

Investor Relations 2025

DX SOFTWARE SOLUTION GLOBAL LEADER INNORULES



Disclaimer

본 자료는 기관투자자들을 대상으로 실시되는 Presentation에서의 정보 제공을 목적으로 (주)이노룰스(이하 “회사”)에 의해 작성되었습니다.

본 자료에 포함된 “예측정보”는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’, ‘(E)’ 등과 같은 단어를 포함합니다.

위 “예측정보”는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 “예측정보”에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

또한, 향후 전망은 Presentation 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며, 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로, 향후 시장환경의 변화와 전략수정 등에 따라 별도의 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료의 활용과 관련하여 발생하는 손실에 대하여 회사 및 회사의 임직원들은 과실 및 기타의 경우 포함하여 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.

본 문서는 주식의 모집 또는 매출, 매매 및 청약을 위한 권유를 구성하지 아니하며 문서의 그 어느 부분도 관련 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.

본 자료는 비영리 목적으로 내용 변경 없이 사용이 가능하고(단, 출처표시 필수), 회사의 사전 승인 없이 내용이 변경된 자료의 무단 배포 및 복제는 법적인 제재를 받을 수 있음을 유념해 주시기 바랍니다.

TABLE OF CONTENTS

CHAPTER 01

Company
Overveiw

CHAPTER 02

Business
Performance

CHAPTER 03

Investment
Highlight &
Growth
Momentum

CHAPTER 04

Appendix

CHAPTER 05

이노룰스
실적발표 (참고)



DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

01

Company Overview

1. 이노룰스(INNORULES)는?
2. AX/DX 자동화 솔루션 라인업
3. IT시스템 구조도
4. 고객 ROI 보장하는 제품 경쟁력
5. 성장 히스토리
6. 비즈니스 모델
7. 산업별 대표기업 성공 레퍼런스

디지털 전환(AX/DX) 자동화 솔루션 선두 주자, 이노룰스(INNORULES)

주요 성과



금융 시장 채택률 1위

카드사 채택률 75%,
보험사 채택률 65%



지속적인 연구개발과 지식재산권 선점
특허권 19건, 상표권 30건 등록



높은 고객 재구매율(Retention)
80%

연구개발 중심 인력 현황

경영진, 영업,
컨설팅, 지원조직
44명

29%

전체 인력
152명

71%

연구개발
108명

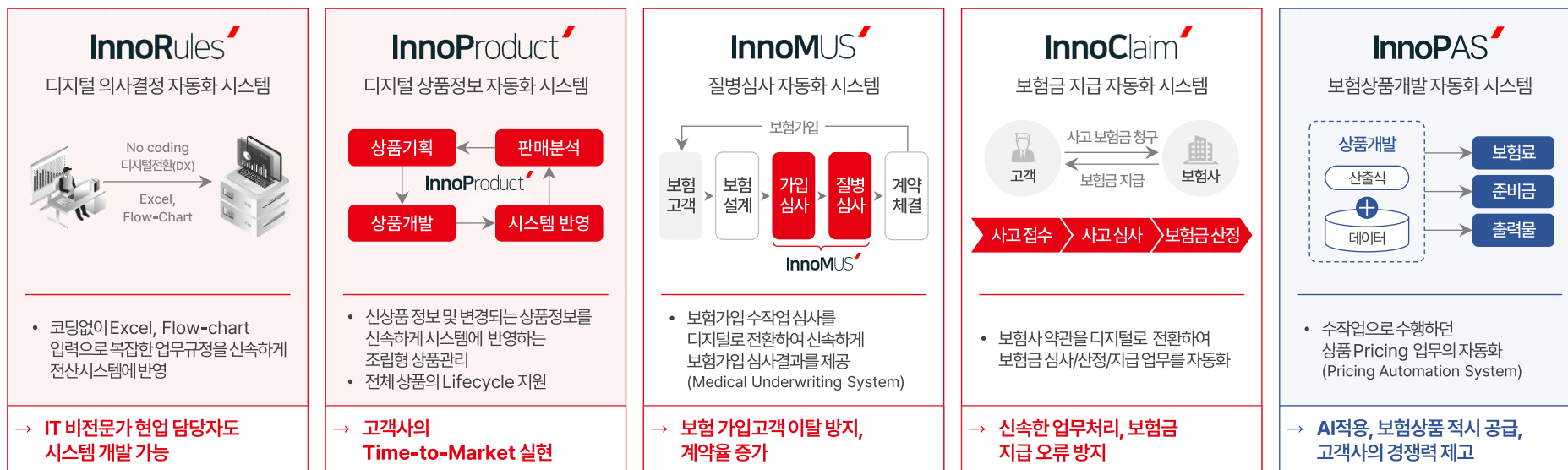
경력 15년 이상
특급 기술자
29%

전체 인력 중
기술 인력
71%

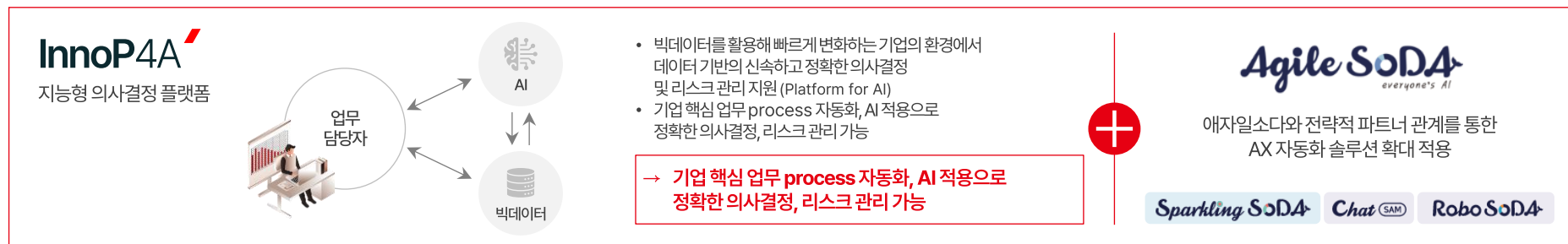
주: 2025년 3월 기준

기업의 경쟁력을 높여주는 AX/DX 자동화 솔루션 보유

DX 자동화 솔루션



AX 자동화 솔루션



신속하고 효율적인 디지털 전환을 위한 IT시스템 구축의 필수 소프트웨어(S/W)

AX/DX 대상 업무



IT시스템 구축: 디지털 전환(AX/DX)

HW구축

20%

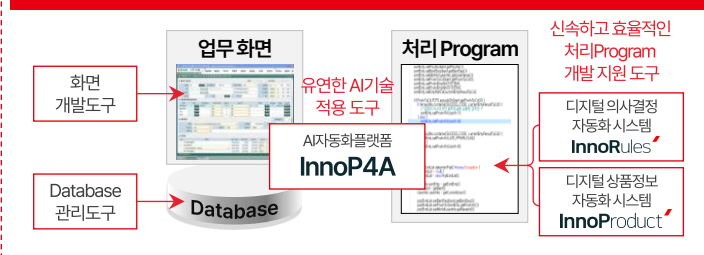
- 서버 장비: 메인서버, 스토리지 등
- 네트워크 장비: 라우터, 네트워크 스위치, 허브 장비
- 백업 및 재해복구 시스템
- 기타 업무 지원 장비 (보안장비 외)

SW 구축 SI 구축

80%

- 보안 S/W : 암호호 S/W, 문서 보안 등
- 기반 S/W : OS, Webserver, DBMS 등
- 업무 개발 S/W : FrameWork, JAVA, 화면개발 도구, InnoRules, InnoProduct, InnoP4A, Database 관리도구 등

업무개발의 디지털 전환 도구



차세대 시스템 구축 비중

HW: 15~20%

- 서버, 스토리지, 네트워크 장비, 백업, DR 이중화 등
- 클라우드 전환시 감소

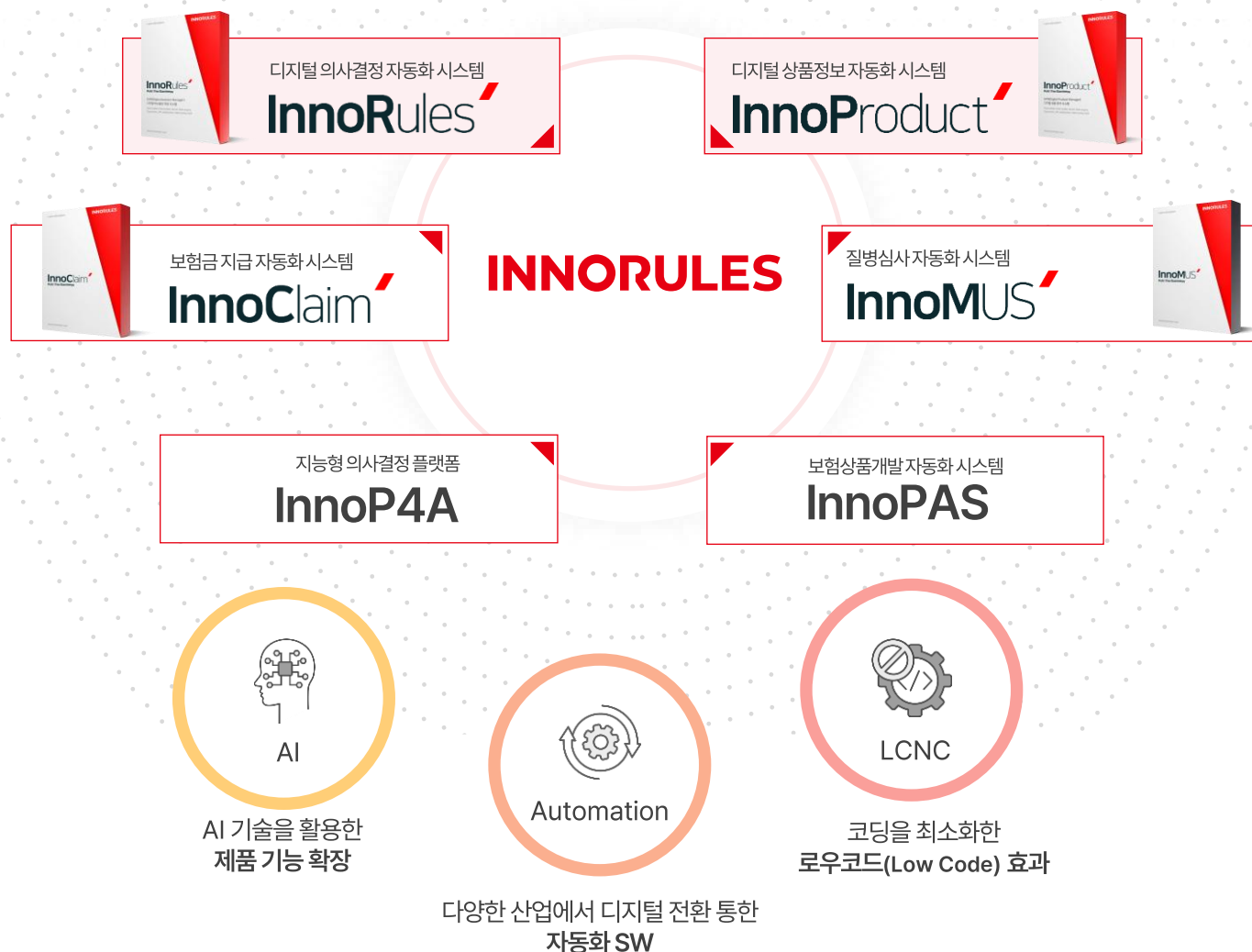
SW(패키지/미들웨어): 20~25%

- DBMS, WAS, EAI, 보안솔루션, 프레임워크,
- 업무 패키지 도입 시 증가

SI(개발/통합): 60%

- 핵심 업무 로직 개발(계약/청약/지급/CRM), 데이터 이행, 통합, 테스트, 교육 등
- 솔루션 도입과 자동화 대상

기술력, 노하우, 글로벌 경쟁력으로 '고객 ROI' 를 보장하는 이노룰스 AX/DX 자동화 솔루션



기대 효과

개발 생산성 보장

- 개발 기간 1/4 단축: S전자 (제조 공정 변경 개발기간이 1개월에서 1주로 단축)
- 상품 출시 리드타임 1/6 단축: H보험 (신제품 출시 6개월에서 1개월로 단축)

실시간 테스트로 품질 향상

- 테스트 업무효율 10배 향상: S전자 (에러 대응 업무가 기존 10%에서 1%로 감소)
- 5.7배 오류 개선 향상: N생명 (보험금 산정 오류 비율이 매달 0.68%에서 0.12%로 감소)

유지보수 효율성 제고

- 유지보수 효율 6배 향상: 마켓 (판가 변경에 따른 유지보수 기간이 3일에서 4시간으로 단축) *1일 8시간 기준

고객 대응 시간 단축

- 고객 인수대기 시간 3배 단축: M생명 (고객 인수대기 시간 최고 3일에서 1일로 단축)
- 고객 대응시간 10배 단축: L카드 (고객 대응시간 5시간에서 30분으로 단축)

글로벌 수준 독자 기술로 초우량 고객사 레퍼런스 확보 및 DX 자동화 솔루션 시장 선점

1기

2007년 ~ 2016년

솔루션 개발

성공 레퍼런스 개척(삼성전자, 일본 손보재팬)

- 2007 • (주)이노룰스 설립
• InnoRules v4.5, InnoProduct v1.0 출시
- 2010 • InnoClaim v1.0 출시
- 2011 • 삼성전자글로벌MES 구축 계약
- 2012 • 지식경제부장관 표창장 수상(SW경쟁력 강화)
- 2013 • 일본 최대 보험사, 손보재팬 프로젝트 수주 및 착수
- 2015 • 일본 현지 법인 설립
• 미래창조과학부장관 표창장 수상(R&D 글로벌화)
- 2016 • 일본 손보재팬 시스템 개발 라이선스 계약
• 한국정보통신기술협회(ITA) 'GS인중' 1등급 획득
• 미래창조과학부 장관상 수상(연구개발과제 우수성과기업)

2기

2017년 ~ 2022년

성장 본격화(글로벌 투자 유치)

연구개발 고도화(지식재산권 확보)

코스닥 상장

- 2017 • NH농협카드 차세대 상품팩토리 구축 계약
- 2018 • 히타치제작소 전략적 투자 계약
• 포스코 MES 3.0 Biz Rule 관리시스템 개발 계약
- 2019 • 흥국화재PF&Rule/Claim 고도화 개발 계약
• 특허등록 3건
- 2020 • 카카오페이 디지털 손보 상품팩토리 구축 계약
• 특허등록 9건
- 2021 • 포스코플로우 Smart 통합물류플랫폼 구축용 라이선스 계약
• InnoMUS v1.0 출시
- 2022 • 코스닥 상장

3기

2023년 ~ 현재

AI 개발 및 파트너십 강화

글로벌 고객사 확장

- 2023 • 포스코DX, 케이씨넷, 투이컨설팅, 비아이매트릭스등과 DX 기반 전략적 파트너십 체결
• AI 조직 신설 (INNORULES 제품 AI 기술 적용 고도화 추진, Platform for AI 프로젝트 착수)
• 한화손해보험 룰 시스템 고도화 사업 계약
• NH농협손해보험 보험금 자동심사시스템 구축 사업 계약
- 2024 • 페루 건강보험 디지털화 프로젝트 계약(비트컴퓨터 컨소시엄)
• 비트컴퓨터와 DX 기반 전략적 파트너십 체결
• 일본 현지 AI 기업 FutureAI 및 IT 기술 기업 RSP와 영업과 기술지원확장을 위한 전략적 파트너십 체결
• 삼성생명인수기준 즉시반영 시스템 구축 사업 계약
• 삼성화재 통합 상품 가입설계 시스템 본 구축 사업 계약
- 2025 • 대표이사 변경(심현섭, 장인수 공동대표 체제)

주요 레퍼런스



InnoRules v4.5(2007), InnoProduct 출시(2007), InnoClaim 출시(2010)



삼성전자 글로벌 MES 구축 계약(2011)



일본 손보재팬 시스템 개발 라이선스 계약(2016)



특허등록 총 19건

히타치제작소 전략적 투자 계약(2018)



코스닥 상장 (2022)



포스코DX 전략적 파트너십(2023)



FutureAI, RSP 전략적 파트너십(2024)



비트컴퓨터 전략적 파트너십(2024)



대표이사 변경 및 공동대표 체제 전환(2025년)

'지속 성장' 이 가능한 수익성 높은 비즈니스 모델 구축

비즈니스 모델

매출 구성	내용	평균 원가율
프로젝트 수주	Core 기준 프로젝트 라이선스, 사이트 라이선스, 구독형 라이선스 10년 단위 EOS(End-Of-Service)로 업그레이드 제품 추가 판매 - Up-Sell 전략으로 제품 업그레이드 및 추가 제품 라이선스 판매	0%
	IT 컨설팅 및 제품 활용 가이드 - 당사 제품 관련 IT컨설팅(ISP, BPR 등) - IT 시스템 구축	80%
SW 기술료	SW라이선스의 유지보수료 - 라이선스 구입 후 시스템 폐기 시까지 매년 구독형 매출 - 라이선스 금액의 15%(10~20%) - 프로젝트 수주 후 1~3년 후행	10%
• 총원가율 45% •		

수익 구조

구분	2025.1Q	2024.1Q	2024년
SW 라이선스	32%	19%	26%
SW 프로페셔널 서비스	49%	62%	57%
SW 기술료	19%	19%	17%
총원가율	45%	48%	46%
영업이익률	8%	7%	10%

제품 및 기술 경쟁력 우위를 기반으로 '산업별 대표 기업'의 성공 레퍼런스 보유
이를 통해 금융 시장 뿐 아니라 제조, 유통·서비스, 공공·헬스케어 등 모든 산업분야 시장/고객 확대

이노루스 산업별 고객사 현황



금융



제조



유통·서비스



공공·헬스케어



글로벌

국내 시장 고속 성장

삼성카드	>koscom
삼성생명	Heungkuk 흥국생명
삼성화재	KB 국민카드
KYOBO 교보생명	롯데카드
kakaopay insurance	비씨카드
DB손해보험	하나카드

SAMSUNG 삼성전자
POSCO 포스코

SK 실터스
롯데렌탈
LF
CJ 대한통운
SAMSUNG 삼성물산
emart24

관세청 Korea Customs Service
SAMSUNG 삼성서울병원
캠코
ksure 한국무역보험공사 KOREA TRADE INSURANCE CORPORATION
전기공사공제조합 Electric Contractors' Financial Cooperative

글로벌 시장 확대

SOMPO ホールディングス
Aflac
NISSAY 日本生命
CARDNET
MITSUBISHI ELECTRIC

DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

02

Business Performance

1. 경영 성과
2. 수주 현황
3. 연도별 실적 추이 (10개년)

2025년 1Q 연결 기준 매출 YoY 19.5% 달성, 영업이익 YoY 32.1%

경영 성과 요약

(단위: 백만 원)

구분	2025. 1Q	2024.4Q	QoQ	2024.1Q	YoY
매출액	5,736	7,331	-21.7%	4,799	19.5%
SW라이선스	1,826	2,792	-34.6%	930	96.3%
SW프로페셔널 서비스	2,816	3,467	-18.8%	2,959	-4.8%
SW기술료	1,094	1,072	2.1%	910	20.2%
영업이익	465	1,056	-55.9%	352	32.1%
당기순이익	697	1,064	-34.5%	575	21.2%

주: K-IFRS 연결재무제표 기준

YoY 변동
주요 요인

01 매출액 증가

DX수요증가, 대규모 차세대 프로젝트 수주에 따른 매출 증가
(YoY 19.5%, 2023년 수주잔고 164억 원, 2024년 수주잔고 185억 원)

02 영업이익 증가

라이선스 & 기술료 매출 비중 증가로 원가율 하락 및 영업이익 증가
(YoY 32.1% 증가)

03 당기순이익 증가

매출 및 영업이익 증가, 정기예금 이자수익 증가에 따라 당기순이익 증가
(YoY 21.2% 증가)

디지털 전환 수요증가로 대형 프로젝트 신규수주 및 수주잔고 증가

2025년 1분기 수주
YoY 20% 감소SW라이선스 2025년 1분기 수주
YoY 98% 증가2022~2024년 수주
CAGR 22%

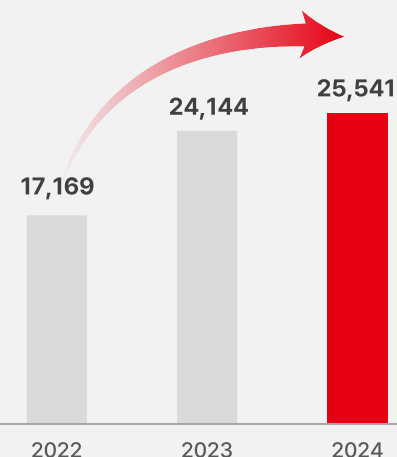
수주 비교표

(단위: 백만원)

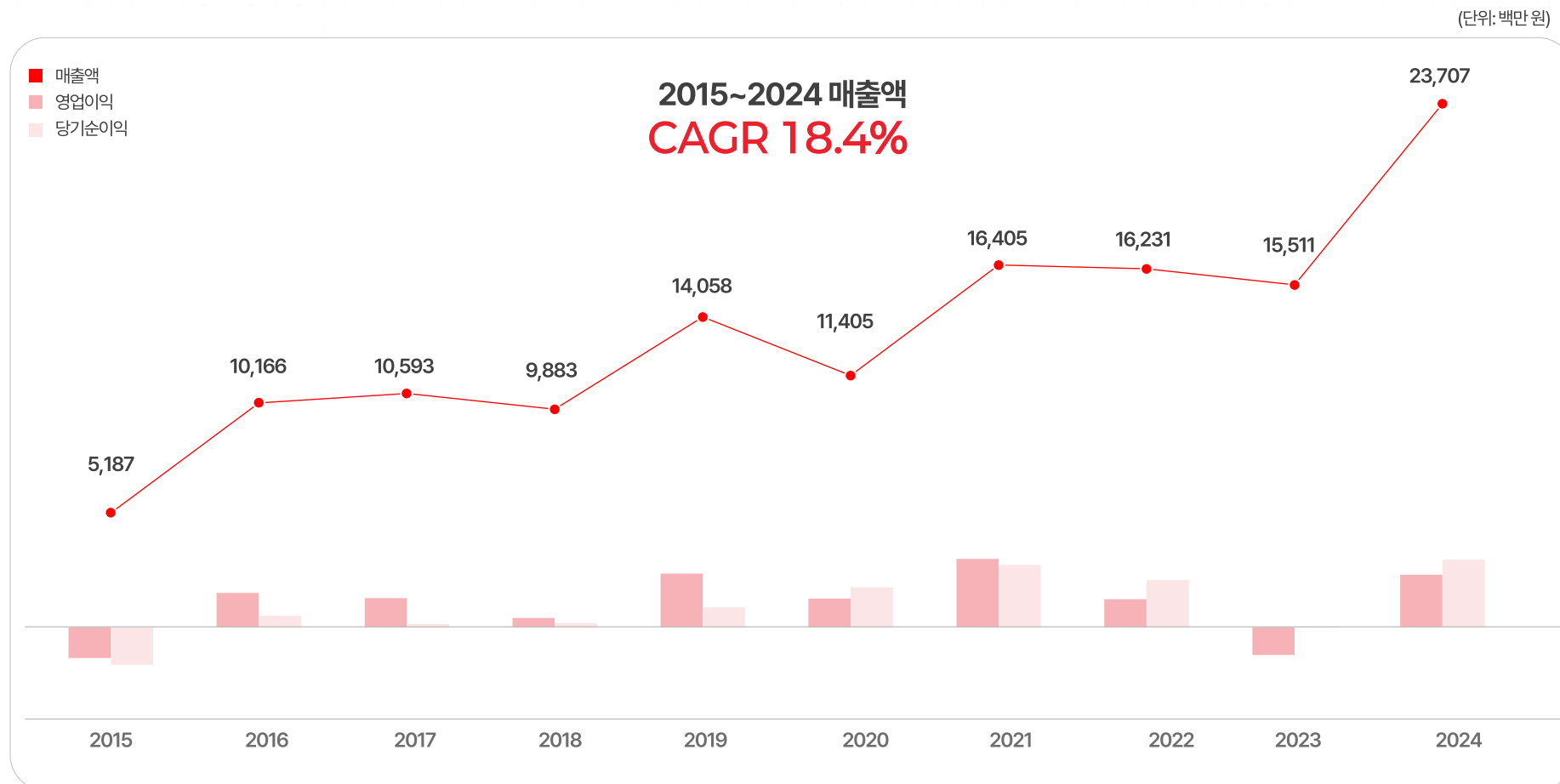
구분	2025.1Q	2024.1Q	증감 (YoY, %)	2024.4Q	증감 (QoQ, %)
합계	3,717	4,623	-906 (-20%)	12,848	-9,131 (-71%)
SW라이선스	1,190	602	588 (98%)	4,824	-3,634 (-75%)
SW프로페셔널 서비스	2,134	3,197	-1,063 (-33%)	5,419	-3,285 (-61%)
소계	3,324	3,799	-475 (-13%)	10,243	-6,919 (-68%)
SW기술료	393	824	-431 (-52%)	2,604	-2,211 (-85%)
수주잔고	16,541	17,100	-559 (-3%)	18,549	-2,008 (-11%)

프로젝트 수주

3년간 수주 성장

2022년~2024년 수주금액 (단위: 백만원)
연평균 22% 성장

2015년~2024년 매출액 연평균 성장률 18.4% 기록, 2024년 최대 매출 달성



DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

03

Investment Highlight & Growth Momentum

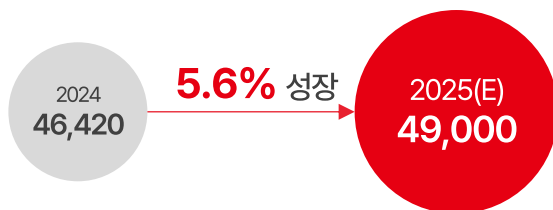
1. 우호적 전방 시장 (1) (2)
2. 비교우위: 제품 경쟁력
3. 지속성장 가능(고객 다각화 및 Lock-in 효과)
4. 글로벌(일본) 시장 확대 전략 (1) (2)
5. AI 기술 고도화를 통한 미래 성장동력 확보

디지털전환, 클라우드 컴퓨팅 확산, 인공지능 기술 수요로 소프트웨어 수요 증가

글로벌 IT 전망

글로벌 기업 IT 지출

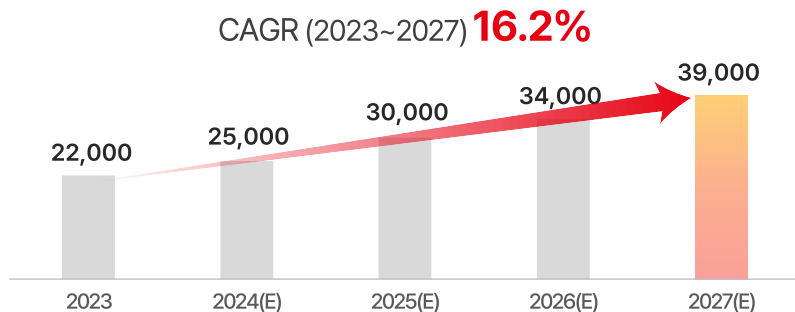
단위: 억 달러



출처: Forrester Research(2024), KRG 2025 디지털시장백서

글로벌 기업 DX

단위: 억 달러

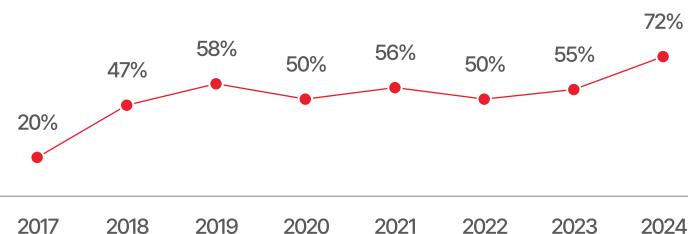


출처: IDC, Worldwide Digital Transformation Spending Guide, V1 2024

맞춤형 서비스 및 인건비의 증가, 기존시스템 노후화로 인해
글로벌 DX전환 수요 증가

글로벌 소프트웨어 수요 전망

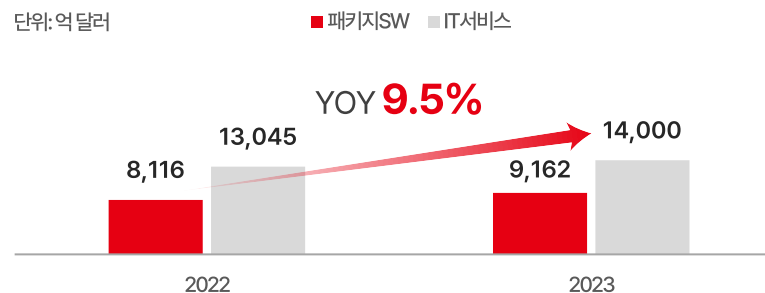
글로벌 기업들의 AI adoption - '24년에 급격히 증가



출처: Mckinsey

글로벌 SW 수요

단위: 억 달러

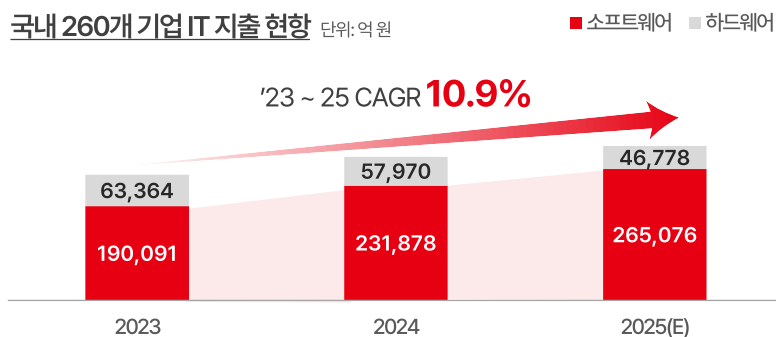


AI, DX 수요 증가로 SW 수요 증가(패키지SW 12.9%, IT서비스 7.3% 증가)

IT시장은 IT프로젝트의 생산성 향상과 비용 절감 효율화를 구현하는 로우코드 솔루션과 AI에 주목

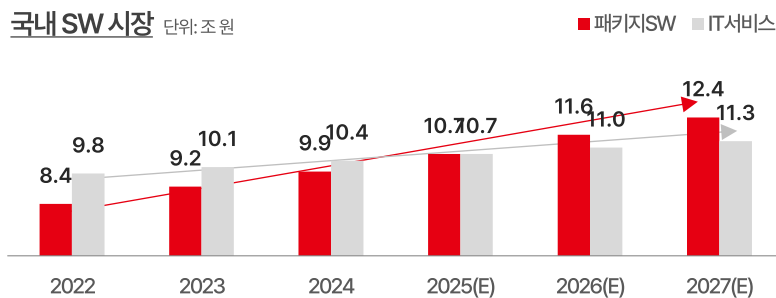
국내 IT 전망

국내 260개 기업 IT 지출 현황 단위: 억 원



자료: KRG, 2025 디지털시장백서

국내 SW 시장 단위: 조 원

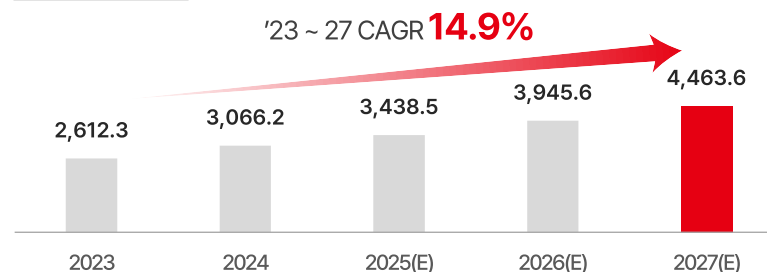


자료: 2023 소프트웨어산업 연간보고서

2025년 패키지 SW시장이 IT서비스 시장 규모 추월

국내 AI 전망

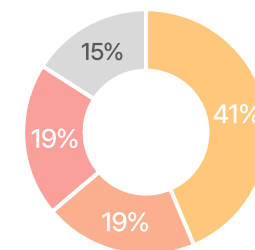
국내 AI 시장 규모 단위: 십억 원



자료: 2023 소프트웨어산업 연간보고서

기업들의 AI 활용 목적 시장

- 데이터분석 및 예측
- 자동화 및 최적화
- 이미지 영상처리
- 자연어처리

데이터분석 및 예측 / 자동화 및
최적화 목적 60% 차지

자료: KT Cloud

INNORULES

InnoRules

InnoProduct

InnoMUS

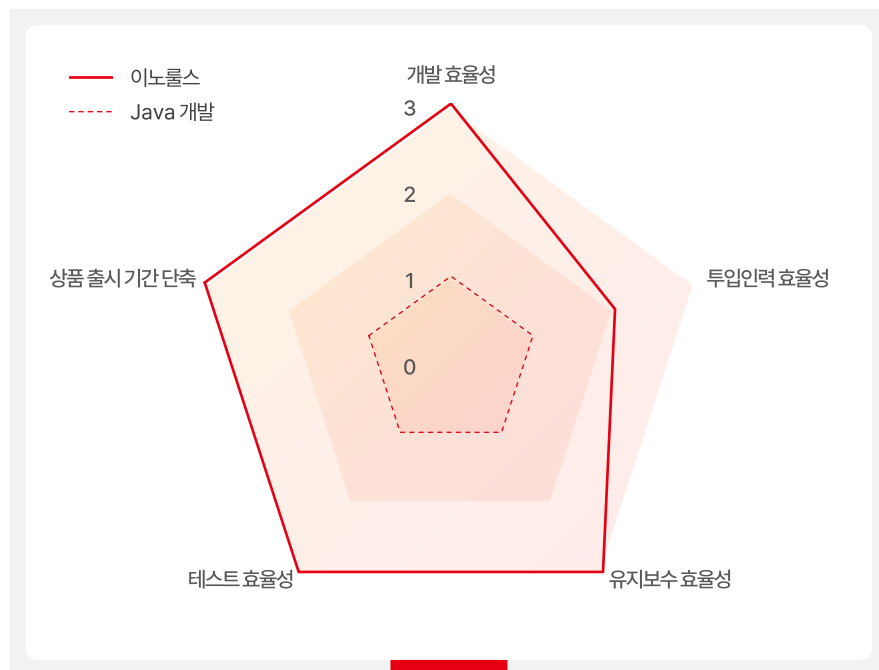
InnoClaim

InnoP4A

InnoPAS

독보적인 기술력으로 우월한 제품 성능 입증, 글로벌 최고 수준의 품질 경쟁력 보유

기존 코딩 대비 우월한 성능



개발 기간 및 제품 출시 시간 75% 단축	기존 투입 인력 50% 감소
유지보수 효율 83.3% 향상	테스트 효율 90% 향상

- 프로그램 언어(Java)의 기준을 1에 맞춰 이노룰스 솔루션의 효율성 지표를 변환. 3이상의 값은 3으로 공통 표기함.
- 변환 값은 실제 진행하고자 하는 프로젝트의 상황과 처리 대상 업무에 따라 달라질 수 있음.

경쟁 제품 대비 우월한 성능

구분	핵심기능	InnoRules	경쟁사
성능	업무 처리 속도	초당 410건	초당 20건
	성능 개선 분석	가능	불가능
기능	개발 편리성	템플릿 기능 제공	미제공
품질	무결성 검증	최상	중
	검증 결과 추적	최상	상
	개발 알고리즘	상	하
	버전/이력 관리	상	중

경쟁 제품 대비 **성능, 기능, 품질에서 절대우위** 확보

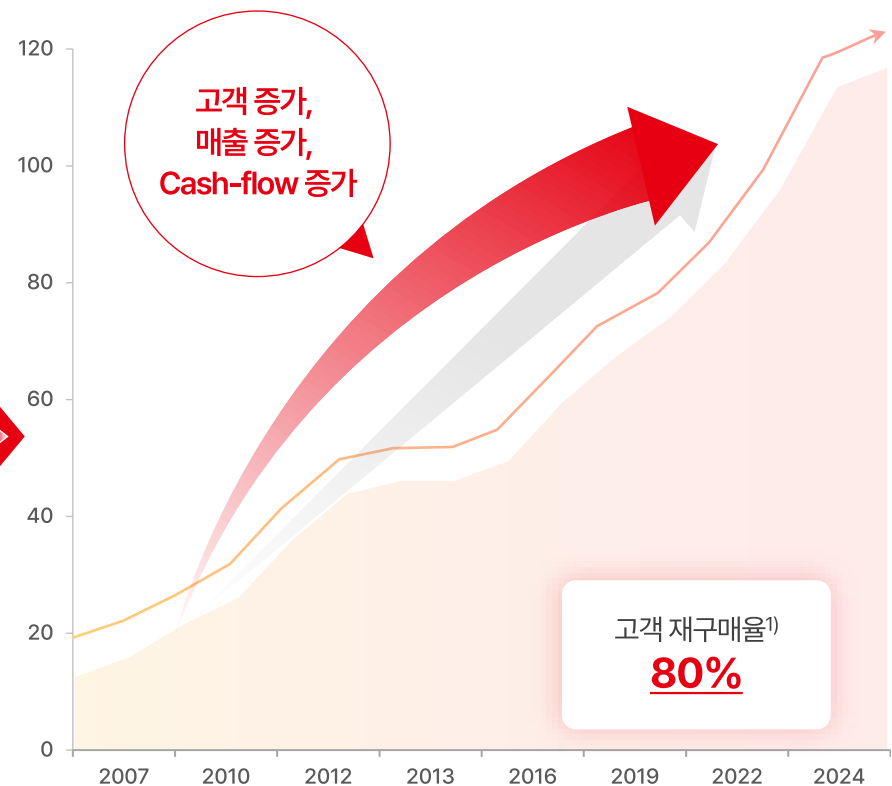
자료: BMT 수행 결과

다양한 산업군의 고객 포트폴리오 확보 및 락인 효과로 높은 고객 재구매율(Retention) 확보

국내외 다양한 고객사의 핵심 업무 적용

글로벌	글로벌	카드공동망 접수센터시스템, 보험금 상품관리, 보험금 지불, 리스 청구서 확인, 시급 계산, 대부 심사, 임차보증 심사, 전기요금 계산, 은행 고객 등급 판정
제조 서비스	제조	MES(Manufacturing Execution System, 생산관리 시스템) SCM(Supply Chain Management, 공급 사슬 관리) 원가계산(Cost Modeling)
	유통/서비스	물류비 배분, 배송운임조회, 운임 시뮬레이션, 사고판정, 예상 손익분석, 가맹점 정산, 판매가격 결정, 서비스 상품 관리, 캠페인 관리, 수당 계산, 분양 대금 관리(할인/연체), 렌탈 상품 관리
	통신	통화 품질 점검, 콘텐츠 과금, 허위영업방지
	교육	교원업적평가, 입학사정, 졸업사정, 장학사정, 학사관리
헬스케어	헬스케어	진료비계산, 보험인정기준 점검, 진료처방 점검
공공	공공	수입화물 위험물품 선별, 무역보험상품 관리, 보증심사/보증료계산, 채권관리, 조세정리
금융	보험	상품관리, 가입설계, 질병심사, 인수심사, 보험료계산, 계약변경심사, 부활심사, 사고보험금 심사/보험금 계산, 담당자 배정, 영업 수당수수료 계산
	카드	상품관리, 입회심사, 가맹점 정산, 매출처리(서비스심사/적용서비스계산)
	증권	계좌개설 체크, 채권(CD, CP, RP) 이자/세금계산, 펀드 가상매도 계산
	은행	마이데이터 기반 금융상품 추천, 상품관리, 이자계산, 여신심사

높은 시장 지배력과 락인 효과에 따른 안정적인 Cash-flow 확보



제품 신뢰 기반 삼성전자, 미래에셋생명, 흥국생명, 삼성생명 등
대기업 재구매 증가세 지속

1) 고객 재구매율: SW라이선스 판매 후 사용계약 및 재구매율 기준(24년 12월 기준)

일본 SW시장은 국내 SW시장의 6배 이상, AX/DX 수요 및 수출 가능성이 높은 시장

일본 시장 규모

SW시장 비교

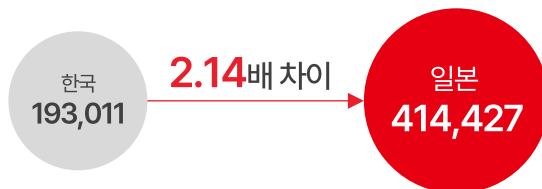
단위: 억 달러



주: 2023년 기준 (소프트웨어산업 연간보고서)

보험시장 비교

단위: 백만 달러



주: 2022년 기준 (보험개발원)

이노룰스 라이선스
판가비 비교

단위: 억 원

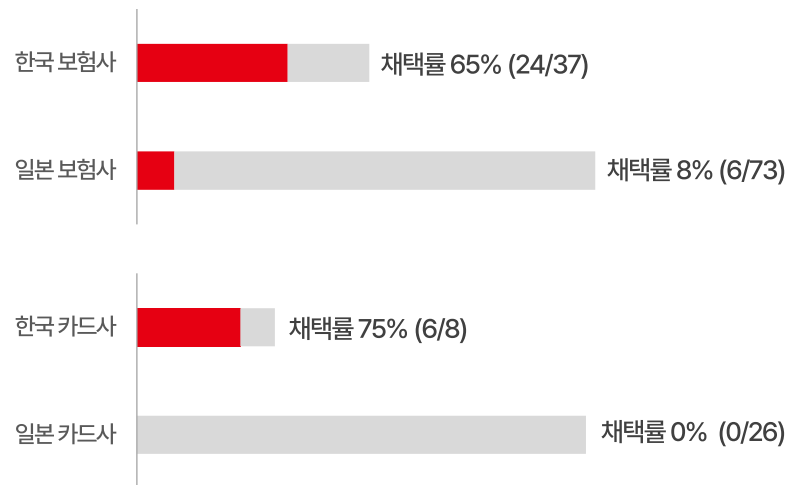


일본 시장은 규모(Q), 단가(P) 모두 높은 잠재 시장

시장 성장 동력

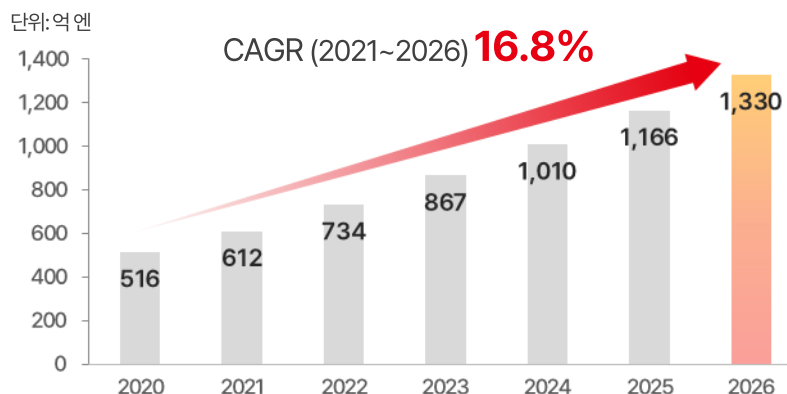
■ 이노룰스 채택 기업

단위: 사

일본 대표 보험사 손보 재팬의 레퍼런스로
일본 시장 침투손보재팬, 아플락보험/생명, 오릭스생명, 약사생명, 일본 생명 등
우량한 일본 보험사 레퍼런스 기반 일본 시장 진출 가속화

일본 내 LCNC(Low-Code and No-Code) 시장 확대에 따른 일본 매출 성장 전략 수립 실행

일본 내 LCNC 개발 시장 규모 추이 및 전망



자료: ITR(ITR Market View : 로우코드 / 노코드 개발시장 2023)

01 일본 내 LCNC 개발 시장 전망

- 2026년 시장 규모: 1,330억 엔
- 2021~2026년도 연평균 성장률(CAGR): 16.8%

02 다양한 LCNC 개발 플랫폼의 활성화

- 업무 및 시스템 영역으로 적용 범위가 확대될 것으로 전망

손보재팬 Open 이후 수요 확대

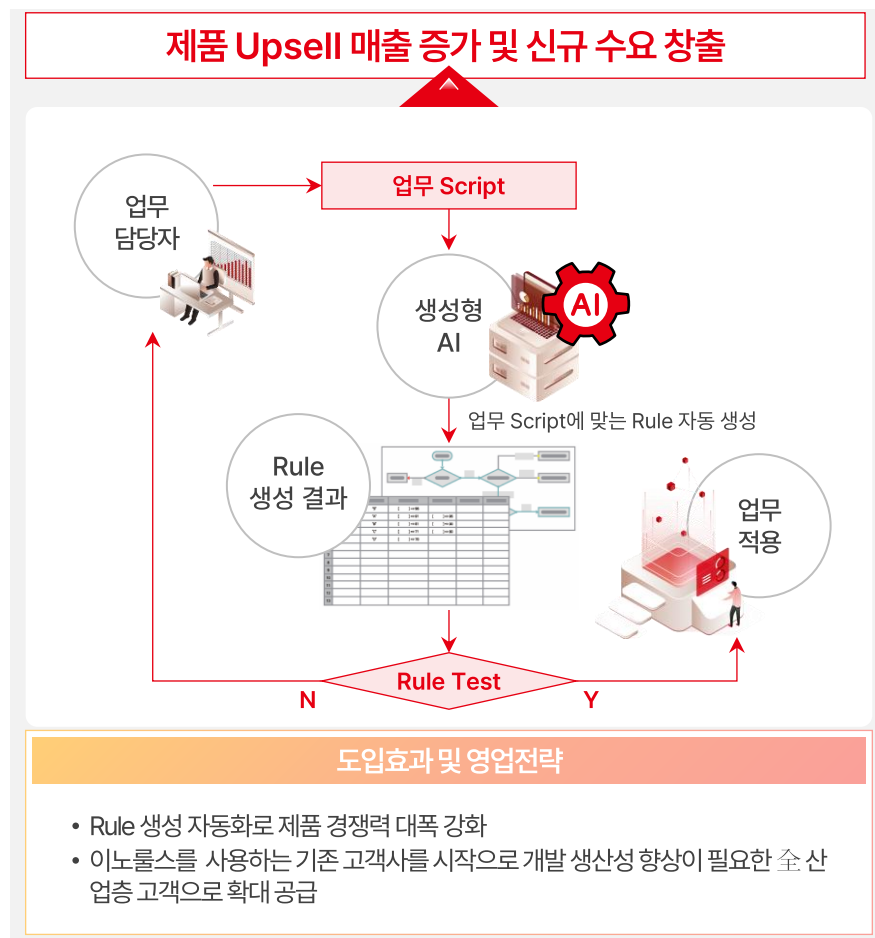
- 일본생명, 아플락생명, 오릭스생명, AXA 등 단위 업무 채택 기업의 업무 확대 기대
- LCNC 시장 확대에 따라 일본 전 산업분야 대상으로 일본법인 마케팅/세일즈 역량 강화 및 파트너십 확대

SAP 협업 통한 수요 창출

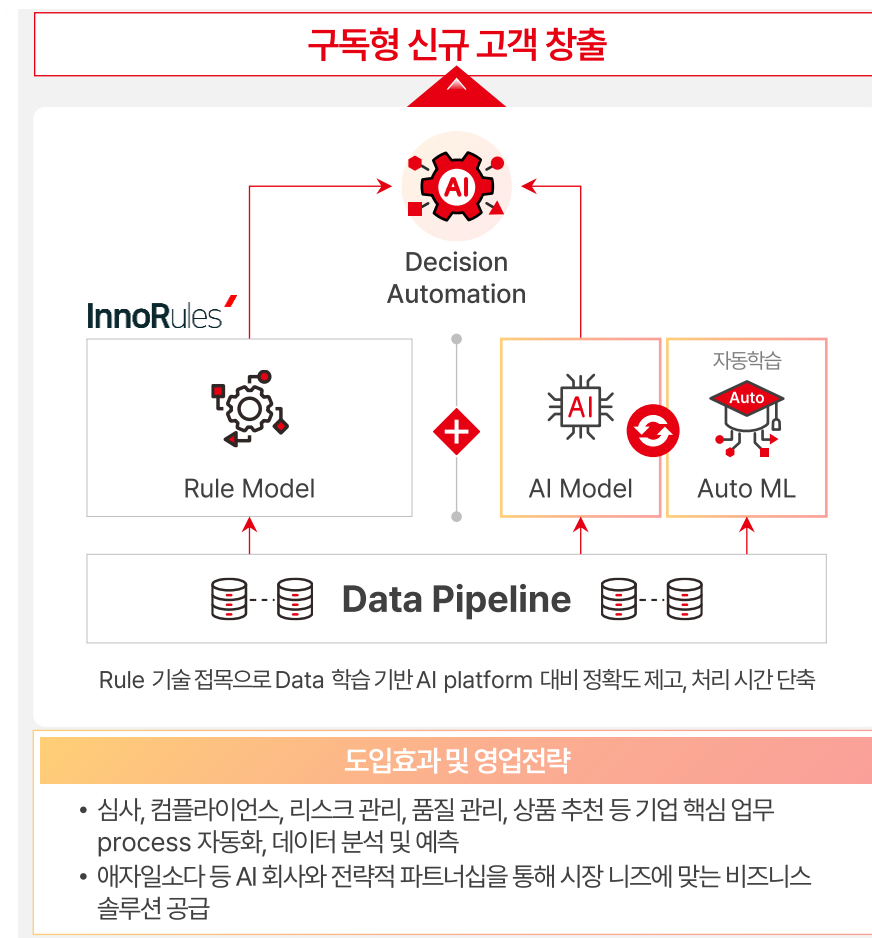
- 삼성생명, 삼성화재의 'SAP + INNORULES' 연동 프로젝트 진행 중
- SAP 전략적 파트너십 협의 진행 중 (SAP 주관 Insurance Innovation Exchange 2024 동경 세미나 세션 발표)
- 일본 1,000+ SAP 고객대상 공동 Promotion
- 동경해상, 일본생명 등 차세대 시스템 구축 고객 공략 본격화

AI 기술 접목하여 AX(AI Transformation) 자동화 솔루션 글로벌 기업으로 성장

INNORULES 제품 (생성형 AI 기술 접목)



Platform for AI (AI기반 신제품 InnoP4A)



DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

04



Appendix

1. 회사소개
2. 산업별 매출 비중
3. 높은 고객 재구매율 지속
4. 요약재무제표(연결)
5. 요약재무제표(별도)
6. 연도별 실적
7. 연도별 매출 구성
8. 기타_수익인식 기준

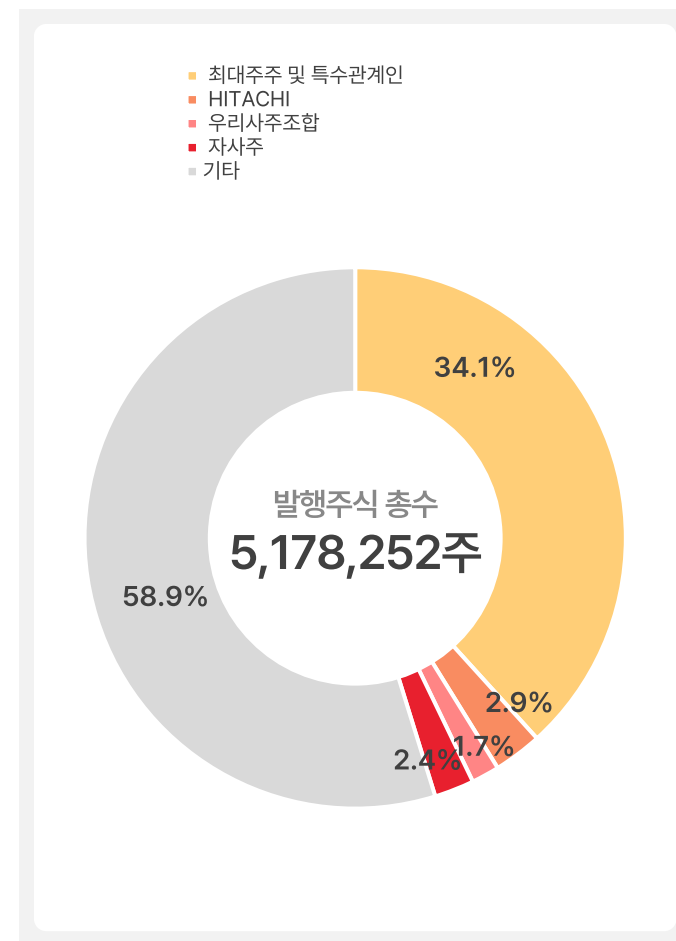
이노룰스는 '100% 자체 기술'인 DX 자동화 솔루션을 바탕으로
'금융 시장 채택률 1위'는 물론, 해외 유수의 기업에서 인정받으며 '2022년 코스닥 상장'
AX 자동화 솔루션 회사로 성장하고 있습니다.

기업 개요

설립일	2007년 1월 11일	상장일	2022년 10월 07일
대표이사	심현섭, 장인수(공동대표이사)		
주요 사업	디지털 전환 자동화 솔루션 개발 및 서비스		
주요 제품 (100% 자체 기술)	이노룰스 (InnoRules)	디지털 의사결정 자동화 시스템	
	이노프로덕트 (InnoProduct)	디지털 상품정보 자동화 시스템	
	이노클레임 (InnoClaim)	보험금 지급 자동화 시스템	
	이노엠유에스 (InnoMUS)	질병심사 자동화 시스템	
자본금	26억 원	임직원수	152명
본사 주소	서울특별시 송파구 법원로6길 7, 12층 (문정동, 유탑테크밸리)		
일본 법인 주소	東京都千代田区麹町3-5-20VORT麹町plus 9F		

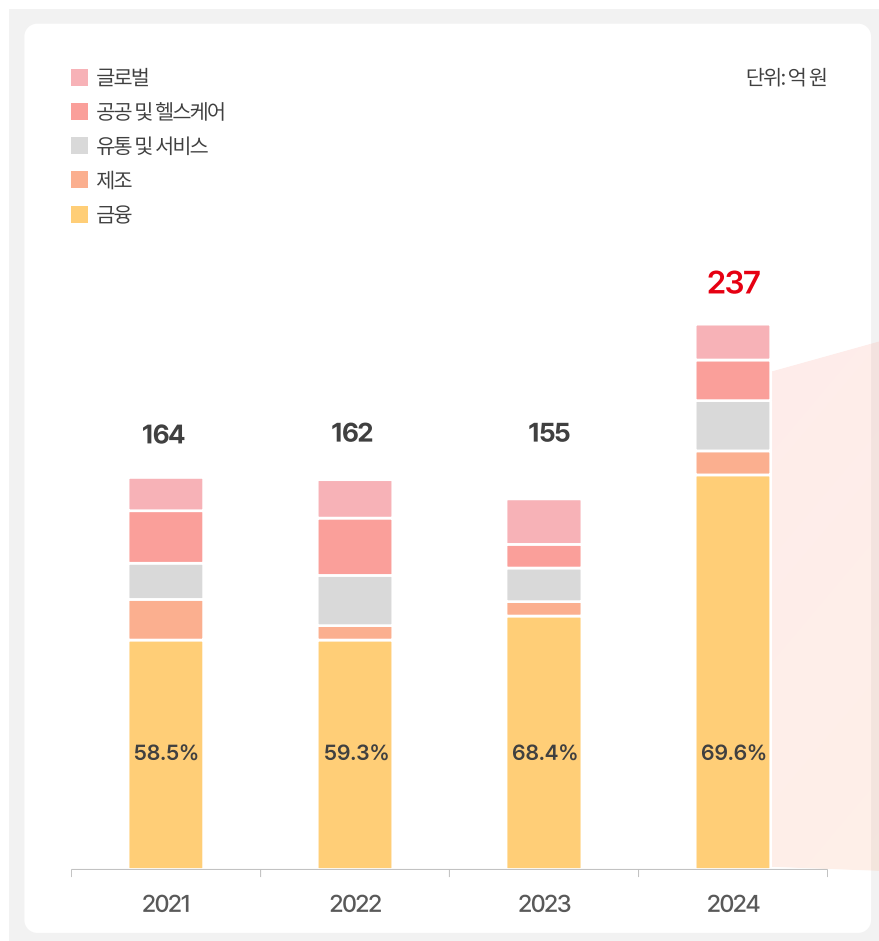
주: 2025년 5월 기준

지분 현황

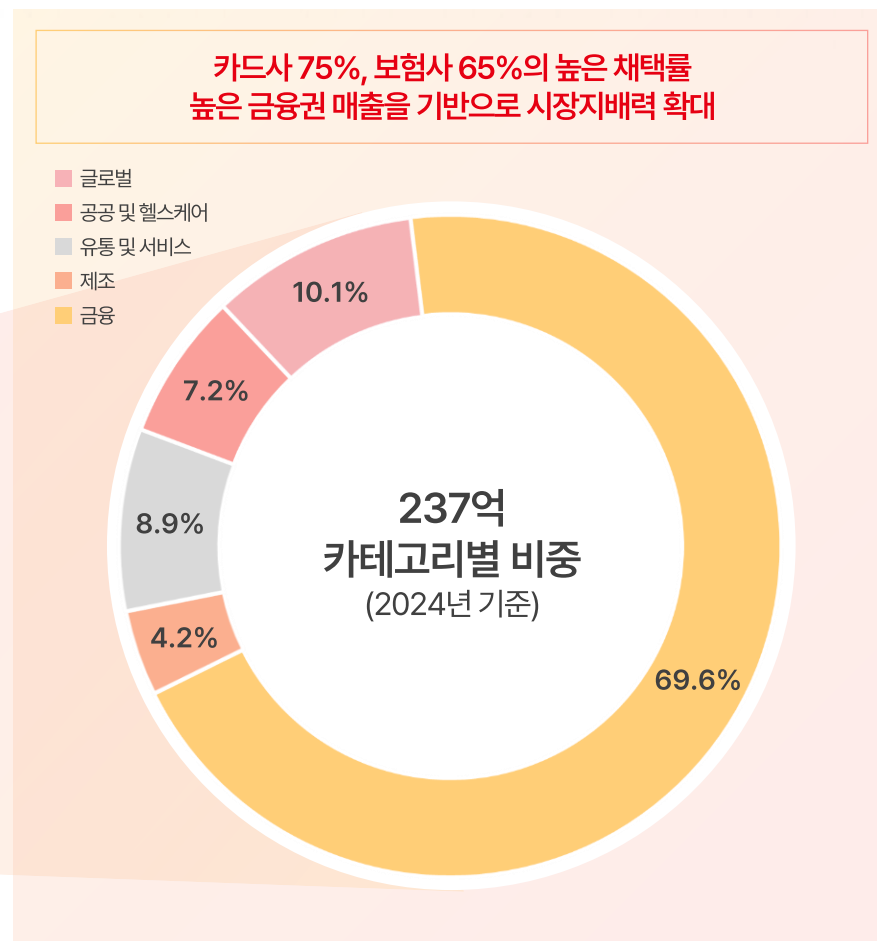


카드사, 보험사 등 강력한 금융권 매출 기반 다양한 산업에서 수요 '지속 증가'

산업 카테고리별 매출 비중 추이(누적)



산업 카테고리별 매출 비중 현황(누적)



우수한 기술력으로 프로젝트 구축 후 높은 고객 재구매율(Retention) 지속

연도별 주요 프로젝트 현황

연도	프로젝트명
2022	NH농협생명 사고보장규칙 관리 시스템 구축
	하나카드 상품서비스 효율화 시스템 구축
	우리카드 상품 팩토리 재구축
2023	SGI서울보증 차세대 시스템 AEGIS 구축
	NH농협손해보험 자동심사시스템 구축
	한화손해보험 기간계 룰 시스템 재구축
	세스코 차세대 시스템 구축
2024	SK윌더스 차세대 ERP / BSS 구축
	페루 취약계층 건강보험 심사절차 디지털화 프로젝트
	롯데카드 상품팩토리 업그레이드
	삼성전자 N-SRM 원가계산(Cost Modeling) 구축
	삼성생명 인수기준 즉시반영 시스템 구축
	포스코 마케팅DX Biz Rule 솔루션 구축 (MES버전업 SCM)
	흥국생명 기간계 시스템 구축
	삼성화재 통합 상품 가입설계 시스템 본 구축(SAP)
2025	미래에셋생명 차세대 시스템 구축

프로젝트 구축 후 고객 재구매율

이노룰스 채택 고객 수



이노룰스 채택 후 재구매 고객 수



국내 및 해외 고객사 평균 재구매율 **80%**

고객사에 긍정적 경험 제공

➔ 높은 고객 재구매율 유지

주: 2024년 말 기준

재무상태표

(단위: 백만 원)

구분	2023	2024	2025.1Q
유동자산	23,924	34,430	33,057
비유동자산	10,454	12,531	12,579
자산총계	34,378	46,961	45,636
유동부채	3,268	13,291	12,432
비유동부채	968	911	1,000
부채총계	4,236	14,202	13,432
자본금	2,589	2,589	2,589
기타불입자본	19,926	19,782	19,782
기타자본항목	(49)	(55)	(43)
이익잉여금	7,676	10,443	9,876
자본총계	30,142	32,759	32,204
부채비율	14.1%	43.4%	41.7%

주: K-IFRS 기준

손익계산서

(단위: 백만 원)

구분	2023	2024	2025.1Q
매출액	15,511	23,707	5,736
매출원가	8,217	10,798	2,561
매출총이익	7,294	12,909	3,175
판매비와관리비	8,535	10,513	2,710
영업이익(손실)	(1,241)	2,396	465
세전순이익(손실)	(411)	3,185	724
법인세비용(수익)	(446)	113	27
당기순이익(손실)	35	3,072	697
당기순이익률	0.2%	13.0%	12.2%
배당 규모	304	1,264	-
주당 배당금	60원	250원	-

주: K-IFRS 기준

재무상태표

(단위: 백만 원)

구분	2023	2024	2025.1Q
유동자산	23,234	33,809	32,551
비유동자산	10,234	12,405	12,471
자산총계	33,468	46,214	45,022
유동부채	2,823	12,828	12,051
비유동부채	872	911	1,000
부채총계	3,695	13,739	13,051
자본금	2,589	2,589	2,589
기타불입자본	19,927	19,782	19,782
이익잉여금	7,257	10,104	9,600
자본총계	29,773	32,475	31,971
부채비율	12.4%	42.3%	40.8%

주: K-IFRS 기준

손익계산서

(단위: 백만 원)

구분	2023	2024	2025.1Q
매출액	14,399	22,863	5,589
매출원가	7,691	10,241	2,446
매출총이익	6,708	12,622	3,143
판매비와관리비	8,148	10,161	2,620
영업이익(손실)	(1,440)	2,461	523
세전순이익(손실)	(576)	3,264	788
법인세비용(수익)	(446)	113	27
당기순이익(손실)	(130)	3,151	761
당기순이익률	(0.9%)	13.8%	13.6%
배당 규모	304	1,264	-
주당 배당금	60원	250원	-

주: K-IFRS 기준

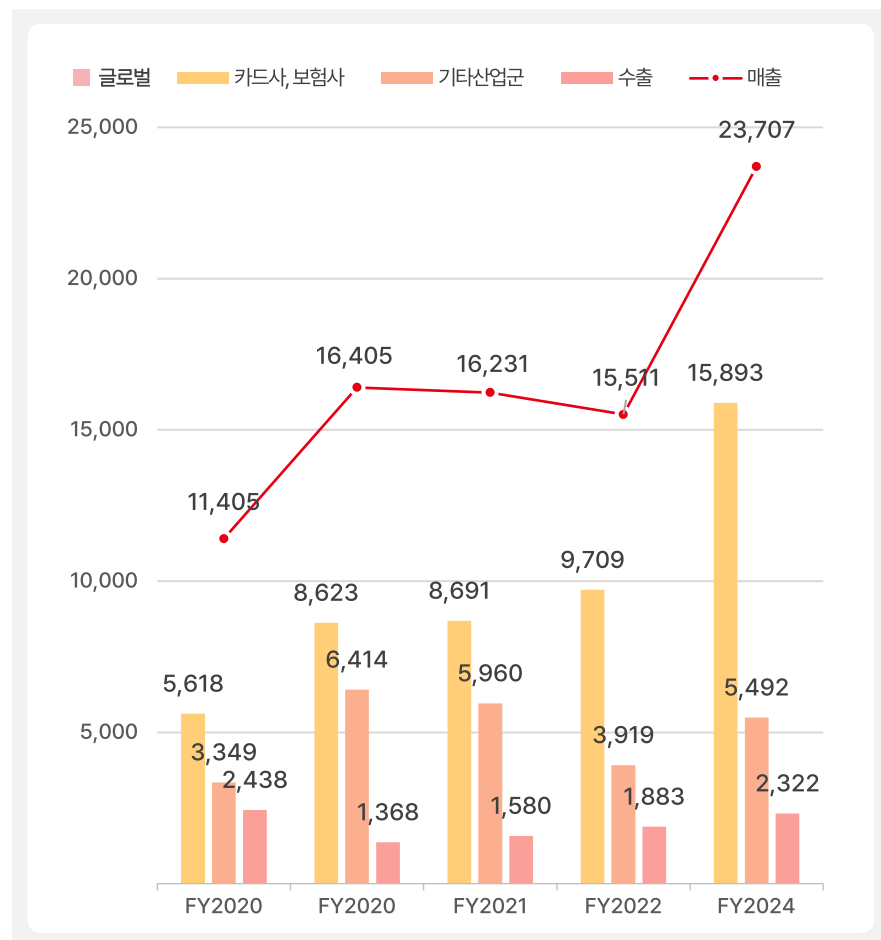
코로나19 팬데믹 이후, 디지털 전환 수요 확대로 외형 성장 2023년 글로벌 IT 투자 부진으로 일시적 매출 정체 후 2024년 최대 매출 달성

(단위: 백만 원)

구분		FY2020	FY2021	FY2022	FY2023	FY2024
매출		11,405	16,405	16,231	15,511	23,707
산업별 구분	카드사, 보험사	5,618	8,623	8,691	9,709	15,893
	기타산업군	3,349	6,414	5,960	3,919	5,492
	수출	2,438	1,368	1,580	1,883	2,322
매출 유형별 구분	라이선스	3,295	6,168	4,938	3,213	6,203
	프로페셔널서비스	5,514	7,324	8,117	8,834	13,482
	기술료	2,596	2,913	3,176	3,464	4,022
영업이익		1,310	3,109	1,288	-1,241	2,396
당기순이익		1,811	2,833	2,149	35	3,072
원가율		39.3%	36.6%	40.4%	53.0%	45.5%
영업이익률		11.5%	19.0%	7.9%	-8.0%	10.1%
당기순이익률		15.9%	17.3%	13.2%	0.2%	13.0%
수출비중		21.4%	8.3%	9.7%	12.1%	9.8%

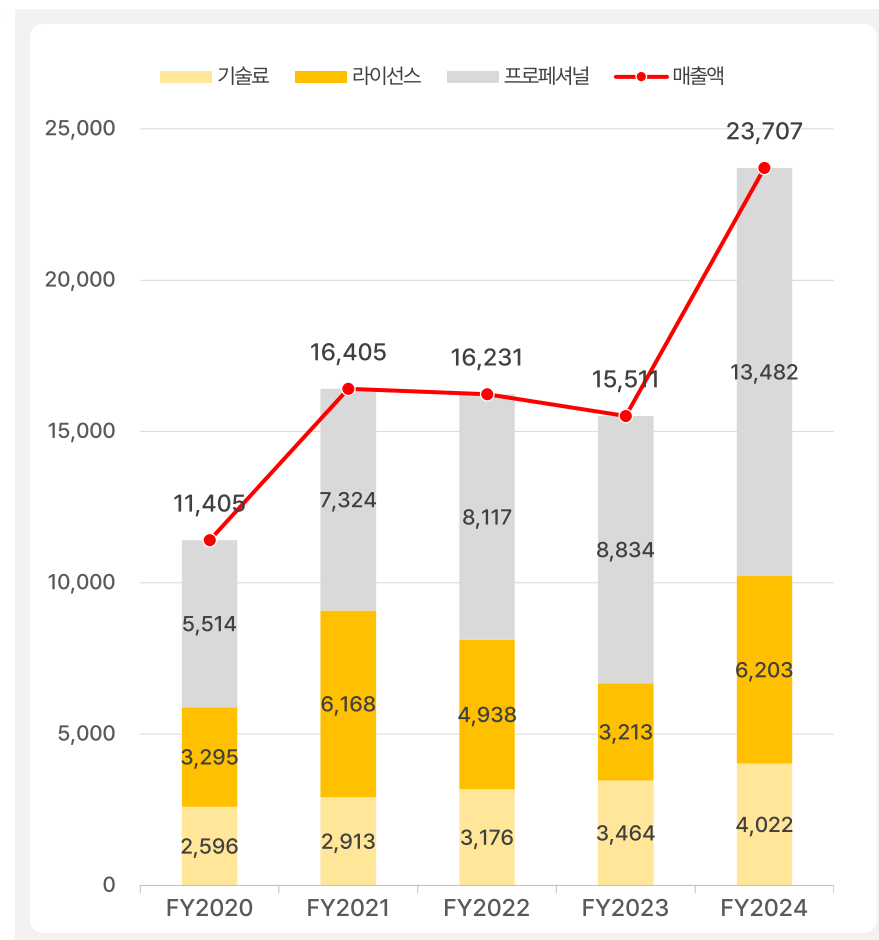
연도별 산업별 매출 구성

(단위: 백만원)



연도별 유형별 매출 구성

(단위: 백만원)



1) 차세대 시스템 구축

구축기간: 1년 ~ 2년	무상보증	매년 유지보수 (시스템 폐기시까지)
라이선스 매출 <진행율>	1년	기술료 매출 <기간 계산>
프로페셔널서비스 매출 <진행율>		

2) 시스템 구축 후 서버증설, 라이선스 버전 업그레이드

라이선스 판매	매년 유지보수 (시스템 폐기시까지)
라이선스 매출 <일시 인식>	기술료 매출 <기간 계산>

3) 일본시장

라이선스 판매	매년 유지보수 (시스템 폐기시까지)
라이선스 매출 <일시 인식>	기술료 매출 <기간 계산>
기술료 매출 <기간 계산>	

4) 서브스크립션 (구독형) 매출 / 클라우드 서비스 (SaaS, PaaS)

라이선스와 유지보수 결합형 클라우드 서비스 / 계약기간만 사용 가능
라이선스 매출 <기간 계산>

DX Software Solution
Global Leader

CHAPTER

05

이노룰스 실적발표(참고)

1. 1분기 실적
2. 1분기 실적_산업별 매출 구성
3. 1분기 실적_유형별 매출 구성

시장 경쟁력 강화를 위한 DX 수요 증가에 따라 매출 증가

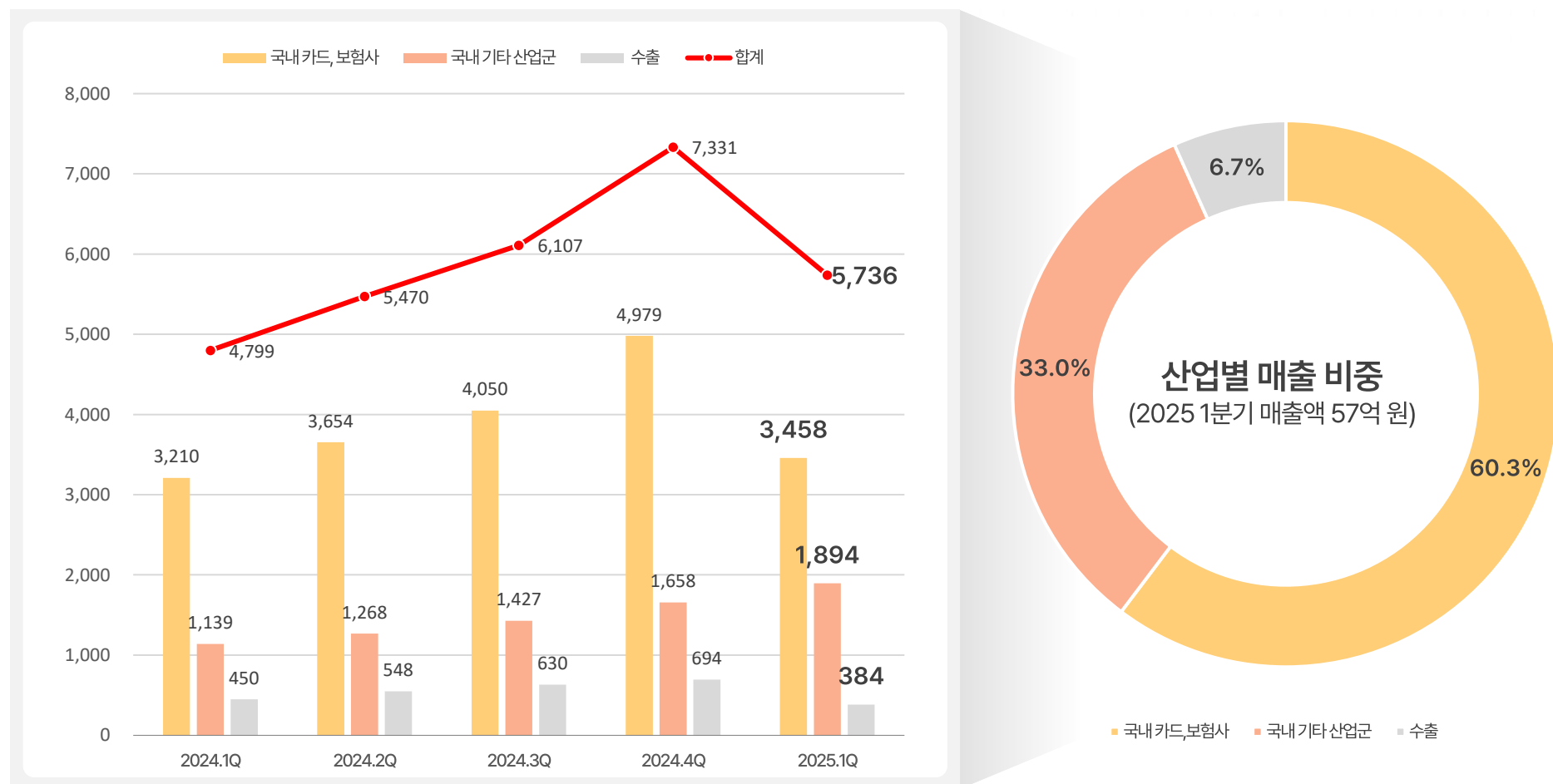
(단위: 백만 원)

구분		2024.1Q	2024.2Q	2024.3Q	2024.4Q	2025.1Q	YoY	QoQ
매출		4,799	5,470	6,107	7,331	5,736	19.5%	-21.7%
매출 구성	라이선스	930	1,033	1,448	2,792	1,826	96.1%	-34.6%
	프로페셔널서비스	2,959	3,458	3,598	3,467	2,816	-4.8%	-18.8%
	기술료	910	979	1,061	1,072	1,094	20.2%	2.1%
매출원가		2,304	2,766	2,842	2,886	2,561	11.2%	-11.3%
매출원가율		48.0%	50.6%	46.5%	39.4%	44.6%	-3.4%p	5.2%p
매출총이익		2,495	2,704	3,265	4,445	3,175	27.3%	-28.6%
판관비		2,143	2,376	2,605	3,389	2,710	26.5%	-20.0%
영업이익		352	328	660	1,056	465	32.1%	-55.9%
영업이익률		7.3%	6.0%	10.8%	14.4%	8.1%	0.8%p	-6.3%p
당기순이익		575	546	887	1,064	697	21.2%	-34.5%
당기순이익률		12.0%	10.0%	14.5%	14.5%	12.2%	0.2%p	-2.3%p

2025년 1분기 기준, 금융(보험사, 카드사) 비중 60.3%

산업별 매출 구성

(단위: 백만 원)



2025년 1분기 기준, SW프로페셔널서비스 매출 비중 49.1%

유형별 매출 구성

(단위: 백만 원)

