

(주)슈프리마
기업가치 제고 계획

2025 Edition

01. 기업개요

■ 일반현황

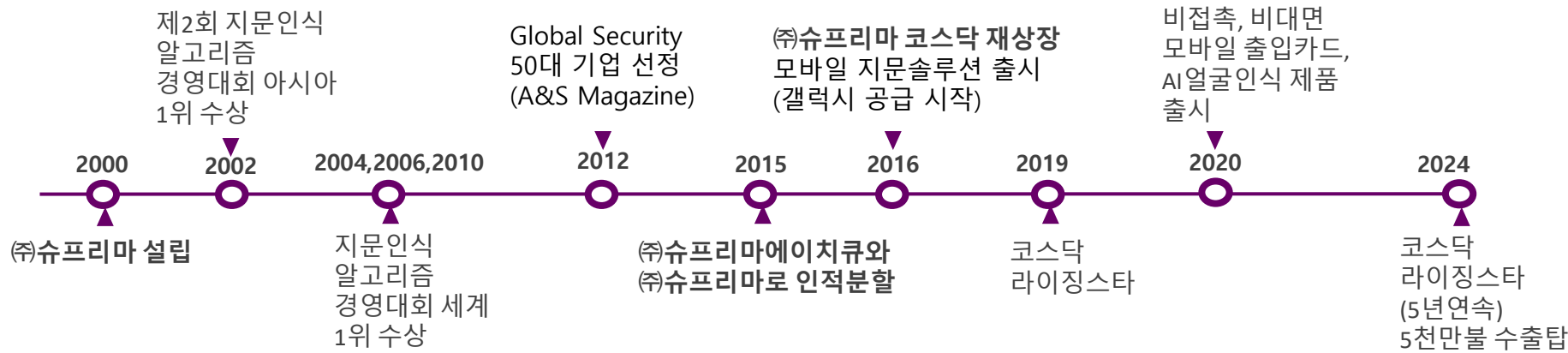
회사명	(주)슈프리마
대표이사	이재원, 김한철
상장시장	코스닥 시장
최대주주(지분율)	(주)슈프리마에이치큐 (28.33%)
업종	제조업
주요제품·서비스	AI통합보안솔루션, 기기 등

■ 요약 재무현황

(연결기준, 단위 : 억원)

구 분	FY2022	FY2023	FY2024
매출액	894	946	1,082
영업이익	179	167	233
당기순이익	179	230	325
자산총액	1,938	2,184	2,601
자본총액	1,818	2,041	2,367

■ 주요연혁



01. 기업개요-주요 사업

■ 사업소개

- 바이오스타 시스템
출입보안과 근태관리 시스템

통합보안시스템

- 다양한 인증방법
지문, 얼굴, RF카드, 비밀번호, 모바일카드 등



- 바이오사인 솔루션
스마트폰용 지문인식 알고리즘

바이오인식솔루션

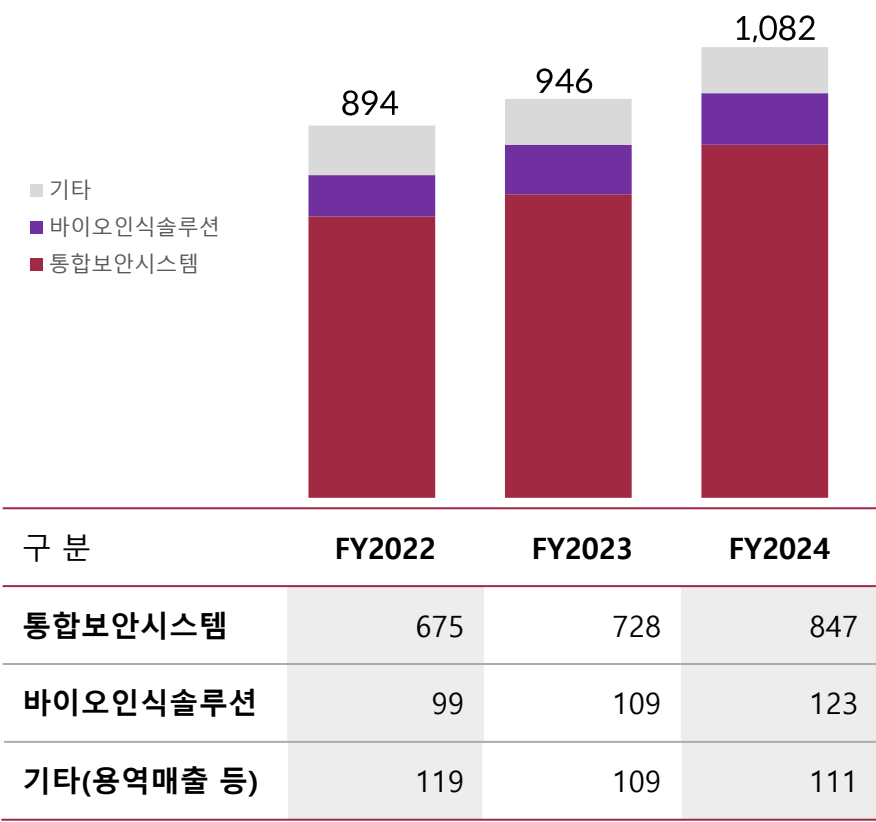


- 바이오인식 모듈
지문인식, 얼굴인식 모듈



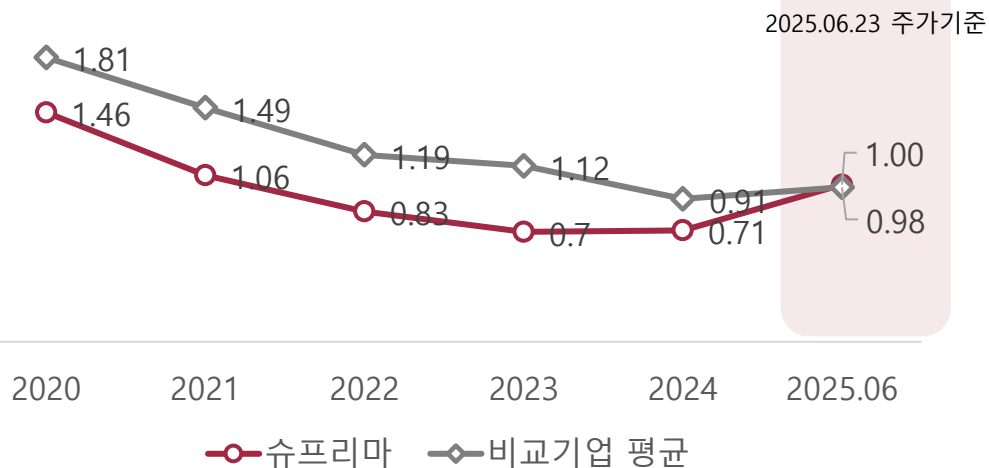
■ 사업별 매출 추이

(연결기준, 단위 : 억원)

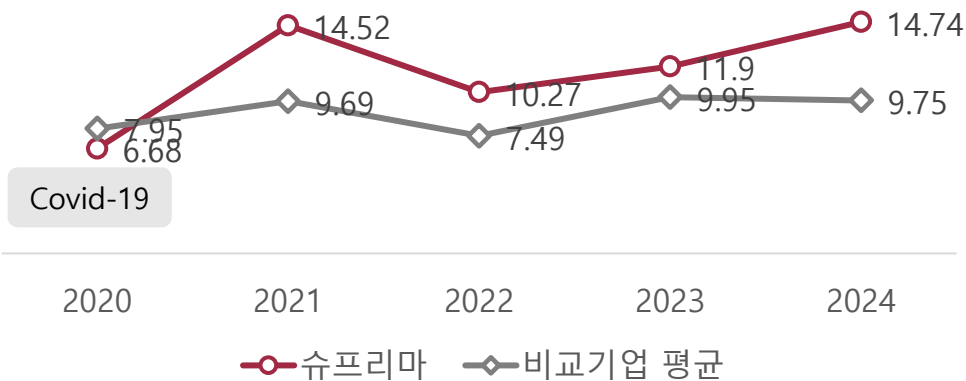


02. 현황진단

■ 과거5개년 PBR Trend



■ 과거 5개년 ROE



·비교기업 : 유니온바이오메트릭스, 아이디스, 에스원

$$PBR = PER \times ROE$$

구분	PBR	PER	ROE
슈프리마	0.71	5.39	14.74
비교기업 평균	0.91	11.09	9.75

[2024년 말 기준]

PBR 순자산 대비 시장가치 평가

✓ **PER** 순이익 대비 시장의 기대감

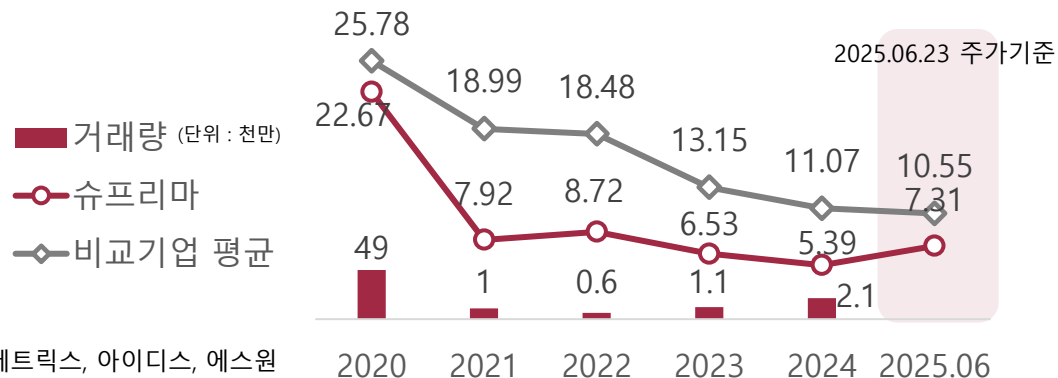
ROE 투자자본 대비 수익성

2020년 이후로 PBR 감소추세,
비교기업 대비 **PBR이 낮음** → **낮은 PER** 영향
BUT, 2025년 6월 기준 주가 상승으로
PBR 비교기업 평균을 상회하는 수준으로 회복

02. 현황진단

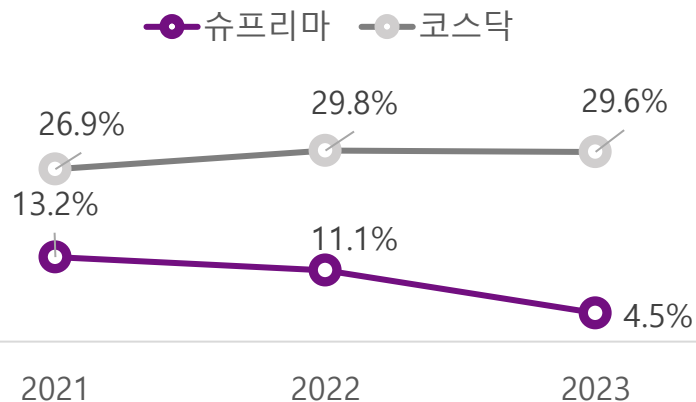
■ 동종업계 대비 높은 PER 격차

- 당사가 진출한 Access Control System 시장의 규모는 약 5조6천억으로 작은 편이며, 당사는 시장점유율 1위(자국공급 비중이 높은 중국 제외)를 차지하고 있음. 이에 저평가된 PER의 원인은 작은 시장규모와 높은 침투율에 의한 시장의 낮은 기대성장률로 인한 것으로 판단함.
- M&A 또는 자체개발을 통해 영상보안분야로 사업 확장을 가속화할 계획 중에 있으며 이를 통해 기대성장률(PER)을 개선하도록 할 예정임.



■ 낮은 주주환원율

- 지속적인 사업성장을 기록하였으나 낮은 거래량으로 주가개선 부진하였으며, 낮은 주주환원율로 기업성장비전 대비 장기투자에 대한 매력도도 떨어짐.

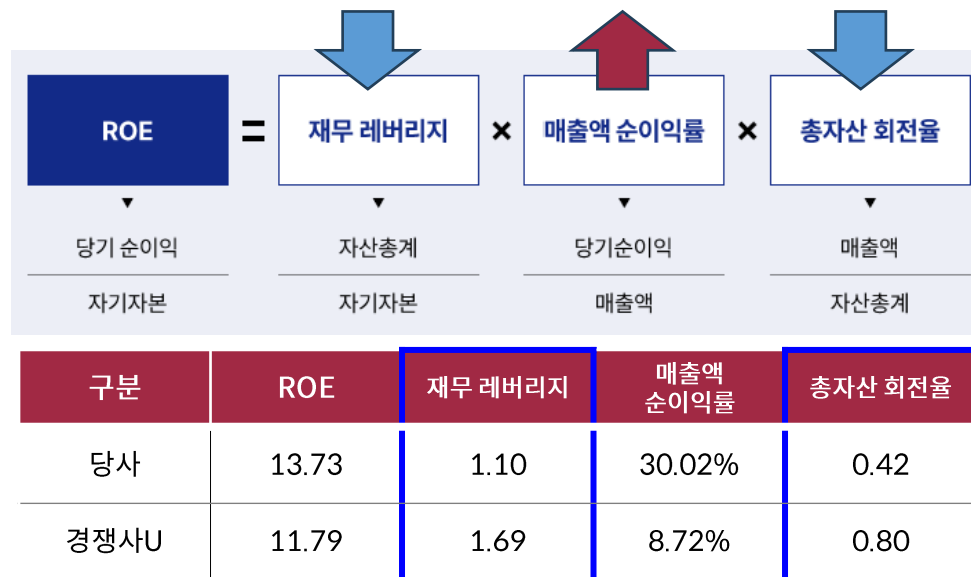


*주주환원율 : (배당금액+자사주 취득금액)/연결당기순이익*100

02. 현황진단

■ ROE 서프라이즈 개선

- 자산의 효율성이 낮으며, 재무레버리지(자기자본 효율)이 떨어짐. → 높은 현금성자산 보유율과 낮은 부채비율에 기인함.
- AI, 영상보안, 클라우드사업 확대를 통해 수익성을 더욱 개선하고 보유 유동자산을 활용하여 M&A를 진행, 재무레버리지를 제고할 계획.

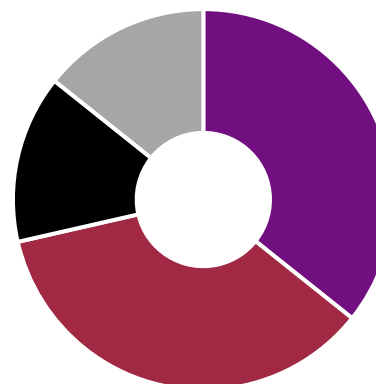
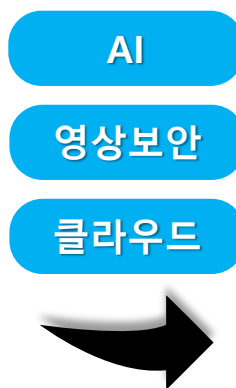
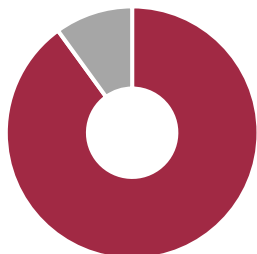


[2024년 말 기준]

✓ 현금성자산 약 700억원

✓ 부채비율 9.9%

- 출입통제
- 바이오사인



- AI영상보안
- AI출입통제
- 클라우드
- 바이오사인

03. 목표설정

(~2027년)

수익성
강화

- ✓ ROE 18%
- ✓ AI제품 매출 비중 확대(~ 60%)
- ✓ 월 구독형 클라우드 매출 강화

성장성
확대

- ✓ 매년 역대 최고 매출 달성
- ✓ M&A 또는 자체개발을 통해 영상보안 매출 확대
- ✓ AI출입 · 영상통합관제플랫폼, IP카메라까지 풀라인업 보유

소통
강화

- ✓ PER 15배
- ✓ IR활성화를 통한 거래량 증대
- ✓ 기관,외국인 소통강화를 통한 장기 보유주주 증대

04. 계획수립

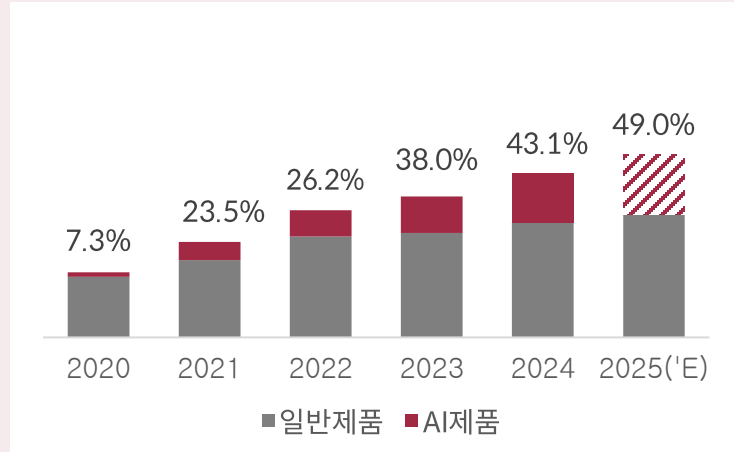
Vision : 완전한 지능형 물리보안의 실현



04. 계획수립-AI

AI제품 판매비중 확대

- NPU,GPU개발에 따라 데이터양이 100배 큰 AI얼굴인식 시장 개화
- 당사 고유의 데이터 최소화, 압축 기술을 통해 단말기 자체 최적화된 온디바이스로 구현
- 판가가 기존제품 대비 x2~3배 높은 AI제품 판매비중 확대추세, 이를 통한 수익성 개선



CES 2025 최고혁신상 'Q-Vision Pro'



- AI 얼굴인식과 행동분석기술을 결합한 범죄 예방 솔루션을 통해 CES 2025에서 최고혁신상 수상
- 얼굴인식 ▪ 객체인식 ▪ 포즈추정/인식
- 안티테일게이팅 ▪ 피플카운팅 ▪ 침입/배회감지

AI 보안 솔루션의 확대

- AI를 융합하여 통합보안 솔루션의 적용영역 확대

적용 레퍼런스

미국정부	스마트 엘리베이터	로봇친화 빌딩	SelfKIOSK	Healthcare
미국 공무원 출입증 안면인식	행선층 통제용 안면인식	AI기반 무인보안 서비스	ATM(브라질) 방문자등록 (한국) 복권발권기 (브라질)	건강상태 체크용 환자 및 관리자 안면인식

04. 계획수립-영상보안

AI통합보안플랫폼 글로벌 Top Tier 도약

로봇친화빌딩 보안사업

BioStar X 출시



영상보안시장으로의 확대

CCTV사업 추가 및 VMS 고도화

x200배

5조
6,000억

135조

■ 출입통제 ■ 영상보안

영상보안시장
진출

- **AI기반 통합 플랫폼**
(출입통제, 영상분석, 모니터링)
- CES 2025 '**최고 혁신상**' AI알고리즘
- 보안 인력 최소화 · 실시간 위험 감지 및 대응

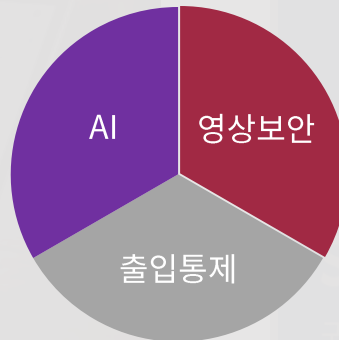
- AI x 로봇틱스 차세대 스마트 보안
- 자율주행로봇의 출입·이동 지원
- 드론 영상 기반 이상상황감지
- 현대차·기아 로봇틱스랩 공동 개발
- 국내 최초 상용화(팩토리얼 성수)

04. 계획수립-클라우드

보안 플랫폼의 클라우드 진화

BioStar Air

- 클라우드 기반 AI통합 플랫폼
- 뛰어난 유연성, 확장성
- 지역과 공간 제약없이 모바일 또는 PC로 AI통합보안관리
- 소규모오피스 또는 멀티 테넌트



CLUe

- 출입통제 API 연동형 서비스
- 자체 플랫폼 보유 기업의 출입보안 통합운영 용이
- 멀티 크레덴셜
- 간편한 통합, 비용 효율성

rema CLUe

클라우드 출입인증 매니지드 서비스

수익 모델 다각화

사용량 기반 과금
→ 월 구독형 매출



고객 저변 확대

소형사업장부터 대형 체인까지
폭넓은 수요 대응



시장 트렌드 대응 강화

재택근무, 무인화 확산
→ 클라우드 기반 보안 수요 증가



글로벌 확장성 확보

SaaS기반
→ 해외진출, 현지화 용이



05.소통

- IR담당자와 주주간의 정기적인 소통과 리포트, 공정공시를 통한 정보의 비대칭 해소를 통해 신뢰성을 제고하고 거래량을 활성화 하고자 함.

분기별 영업잠정실적 공시(가이던스 공시)

NDR(Non Deal Roadshow) 반기 8회

On & on 미팅 월 15회

Corporate Day(기업설명회) 행사 연 5회 참여

외국인 conference call 또는 미팅 월1회

리포트 연간 9개 이상



- 주주환원정책에 관한 계획은?
자사주 매입, 배당과 관련해서는 정부의 밸류업 프로그램 향후 방향성에 따라 관련 가이드 점검 후, 검토할 예정임.

Thank you!

