 기능 제공

인프라의 한계를 넘는 자율형 엔터프라이즈 AI 통합 플랫폼, “NAA”



클라우드를 넘어 AI로, 종속 없는 기업 주도형 '소버린 AI' Full-Stack 솔루션 확보



AI 풀스택 확립

Reseller 전략

외부 컨소시엄 구축

Namu 중심의 AI 드림팀 구축

+ 사이람, CC 미디어 서비스

+ 한솔PNS, 베슬AI, 레드햇

AI 비즈니스파트너 전략

+ Cohere, Redhat, rebellion_

소버린 AI 대응 Full-Stack

+ AI & 데이터 플랫폼

+ Cocktail 클라우드, SPERO

+ Full-Stack 고객 컨설팅

대기업, 금융기관, 공공 등 다양한 분야 1천개 이상의 Top Tier 고객사를 대상으로 제품 Up-selling

49%

Enterprise



12%

Manufacturing



21%

Finance



18%

Commercial / Public



* 2011/2013년 전산망 마비 사태 후 금융기관 '망분리 의무화', 2020년 Covid-19 후 '재택 솔루션', 2025년 'CXK' 설립 등이 성장 모멘텀

10 성장 로드맵

나무기술 기업 개요

namu

가상화와 클라우드 기반 AI 플랫폼 전문 기업으로 도약하여 지속 성장

기업가치

본격 매출 발생에 따른
성장 모멘텀



안정적 Cash Cow

namu



AI 플랫폼 매출 가시화 따른
매출액 확대

3rd Step

AI 에이전트 플랫폼

기업 맞춤형 AI 서비스 'NAA' 출시로
AI소프트웨어 전문 기업으로의 도약

+

2nd Step

클라우드 네이티브

국내 최초 컨테이너 통합 관리 플랫폼을
통한 클라우드 시장 지배력 강화

+

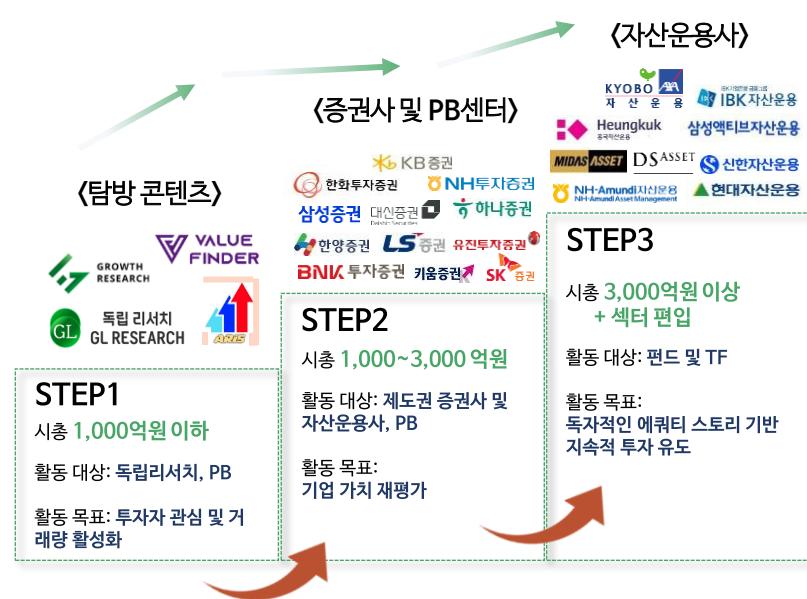
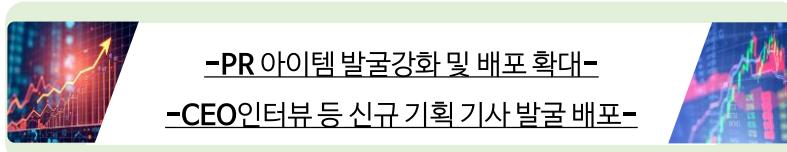
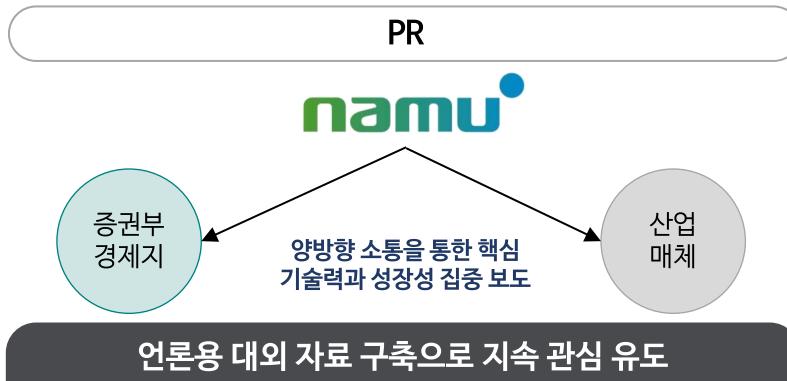
1st Step

VDI 가상화 솔루션

국내 가상화 시장의
독보적 지위 확보

기간

IPR 고도화를 통한 대외 소통 역량 강화, Value-up을 위한 단계적 전략 실행



Smart Engineering Solution Leader

(주)에스케이팩

Chapter02 에스케이팩 기업 개요

01. 회사 개요
02. 경영 성과
03. 핵심 경쟁력①, ②
04. 성장 로드맵①, ②



Smart Manufacturing Arts with Robots and Technologies from Korea

01 회사 개요

에스케이팩 기업 개요



31년 업력을 가진 액체 충전 포장 스마트 제조 설계 및 제조기업

Company Profile

회사명	주식회사 에스케이팩
대표이사	이익희
설립일	1994년 4월 15일 (주식회사 전환 2015년 12월 2일)
자본금	32.1억원(예비심사신청서 제출일 기준)
임직원	56명(예비심사신청서 제출일 기준)
사업분야	- 스마트제조솔루션 제조 및 컨설팅, 유지보수 - 액체 충전 자동화 포장 기계 설계 및 제작
본사위치	경기도 광주시 초월읍 현산로 361번길 13-8

CEO Profile



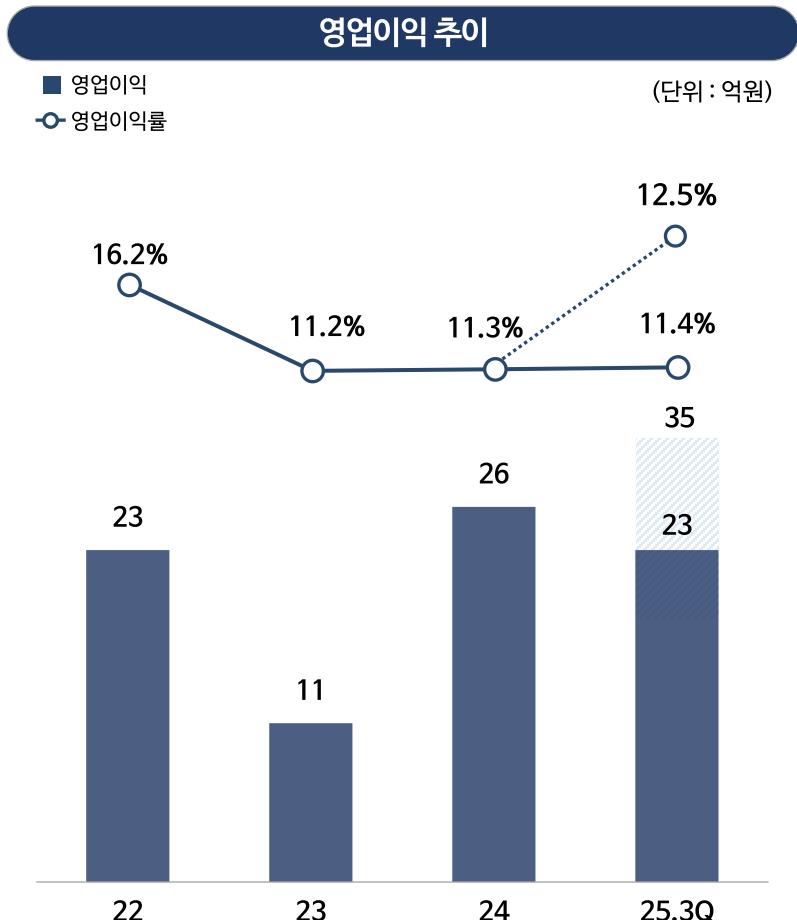
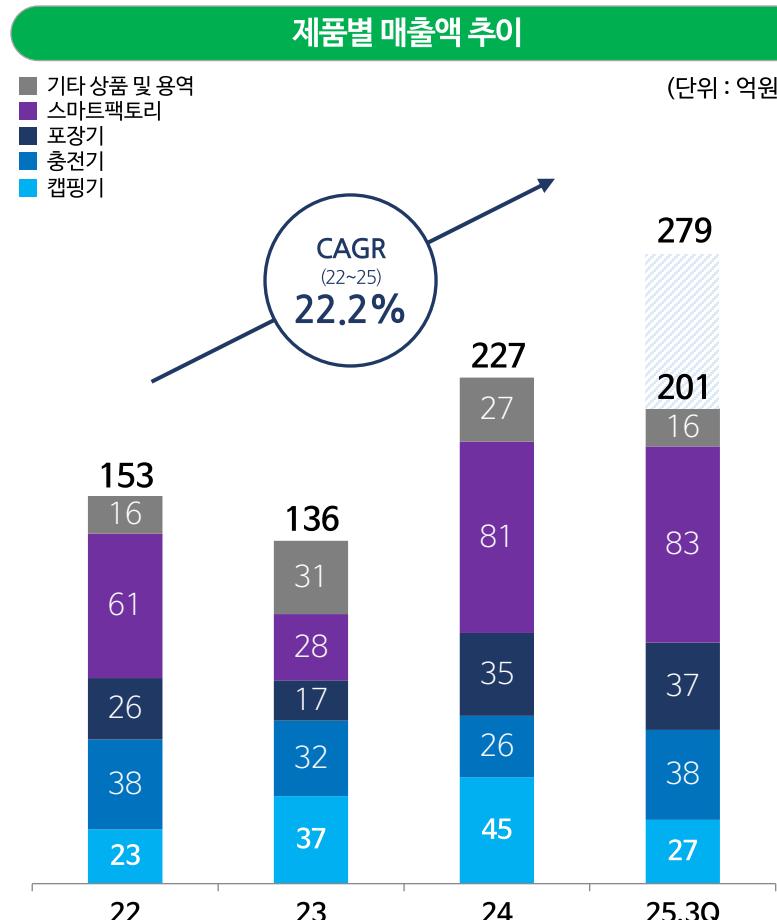
대표이사 이익희

- 고려대학교 통계학 학사
- 한국외국어대학교 무역학 석사
- 워싱턴대학교 MBA 수료
- 1984~2010 LG전선 공조사업부장 상무
- 2011~2013 LS엠트론 동박사업부장 전무
- 2014~2014 JS전선 대표이사 CEO 전무
- 2015 LS엠트론 경영관리본부장 CFO
- 2016~2021 LS글로벌 대표이사/부사장
- 2022 ~ 現 에스케이팩 대표이사

주주 현황(합병 전 기준)

주주명	주식수	지분율
최대주주 등	3,851,735주	60.06%
FI	벤처금융	17.63%
	전문투자자	3.39%
우리사주조합	706,100주	11.01%
기타	507,380주	7.91%
합계	6,413,035주	100.00%

2025년도 매출액 약 279억원 및 영업이익 12.5% 달성 기대



※ K-IFRS 연결재무제표 기준

압도적 레퍼런스 기반의 커스터마이징 기술력을 통한 독보적 시장 경쟁우위 확보

주요 이유

가. **비표준** 액상제품용기포장
스마트 제조 설비 커스터마이징 및
빠른 납품

각 고객별 용기 형태, 액체 성질, 캡핑
형태 상이

표준화된 설비로는
고객사 맞춤 및 신속한 납품 불가

비표준 용기 포장 자동화 설비
설계 DB 축적

나. 경쟁사 대비 비교우위
(살균, AI+로봇 기술 등)

주 용기 형태	용기	캡핑 기술	충전 청정도	충전 속도	살균 기술	AI+로봇 기술	시뮬레이션 기술
Bottle 형	①PET, ②CAN, ③Glass	스크류, 원터치, 펌프캡, 트리거 캡	Hot Filling, ESL Packaging	중·저속 (~400BPM), 고속 (600BPM~)	H2O2 살균	AI+로봇 자율 제조	Plant Simulation

다. 243사의 다양한 고객사,
1,600개 Reference

국내/해외주요고객사

Beverage

Sauce & Cooking Oil

Drug

Chemical

15년 이상의 내구성을 확보해야 하는 설비 특성상 고객의 구매의사 결정적 요소는 “레퍼런스”

국내외 243개 주요 고객사 및 총 1,600개의 레퍼런스 확보

03 핵심 경쟁력_②

에스케이팩 기업 개요



글로벌 시장이 검증한 Turn-Key 역량과 82.7%의 재구매율로 증명된 시장 지배력

주요 이유

라. 높은 재구매율 (82.7%)
(품질, 납기, 유지보수 등)

재구매율 82.7%

	31건 LG화학 18건 팜한농 13건 옥시 13건 서울F&B 13건 동방아그로 10건 대상		44 건 LDC 15 건 로자이 8 건 P&G Japan		13 건 Faberlic 4 건 Virtex Food 2 건 NutriBioTech
--	---	--	---------------------------------------	--	--

마. 일본, 유럽 등 해외 시장의 지속적 성과

일본	러시아	중국	미국	터키	베트남	인도	말레이시아	인도네시아
80개 (눈높이 높은 일본 시장)	15개 (유럽 제품과 경쟁)	9개	6개	2개	2개	1개	1개	기술수출 (TA) 예정

논의 중인 규모 약 220억

‘25말 이월 해외 수주잔고 약 50억원

해외 진출 확대/
손익 개선 기대

바. Turn-Key 수주 역량



대표 Turn-Key 수주 사례

2024

(주)화경 - 34억 스파케티 소스 충전 스마트 라인
(주)신성산업 - 33억
블로우 사출 성형 용기 스마트 제조라인

2025

(주)농협케미컬 - 35억 입상수화제 충전, 포장 라인
(주)경동 - 34억 L공장 자동 포장라인
(주)삼양식품 - 35억 불닭소스 충전, 포장 2라인
(주)아그리젠토 - 21억 농농 충전, 포장 라인 구축

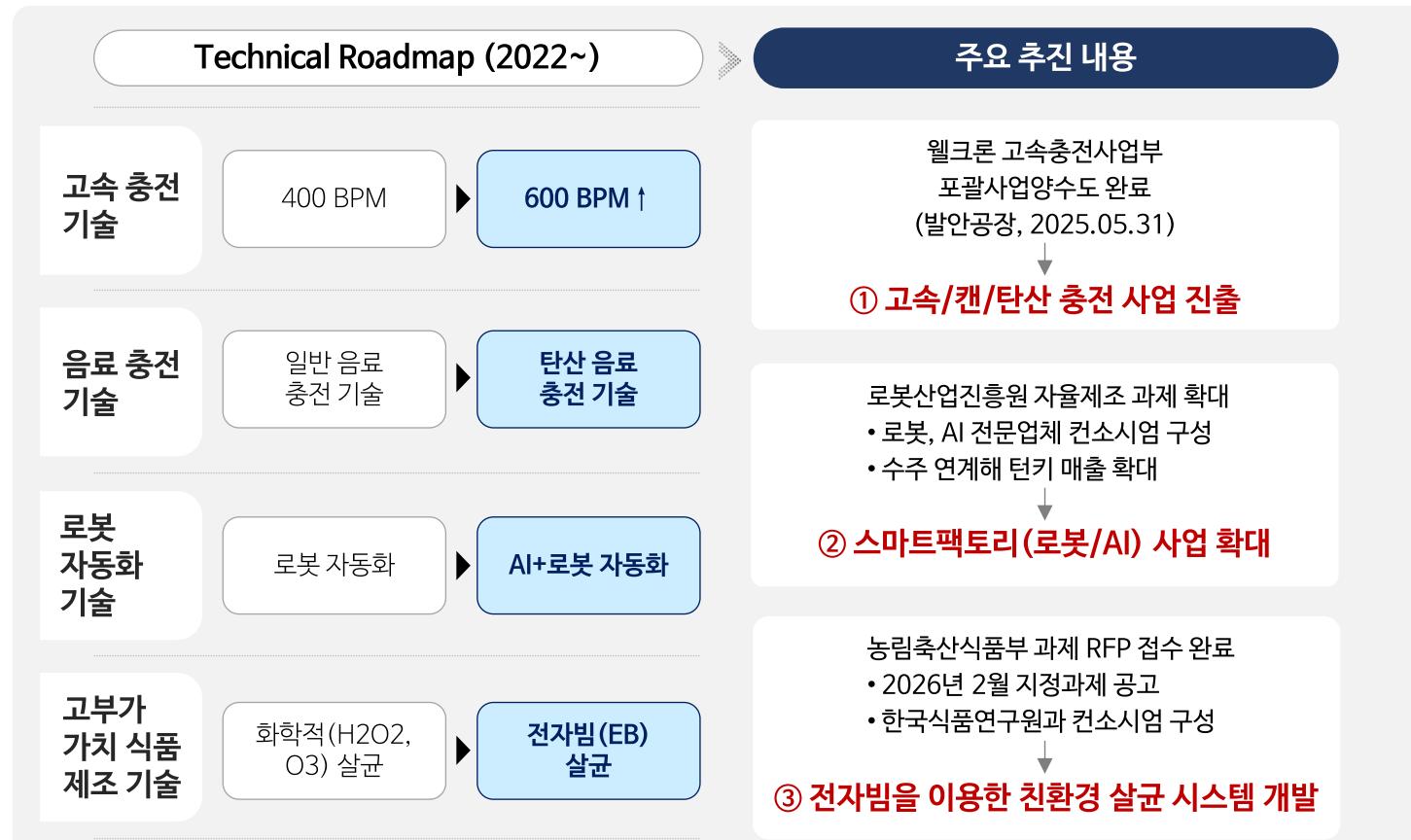
04 성장 로드맵_①

에스케이팩 기업 개요



지속적인 기술 개발을 통해 비즈니스 모델 고도화

사업 영역



출처: statista

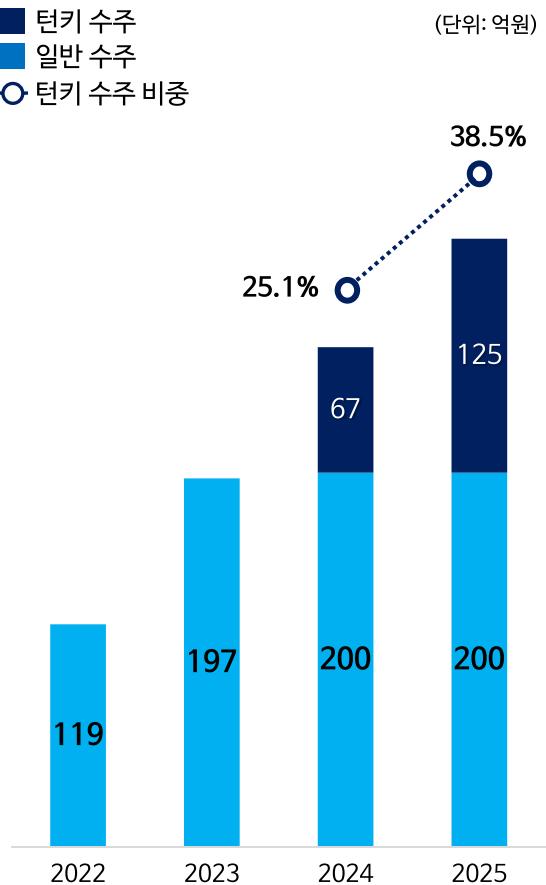
04 성장 로드맵_②

에스케이팩 기업 개요



Turn-Key 역량 기반 아웃바운드 영업 강화 및 SPAC 자금 활용을 통한 성장 가속화

연도별 신규 수주 추이



글로벌 수주

국가	국가	수주액
수주 확정	일본	31억
	우즈베키스탄	19억
	일본	60억
	일본	18억
	우즈베키스탄	33억
	러시아	27억
	브라질	62억
	일본	33억
	태국	90억
	일본	30억
	일본	45억
	일본	11억
	일본	30억
	러시아	120억
합계		609억

26년 수주 예상

SPAC 자금 사용 계획



SPAC 자금을 활용한
CAPA 증설 및
신규 기술 개발 인재 충원을 통한
중기 매출 증가에 대응

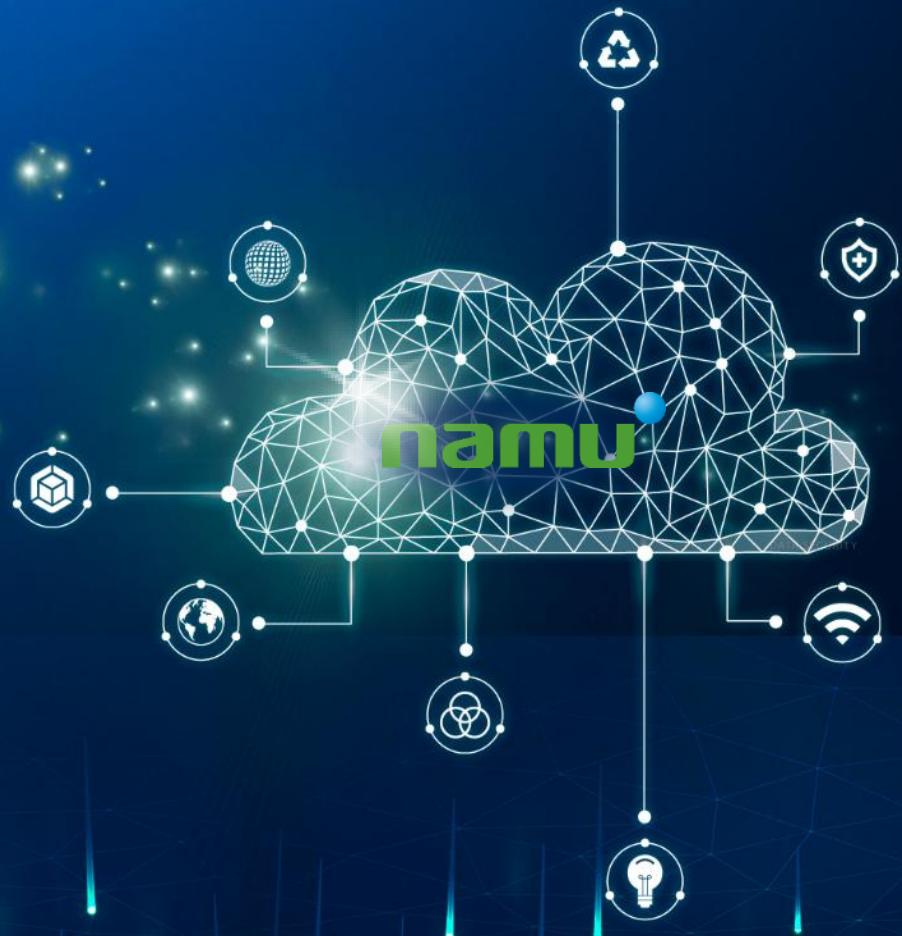
(단위: 백만원)

구분	시설자금	연구개발자금	운영자금	합계
26년	4,050	2,000	640	6,690
27년	1,950	2,600	640	5,190
28년	-	2,100	-	2,100
29년	-	300	-	300
규모	6,000	7,000	1,280	14,280

Chapter03

자회사 상장 전략

- 01. 상장 시너지 ①, ②
- 02. 상장 배경



01 상장 시너지①

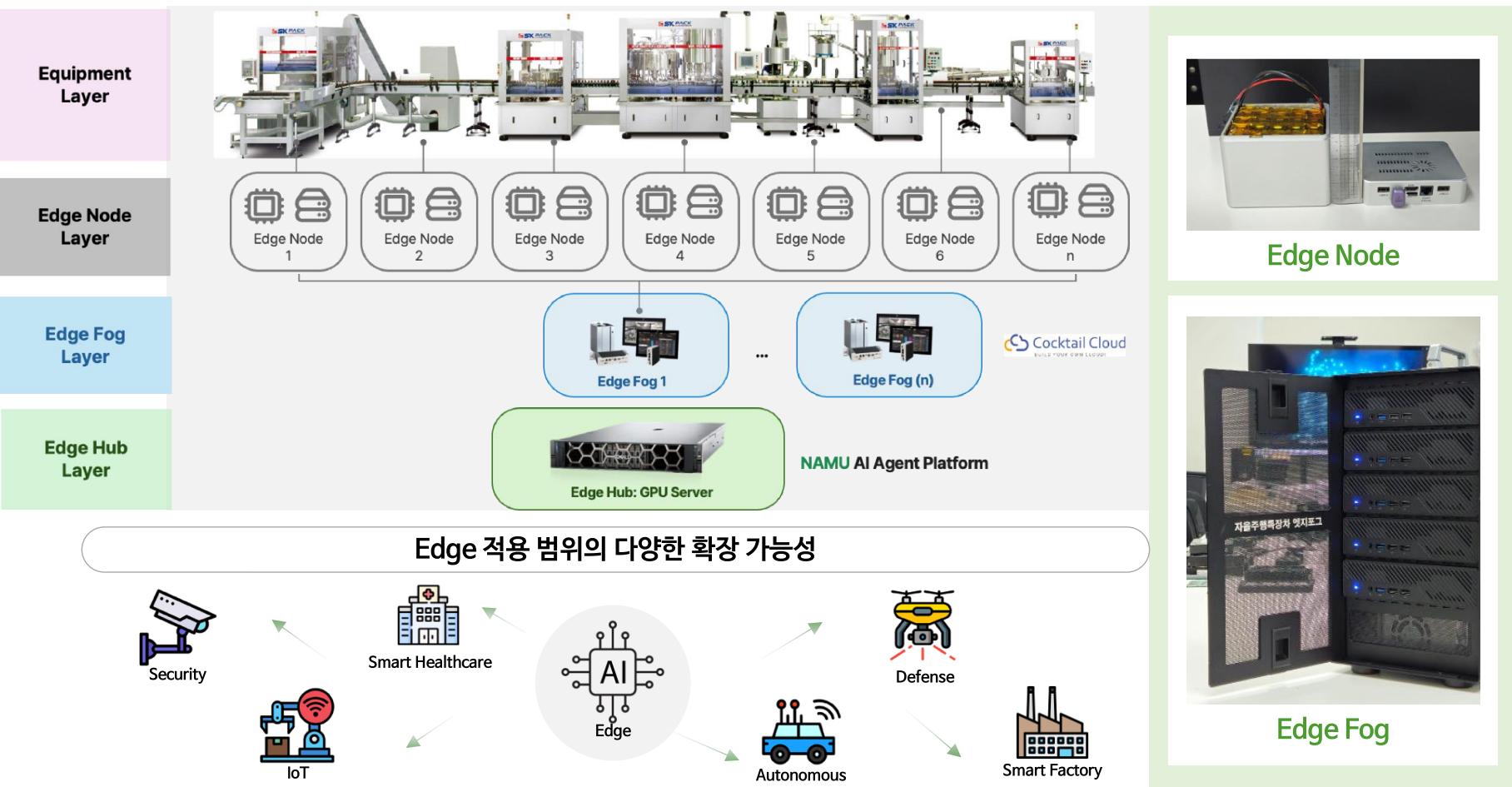
자회사 상장 전략

namu⁺

AI 기반 제조 빅데이터 솔루션 및 글로벌 매출 통합 시너지 창출



Sovereign AI 시대의 핵심 인프라, AI Edge 기반 신성장 동력 확보



자산가치 재평가와 주주 가치 극대화



Q & A



나무기술㈜ 서울시 강서구 마곡중앙8로3길 41
T 02-3288-7900 | F 02-3288-8110

