



(주) 현대에버다임

*Investor
Relations*

Important Notice

본 자료에 포함된 경영실적 및 재무성과와 관련한 모든 정보는 한국의 기업회계기준에 따라 본사 기준으로 작성되었습니다.

본 자료는 미래에 대한 "예측정보" 를 포함하고 있습니다.

이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 것으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무상태를 의미하고, 표현상으로는 "예상", "전망", "계획" (E)등과 같은 단어를 포함합니다.

위 "예측정보" 는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 "예측정보" 에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 있을 수 있습니다.

또한 향후 전망은 현재의 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로써 향후 시장환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 달라질 수 있음을 양지 하시기 바랍니다.

본 자료는 어떠한 경우에도 투자자의 투자결과에 법적 책임 소재의 입증자료로써 사용될 수 없습니다.

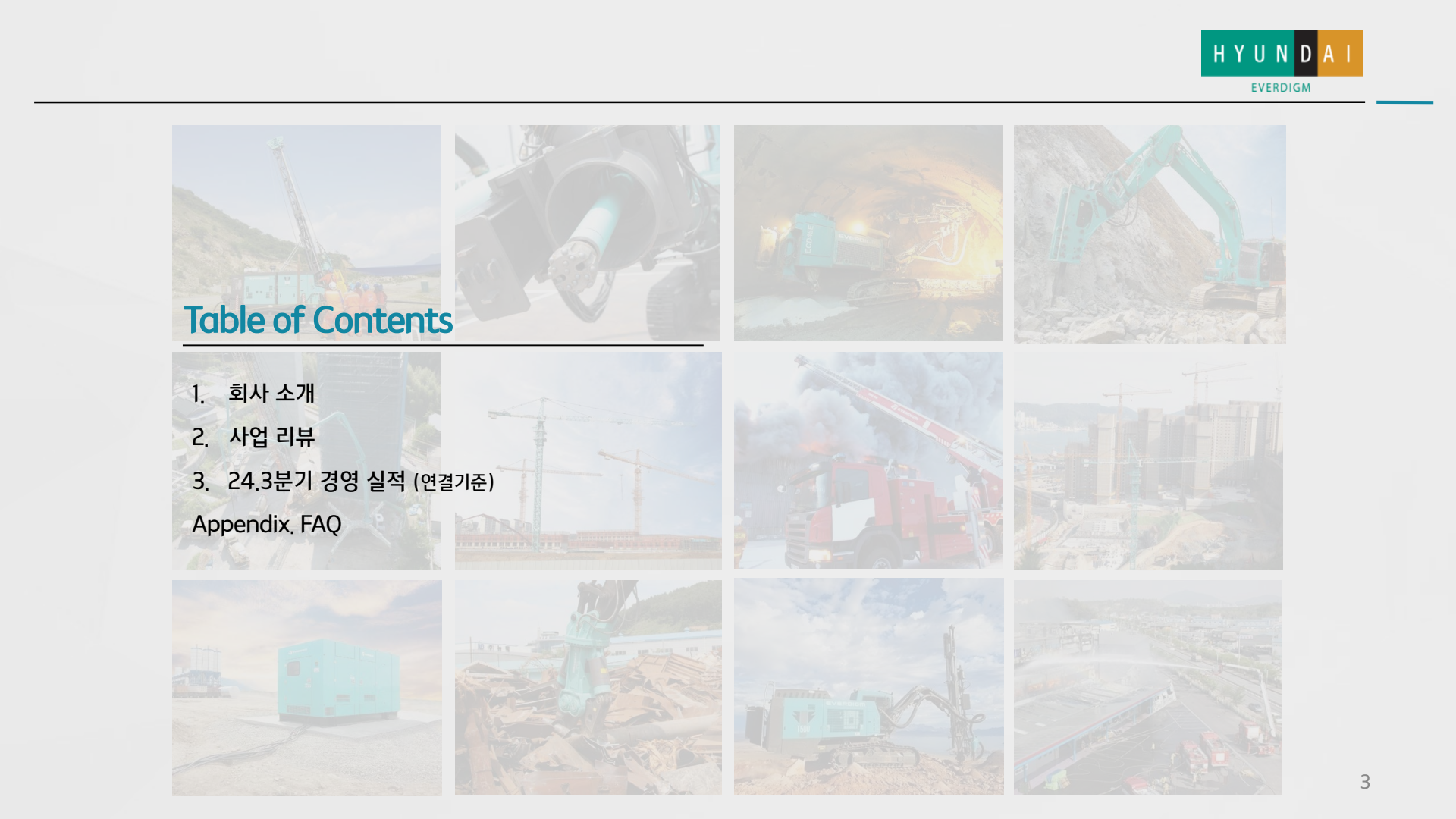


Table of Contents

1. 회사 소개
 2. 사업 리뷰
 3. 24.3분기 경영 실적 (연결기준)
- Appendix, FAQ

Chapter 1.

회사 소개

1. 회사 개요
2. 회사 연혁
3. 사업 소개



1. 회사 개요 _ 1) 주요 현황

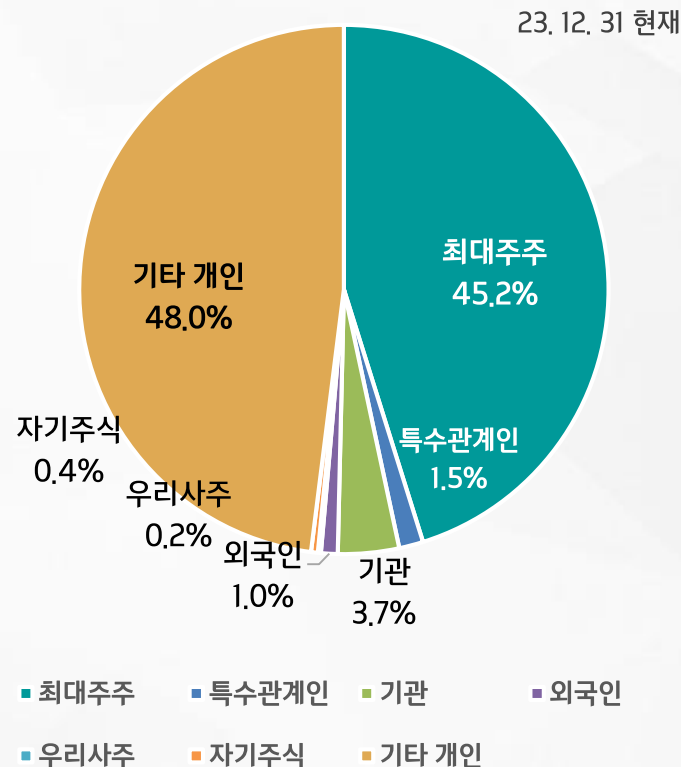
□ 주요 현황

대표이사	: 임명진
설립일	: 1994. 07. 01
자본금	: 8,957 백만원
발행주식총수	: 17,915,944 주
임직원수	: 630명 (24.09.30 현재, 해외현지 채용 제외)
본점 소재지	: 충북 진천군 진천읍 부영길 49

□ 주요 경영진

대표이사	임명진	現 경영총괄 (CEO)
사내이사	유재기	現 경영지원 총괄 (COO)
사내이사	권순재	現 현대지에프홀딩스 투자관리/법무기획
사외이사	김종봉	現 세무법인 더택스 세무사
사외이사	공기영	前 현대건설기계 대표이사(사장)
사외이사	김석진	前 메리츠증권 감사본부장(부사장)

□ 주주 구성



1. 회사 개요 _ 2) 네트워크(국내)



서울 사무소
▪ R&D센터



전주 공장
▪ 락툴 제조 (21.7.1일자 ㈜에버다임락툴 합병)



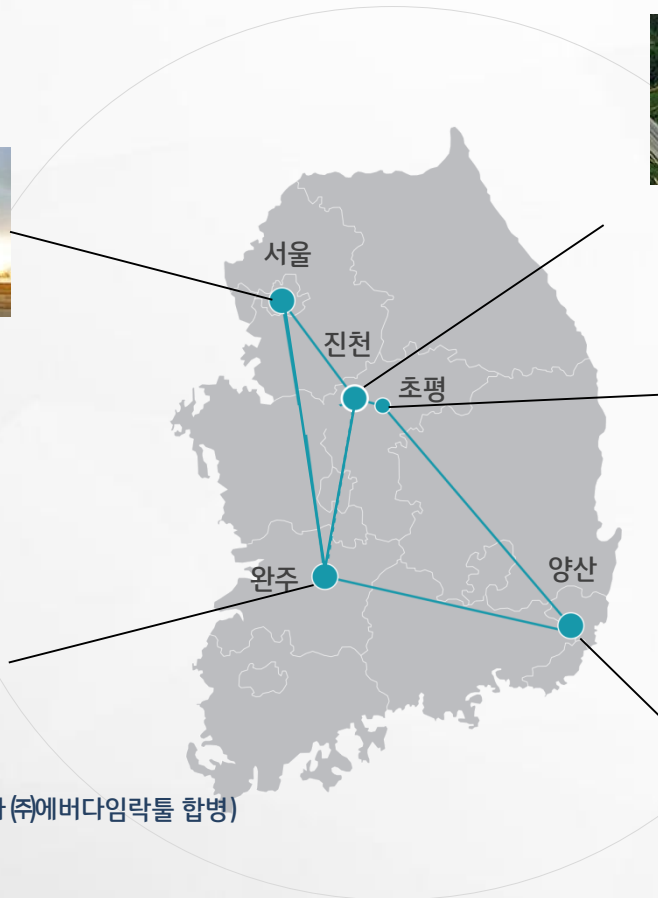
진천 본사
▪ 제조공장 / 서비스센터 / 영업 / R&D



초평 공장
▪ 타워크레인 제조 / 서비스
(21.7.1일자 한국타워크레인㈜ 합병)



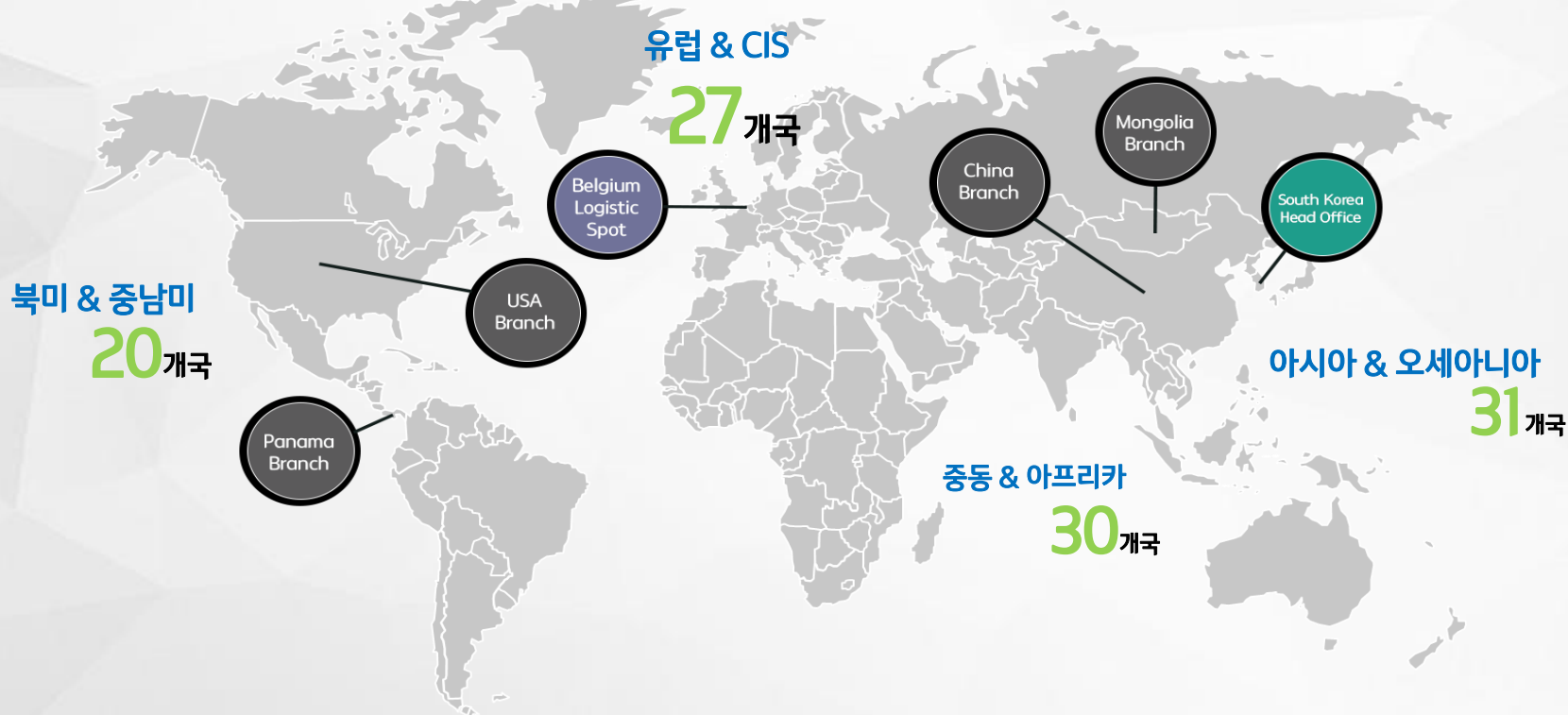
영남종합서비스 센터
▪ 서비스센터



1. 회사 개요 _ 2) 네트워크(해외)

110개국 150달러와 5개 법인 및 1개 지점 의 글로벌 네트워크를 통해

세계시장에서 경쟁력을 높이고 있습니다.



1. 회사 개요 _ 3) 현대백화점(현대지에프홀딩스) 그룹사

“ 그룹사와의 시너지를 통해 더 큰 미래를 계획하고 있습니다. ”

유통

현대백화점/
아울렛/면세점
현대홈쇼핑

토탈리빙

현대리바트
현대L&C
지누스

차량용 스프링

대원강업
삼원강재



현대백화점그룹
(현대지에프홀딩스)

건설장비

현대에버다임

종합식품

현대그린푸드

패션

한섬

미디어/B2B 外

현대퓨처넷
현대드림투어
현대바이오랜드
현대이지웰

2. 회사 연혁

“ 건설기계의 패러다임을 바꾸는 기업 ! 현대에버다임 ”

시 작
(1994~2003)

1994 회사설립
1999 부설연구소 설립
2003 코스닥 상장
본사 이전(충북 진천)
중국법인 설립

1994 중고장비매매
1995 어태치 사업
2001 펌프카 사업
2002 타워크레인 사업

도 약
(2004~2013)

2007 상호 변경(에버다임)
2008 1억불 수출탑 수상
중동법인 설립
2011 신성산업 인수(에버다임 락툴)
2012 몽골법인 설립
2013 한국타워크레인(주) 인수

2004 소방 특장차 사업
2007 락드릴 사업
2011 락툴 사업
2012 발전기 사업

성 장
(2014~현재)

2015 **현대백화점그룹 편입**
미국법인 설립
2020 타이포스 합병, 중동법인 청산
2021 상호 변경(현대에버다임)
락툴/한국타워 합병
파나마법인 설립

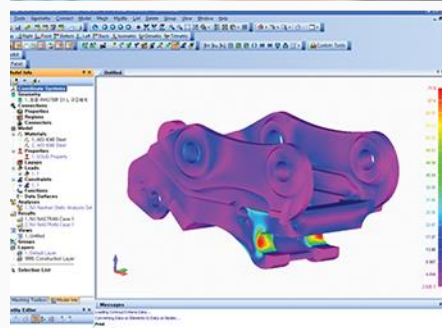
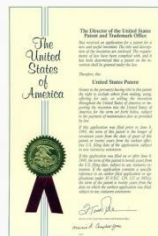
2014 트럭크레인 / 고소작업차
2017 마다가스카르 경제협력(199억원)
2018 베트남 경제협력(231억)
군 특장차 사업
2023 한수원 ESSD사업(763억)

2. 회사 연혁

기술특허 및 연구 개발

- 신기술 개발과 디자인개발을 통한 특허확보

Domestic				Overseas		Total
Patent	Utility Model	Design	Brand	Patent	Brand	
90	-	65	45	16	92	308



본사 중앙 연구소와 서울 R&D센터를 중심으로 선행개발, 신제품 설계, 신기술 적용
등에 대한 지속투자를 통해 제품의 경쟁력을 강화하고 있습니다.

3. 사업 소개

세계시장에서 검증된 완벽한 품질과 기술력으로
건설, 토목, 자원, 재난, 국가조달사업 등 다양한 사업분야를 영위하고 있습니다.

중장비 제조



특수장비 제조



부품&서비스



경제협력사업



3. 사업 소개 _ 1) 중장비 & 특장차 제조

도시개발과 사회기반시설의 공사현장에서
최고의 품질로 다양한 제품을 공급하고 있습니다.

건설 기계



광산 기계



소방 특장차



군 특장



3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ① 건설기계

Construction & Demolition Equipment

건설기계

끊임없는 기술개발과 완벽한 품질로
건설, 파쇄 현장에서
최고의 제품으로 인정 받고 있습니다.



3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ① 건설기계



Attachment 어태치먼트

- 유압브레이커 / 펄버라이저 / 컴팩터 / 콕어플러 / 그랩

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ① 건설기계



Concrete Pump 콘크리트 펌프

- 콘크리트 펌프카 / 트레일러 펌프 / 라인펌프 / 플레이싱붐

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ① 건설기계



Tower Crane
타워크레인

- 해머헤드 타워크레인 / 플랫폼 타워크레인 / 러핑 타워크레인

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ① 건설기계



Generator Set 디젤발전기

- 커민스엔진 / 두산엔진 / MTU 엔진 / 퍼킨스 엔진 발전기

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ② 광산기계

Mining Equipment

광산 기계

끊임없는 기술개발과 완벽한 품질로
건설, 파쇄 현장에서
최고의 제품으로 인정 받고 있습니다.



3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ② 광산기계



Blast-hole Drill rig
발파용 천공기

- 탐 해머 드릴 / DTH 드릴

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ② 광산기계



Exploration Drill rigs

탐사 드릴

- 코어 드릴 / 멀티 드릴

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ② 광산기계



Rocktool
락툴

- DTH 함마 / DTH 확장비트 / THD 로드&비트 / 클러스터 드릴 / 링 비트

3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ③ 소방특장

Fire Truck

소방 특장차

화재진압과 인명구조현장에서
사용되는 소방특장차는
축적된 소방 기술과 노하우로
재난 현장에서 최고의 기술력을
인정받고 있습니다.

- 고가사다리차
- 굴절사다리차
- 무인방수탑차
- 소방 펌프차



3-1) 중장비 & 특장차 제조 _ ④ 군특장

Military Truck

군 특장차

특장차 제조기술과
설계디자인 기술을 바탕으로
군 특장사업에 진출하여
기술력을 인정받았습니다.

- 4륜구동 군용트럭
- 군용 변전차



3-2) 경제협력사업

Official Development Assistance

경제협력사업

경제협력차관사업을 통해

단순한 제조사를 넘어 국가적인

프로젝트 코디네이터의 역량을

발휘하고 있습니다.

- 2018 베트남 EDCF 경제협력 차관 사업 (231억 규모)
- 2017 마다가스카르 EDCF 경제협력 차관 사업 (199억 규모)



3-3) 종합 고객센터서비스

종합고객서비스는 고객을 위한 철학을 기본으로 신속한 서비스와
고객의 편의성을 우선시하며 진정한 고객만족을 실현 합니다



사용자 교육 Training Program

체계적인 교육 통한 고객의 기술수준 향상

에버케어 Evercare

정기적 제품 점검과 현장 조사를 통해 제품의 최적화

부품 서비스 Parts Service

현장에서 인정한 최고의 제품을 신속하게 공급

3-4) 세계속의 현대에버다임



Chapter 2.

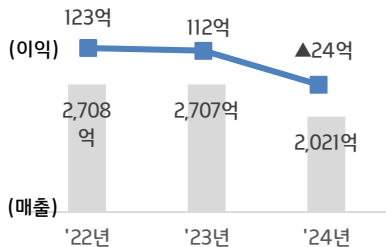
주요 사업 리뷰



주요 사업 리뷰

당사 매출 / 손익 현황

【3분기 누계 실적 추이】



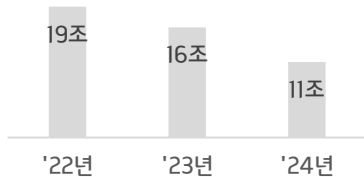
【사업부별 매출 실적】

(단위 : 억원, %)

구분	'23.3Q	'24.3Q	신장률
차량사업	1,144	756	▲33.9
유압기계	1,479	1,054	▲28.8
중장비	84	211	151.2
계	2,707	2,021	▲25.3

외부 지표

【국내 건설수주액 (월평균)】



※ 한국건설산업연구원 자료 참조

【건설기계 수출 동향】

■ 글로벌 경기 둔화, 건설장비 포화 영향

→ 엔데믹('22.07)후 가장 적은 수출량 기록

(단위 : 억원, %)

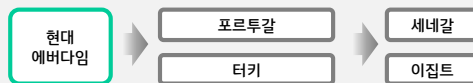
구분	'23.3Q	'24.3Q	신장률
사우디	340	192	▲43.5
러시아	388	179	▲53.9
미국	105	40	▲61.9
기타	749	857	14.4

● 콘크리트 펌프카 매출 만회 방안

1 수출 판로 확대

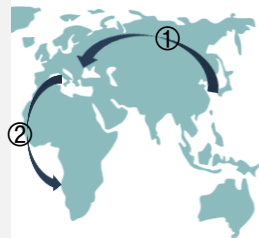
■ 3국 경유 우회 판매 _ 유럽 국가 경유 아프리카 판매

→ 딜러 영업망 활용 및 관세 절약 효과 발생



■ 고객 직판 _ 수요자가 신용장을 직접 개설

【우회 경로】



2 초고층 특화 라인펌프 출시

배경

· 초고층건물 수요 증가와 안전작업을 위한 라인펌프 사용 증가

→ 당사 제품 개선한 신제품 SR-Series 출시

※ SR-Series : 초고층(50층 이상) 콘크리트 타설 특화 모델

16000SR

· 토출량 등 성능향상 및 전자식 제어기능 탑재

18000SR

· 750마력 트럭 사용으로 55층 이상 타설 가능



▶ 상반기 실적 부진을 만회하기 위한 사업부별 대응 전략 수립

주요 사업 리뷰

● 어태치먼트 저가시장 진출

- 고품질의 유럽제품과 초저가 중국제품 사이에서 가격 경쟁력 심화
- 중국 제관업체 발굴을 통한 가격경쟁력 확보 → **가격 차별화 정책** 활용 영업 추진

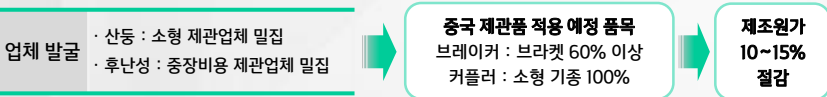
1 영업 전략

✓ 가격 차별화 정책 (Two - track)

→ 매출 확대와 이익 방어를 동시에 추진하기 위해 시장별 영업 제품 구별

①	본사 생산 (중국 부품 채용)	북미, 유럽	이익 확보
②	중국 완제품 (생산자 직송)	중동, 아프리카, 아시아	매출 확대

2 제관품 중국 소싱 방안



● 락툴 거래처 다변화

- 의존도 높은 주요 거래처 매출 감소로 급격한 실적 악화

1 신규 바이어 개발

호주	시추 업체	시추 사업 활성화되며 신규 입찰 참여
사우디	광산 업체	강압용 BIT 신규 디자인 제작하여 협의 중
인도	기초공사업체	대형 비트 및 해머 견적 진행 중

※ 드릴 영업팀 협업하여 딜러 관리 및 패키지 영업 추진

2 고객 맞춤형 신제품 출시

- ✓ ROCKPECKER 社 : 인도의 글로벌 드릴 부품 제조 업체로 미국, 영주, 호주 지사 보유



【요청 사항】 : 자사 장비 부착을 위한 시중에 없는 사이즈 개발

※ RCD 4", 6", 세미실드 24inch, 40inch 등

【기대 효과】 : 연간 고정적 매출 확보

● 신규 사업 부문 확대

- 정부 예산 축소 및 기존 사업 성장 한계로 인해 기존 기술력과 인력을 활용한 신규 사업 확대
- 한수원 고유량 이동펌프 판매 공급 계약 체결 _ 763억 규모 계약 完 (23.12.18일자)
→ 유관 사업으로 지속 확대 예정

- ✓ 한국수력원자력 ESSD 사업



고유량 이동형 펌프차



호스 리와인딩 차량

Chapter 3.

24.3분기 경영실적

1. 경영실적 요약
2. 매출 성과분석 : 부문별, 지역별
3. 영업이익 성과분석
4. 재무상태 및 재무지표



1. 경영실적 요약

전년동기 대비 : 글로벌 건설경기 부진으로 인한 장비 수요 둔화 영향으로 매출 및 이익 감소

연결 손익 현황

(단위 : 억원, %)

구 분	23.3Q	24.3Q	증감	신장률
매 출 액	2,707	2,021	-686	-25.3%
매 출 원 가	2,306	1,748	-558	-24.2%
매 출 총 이 익	402	273	-129	-32.1%
판 관 비	290	297	7	2.4%
영 업 이 익	112	-24	-136	적자전환
기 타 손 익	5	2	-3	
금 융 손 익	-2	-1	1	
경 상 이 익	116	-24	-140	적자전환
법 인 세 비 용	21	-7	-28	
당 기 순 이 익	95	-17	-112	적자전환

경영 실적

- 매출 2,021억원
 - 전년동기 대비 -25.3% ↓
- 영업이익 -24억원
 - 적자전환

- 주요 수출 지역 매출 감소 및 국내 건설경기 위축으로
장비 수요 감소 이어지며 매출 전년대비 -25.3% 감소
- 매출 부진으로 인한 영업이익 -24억으로 적자전환

* K-IFRS 연결재무제표 기준 (연결 대상 : 몽골법인, 미국법인, 중국법인, 파나마법인)

- 현대에버다임건설 23.07.31일자 매각 완료

2. 매출성과 분석 : 부문별

전년동기 대비 : 중장비 151.2% 증가, 차량사업 -33.9%, 건설기계 -29.3%, 드릴사업 -27.2% 감소

부문별 매출

(단위 : 억원, %)

구 분	23.3Q	24.3Q	증감	신장률
차량사업	1,144	756	-388	-33.9%
건설기계	1,067	754	-313	-29.3%
드릴사업	412	300	-112	-27.2%
중 장 비	84	211	127	151.2%
합 계	2,707	2,021	-686	-25.3%

* 차량(콘크리트 펌프카, 소방차, 트럭), 건설기계(어태치먼트, 타워크레인, 발전기), 드릴(락드릴, 락틀), 중장비(파일공사, 딜러사업 외)

전년동기 대비 매출 증감 사유

차량사업 (-33.9%)

- 콘크리트펌프카 해외 판매 감소
- 소방 특장차 정부 예산 축소 및 이월 물량 감소

건설기계 (-29.3%)

- 주택 경기 수요 위축으로 타워크레인 신규 판매 감소
- 건설 경기 침체로 인한 어태치먼트 국내·외 수요 감소

드릴사업 (-27.2%)

- 러시아 지역 기존 재고 판매 위축으로 신규 주문 감소
- 기존 거래처 주문 감소로 인한 락틀 매출 감소

중장비 (151.2%)

- 몽골 현지 광산(구리, 석탄) 활성화 등으로 매출 확대

* 콘크리트 펌프카 쿼터제(수급제한) 완화 : 신규 등록 장비 5% 범위 내 허용 _ 국토교통부(24.1월부)

* 타워크레인 연식 제한: 20년 이상 노후 장비 사용 금지 (단, 세부정밀 통과 한 경우 3년 단위 연장) _ 국토교통부(17.11월)

2. 매출성과 분석 : 지역별

전년동기 대비 : 해외 -19.8%, 국내 -33.1% 감소

지역별 매출

(단위 : 억원, %)

구 분		23.3Q	24.3Q	증감	신장률
해 외	사 우 디	340	192	-148	-43.5%
	러 시 아	388	179	-209	-53.9%
	미 국	105	40	-65	-61.9%
	몽 골	89	211	122	137.1%
	기타지역	660	646	-14	-2.1%
	계	1,582	1,268	-314	-19.8%
국 내		1,125	753	-372	-33.1%
합 계		2,707	2,021	-686	-25.3%

전년동기 대비 매출 증감 사유

해 외

- 글로벌 경기 부진으로 건설기계 시장 수요 감소
- 유가 및 주요 원자재 가격 상승세 지속으로 일부 자원 수출국 중심의 성장세 유지

해외법인

- 몽골법인 : 몽골 광산 경기 활성화로 신규 매출 증가
- 미국법인 : 신규 달러 확보 및 영업망 확대 진행 中

국 내

- 주택경기 수요 위축으로 타워크레인, 어태치먼트 등 매출 감소
- 소방차 국가 예산 축소 영향으로 매출 감소

* 사업보고서 上 연결재무제표 주석 참고

3. 영업이익 성과 분석

전년동기 대비 : 건설기계 판매 감소 및 고정비 원가 상승으로 인한 영업이익 감소

영업이익

(단위 : 억원, %)

구 분	23.3Q	24.3Q	증감	신장률
차량사업	-10	-30	-20	-
건설기계	85	-28	-113	적자전환
드릴사업	30	-11	-41	적자전환
중 장 비	7	45	38	542.9%
합 계	112	-24	-136	적자전환

* 차량(콘크리트 펌프카, 소방차, 트럭), 건설기계(어태치먼트, 타워크레인, 발전기), 드릴(락드릴, 락틀), 중장비(파일공사, 딜러사업 외)

주요 영업이익 증감 사유

차량사업
(-)

- 콘크리트 펌프카 매출 감소로 인한 수익성 악화
- 소방차 원가 상승으로 손실 발생

건설기계
(적자전환)

- 어태치먼트, 타워크레인 등 매출 감소로 인한 수익성 악화

드릴사업
(적자전환)

- 광산경기 침체로 인한 매출 감소 영향

중장비
(542.9%)

- 건설 부문(현대에버다임건설) 매각으로 인한 이익 개선
- 몽골 현지 판매 확대로 인한 수익성 개선

3. 재무상태 및 재무지표

한국수력원자력 사업 수주에 따른 일시적 유동부채 증가

요약 재무상태

(단위 : 억원, %)

구 분		'20 (K-IFRS)	'21 (K-IFRS)	'22 (K-IFRS)	'23 (K-IFRS)	'24.3Q (K-IFRS)
B / S	유동자산	1,727	1,882	2,143	2,129	2,771
	비유동자산	772	591	780	846	854
	자산총계	2,499	2,473	2,923	2,975	3,625
	유동부채	625	801	1,126	1,112	1,784
	비유동부채	36	18	9	37	46
	부채총계	661	819	1,134	1,149	1,830
	자본총계	1,838	1,653	1,789	1,826	1,795
I / S	매 출 액	2,635	3,179	3,744	3,581	2,021
	영업이익	29 (1.1)	-1 (적자)	157 (4.2)	120 (3.4)	-24 (적자)
	당기순이익	-71 (적자)	-184 (적자)	107 (2.9)	64 (1.8)	-17 (적자)

주요 재무지표 분석

구 분	'20 (K-IFRS)	'21 (K-IFRS)	'22 (K-IFRS)	'23 (K-IFRS)	'24.3Q (K-IFRS)
유동비율 (%) (유동자산/유동부채)	276.3	235.0	190.1	191.4	155.3
부채비율 (%) (부채총액/총자본)	36.0	49.5	63.3	62.9	102.0
차입금 비율 (%) (차입금/총자본)	7.0	9.6	30.4	19.0	33.3

Appendix.

FAQ _ 주요 문의 사항



최고를 향한 도전의 역사를 지나
품질을 통한 브랜드 혁신으로
새로운 미래 경쟁력을 다져가겠습니다!

감사합니다.

