

Investor Presentation

exem

2024 3Q

©EXEM Corp. All Rights Reserved.



Disclaimer

이 자료는 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서
본 자료에서 제시되는 향후 전망 등 예측정보는 회사 내부적인 전망 및 환경분석 등을 기초로 한 것으로
경영 및 경제환경, 사업여건의 변화 등으로 변경될 수 있음을 유의하시기 바랍니다.

이 자료는 투자자 여러분의 투자판단을 위한 참고자료로 작성된 것이며,
당사는 이 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하거나 책임을 부과하지 않습니다.
또한, 당사는 투자자 여러분의 투자가 자신의 독자적이고 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 기대합니다.

EXEM

Contents

- Prologue & Key Highlights

- Chapter 1. Company Overview

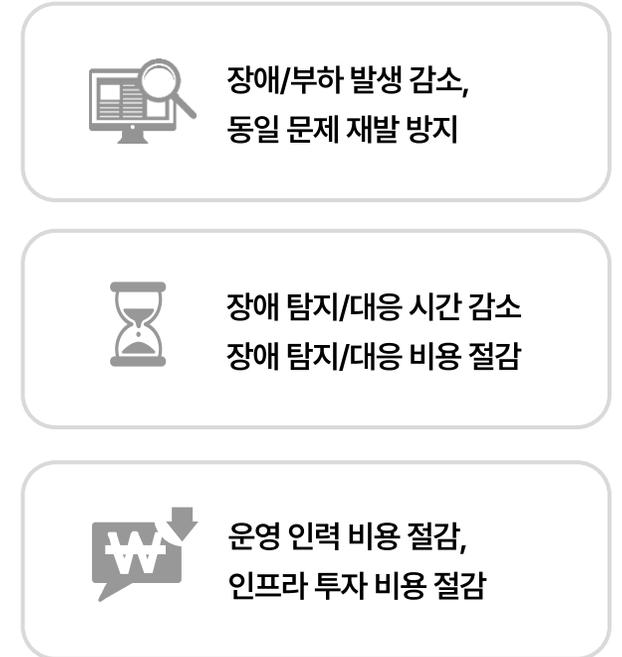
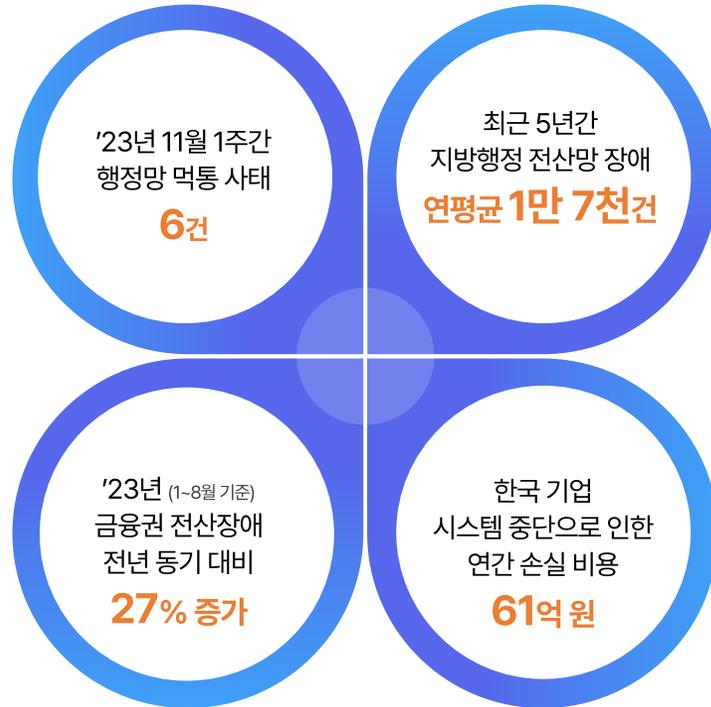
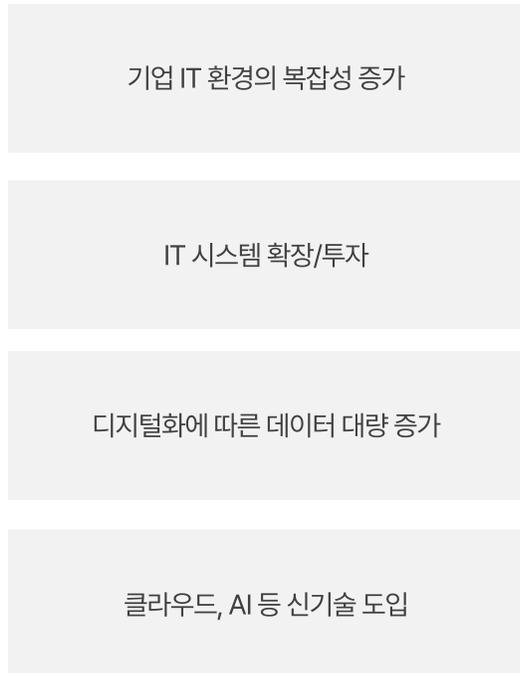
- Chapter 2. Financial Performance

- Chapter 3. Investment Highlights

- Appendix

“ IT 시스템은 대고객·대국민 서비스의 성패를 좌우 ”

IT 시스템 통합 모니터링이 필수적인 시대

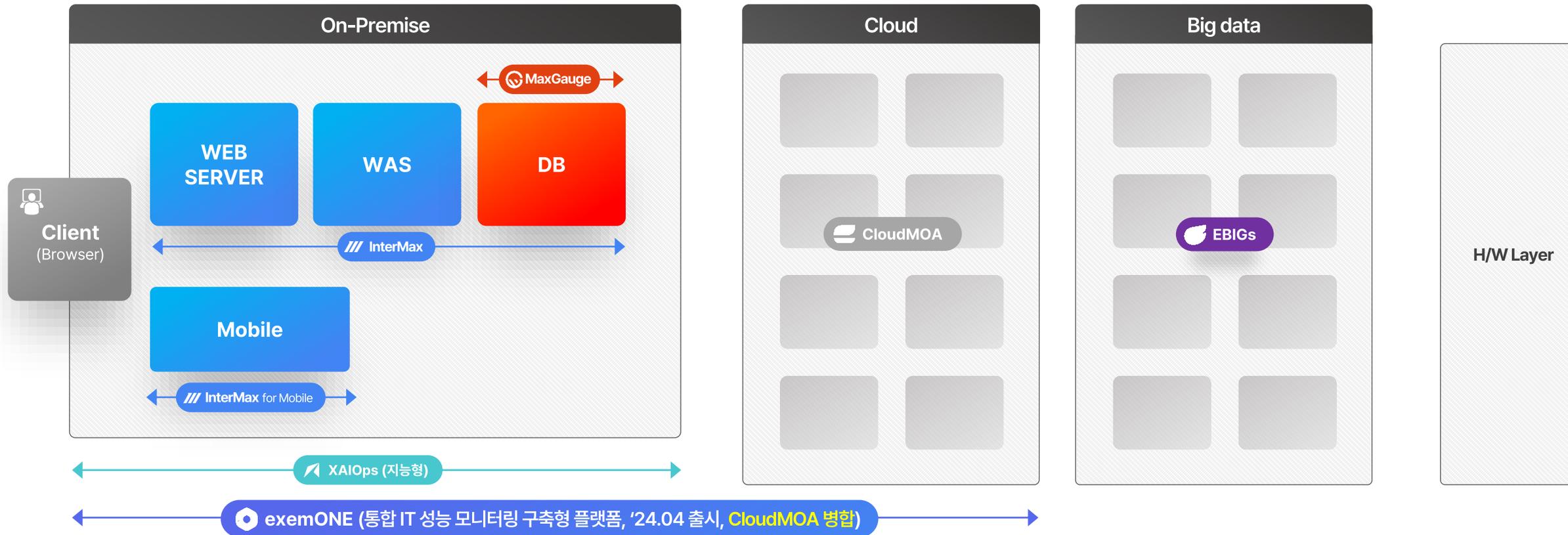


* 출처

- 디지털플랫폼정부위원회 '디지털플랫폼 실현 계획 보고', 2023
- 금융감독원 '금융업권별 전산 장애 현황', 2023
- New Relic, 2023 Observability Forecast



기업의 IT 운영 효율화를 지원하는 전체적인 IT 시스템의 성능 모니터링 SW 제공



Key Highlights

Key Highlights

실적 및 재무

- '24 3Q 단독 연결 : 매출 123억(YoY +11%), 영업이익 5억(YoY +327%), 당기순이익 5억(YoY -84%) → 3Q 역대 최대 매출, 영업이익과 당기순이익 2Q 이어 흑자 유지
- '24 3Q 누적 연결 : 매출 348억(YoY +7%), 영업손실 20억원(YoY -456%), 당기순손실 5억원(YoY -108%) → 3Q 역대 최대 매출, 영업/당기순손실은 고정비 영향
 - 부문별 YoY : DBPM +4억(+2%), APM +12억(+32%), 빅데이터 -10억(-33%), 클라우드관제 +4억, AIOps -4억(-28%), 엑셈원 +5억, DB보안 +8억(+14%)
 - 비용 YoY : 판관비 +12억(+8%), 매출원가 +26억(+16%) → 평균 인원 증가에 따른 인건비 증가로 매출원가 및 판관비 상승, 엑셈 및 신시웨이 주식보상비용 18.7억 인식 등
 - 개별 법인별 YoY : 엑셈 +14억(+6%), 신시웨이 +9억(+14%), 미국법인 -7억(-69%), 일본법인 +1억(+10%), 중국법인 -9천만(-9%)

기존 사업

DBPM / APM

- 고객사 Lock-in 효과 지속 초대형사, 제1금융 위주 락인 고객의 매년 매출 비중 35~55%, 유지보수 매년 10% 이상씩 증가 중, DBPM 국내 점유율 55%로 1위
- End-to-End 모니터링 대응 경쟁사들의 WAS 단일 모니터링이 아닌 E2E 모니터링으로 차별화, APM 국내 2위로 경쟁사 원백 지속, 올해 APM 매출 회복 기대

신사업

빅데이터 / AIOps

- 빅데이터 구축 경험 기반 후속·유사 사업 기회 ↑ 서울시 생성형 AI 적용 빅데이터 구축 사업 완수 후 운영 사업 진행중, 그 외 대형의료재단, 제주농업기술원, 한국환경공단 사업
- 하반기 신규 사업군 빅데이터 시장 진출 **☑ KSS해운 DX(디지털 전환) · 빅데이터 컨설팅 사업 ('24.09~12)** → 본사업 · 해운 산업군 및 글로벌 사업 기회 확대 기대
- EBIGs 제품 공급 가속 작년에 반도체 소재 제조 대기업, 대형 통신사, 광주테크노파크 등 다수 확보, ~3Q 대형의료재단, 조선대기업, 제주농업기술원 신규 확보와 기존 고객 증설 성과
- 생성형 AI · 빅데이터 신규 솔루션 출시로 추가 매출원 확보 이빅스+생성형 AI 기반 챗봇 패키징 제품화 (네이버클라우드 MSP체결), AI 분석 플랫폼(12월 출시), 데이터 조회·분석 솔루션
- AIOps 신규 레퍼런스 확대 대형 카드사 구축건 1Q 매출 인식 후 2Q부터 연말까지 운영사업(컨설팅) 진행중, 대형 제조 업체 PoC 진행, 올해 지자체 데이터센터 예산 확보 후 내년 사업 목표

온프레미스 + 클라우드 통합 모니터링

exemONE

- 통합 모니터링 구축형 제품 '엑셈원' 4월 출시 후 3Q말 현재 L전자, K금융, **☑ S카드, I은행, W금융, L물류, S광역지자체, H제조, 공공기관** 등 고객사 13곳 확보
 - 하이브리드 클라우드 환경 + All-in-One 통합 성능 관리 수요에 대응, 현재 확보된 고객사 외 다수 기업/기관에서 사업화 검증(PoC), 데모 시연 등 진행 중
 - 출시 3개월만에 업그레이드 버전 출시해 기술 경쟁력 강화 및 GS인증 획득(7월) 기반 조달청 디지털서비스몰 등록 통해 공공 판로 확대 중
- (*기존 SaaS 제품을 리모델링해 '엑셈원 SaaS'로 내년 출시 목표) 구독형 과금으로 지속적 수익 확대 구조, 업/크로스셀링 용이, 정부 SaaS 육성에 따른 수혜 기대, 글로벌 진출 용이



엑셈은 DB를 비롯한 IT 시스템 전 구간 성능 관리에서 클라우드, 인공지능, 빅데이터에 이르기까지 **대한민국을 대표하는 글로벌 IT 기업**입니다.



최다 고객사

- **800개+** 국내 고객사 확보
- 글로벌 29개국 **220개+** 고객 확보
- 국내 시장 **점유율 1위**, 금융권 **점유율 1위**

최고 전문성

- IT 모니터링 분야 **20년+ 이상 경험, 노하우**
- 전체 인력의 **80% 이상 280명+** 엔지니어/개발자 보유

업계 유일 IT 성능 관리 Full Line-up 원천 제조사

- DBPM, APM, Cloud 관제, AIOps, 빅데이터 플랫폼까지 **IT 운영 최적화 솔루션 보유**
- 경쟁사(총판 / 파트너사) 대비 **차별화된 High Quality 보장** (수행 / 기술 지원 / 커스터마이징)

통합 모니터링 사업 확장성 ↑

- 통합 모니터링 제품으로 클라우드 네이티브 시장으로의 변화에 대응
- **Global Standard** 기반 사업 확장성 **多**

20여 년간 IT 성능 모니터링 노하우를 제품에 지속 반영, 기술 혁신이 주도하여 성장하는 테크 리더

주요 특허 · 인증 · 수상으로 입증된 기술력

GS 인증 (14건)

- 맥스게이지 5, for 오라클 v3.1, v2.5
- 인터맥스 v5.0, 3.0, 인터맥스 포 모바일 v5
- BizMax v3.53
- 플라밍고 빅데이터 성능 관리 v3.0
- 클라우드모아 3, 싸이옵스 v3.2

☑ '24 07 통합 모니터링 솔루션 '엑셈원' 기능별 GS인증 획득!



- 엑셈원 애플리케이션모니터링 v3.0
- 엑셈원 시스템모니터링 v3.0
- 엑셈원 데이터베이스모니터링 v3.0
- 엑셈원 쿠버네티스모니터링 v3.0

특허 등록번호	명 칭
10-0906440	웹 어플리케이션 서버 트랜잭션과 데이터 베이스 관리시스템 세션의 연계를 통한 웹 어플리케이션 성능 모니터링장치 및 그 방법
10-0936967	웹 어플리케이션 서버 운영 하에서 사용자 프로그램의 메모리 누수 추적 장치 및 그 방법
10-1385608	거래 추적 시스템 및 그 제어방법
10-1686919	빅데이터에 기반한 추론 엔진을 관리하는 방법 및 장치
10-2133276	복수의 노이즈 데이터와 시계열 데이터에 기반하여 비정상 데이터 탐지가 가능한 정상 밴드를 생성하는 방법 및 이를 구현하는 정상밴드 생성 장치
10-2133277	팔로우의 경계 설정과 시계열 데이터에 기반하여 비정상 데이터 탐지가 가능한 정상 밴드를 생성하는 방법 및 이를 구현하는 정상밴드 생성 장치

이노비즈 인증

- 기술혁신형 중소기업 인증
- 기술혁신 능력·성과 및 경영주 기술능력, 기술성, 시장성, 사업성 등을 평가

KT·NT 인증

- '오라클 DB용 성능 모니터링 도구' 기술 우수성 인정
- '웹 App서버 트랜잭션과 DB 관리 시스템 세션 연계 통한 웹 App 성능 분석 기술' 신기술 인정

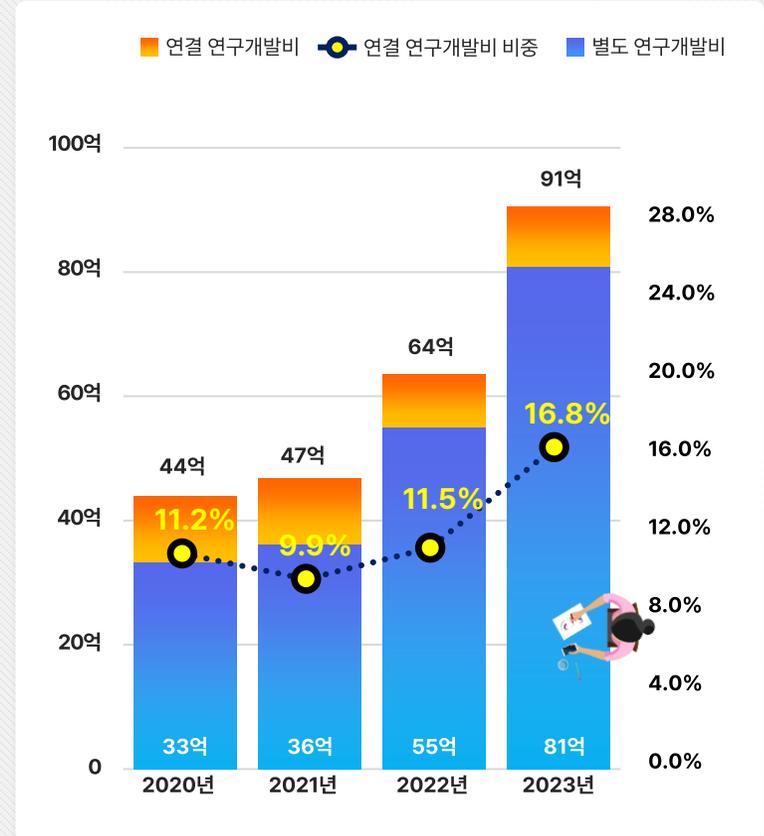
클라우드 서비스 품질·성능 검증

- 클라우드 서비스의 운영 성능, 자원 체계·절차, 품질 확보에 대한 검증

수상

- 코리아 빅데이터 어워드 중기부장관상, IT이노베이션 대상 지식경제부 장관상, 전남 빅데이터 활성화 유공, 신SW상품 대상 정보통신부장관상 등 다수

신기술 R&D 적극 투자로 기술격차 가속화



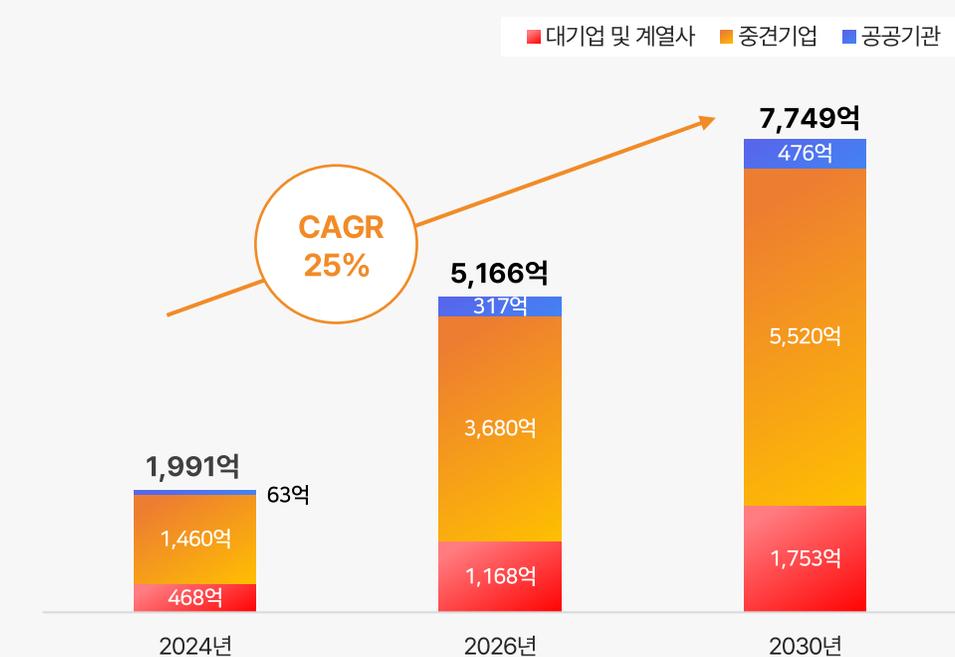
제품명	시장 정의	출시연도	'23년 별도 매출 ¹⁾ (단위: 백만원)	시장 현황
 MaxGauge	DBPM (DataBase Performance Monitoring)	2001년	25,360	<ul style="list-style-type: none"> 국내 시장 규모 : 약 450억 원 (자체 추정, '23년 기준) → 최근 5개년 시장 규모 CAGR 6%로 성장 중 점유율: 약 55%, 국내 1위 ('23년 기준) → 현재 점유 외 TAM²⁾ 내 잠재 고객 비율 87% 경쟁사: 주요 경쟁사 비상장사 1곳 포함 6곳
 InterMax	APM (Application Performance Management)	2008년	6,899	<ul style="list-style-type: none"> 국내 시장 규모 : 약 450억 원 이상(자체 추정, '23년 기준) → 최근 5개년 시장 규모 CAGR 8%로 성장 중 점유율: 약 20%, 국내 2위 ('23년 기준) 경쟁사: 주요 경쟁사 비상장사 1곳 외 8곳
 EBIGs	빅데이터 플랫폼 & 빅데이터 구축/분석 서비스	2016년	5,680	<ul style="list-style-type: none"> 국내 빅데이터 통합 플랫폼 구축 시장 규모³⁾: 4,755억 원 ('23년 기준) 솔루션 공급 타깃 시장 규모: 200~400억 원 고객사 총 11곳 확보 (패키지화 이전 솔루션 Flamingo 공급 제외 기준) 경쟁사: 주요 경쟁 외산 1곳, 상장사 1곳
 XAI Ops	AI Ops (Artificial Intelligence for IT Operations)	2019년	1,601	<ul style="list-style-type: none"> 국내 시장 초기 고객사 총 8곳 확보(국내 유일 제1금융권 4곳, 대형카드사, 공공부문 3곳) 경쟁사: 주요 경쟁 외산 2곳 외 상장사 1곳, 비상장사 1곳
 CloudMOA	클라우드 통합 관제	2019년	88	<ul style="list-style-type: none"> 국내 시장 초기 고객사 총 10곳 확보 (카드, 보험, 유통, IDC센터, 의료, 물류 등)
 exemONE	통합 IT 성능 모니터링 플랫폼	2024년	-	<ul style="list-style-type: none"> 국내 시장 초기 고객사 총 13곳 확보 (L전자, K금융, S카드, 광역지자체, 초대형 제조사, 대형 은행, W금융, L물류, 카드사, PG사, 금융기관, 협회 등) 경쟁사: 주요 경쟁 비상장사 1곳, 외산 1곳 (CSP가 기본적으로 제공하는 모니터링 솔루션과는 기능적으로 차별화)
 Petra / PetraCipher	DB 보안 (접근제어/암호화)	2009년 / 2010년	10,416	<ul style="list-style-type: none"> 점유율: 약 10%, 국내 3위 (자체 추정) 경쟁사: 약 6개사

1) 제품+용역 금액임 2) TAM(Total Addressable Market) 로 IT 인프라 도입률이 높은 상장사, 금융 및 주요 업종, 중앙 핵심 공공 기관 외 주요 지자체를 포함 3) 과기부 '23 데이터산업 현황 조사('24.05), '23 공공 수요 예보(확정) 결과 내 SW 구축 사업 중 빅데이터 (유지관리 제외) 당해 사업 금액

[유효 시장 추정] 클라우드 전환기에 있는 중견 이상 기업, 대규모 공공기관의 하이브리드 인프라에 적합한 솔루션

[성장 가능성 추정] 현재 기준 국내 타깃 시장 1,991억원 → 2030년 7,749억원까지 성장 전망 (6년간 CAGR 25%)

통합 모니터링(구축형, exemONE) 국내 타깃 시장 규모



(주1) 추정 기준
 : 누적 SW 공급 + MA 금액 기준, SAM (Service Obtainable Market, 유효시장)을 의미함.
 잠재 고객 수 x 민간 클라우드 도입율 또는 행안부 클라우드 네이티브 전환 로드맵 상 클라우드 네이티브 적용률 x 고객당 예상도입금액으로 추정

(주2) 기관별 기준
 : [대기업 및 계열사] 공정위 선정 자산 10.4조원 이상 상호출자제한기업집단 소속 기업
 [중견기업] 중소/대기업 및 계열사가 아닌 기업
 [공공기관] 중앙행정기관, 공기업/준정부기관, 시도지방자치단체 등 일정 규모 이상의 공공기관

Market Drivers

- 공공 부문 적극적 클라우드 도입 장려 계획 ('30년까지 90% 클라우드 네이티브 전환 목표)
- 지속적인 IT 대란 이후 하이브리드/멀티 클라우드 환경 도입
- 생성형AI 도입 증가에 따른 클라우드 활용도 증가

EXEM Status

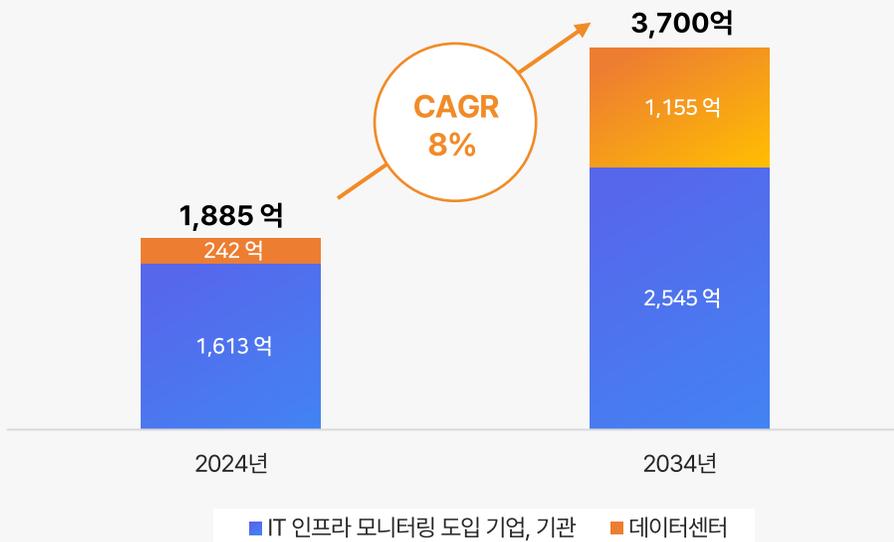
- 레거시 포인트 모니터링 시장의 우월적 기술 지위
- 4월 출시 이후 3Q까지 **☑ L전자, K금융, S카드, I은행, W금융, L물류, S광역시, 초대형 H제조, 공공기관 등 13곳 고객 확보** **☑ 이후 중앙 정부부처, 대형 전자, H그룹 계열사 등 추가 확보 완료**
- GS인증 획득(7월)과 조달청 디지털서비스물 등록으로 공공기관 매출 확대 가속
 - '24년 10월 중앙 정부부처 총 4.3억 원 계약 및 타 정부부처 대규모 계약 긍정적

[유효 시장 추정] IT 운영 장애 발생 시 사업 타격이 큰 IT 인프라 모니터링 기 도입 기업

대국민 행정 서비스를 운영 중인 IT 인프라 모니터링 기 도입 공공기관, 대규모 예방 점검, 장애/성능/자원 관리가 필요한 데이터센터

[성장 가능성 추정] 현재 기준 국내 타깃 시장 1,855억원 → 2034년 3,700억원까지 성장 전망 (10년간 CAGR 8%)

AIOps (AI 기반 IT운영 지능화 솔루션, XAIOps) 국내 타깃 시장 규모



(주1) 추정 기준

: 누적 SW 공급 + MA 금액 기준, SAM (Service Obtainable Market, 유효시장)을 의미함.

잠재 고객 수 (APM 등 IT 인프라 모니터링 솔루션 복수 도입 중인 기업/기관 및 금융, 대국민서비스기관, 데이터센터 등 도입 가능성 높은 고객) x 고객당 예상도입금액으로 시장 규모 추정

Market Drivers

- IT 장애 증가로 인한 IT 인프라 및 데이터센터 안정성 강화 수요 증가
- 데이터 활용 및 AI 개발 증가로 데이터센터 지출 증가
- 민관 AI 기술 투자 증가
- '25년 공공 데이터센터 관련 예산 증가 전망

EXEM Status

- AIOps 수요가 가장 높은 금융권과 데이터센터 서비스 구조에 대한 탁월한 이해
- 국내 유일 제1금융권 4곳의 사업 성공 경험 확보
- 20여 년 간의 IT 모니터링 운영 노하우 반영
- 생성형 AI 기반 챗봇 등 최신 AI 기술 신속 반영

주요 레퍼런스

1. Company Overview

29개국, 1,030여 글로벌 대형 고객사 레퍼런스 보유, 인더스트리 섹터별 국내 리딩 기업 확보

(※ '24년 3분기 말 기준)

국내

금융 부문 170곳 이상

5대 시중은행을 포함한 제1금융권 20곳이 엑셀의 고객사



공공 부문 240곳 이상

한전, 서울시, 행안부 등 주요 부처·공사



기업 부문 400곳 이상

국내 리딩 제조/서비스/유통 부문 고객사 대거 확보



해외

해외 부문 220곳 이상

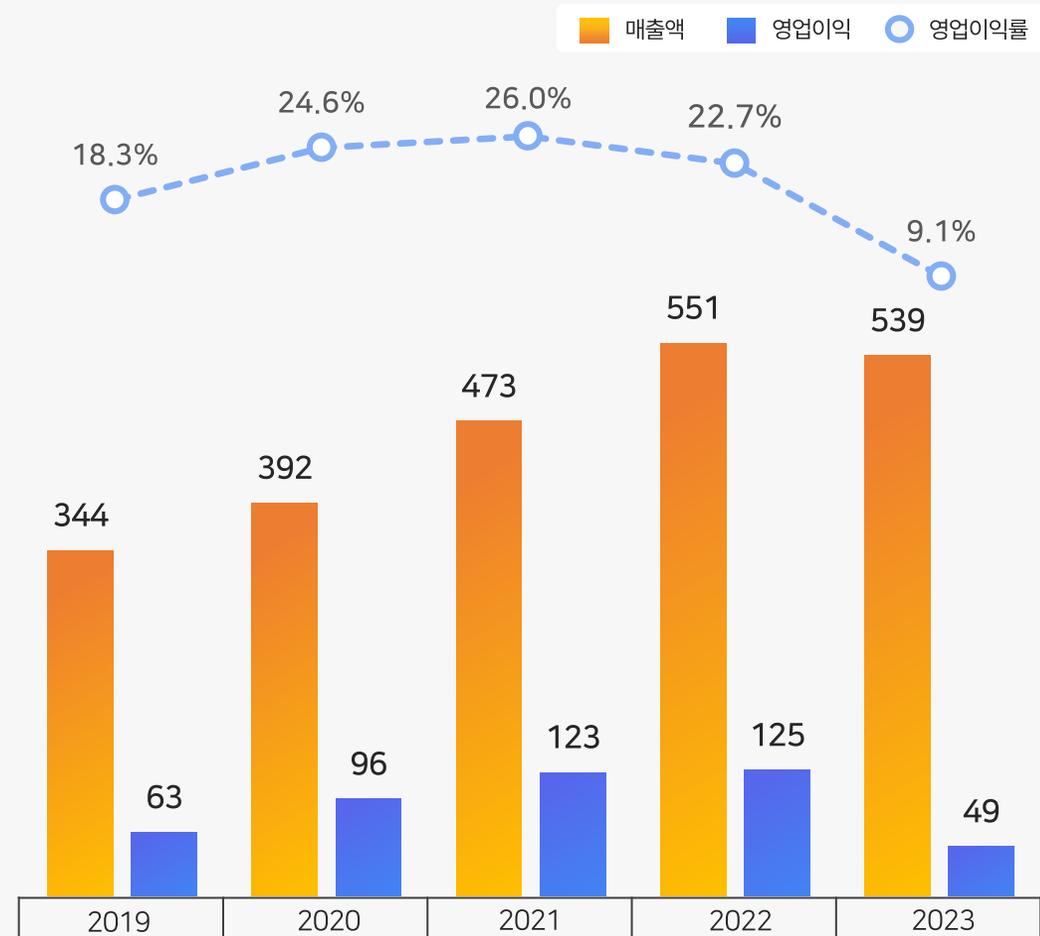
중국 현지 금융권(은행, 증권), 하이엔드 제조업 중심 사업 확대 중. 삼성 반도체, AT&T, LA주정부 등에서 솔루션 경쟁력 인정



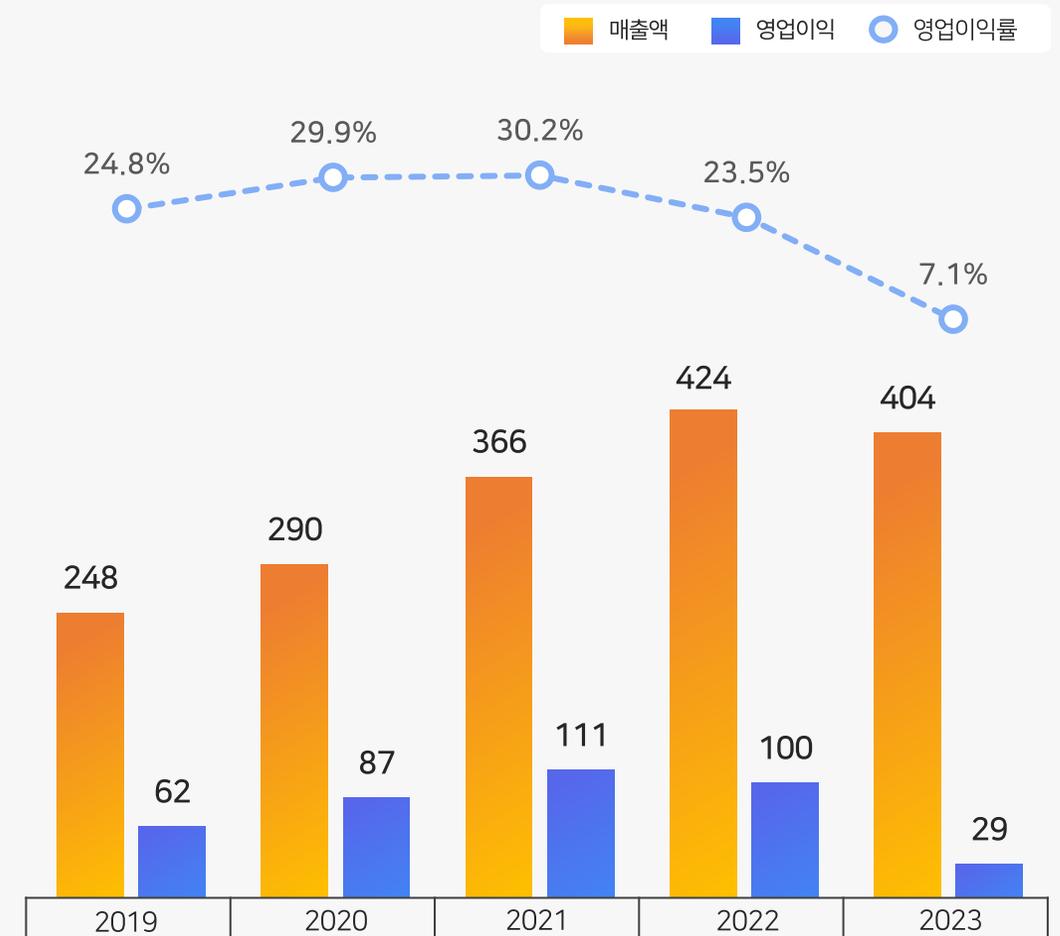
최근 5개년 경영 실적

2. Financial Performance

연결 (단위 : 억원)



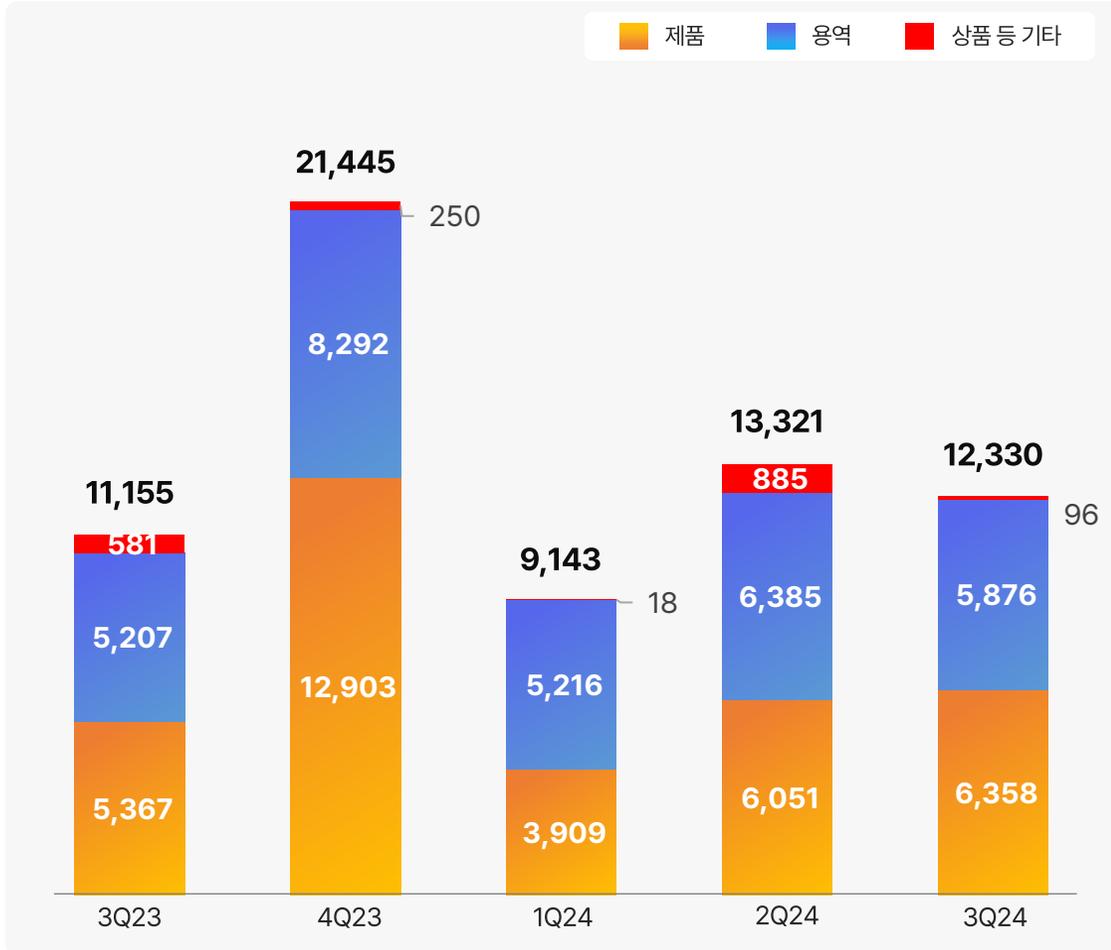
별도 (단위 : 억원)



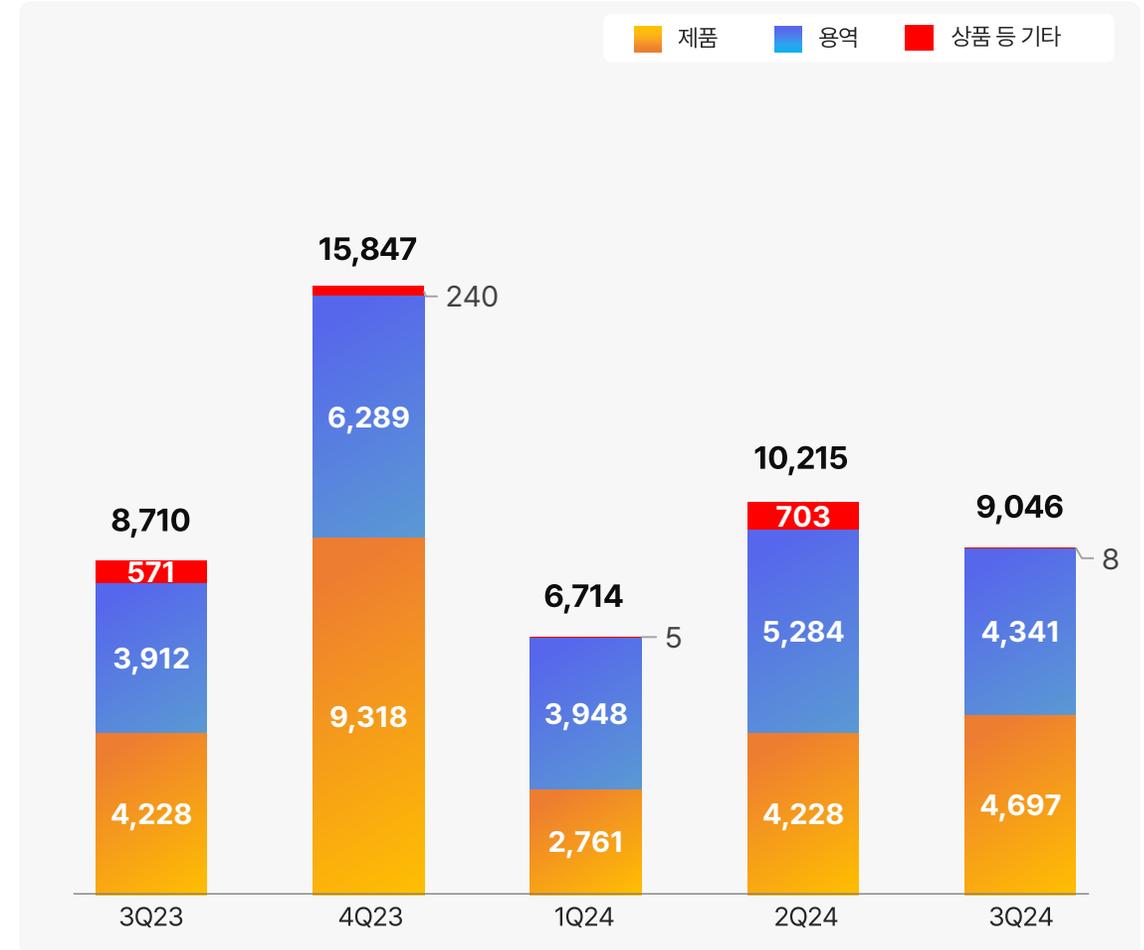
최근 1년간 분기별 경영 실적

2. Financial Performance

연결 (단위 : 백만원)



별도 (단위 : 백만원)



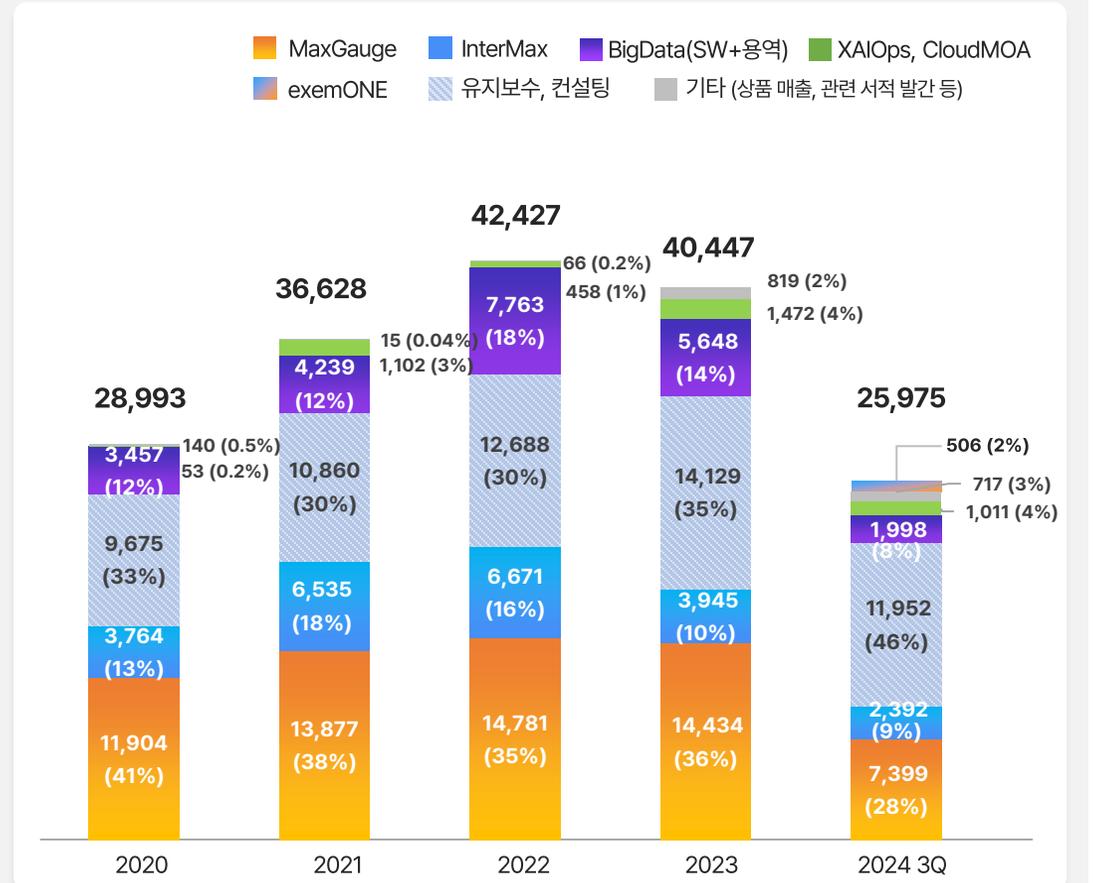
사업 분야별 매출 (별도 · 개별 기준)

2. Financial Performance

기존 고객의 **추가 증설** 및 유지보수, 크로스셀링/번들링/신규 고객 유입 통한 **선순환 매출 확대** 구조

구분	2020	2021	2022	2023	2024 3Q	'20-'23 4개년 CAGR	
엑셀	MaxGauge (SW)	11,904 (41%)	13,877 (38%)	14,781 (35%)	14,434 (36%)	7,399 (28%)	6.6%
	InterMax (SW)	3,764 (13%)	6,535 (18%)	6,671 (16%)	3,945 (10%)	2,392 (9%)	1.6%
	BigData (SW & Services)	3,457 (12%)	4,239 (12%)	7,763 (18%)	5,648 (14%)	1,998 (8%)	17.8%
	XAI Ops (SW)	37 (0.1%)	1,065 (3%)	352 (0.8%)	1,398 (3.5%)	619 (2.5%)	235.6%
	CloudMOA(SW)	16 (0.05%)	37 (0.1%)	106 (0.3%)	74 (0.2%)	392 (1.6%)	66.6%
	exemONE(SW)	출시 전				506 (2%)	-
	유지보수, 컨설팅	9,675 (33%)	10,860 (30%)	12,688 (30%)	14,129 (35%)	11,952 (46%)	13.5%
	기타 1)	140 (0.5%)	15 (0.04%)	66 (0.2%)	819 (2%)	717 (3%)	80.2%
신시웨이 (주요 증속회사)	Petra(SW)	3,514 (48%)	4,174 (52%)	4,620 (48%)	4,907 (47%)	3,122 (46%)	11.8%
	PetraCipher(SW)	1,174 (16%)	1,190 (15%)	2,227 (23%)	2,215 (21%)	1,367 (20%)	23.6%
	PetraSign(SW)	52 (0.7%)	35 (0.4%)	25 (0.3%)	136 (1%)	29 (0.4%)	37.8%
	유지보수	2,506 (34%)	2,595 (32%)	2,798 (29%)	3,158 (30%)	2,273 (33%)	8.0%
	기타 2)	31 (0.4%)	61 (0.7%)	53 (1.0%)	43 (0.4%)	43 (0.6%)	11.5%

별도 기준 최근 5개년 부문별 매출 추이 (단위 : 백만원)



* 별도 · 개별재무제표 상 수치이며, 해외법인 제외 (주1) 상품 매출, 관련 서적 발간 등 (주2) 상품매출, 임대료 등

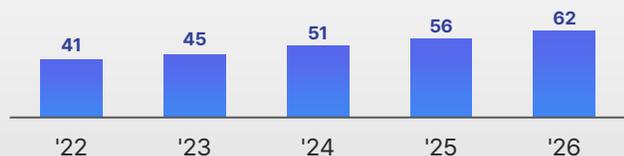
(1) 전방 시장 지속 성장

3. Investment Highlights

IT 운영 관리¹⁾

글로벌 (단위: 십억달러)

CAGR 10.9%



국내 (단위: 억원)

CAGR 33%



DB 및 DB 성능 관리²⁾

국내 (단위: 억원)

■ DB(MS) ■ 데이터 관리 솔루션 (DBPM 포함)

CAGR 14.8%



AI³⁾

국내 (단위: 십억원)

CAGR 14.9%



클라우드⁴⁾

국내 (단위: 십억원)

CAGR 19.9%



빅데이터⁵⁾

국내 (단위: 십억원)

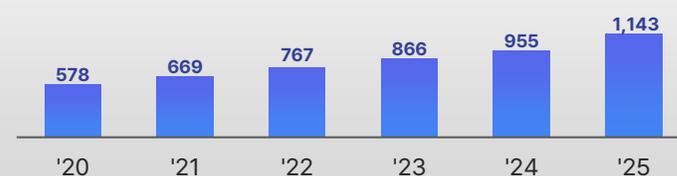
CAGR 10.6%



SaaS⁶⁾

국내 (단위: 십억원)

CAGR 14.9%



1) Gartner Forecast: Enterprise Infrastructure Software, Worldwide, 2020-2026, 2Q22 Update. Published June, 2022. IT Operations Market / 한국IDC

2) 한국데이터산업진흥원, 2023년 데이터산업현황조사, 2024년 4월

3) 한국IDC, Korea Artificial Intelligence 2023-2027 Forecast, 2023년 3월

4) 한국IDC, 국내 퍼블릭 클라우드 SW 시장 전망, 2022-2026, 2023년 2월

5) 한국IDC, 국내 빅데이터 및 분석(BDA) 시장 전망, 2023-2027, 2023년 3월

6) [ET시론]글로벌 경쟁력을 갖춘 SaaS 기업 육성을 위해, 전자신문, 2022.11.23, <https://www.etnews.com/20221123000243>

(2) DBPM · APM(E2E) 사업의 안정적 매출 확보

장기 대형 고객 Lock-in 효과(추가 증설, 유지보수), DBPM 국내 점유율 55%로 1위, 국내 최다 DB 기종 지원
E2E 모니터링으로 차별화해 윈백 지속, 720개 이상 DBPM 레퍼런스 기반 크로스셀링 기회 강화

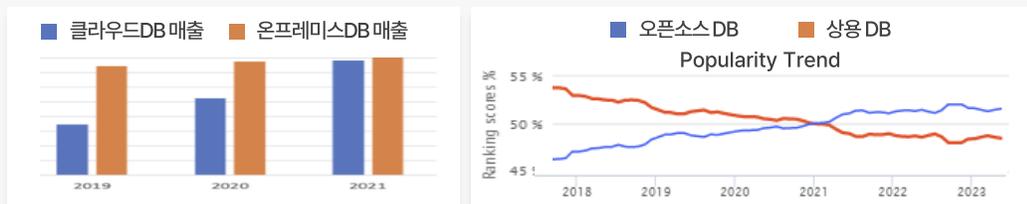
반복년수	2023년	2022년	2021년	2020년	2019년
매해 (5년)	A공공	A공공	A공공	A공공	A공공
	B제조	B제조	B제조	B제조	B제조
	C제조	C제조	C제조	C제조	C제조
	D금융	D금융	D금융	D금융	D금융
	E금융	E금융	E금융	E금융	E금융
	F금융	F금융	F금융	F금융	F금융
	G공공	G공공	G공공	G공공	G공공
3년 이상	H공공	H공공	H공공	H공공	H공공
	I종합상사	I종합상사	I종합상사	I종합상사	
	J금융	J금융	J금융		J금융
	K금융	K금융	K금융		K금융
	L계열사	L계열사			L계열사
	M금융	M금융	M금융		
	N공공	N공공		N공공	N공공
O금융		O금융	O금융		
(비중)	42%	52%	55%	41%	35%

최근 5개년
매출 상위 고객사
30개사 중
반복 고객사

- ✓ 락인 고객 매년 매출 비중 35~55%
- ✓ 유지보수 매년 10% 이상 증가 중

DBPM

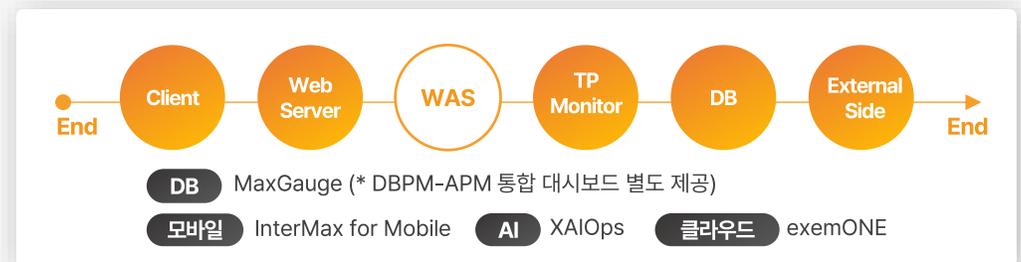
- 글로벌 Cloud DB, 오픈소스 DB 성장세
- 클라우드, 오픈소스 포함 국내 최다 DB 모니터링 라인업 보유



* 출처 : Gartner Blog, DBMS Market Transformation 2021 / DB-Engines, Popularity of open source DBMS VS commercial DBMS

APM (E2E)

- 기존 국내 APM 플레이어 “WAS 중심 모니터링으로 정확한 문제 인지 불가”
- “전 구간(E2E) 모니터링 + EXEM 타 솔루션과 연계 모니터링 제공”



(3) 빅데이터 구축 사업 규모 확대 및 +AI 솔루션 개발 기반 추가 매출원 확보

대형 공공/민간 구축 사업 기회 확대

AI 분석 플랫폼, 생성형 AI 기반 챗봇 검색 패키지 서비스 등 빅데이터 Total 솔루션 라인업 기반 추가 매출 기대

대형 공공 빅데이터 사업 기회

디지털 정부 구현
비즈니스 혁신

데이터 기반
예측 행정

데이터 생태계
조성

대국민 /고객
맞춤형 서비스

빅데이터
사업 기회

빅데이터 통합
플랫폼 구축

빅데이터
수집

빅데이터
분석

AI
예측

“ 컨설팅·구축 사업 경험 기반 후속·유사 사업 기회 ↑ ”

✓ '24년 9월 KSS해운과 DX 및 빅데이터 사업 계약 → 신규 산업군 고객 확보 기반 해운·재생에너지·글로벌 사업으로의 확장성 다분

서울특별시 빅데이터 통합저장소 운영 및 빅데이터 서비스 플랫폼 운영 중 (~'24.12)
지속가능한 스마트 빅데이터 서비스 플랫폼(3단계) 구축 ('23.11 ~ '24.09 完)
AI 기반 빅데이터 서비스 플랫폼(2단계) ('23. 04 完)

한국가스공사 빅데이터 마스터 플랜 컨설팅 용역 ('23. 03 完)

KEPCO 국내 최대 전력 빅데이터 구축·운영

KETEP 대용량 전력 AMI 데이터유통 플랫폼 구축

국토교통부 전기차 안전 모니터링 실증서비스 개발

NIA 범정부 한국지능정보사회진흥원 빅데이터 센터 운영

KOREA POST 130년 축적 우정 데이터 현황 진단

국내 대형 의류 기업 패션상품 기획효과 분석

빅데이터 Total 솔루션 라인업 구현

데이터 수집
적재 / 저장
분석
시각화

수집 **적재/저장** **모니터링**

외산 솔루션 대비 가격·기능 경쟁력 ↑

✓ '23 원백성과 확보

글로벌 제품 **EBIGs** 30~40% 비용절감 + 미제공 기능 제공 + 본사 기술 지원

약 1,300만원/노드 990만원/노드¹⁾

분석 환경 구축 ✓ '24년 12월 출시

AI 분석 플랫폼을 통해 데이터 과학자나 데이터 분석가가 직접 데이터를 탐색하고 AI 모델을 개발해 분석, 시각화할 수 있는 환경 제공

데이터 조회분석 ✓ '24 출시

인메모리(In-Memory) 기반 고성능 데이터 조회분석 솔루션

데이터 관리 메타 데이터 관리 솔루션 ('25 출시 예정)

1) 출처: 현재 조달청 디지털서비스물기준 가격

생성형 AI 기반 챗봇 검색 패키지 서비스 구현

EBIGs For LLM ChatBot ✓ '24 11월 출시

맞춤형 데이터 수집 및 적재 + LLM(대규모 언어 모델) 기반 답변 생성 + 노코드 기반 AI 챗봇

Reference: 서울시 빅데이터 챗봇

대규모 자본을 바탕으로 해운 운영비용 효율화, ESG 경영 가속화를 위한 '디지털화'(Digital Transformation) 가속화 전망

→ 해운 · 재생에너지 · 글로벌 사업으로의 확장성 다분



▲ 9월 2일, 엑셈-KSS해운 디지털 트랜스포메이션 사업 본계약 체결

국가 기간 산업 으로서의 해운업, 경쟁력 제고 지속 필요

- 해운업, 우리나라 원자재 및 수출입 물량 운송의 99% 이상 담당 중
- 국내 해운업 주요 Player 9곳 이상 매출 1조원 이상 (* '23년 연결 기준)
- 국내 해운업 주요 Player 17곳 이상 매출 1천억원 이상 (* '23년 연결 기준)

글로벌 화학 탱커* 운송 시장의 견조한 시장 전망

- '23~'35년 전세계 화학 탱커 시장 규모 CAGR 약 5% 성장, '35년까지 약 450억 USD(한화 약 60조원) 전망
- '24년 해상 화물 수송 시장, 물동량 3% 이상 증가 전망

* 탱커(tanker): 원유, 석유, 중유, 가솔린 등 액체화물을 수송하는 선박 등의 수송 기계

해운 물류/해운사 경영 환경 변화로 ESG, DX 중요성 대두

- '24년 전세계 저조한 탱커선 조선 발주량 → 탱커 선사 선박 운영 효율성/정비 중요성↑
- 미국·대만·중국의 대만해협 긴장 고조로 운송비 증가 리스크 대두
- IMO(국제해사기구) 2050년 '탄소배출 제로(Net Zero) 목표 발표, 해운사 규제 대응 및 ESG 경영 필요성↑
- 벌크/탱크선사DX 도입 시작 → 시장 초기

(4-1) 데이터센터 등 AIOps 사업 기회 확대 및 AI 기술 고도화

AIOps 분야 제1금융권 구축 사업 경험 기반 **대규모 공공·민간 데이터센터 사업 기회 확대**
 AI 기반 부하/장애 예측 기능 및 생성형 AI·LLM 기반 대화형 챗봇 등 **AI 기술 경쟁력 지속 강화**

(* 내년부터 차세대 맥스게이지, 엑셈원 등 전사 제품에 AI 기술 접목 예정)

Core Competence

국내 유일 제1금융권 4곳, 정부기관 3곳에서 검증
 + 대형카드사 확보

20여 년간의 IT 모니터링 운영 경험 집대성

AIOps 수요가 가장 높은 금융권·데이터센터 서비스 구조에 대한 탁월한 이해

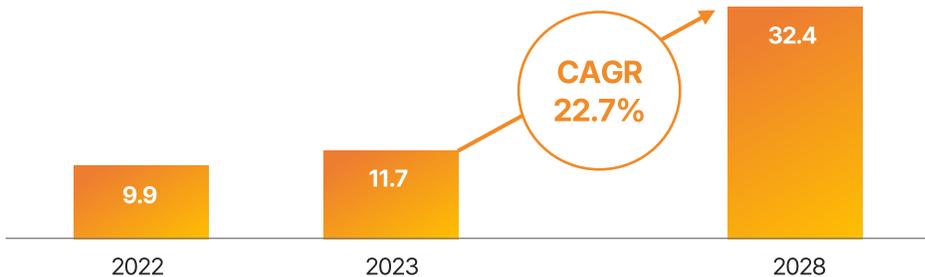
95% 예측 정확도

생성형 AI 기반 대화형 챗봇 지원
 + 장애 지표 해석, 해결 가이드

■ 해외의 경우, 대국민 행정, 군사, 법조, 의료/보건계까지 AIOps 도입 활발

미 국방부, 육/공군, NASA, 국토안보부, 농무부, 법무부, 보건복지부, NASDAQ, 뉴욕시, 네덜란드 법원, 영국 운전면허청, 스웨덴 블레킹 지역위원회, 아랍에미리트 국영 의료보험사, 인도 전자통신기술부, 바레인 전자정부, 각종 정부 산하 기관/연구소...

■ 글로벌 AIOps 시장, CAGR 22.7%로 성장해 '28년 324억 달러 전망(단위: USD BN)



* 출처 : MarketsandMarkets, AIOps Platform Market – Global Forecast to 2028

■ 데이터센터 다수 운영 업무 인력·비용 AIOps로 절감 가능 → “무중단 운영에 필수”

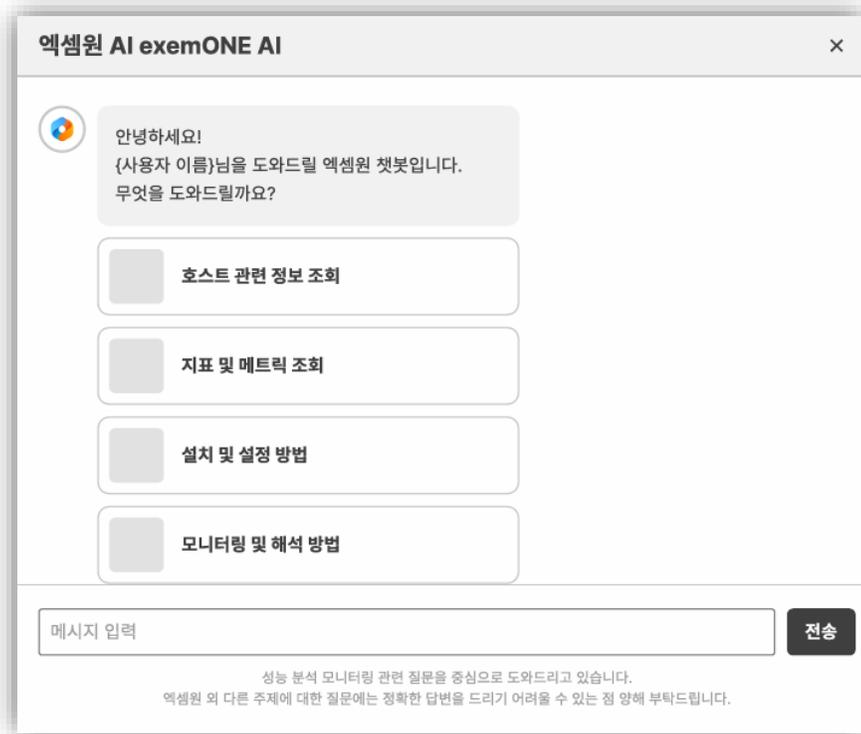


■ 국내 데이터센터, '22년 147개 → '29년 732개까지 늘어날 전망 (단위: 개)

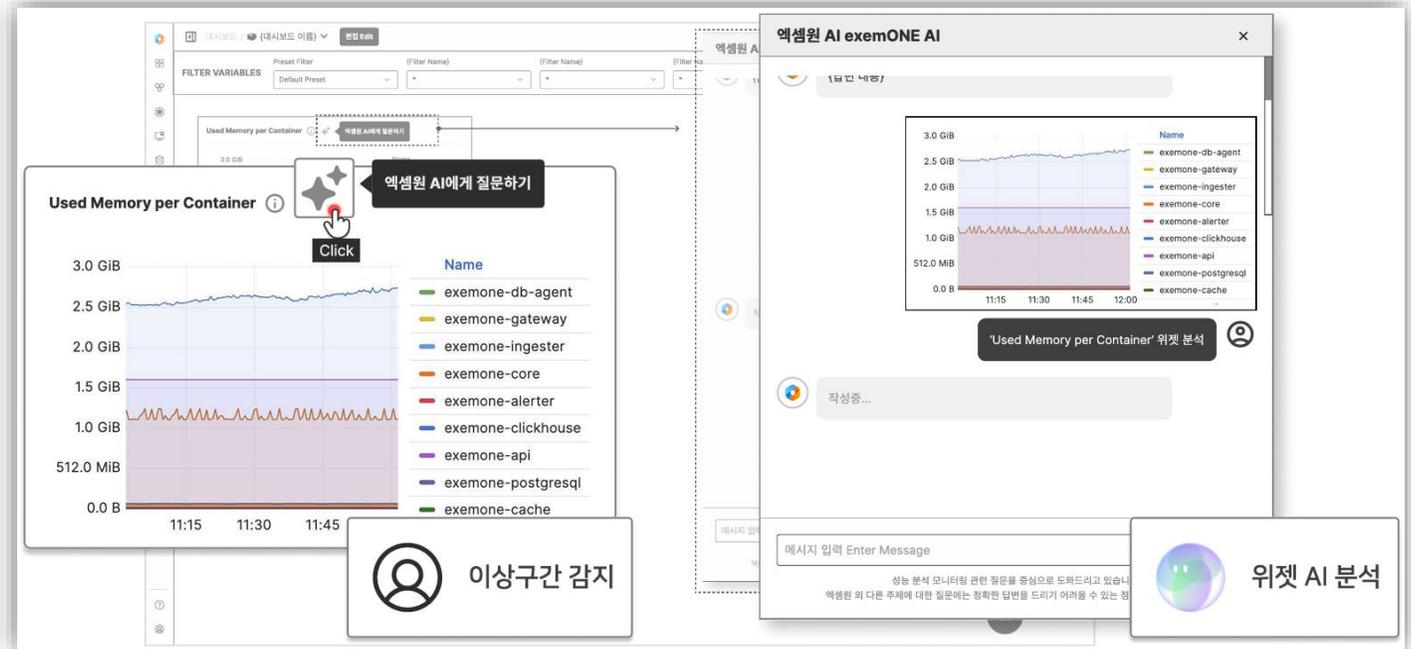


* 출처 : 산업부, 데이터센터 수도권 집중 완화 방안, 2023.03

엑셈원 '25년 3월 생성형 AI 기반 챗봇 탑재 - 텍스트 기반 Q&A뿐만 아니라 차트까지 자동 분석
XAI Ops AI 기능 지속 고도화 - 올해 생성형 AI 기반 챗봇 기능 강화 이어 '25년 분석 예측 모델 개선 및 XAI 접목



▲ exemONE AI 챗봇 질문 화면(프로토타입)



▲ exemONE AI 챗봇 차트 분석 화면(프로토타입)

(5) 견고한 모니터링 기술 경쟁력 기반 통합형 모니터링 수요 공략

레거시 시장의 우월적 기술 지위 기반 클라우드 전환기 통합형 모니터링 수요 적극 대응

- 시장 Needs**
- 온프레미스, 클라우드 환경 통합 모니터링
 - 하이브리드 클라우드 모니터링
 - DB, App, 쿠버네티스 등 풀스택 통합 모니터링
 - 전문 DBA · 인프라 관리자가 아니어도 손쉬운 사용

exemONE (2024년 4월 출시, 구축형)

타겟 시장 "클라우드 전환기 공공/대형 민간 기업"

- 공공부문 정보자원 클라우드 전환 계획에 따른 공공 수요 증가 전망

구분	2024년	2025년	2026년 이후
현행 시스템 네이티브 적용률*	11%	30%	50%
신규 시스템 네이티브 적용률	13%	30%	70%

* 네이티브 적용률 : 당해연도 클라우드 전환 시스템 수에 대한 적용률
* 출처: 디지털플랫폼정부위원회

- CSP 종속성 탈피하기 위한 하이브리드 클라우드 환경 도입 증가
+ 상용DB 벤더 종속성 탈피하기 위한 클라우드 DB 도입 증가 = 통합 모니터링 수요 증가 중
- 대형 기업일수록 사용량 기반 가격 정책보다 정량적 라이선스 구매로 비용 관리 측면에서 유리
- 뚜렷한 수요에 적극 대응해 강력 영업 중
3Q말까지 L전자, K금융, S카드, I은행, W금융, L물류, S광역시, 초대형 H제조, 공공기관 등 13곳 고객 확보

SaaS형 ('25년 출시 예정)

타겟 시장 "중소형·스타트업"

- 매출 안정성 · 사업 수익성 · 확장성 ↑

정기구독형으로 매출 안정성, 점진적 증가	기존 고객 대상 크로스/업셀링 용이	전략적 지불 모델 적용 가능
------------------------	---------------------	-----------------

- 글로벌 IT 모니터링 기업들은 SaaS 기반 매출 성장세 및 복수 제품 이용 증가 추세 뚜렷, 국내 SaaS시장은 극초기
* 국내 엔터프라이즈 IT 시장 중 SaaS 점유율 2% ('22 기준)
- SaaS 사업에 대한 우호적 정부 정책

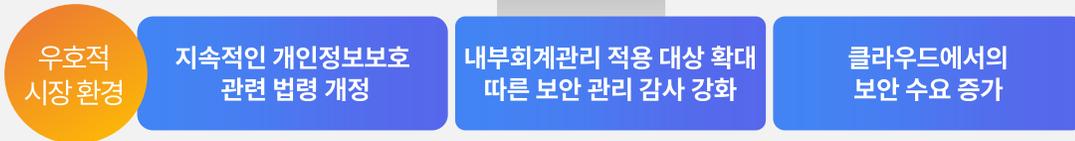
SaaS社 1만개 육성 (~'26년)	'27년 매출 1천억 이상 SW 기업 250개 육성	SaaS 직접구매제도 도입
----------------------	------------------------------	----------------

(6) 보안 / 해외 사업 지속 성장성 보유

DB 보안 수요 증가, 클라우드·통합 보안 시장 확대로 인한 성장 지속
 국내 대형 고객 해외 지사/공장 설립, 현지 금융권·하이엔드 업종 공략

DB 보안

- 주력 사업 DB 접근제어· 암호화 충성 고객 기반 안정적인 매출 지속
- 클라우드 마켓 플레이스 기반 중소형 고객 매출 확대
- 블록체인 기반의 DID(Decentralized Identifier) 기술(개발 중) 기반 경쟁력 강화



■ 신시웨이 최근 4개년 매출/영업이익 추이 (단위: 백만원)



해외 사업

① 현지 시장 성과 기반 시장 어필

: 중국 금융권, 하이엔드 제조 / 일본 금융권, LA주정부, AT&T 등 200여 대형 기업/기관 공급 경험 보유

② 세일즈 파트너 확대

: 일본 전역 90여 개 판매 거점 보유 기업 등 일본 파트너사 지속 확대 중, 유럽·미·중·싱가폴 대상 협력 파트너사 보유

③ 공급 제품 확대

■ MaxGauge for Cloud 출시 ('23 10)

■ 엑셈원 출시 ('25년 상반기)

: 기존 MaxGauge for Oracle, InterMax 중심 공급 → 모니터링 대상 DB 확대 및 추후 통합형 제품 시장 공략

④ 현지 특화 서비스 개발 및 제공

: 일본 내 엔지니어 부족, 컨설팅/비대면 수요 증가에 따른 원격 DB 성능 진단 서비스 'Smart DBA' 서비스 공급 중

⑤ 국내 고객의 해외 지사/공장 설립 시 시장 개척

■ 미국 삼성전자 테일러시 파운드리 신규 공급 ('23 3Q~4Q)

: 솔루션 도입 만족도가 높은 대형 국내 고객의 해외 지사, 공장 설립 시 지속적 사업 기회 확보 중

■ 해외법인 연도별 매출 추이 (단위: 백만원)



EXEM Corporation

- 설립일 : 2001년 1월
- 상장일 : 2015년 6월 26일
- 자본금 : 72 억원 (2024년 9월 기준)
- 매출액 : 539 억원 (2023년 말 연결 기준)
- 직원수 : 329명 (2024년 9월 기준)
- 계열 회사 현황 (2024년 9월 기준)

구분	회사명	투자지분 (%)
주요종속회사	(주)신시웨이(DB보안) 코스닥상장 (2311)	37.07
종속회사	EXEM JAPAN Co.,Ltd.(일본법인)	75.00
종속회사	EXEM CHINA Co.,Ltd.(중국법인)	63.16
종속회사	MAXGAUGE, INC.(미국법인)	91.00

대표이사 소개 (2023.09.11 각자 대표이사 체제 전환)

(주)엑셈 조종암 회장

- 서울대학교 외교학과 졸업
- 포항공대 정보통신대학원 졸업 (SW Engineering, 석사)
- KAIST 벤처최고경영자과정 수료
- 포스코 정보시스템부, EIS 개발
- 포스데이터 컨설팅사업부, CASE TOOL 컨설턴트
- 한국오라클 DB 기술자문팀, 오라클 튜닝 컨설턴트



(주)엑셈 고평석 대표

- 서울대학교 정치학과 졸업
- (주)엑셈 최고운영책임자(COO)
- (주)엑셈 최고전략책임자(CSO), 빅데이터기술본부장
- (現) 과학기술정보통신부 규제심사위원회 위원
- 국가과학기술자문회의 미래인재특별위원회 위원
- 한겨레신문, IT조선, 매일경제 IT/디지털 컬럼리스트



엑셈 1.0 DB 성능 관리 영역 개척

엑셈 2.0 기업 시스템 토털 성능 관리 기업으로 자리매김

엑셈 3.0 4차 산업혁명 코어 엔진 마련 (빅데이터)

엑셈 4.0 기술 융복합(AI, 클라우드, SaaS)을 통한 IT 모니터링 선도 기업으로 발돋움

- 2001
(주)엑셈 설립
DBMax(MaxGauge 전신) 출시
- 2002
KT NT IT 3개 인증 동시 획득
장영실상 수상

- 2008
InterMax 출시, 신기술인증(NET)상 수상
EXEM JAPAN, EXEM CHINA 설립 
- 2011
연매출 105억 달성
중소기업육성 지식경제부장관 표창
- 2012
대한민국 IT 이노베이션상
대한민국 일하기 좋은 100대 기업 선정
- 2014
MAXGAUGE, Inc 미국법인설립 
벤처활성화 대통령표창 수상

- 2015
한국거래소 코스닥 상장
신시웨이 지분 인수(50.24%)
아임클라우드 지분 인수(25%)
연 매출 207억 달성
- 2016 빅데이터 컨설팅 시장 진출
(주)클라우드인 합병, Flamingo 출시
연 매출 275억 달성
- 2017
한전 국내 최대 규모 빅데이터 플랫폼 구축 사업 수주
카카오뱅크, 케이뱅크 수주
연매출 337억 달성
- 2018
KNIME 파트너십 체결
교육부 매치업 AI/빅데이터 프로그램 선정
연매출 324억 달성, 해외법인 매출 35억 달성

- 2019 AI, 클라우드 기술 상용화
XAI Ops 출시, CloudMOA 출시
연매출 345억 달성
- 2020
XAI Ops 한전KDN 수주, CloudMOA 현대카드 수주
연매출 392억 달성
- 2021
CloudMOA 부산은행 수주, XAI Ops 신한은행, 우리은행 수주
CloudMOA SaaS 버전 출시, MaxGauge for HANA 출시
연매출 473억 달성
- 2022
MaxGauge for CloudDB (PostgreSQL, Oracle) 출시, EBIGS 출시
신사옥 이전, 연 매출 551억 달성
- 2023
MaxGauge for CloudDB (MySQL, MariaDB) 출시
통합 IT 성능 모니터링 SaaS 플랫폼 출시
- 2024 엑셈 5.0 - 원 플랫폼 기반 통합 IT 성능 모니터링 본격화
exemONE 출시
AWS '파트너 패스(AWS Partner Paths)', NCP '서비스 파트너(MSP)' 취득
현물배당 시행 (자사주 801,115주)

재무상태표 및 손익계산서 (연결)

✓ Appendix

연결 재무상태표 (단위 : 백만원)

과목	2021.12.31	2022.12.31	2023.12.31	2024.09.30
유동자산	64,049	44,894	58,259	56,904
비유동자산	48,260	74,127	74,499	73,834
자산총계	112,309	119,021	132,758	130,738
유동부채	19,215	16,075	11,745	8,515
비유동부채	1,332	1,513	2,281	1,371
부채 총계	20,547	17,588	14,026	9,885
자본금	3,513	3,638	7,196	7,196
자본잉여금	42,696	47,463	43,750	45,065
기타자본항목	2,027	-2,972	-2,694	963
기타포괄손익누계액	-396	-443	-471	-393
이익잉여금	37,460	46,121	56,414	53,456
비지배지분	6,461	7,626	14,537	14,566
자본총계	91,762	101,433	118,732	120,852

연결 손익계산서 (단위 : 백만원)

과목	3Q 23	4Q 23	1Q 24	2Q 24	3Q 24
매출액	11,155	21,445	9,143	13,320	12,330
매출원가	5,993	10,132	5,936	7,430	6,155
매출총이익	5,161	11,313	3,207	5,890	6,175
영업이익	-223	5,278	-2,857	319	505
당기순이익	2,977	3,379	-1,766	735	482
지배기업의 소유주에게 귀속되는 당기순이익	2,970	3,674	-1,648	470	191
비지배지분에 귀속되는 당기순이익	7	-295	-119	265	291
기타포괄손익	10	-64	73	62	-33
총포괄손익	2,987	3,314	-1,693	797	449

재무상태표 및 손익계산서 (별도)

✓ Appendix

별도 재무상태표 (단위 : 백만원)

과목	2021.12.31	2022.12.31	2023.12.31	2024.09.30
유동자산	52,464	31,796	40,184	39,321
비유동자산	42,552	68,705	69,004	68,626
자산총계	95,016	100,501	109,188	107,947
유동부채	12,623	10,488	8,397	6,880
비유동부채	415	604	785	671
부채 총계	13,038	11,091	9,182	7,550
자본금	3,513	3,638	7,196	7,196
자본잉여금	42,653	47,522	43,930	43,930
기타자본항목	2,027	-2,972	-2,694	963
기타포괄손익누계액	-524	-484	-472	-456
이익잉여금	34,309	41,705	52,046	48,764
자본총계	81,978	89,409	100,006	100,397

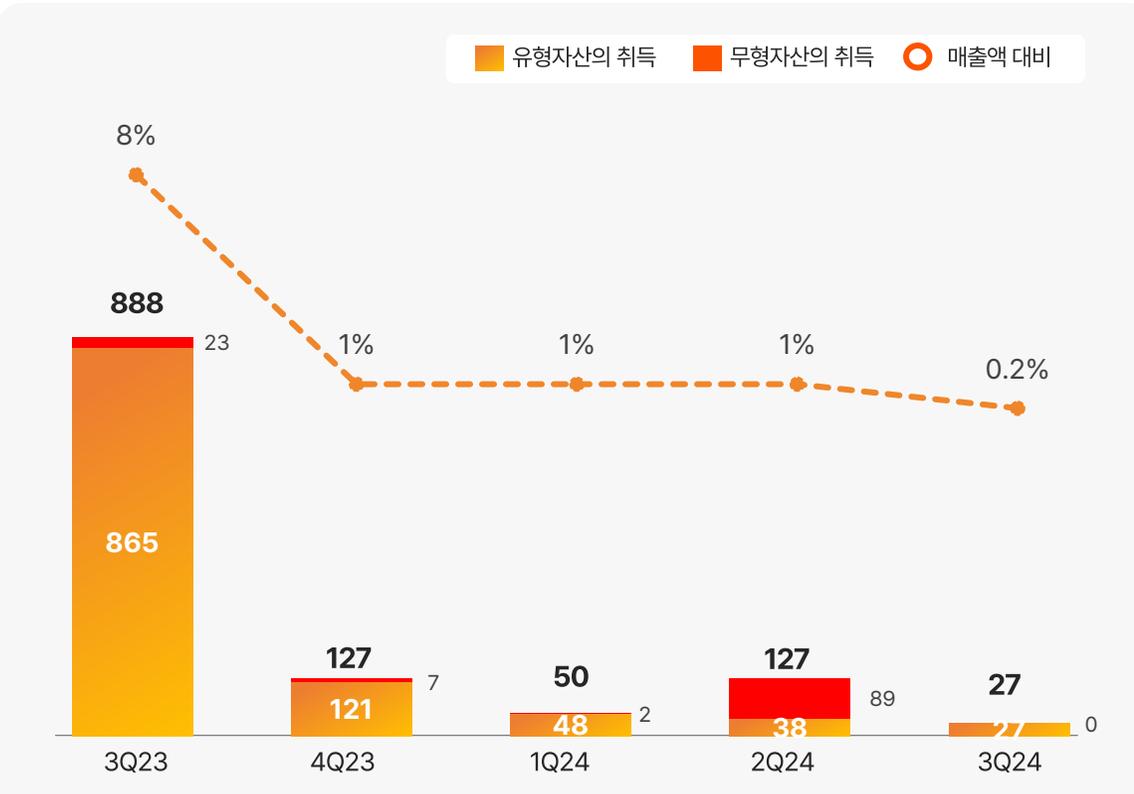
별도 손익계산서 (단위 : 백만원)

과목	3Q 23	4Q 23	1Q 24	2Q 24	3Q 24
매출액	8,710	15,847	6,714	10,215	9,046
매출원가	5,256	7,746	5,099	6,405	5,041
매출총이익	3,454	8,101	1,615	3,810	4,005
영업이익	-240	3,956	-2,519	-51	45
당기순이익	3,546	3,461	-1,587	293	-34
기타포괄손익	12	-22	27	17	-28
총포괄손익	3,558	3,439	1,560	310	-62



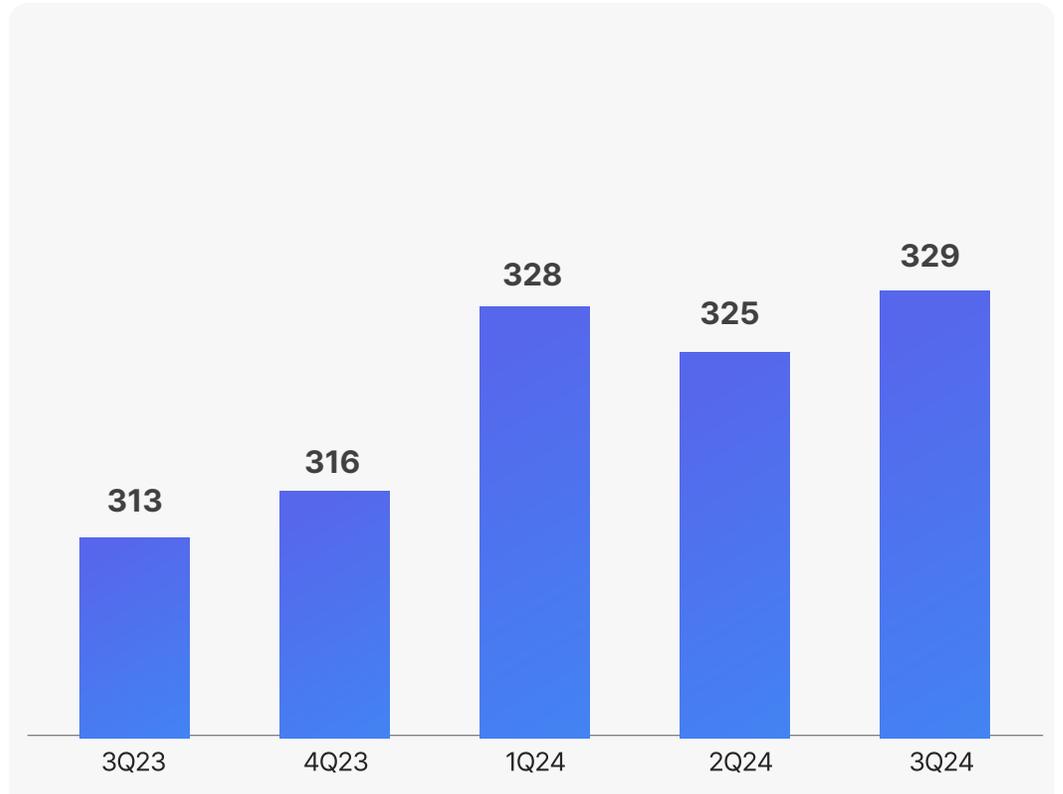
'22 마곡동 신사옥 건설로 인한 유형자산의 증가, '23 1Q 및 3Q 舊사업장 매각 진행
'24년 보수적 채용 기조 유지 중

CapEx (단위 : 백만원, 연결)



* CapEx는 유무형자산의 신규 취득을 위한 현금 유출액 기준

엑셀 인원 현황 (단위 : 명)



* 종속회사 4곳 제외 인원

* 기준 : 2024.09.30 () : 인원 수

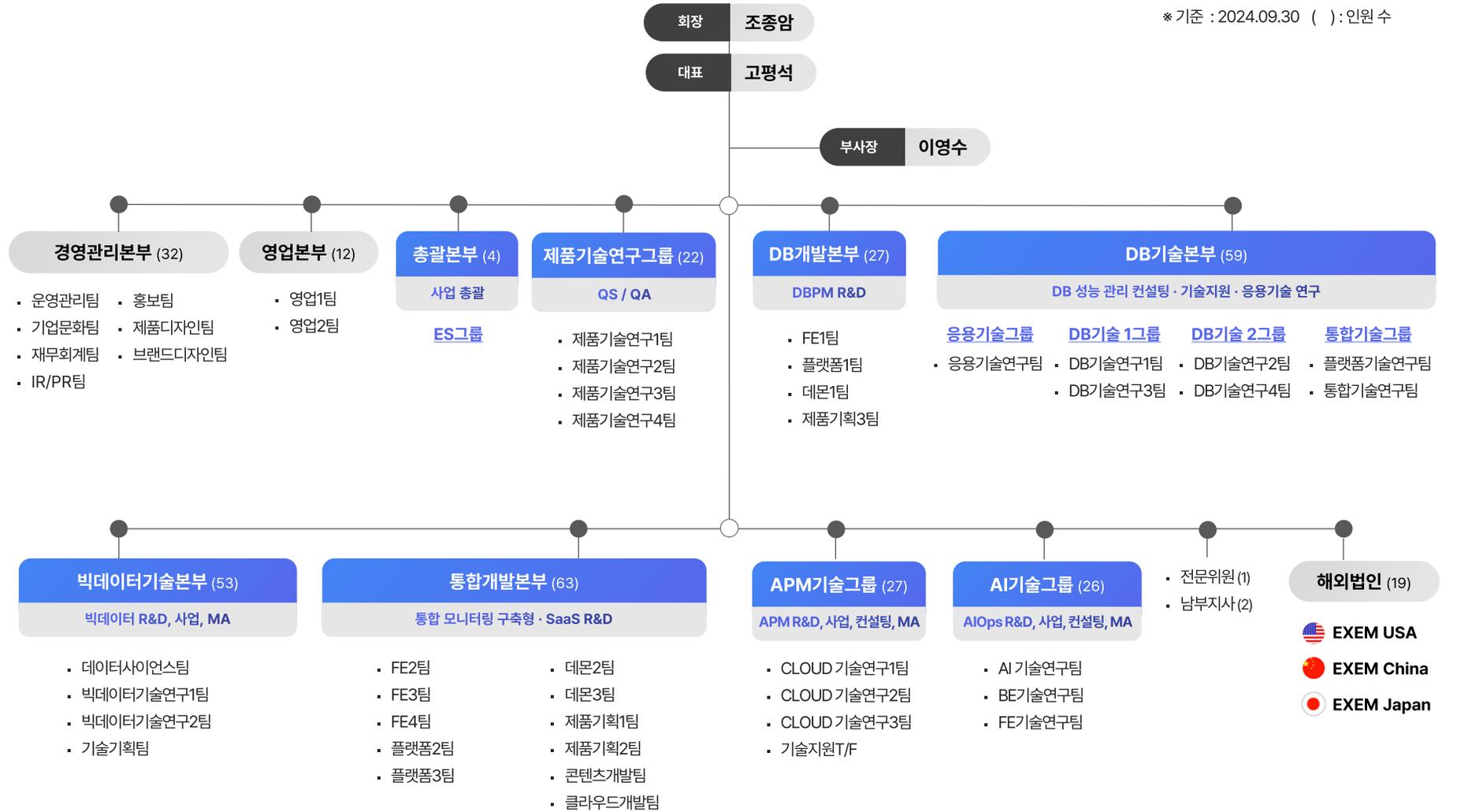


기술 전문 인력 현황



별도 기준
등기이사 제외 총 인원 : 329명

■ 기술인력 ■ 영업, 경영관리



경청해 주셔서 감사합니다.

THANK YOU