

(주)솔루엠 주주서한

2025.07.14.



존경하는 주주 여러분,

항상 당사에 보내주시는 깊은 관심과 성원에 진심으로 감사 드립니다.

최근 일부 정확하지 않은 정보의 시장 유포로 회사의 이미지와 가치에 대한 오해가 발생할 우려가 있어, 보다 명확하고 투명한 정보를 주주 여러분께 전달 드리는 것이 저희의 중요한 책임이라 생각합니다.

이번 RCPS 발행을 통해 조달한 1,197억 원은 글로벌 생산 인프라 확충, 리테일 솔루션 고도화, 선행 기술 개발 등 중장기 성장 기반 강화를 위한 투자에 활용될 예정입니다. 인도 제2공장은 글로벌 완성차 업체들이 밀집한 신흥 자동차 벨트에 위치하여 전략적 경쟁력 확보가 기대되며, 멕시코 거점은 기존 조명 사업의 고도화와 함께 북미 ESL 시장의 대응 기지로서의 역할을 검토 중입니다. 각 해외 거점은 지역별 특성과 시장 환경에 맞춰 독립적인 전략 하에 운영되고 있습니다.

당사는 진정한 기업가치 및 주주가치 제고를 위해 '지속가능한 성장'을 핵심 원칙으로 삼고 있습니다. 그 대표적 성과인 ESL 사업은 글로벌 시장에서도 견고한 입지를 다져가고 있으며, 해외 거점의 생산 운영도 장기적인 관점에서 면밀히 검토하며 성장 기반을 구축해 나가고 있습니다. 주주 여러분의 신뢰와 지속적인 지지를 부탁드립니다.

헬스케어 신사업으로 추진 중인 체장암 진단기술은 미래 핵심 성장동력으로 집중 육성 중이며, 수익 실현 이전까지의 재무적 자립 기반을 확보하고자 GDK화장품을 인수하였습니다. GDK는 연매출 512억 원, 영업이익 74억 원 규모의 ODM 전문기업으로, 당사의 글로벌 리테일 네트워크와의 시너지를 통해 안정적인 수익 창출이 기대됩니다. 본 인수는 명확한 전략적 목적과 합리적인 밸류에이션에 기반해 진행되었으며, 헬스케어 사업은 1,000억 원 이상의 기업가치를 인정받아 150억 원 규모의 FI 투자를 유치했습니다. 또한 220억 원 규모의 인수 금용을 추가로 확보하여, GDK 인수 대금의 대부분을 외부 자금을 통해 충당하였습니다.

임원 선임의 경우 회사의 전략 방향에 부합하는 전문성과 실행력을 중점적으로 고려하고 있으며, 보직 이동은 단순한 직책 변경이 아닌 핵심 역할 수행을 위한 전진배치 형태로 이뤄지고 있습니다. 앞으로도 성과 중심의 인사 원칙을 기반으로 적재적소에 인재를 배치하여 지속가능한 조직 운영에 힘쓰겠습니다.

신사옥 관련하여 말씀드리면, 현재 북카페, 의료기관 등 장기 임차인을 중심으로 100% 입주율을 기록하였고, 임대료도 시장 수준에 부합하여 투자 비용을 상쇄할 수 있는 안정적인 수익구조입니다. 신사옥은 우수 인재 확보 및 임직원 복지를 고려한 공간으로 조성되었으며, 병원 및 상업시설이 함께 운영되는 복합 인프라는 입주 기업과의 상생 구조를 형성하고 있습니다. 이러한 구조는 실질적인 가치 상승으로 이어지고 있으며, 임직원 및 입주기업들로부터 긍정적인 피드백도 이어지고 있습니다.

또한, 리테일 현장에 최적화되고 차별화된 솔루션 개발을 위해 신사옥 내에 '솔담마켓'을 마련해 운영할 예정입니다. 솔담마켓에서는 실제 유통 환경 속에서 다양한 기술의 성능과 효율성을 점검하고, 고객의 실시간 피드백과 시장 반응을 반영함으로써 제품의 완성도를 높이는 것은 물론, 개발 기간 단축과 비용 절감이라는 실질적인 성과도 기대하고 있습니다. 나아가 솔담마켓은 ESL, 디지털 사이니지, Vision AI, IoT 기술을 유기적으로 결합한 통합 리테일 솔루션 플랫폼(SSP) 제공을 위한 전략적 기반으로서, 리테일 산업의 혁신을 이끌 발판이 될 것입니다.

당사는 모든 주주 여러분의 의견에 귀 기울이고 있으며, 다수 주주의 이익 보호를 위해 지속적으로 노력하고 있습니다. 특히 최근 주요 임원진이 책임경영의 일환으로 자발적인 지분 매입에 나선 것도 이러한 의지의 표현입니다.

건강 유의하시고, 앞으로도 솔루엠에 대한 지속적인 관심 부탁드립니다. 감사합니다.

(주)솔루엠 드림