

CJ CGV INVESTOR RELATIONS

4024

DISCLAIMER

본 자료의 재무정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성된 연결 기준 영업실적입니다. 본 자료에 포함된 실적은 자회사 및 관계사 등에 대한 외부 감사인의 회계감사가 완료되지 않은 상태에서 투자자 여러분의 편의를 위하여 작성된 자료이므로, 내용 중 일부는 회계감사 과정에서 달라질 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료는 미래에 대한 "예측정보"를 포함하고 있습니다. "예측정보"는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 "예측정보"에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 있을 수 있습니다.

또한, 본 자료는 투자자들의 투자 결과에 대한 법적 소재의 증빙자료로 사용될 수 없음을 알려드립니다. 본 자료는 자료 작성일 현재의 사실에 기초하여 작성된 것이며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 미래의 사건에 대한 업데이트 책임을 지지 않습니다.

CONTENTS

Olivenetworks

| I. FINANCIAL HIGHLIGHT | | APPENDIX |
|-----------------------------|----|------------------------|
| 2024 Review | 4 | Business Structure |
| 2025 Business Strategy | 5 | Financial statement |
| | | Tentpole movies lineup |
| II. PERFORMANCE BY DIVISION | | |
| 4DPLEX | 7 | |
| Korea | 8 | |
| China | 9 | |
| Vietnam | 10 | |
| Indonesia | 11 | |
| Turkiye | 12 | |

13

| APPENDIX | |
|------------------------|----|
| Business Structure | 15 |
| Financial statement | 16 |
| Tentpole movies lineup | 17 |

I. FINANCIAL HIGHLIGHT

'24년 손익 성장세 지속(영업이익 +268억원) ▶ '25년 국내 수익구조 개선 및 중국 시장 회복으로 손익 성장세 지속 전망

[2024 Review] 동남아(베트남/인니) 및 튀르키예 성장, ONS 편입 효과에 따른 손익 개선

매출 중국을 제외한 베트남, 인니 ,튀르키예 매출 성장(+686억원) 및 ONS 편입에 따른 매출 증가(+4,833억원)

영업이익 글로벌 멀티플렉스 사업 성장 및 ONS 연결 편입과 SCREEN X 확대 등에 따른 수익성 강화로 전년 比 성장(+268억원)

[2025 Outlook] 글로벌 중심 성장 지속, 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 확산 가속화, 국내 수익구조 개선

- ① 헐리웃 블록버스터 콘텐츠 다수 개봉에 따른 글로벌 영화시장 성장 및 전략국가 중심의 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 확산 가속화로 매출 성장세 지속 전망
- ② 동남아(베트남/인니), 튀르키예 등 글로벌 성장세 유지 전망되며, 춘절 성과 기반 중국 시장 회복세 및 국내 수익구조 개선 전략 실행 등으로 수익성 강화 전망



4DPLEX의 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 확산 및 콘텐츠 경쟁력 제고를 통해 혁신 성장을 가속화하고, 국내외 멀티플렉스 사업의 수익성 극대화 전략기반 CGV 및 자회사의 성장성 및 수익성을 제고하고자 하며, ONS 포함 CGV 전사 재무구조 최적화 전략을 실행하여 재무 안정성을 강화하고자 함.

기술특별관 및 콘텐츠 플랫폼(4DPLEX)

1 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 확산 가속화

- 미국, 일본 등 전략국가 중심 SCREEN X, 4DX 확산
- 글로벌 극장사 BIG DEAL 추진을 통한 SCREEN X 상영관 확대 목표('27년, +50%↑)

2 콘텐츠(FFS/오리지널) 경쟁력 제고

- 〈탑건2〉 수준의 SCREEN X 최적화 콘텐츠 발굴 위한 FFS¹¹(Film For SCREEN X) 사업 확대
- 〈BTS〉, 〈임영웅〉 등 공연 콘텐츠 성공 레퍼런스 기반 대형 오리지널 IP확보로 글로벌 사업 확대 가속화

③ 상영기술 고도화 및 CG/VFX 신사업 진출

- 4면 SCREEN X, AI 활용 윙 콘텐츠 제작 등 차별화된 상영 기술 개발 완료로 시장 내 상영 기술 선도
- ONS 시너지 통한 VFX 플랫폼 사업 진출 기반 마련

멀티플렉스 사업(CGV)

1 성장 DRIVE(베트남/인니)

- (베트남) 1위 사업자 시장 지위 기반 사이트/특별관 확대 지속하고, 로컬 콘텐츠에 대한 투자배급 강화
- (인니) 프리미엄관 및 기술특별관 중심 인프라 차별화 통해 시장 경쟁력 제고

2 수익성 제고(국내/중국/튀르키예)

- (국내) 전방위적 구조 개선 및 컨세션/광고 등 매출 확대 통한 수익성 개선 집중
- (중국)임차료절감,적자사이트폐점통한수익개선지속
- (튀르키예) Cash Flow 경영활동 지속 통한 운영비 절감 및 전략적 가격정책 시행을 통한 거시 리스크 최소화

IT서비스(ONS)

1 대외(NON-CAPTIVE) 사업 경쟁력 강화

- 그룹 레퍼런스 기반 대외 사업 확대(AI팩토리, ERP)
- 금융/공공 영역 사업 성과 창출

2 CJ ONE 멤버십 고도화

- 제휴, 포인트 연계 등 CJ ONE 멤버십 사업 다각화
- 빅데이터 활용 광고/마케팅 영역 신규 수익원 확대

3 스마트 스페이스

- CJ그룹 AI팩토리 고도화
- AI기술 개발을 통한 VFX사업 영역 확장



[스마트 팩토리 : 제일제당 진천 공장] 생산 데이터 실시간 수집, 모니터링 및 분석/제어가 가능하도록 설계된 디지털 기반의 식품업계 최초 4단계 스마트 팩토리

||. PERFORMANCE BY DIVISION

PERFORMANCE BY DIVISION [4DPLEX]

[4DPLEX] SCREEN X 중심의 기술특별관 확산 통한 수익성 개선

[2024 Review]

매 출

SCREEN X(+70%, YoY) 중심의 기술특별관 매출 성장하였으나, '23년 오리지널 콘텐츠 〈BTS:옛투컴인시네마〉 개봉 기저효과로 전년 수준 매출 달성

영업이익

전략국가 중심 SCREEN X 상영관(+53개관, YoY) 확산 및 콘텐츠 라인업 확대 통한 규모의 경제로 영업이익 증가

[2025 Outlook]

- ① 미국, 일본 등 전략국가 중심 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 확산, FFS 및 윙 콘텐츠 제작 기술 고도화 통한 콘텐츠 몰입도 제고, 4면 SCREEN X 상영관/콘텐츠 등 차별화된 서비스 제공으로 성장 지속 전망
- ② SCREEN X 윙 콘텐츠 제작 기술력 기반 CG/VFX 신사업 추진 및 ONS 협업(AI) 통한 미래 성장 동력 확보

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|-----------------|-------|-------|-----|--------|
| 매출 | 1,247 | 1,232 | △15 | △1.2% |
| 영업이익 | 150 | 174 | +24 | _ |
| EBITDA | 232 | 229 | ∆3 | _ |
| #Countries(SX) | 43 | 43 | _ | _ |
| #Screens(SX) | 379 | 432 | +53 | +14.0% |
| #Countries(4DX) | 73 | 73 | _ | _ |
| #Screens(4DX) | 792 | 786 | ∆6 | △0.8% |

매 출(FY24)

영업이익(FY24)

EBITDA(FY24)

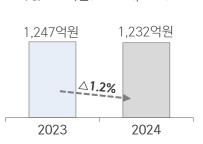
[참고] '25년 1분기 기술특별관 콘텐츠 라인업

(단위 : 편)

| 구분 | 제작편수 | 대표작 |
|------|------|----------------------|
| 헐리웃 | 8편 | 〈캡틴아메리카〉, 〈미키17〉 등 |
| 국내 | 2편 | 〈퇴마록〉등 |
| 기타로컬 | _ | _ |
| 오리지널 | 5편 | 〈아이유〉,〈ZB1〉,〈ATEEZ〉등 |
| 합계 | 15편 | |

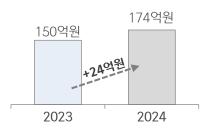
1.232억원

4Q 402억원(+58.9%, YoY)



174억원

4Q 60억원(+57억원, YoY)



229억원 4Q 76억원(+53억원, YoY)

232억원 229억원 ---스3억원 2023 2024

PERFORMANCE BY DIVISION [KOREA]

[국내] 관람객 점유율 확대 및 비상영사업 성장으로 적자 폭 확대 방어

[2024 Review]

매 출

흥행작 감소에 따른 영화시장 축소(△1.6%, YoY) 불구, 사업 경쟁력 강화로 점유율 확대(+4.1%, YoY)하며 전년 수준 매출 유지

영업이익

임차료/인건비 등 고정비 부담 증가로 적자 전환하였으나, 컨세션/광고 등 비상영사업 성장(매출 +167억원, YoY) 으로 적자 폭 확대 방어

[2025 Outlook]

- ① '23년 헐리웃 파업으로 개봉 지연된 〈미키17〉, 〈아바타3〉 포함 다수의 헐리웃 블록버스터 개봉 예정으로 시장 회복 전망
- 2 사이트 구조 개선 및 고정비 효율화 통한 수익성 제고 추진

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|------------|--------|-------|-------|--------|
| 매출 | 7,733 | 7,588 | △145 | △1.9% |
| 영업이익 | 86 | -76 | △162 | _ |
| EBITDA | 1,375 | 1,106 | △269 | _ |
| CGV관람객(만명) | 5,561 | 5.972 | +411 | +7.4% |
| ATP(원) | 10,680 | 9,480 | 1,200 | △11.2% |
| SPP(원) | 3,410 | 3,605 | +195 | +5.7% |
| #Sites | 199 | 196 | ∆3 | △1.5% |

매 출(FY24)

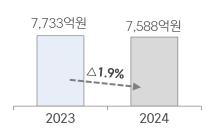
영업이익(FY24)

EBITDA(FY24)

[참고] 분기별 관람객 점유율 추이 (단위 : %)

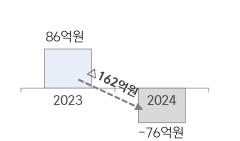
7.588억원

4Q 1,757억원(△8.8%, YoY)



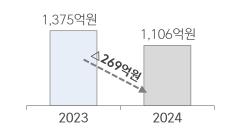
-76억원

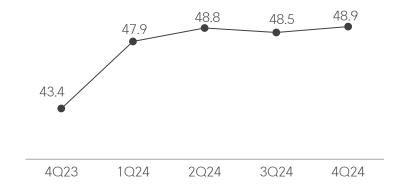
4Q -10억원(△71억원, YoY)



1.106억원

4Q 285억원(△95억원, YoY)





PERFORMANCE BY DIVISION [CHINA]

[중국] 경기 침체 및 흥행작 부족에 따른 영업손실 발생

[2024 Review]

매 출

중국 경기 침체 및 흥행작 부족에 따른 전국 B/O 감소(△21%) 및 비효율 사이트 폐점으로 매출 감소하였으나, 사이트별 가격 차별화 정책 시행 등 시장 대응 전략으로 전년 수준 박스오피스 점유율 유지

영업이익

비상영사업 매출 확대(광고매출 +4% YoY) 및 비효율 비용(임차료/인건비 등) 개선 불구, 시장 침체 영향으로 손실 발생

[2025 Outlook]

2023

2024

- ① 춘절기간 전국 B/O 전년 比 +20% 상승하는 등 '25년 시장 회복 가능성 高
- ② 사이트 가격 차별 정책 고도화 및 외부 업체 제휴 통한 얼터 콘텐츠 개봉, 컨세션 메뉴 라인업 확대 등 수익성 회복 전망

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|----------------|-----------|-----------|----------|--------|
| 매출 | 3,233 | 2,519 | △714 | △22.1% |
| 영업이익 | 7 | -161 | △168 | _ |
| EBITDA | 883 | 483 | △400 | _ |
| CGV B/O(k RMB) | 1,520,536 | 1,124,775 | △395,761 | △26.0% |
| ATP(RMB) | 45.8 | 43.7 | △2.1 | △4.6% |
| SPP(RMB) | 5.3 | 5.1 | △0.2 | △4.4% |
| #Sites | 126 | 116 | △10 | △7.9% |

매출(FY24) 영업이익(FY24) EBITDA(FY24) 2,519억원 4Q 565억원(△10.3%, YoY) 4Q −94억원(△87억원, YoY) 3,233억원 2,519억원 483억원 483억원 483억원 483억원 483억원

-161억원

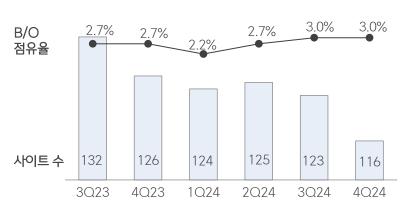
2023

2024

7억원 기소

[참고] 분기별 사이트 수 및 B/O 점유율 추이

(단위 : %, 개)



PERFORMANCE BY DIVISION [VIETNAM]

[베트남] 로컬 영화시장 성장 및 현지법인 배급사업 확대로 19년 대비 초과 성과 달성

[2024 Review]

매 출 영업이익

(Mai), 〈랏맛7〉 등 자사 투자배급 로컬작 흥행 및 〈도라에몽〉, 〈코난〉 등 수급작품 배급을 통해 '19년 比 초과 매출 달성 임차료/인건비 등 고정비 구조 개선으로 수익성 개선되며(이익률 +5.2%p, YoY), 영업이익 증가

[2025 Outlook]

- ① 얼터콘텐츠(ICECON), 기술특별관(SCREEN X, 4DX) 등 차별화된 서비스 제공 및 로컬/인디 콘텐츠 확대를 통한 투자배급 사업 강화로 2위 사업자와의 격차 확대 추진
- ② 사이트 리뉴얼 및 마케팅 활동 강화를 통한 B/O 점유율 상승 및 메뉴 다변화 기반 컨세션 사업 강화로 성장세 지속

| ודו | | 서고녀 |
|-----|---|---------|
| ᅵ시 | ᆕ | (A)TILL |

(단위: 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|----------------|-----------|-----------|----------|--------|
| 매출 | 1,849 | 2,072 | +223 | +12.1% |
| 영업이익 | 139 | 263 | +124 | _ |
| EBITDA | 489 | 589 | +100 | _ |
| CGV B/O(m VND) | 1,823,663 | 1,957,586 | +133,923 | +7.3% |
| ATP(k VND) | 99.9 | 94.6 | △5.3 | △5.3% |
| SPP(K VND) | 39.6 | 41.0 | +1.4 | +3.5% |
| #Sites | 82 | 83 | 1 | 1.2% |

매 출(FY24)

영업이익(FY24)

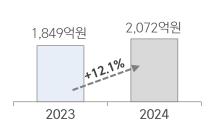
EBITDA(FY24)

[참고] 분기별 '19년 대비 영업이익 비교

(단위 : 억원)



4Q 383억원(+5.8%, YoY)



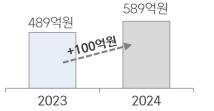
263억원

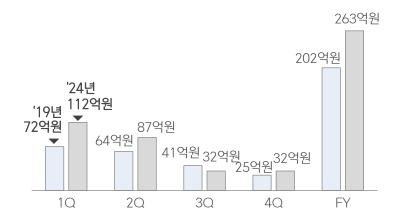
4Q 32억원(+45억원, YoY)



589억원 4Q 113억원(+42억원, YoY)

589억원





PERFORMANCE BY DIVISION [INDONESIA]

[인도네시아] 로컬 콘텐츠 흥행으로 인도네시아 영화시장 성장 지속

[2024 Review]

매 출 로컬/인디/얼터콘텐츠 중심의 시장 성장 및 SCREEN X PLF 등 기술특별관 도입 통한 차별화된 서비스 제공으로 전년 比 매출 성장

영업이익 관람객 증가 및 K-메뉴 확대를 통한 컨세션 사업 강화로 전년 比 영업이익 증가

[2025 Outlook]

2023

2024

① 지역/콘텐츠 別 가격 다변화 정책을 통한 ATP 상승 및 MD 상품 활성화 등을 통한 외형 성장 지속

2023

- ② 적자/부진 사이트 효율화 및 SCREEN X PLF관 확대 등을 통해 시장 경쟁력 제고
- ③ 로컬 콘텐츠 제작 투자 및 얼터콘텐츠 소싱 역량 강화로 본질적 사업 경쟁력 강화

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|----------------|---------|---------|--------|-------|
| 매출 | 927 | 1,014 | +87 | +9.4% |
| 영업이익 | 112 | 127 | +15 | _ |
| EBITDA | 232 | 259 | +27 | _ |
| CGV B/O(M IDR) | 666,647 | 739,994 | +2,661 | 1.60% |
| ATP(K IDR) | 40.6 | 38.5 | △2.1 | △5.1% |
| SPP(K IDR) | 19.8 | 19.3 | △0.5 | △2.5% |
| #Sites | 74 | 71 | ∆3 | △4.1% |

매 출(FY24) 영업이익(FY24) EBITDA(FY24) 127억원 259억원 1,014억원 4Q 248억원(+4.2%, YoY) 4Q 5억원(△37억원, YoY) 4Q 49억원(△28억원, YoY) 259억원 232억원 1.014억원 927억원 127억원 112억원 +9.4%

2024

2023

2024

[참고] 분기별 '19년 대비 영업이익 비교

(단위 : 억원)



PERFORMANCE BY DIVISION [TURKIYE]

[튀르키예] 거시 경제 리스크 극복 통해 2년 연속 영업이익 흑자 시현

[2024 Review]

매 출

초인플레이션 시장 환경에 따른 대외 리스크에도 불구, ATP/SPP 등 객단가 제고 및 매점/광고 등 비상영수익 강화로 전년 比 매출 상승

영업이익

초인플레이션 비용 증가(+29억원, YoY) 불구, 임차료/인건비 등 고정비 효율화 등을 통해 영업이익 상승

[2025 Outlook]

- ① 비수기(2~3분기) 기획전, 얼터콘텐츠(공연/실황/E-sports) 등을 통한 역량 강화로 시장 환경 극복 전망
- ② 적자/부진 사이트 효율화 및 SCREEN X PLF관 확대 등을 통해 사업 경쟁력 강화

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증감 | 증감률 |
|---------------|-----------|-----------|---------|--------|
| 매출 | 1,171 | 1,547 | +376 | +32.1% |
| 영업이익 | 19 | 37 | +18 | _ |
| EBITDA | 218 | 291 | +73 | _ |
| CGV B/O(M TL) | 1,424,481 | 2,154,422 | 729,941 | 51.2% |
| ATP(TL) | 97.0 | 165.5 | 68.5 | 70.6% |
| SPP(TL) | 36.8 | 63.7 | 26.9 | 73.1% |
| #Sites | 85 | 77 | ∆8 | △9.4% |

매 출(FY24)

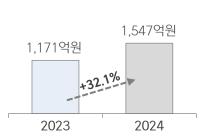
영업이익(FY24)

EBITDA(FY24)

[참고] TURKIYE 법인 코로나 이후 영업이익 추이 (단위: 억원)

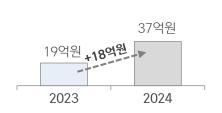
1,547억원

4Q 557억원(+74.6%, YoY)



37억원

4Q 26억원(△56억원, YoY)



291억원

4Q 123억원(+3억원, YoY)





PERFORMANCE BY DIVISION

[OLIVENETWORKS]

[올리브네트웍스] 대외 수주 활동 강화 통한 성장 지속

※ 올리브네트웍스는 '24년 6월 중 연결 편입되었으며, '23년 실적은 연결 실적에 미 반영

[2024 Review]

매출 그룹 차세대 시스템 구축 및 대외 핵심사업(스마트 스튜디오, 물류 자동화) 수주 확대로 성장 지속 영업이익 수주 기반 이익 확대 및 비용 효율화 통한 수익성 개선

[2025 Outlook]

2023

- (1) 대외 핵심사업(ERP, 물류 자동화, 스마트 스튜디오) 중심 성장 Drive 가속화
- ② 그룹 ERP 성공적 구축 및 원가 효율화 기반 수익성 제고

2024

[재무 성과]

(단위 : 억원)

| 구 분 | | FY23 | FY24 | 증 감 | 증감률 |
|--------|---------|-------|-------|-------|--------|
| 매출 | | 7,175 | 7,762 | +587 | +8.2% |
| | SI | 2,416 | 2,568 | +152 | +6.3% |
| | SM | 1,246 | 1,355 | +109 | +8.7% |
| | IDC | 1,036 | 1,116 | +80 | +7.7% |
| 서비스 | 2,060 | 2,224 | +164 | +8.0% | |
| 1 | 해외 등 기타 | 417 | 499 | +82 | +19.7% |
| 영업이익 | | 523 | 582 | +59 | +11.3% |
| EBITDA | | 749 | 823 | +74 | +9.9% |
| | | | | | |

매 출(FY24) 영업이익(FY24) EBITDA(FY24) 7.762억원 582억원 823억원 4Q 176억원(+9억원, YoY) 4Q 236억원(+8억원, YoY) **4Q** 2.342억원(+13.3%, YoY) 823억원 7.762억원 749억원 7.175억원 582억원 523억원 +7499 +8.2%

2024

2023

2023

2024

[참고] 올리브네트웍스 사업 현황

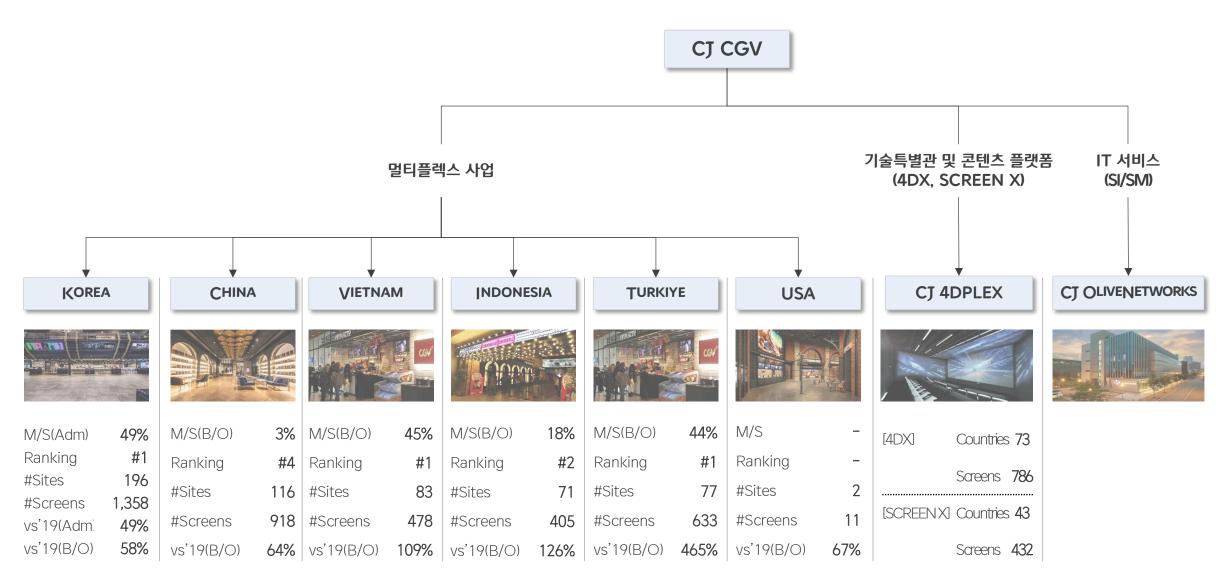
(단위 : %)

| 사업 구분 | 매출 비중 | 내 용 |
|-------|-------|-----------------------------|
| SI사업 | 33% | IT시스템구축 및 프로그램개발 |
| SM사업 | 18% | 시스템 운영 및 유지관리 |
| IDC사업 | 14% | 서버, 네트워크, 정보보호 등 인프라 구축/운영 |
| 서비스 | 29% | PG, 메시징, 미디어, 기타 서비스/솔루션 공급 |
| 기타 | 6% | 베트남 등 해외 및 기타 사업 |

APPENDIX

APPENDIX [BUSINESS STRUCTURE]

CJ CGV는 국내외 6개국에서 멀티플렉스 545개 Sites 기반 3,803개관(Screens)을 운영 중이며, CJ 4DPLEX를 통해 전세계 4DX 786개관 및 SCREEN X 432개관에서 차별화된 콘텐츠 경험을 제공하고 있음. 한편, 자회사 CJ 올리브네트웍스를 통해 대내외 IT 서비스(SI/SM)를 제공 중임.



APPENDIX [FINANCIAL STATEMENT]

[연결 재무상태표]

(단위 : 억원)

| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 |
|---------------|--------|--------|--------|
| 자산총계 | 31,942 | 39,948 | +8,006 |
| 유동자산 | 4,746 | 7,789 | +3,043 |
| (현금 및 단기금융상품) | 1,987 | 2,675 | +688 |
| 비유동자산 | 27,196 | 32,159 | +4,963 |
| 부채총계 | 29,330 | 34,202 | +4,872 |
| 유동부채 | 10,325 | 15,909 | +5,584 |
| 비유동부채 | 19,005 | 18,293 | △712 |
| 자본총계 | 2,612 | 5,746 | +3,134 |
| 지배지분 | 4,213 | 6,875 | +2,663 |
| 비지배지분 | -1,600 | -1,129 | +471 |
| 부채 및 자본총계 | 31,942 | 39,948 | +8,006 |

[주요재무지표]

(단위 : 억원)

| 구 분 | FY23 | FY24 | 증감 |
|----------------------------------|----------|--------|----------|
| 총차입금 | 6,231 | 9,864 | +3,633 |
| 유동비율(유동자산 / 유동부채) | 46.0% | 49.0% | +3.0%p |
| 부채비율(총부채 / 총자본) | 1,122.7% | 595.2% | △527.5%p |
| 금융부채비율(총차입금 / 총자본) | 238.5% | 171.7% | ∆66.8%p |
| 순차입금비율[(총차입금-현금 및 단기금융상품) / 총자본] | 162.5% | 125.1% | △37.4%p |

[연결 손익계산서]

(단위 : 억원)

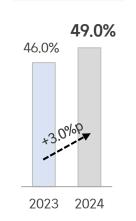
| 구분 | FY23 | FY24 | 증 감 |
|---------------|--------|--------|--------|
| 매출액 | 15,458 | 19,579 | +4,121 |
| 영업비용 | 14,967 | 18,820 | +3,853 |
| 영업이익 | 491 | 759 | +268 |
| 금융수익 | 540 | 1,169 | +629 |
| 금융비용 | 2,282 | 3,022 | +740 |
| 기타 영업외손익 | -191 | -447 | △256 |
| 순화폐성 자산 발생 손익 | 267 | -78 | △345 |
| 법인세차감전순손익 | -1,175 | -1,619 | △444 |
| 당기 순이익 | -1,234 | -1,737 | △503 |

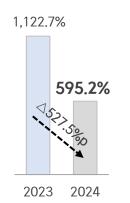
유동비율

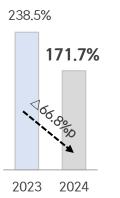
부채비율

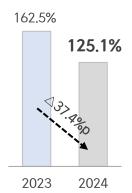
금융부채비율

순차입금비율









APPENDIX [TENTPOLE MOVIES LINEUP]

['25년 국내 개봉 예정작]

| 콘텐츠명 | 감독 | 주연 |
|---------------|----------|-----------------|
| 어쩔수가 없다 | 박찬욱 | 이병헌, 이성민, 손예진 |
| 부활남 | 백종열 | 구교환, 신승호, 강기영 |
| 전지적 독자시점 | 김병우 | 이민호, 안효섭, 채수빈 |
| 왕을 찾아서 | 원신연 | 구교환, 유재명, 서현 |
| 야당 | 황병국 | 강하늘, 유해진, 박해준 |
| 좀비가 되어버린 나의 딸 | 필감성 | 조정석, 이정은, 조여정 |
| 파반느 | 이종필 | 고아성, 변요한, 문상민 |
| 폭설 | 박선우, 홍의정 | 김윤석, 구교환 |
| 하이파이브 | 강형철 | 이재인, 유아인 |
| 승부 | 하정우 | 하정우,박해수,이동휘,김의성 |
| | | |

['25년 1분기 글로벌 로컬 개봉 예정작]

| 구분 | 콘텐츠명 | 배급사 |
|------|--------------------|------------------|
| 즈구 | 나타지마동노해(너자) | 광시엔 |
| 중국 | 붕신2 | 아리 |
| 베트나 | Bo Tu Bao Thu | GLX |
| 베트남 | Yeu Nham Ban Than | GLX |
| 인니 | Pabrik Gula | MD Entertainmet |
| 인데 | 1 Kakak, 7 Ponakan | Mandela Pictures |
| 튀르키에 | Akıllı Tavşan Momo | CGV Mars D. |

['25년 헐리웃 개봉 예정작]

| 콘텐츠명 | 감독 | 주연 |
|-------------------|-----------------|---------------------------|
| 아바타3 | 제임스 카메론 | 조 샐다나, 샘워싱턴, 시고니 위버 |
| 주토피아2 | 재러드 부시, 바이런 하워드 | 제니퍼 굿윈, 제이슨 베이트먼 |
| 미키17 | 봉준호 | 로버트 패틴슨, 나오미 아키에 |
| 미션임파서블8 | 크리스토퍼 맥쿼리 | 톰 크루즈 |
| 쥬라기월드 : Rebirth | 가렛 에드워즈 | 스칼렛 요한슨, 마허살라 알리, 조나단 베일리 |
| 타이클 | 앤트완 퓨콰 | 자파르 잭슨, 콜먼 도밍고, 니아 롱 |
| 캡틴아메리카: 브레이브 뉴 월드 | 줄리어스 오나 | 앤서니 매키, 에밀리 반캠프 |
| 나우 유 씨미 3 | 루벤 플레셔 | 제시 아이젠버그, 마크 러팔로, 우디 헤럴슨 |
| 위키드: 파트2 | 존추 | 아리아나 그란데 |
| 드래곤 길들이기 | 딘 데블로이스 | 메이슨 템즈, 제라드 버틀러, 니코 파커 |

['25년 1분기 CGV 단독 개봉 예정작]

| 콘텐츠명 | 배급사 | 장르 |
|--------------------|-------------|----------|
| 아이유 콘서트: 더 위닝 | CGV(ICECON) | 공연 실황 |
| 만담 | CGV(ICECON) | 공연 실황 |
| 요아소비 공연 실황 | CGV(ICECON) | 공연실황 |
| LCK CUP | CGV(ICECON) | e스포츠 |
| 2025 KBO 프로야구 생중계 | CGV(ICECON) | 스포츠 |
| 극장판 쿠로코의 농구 라스트 게임 | 바이포엠 | 재패니메이션 |
| 보더랜드 | 누리픽쳐스 | 판타지, 코미디 |



THANK YOU