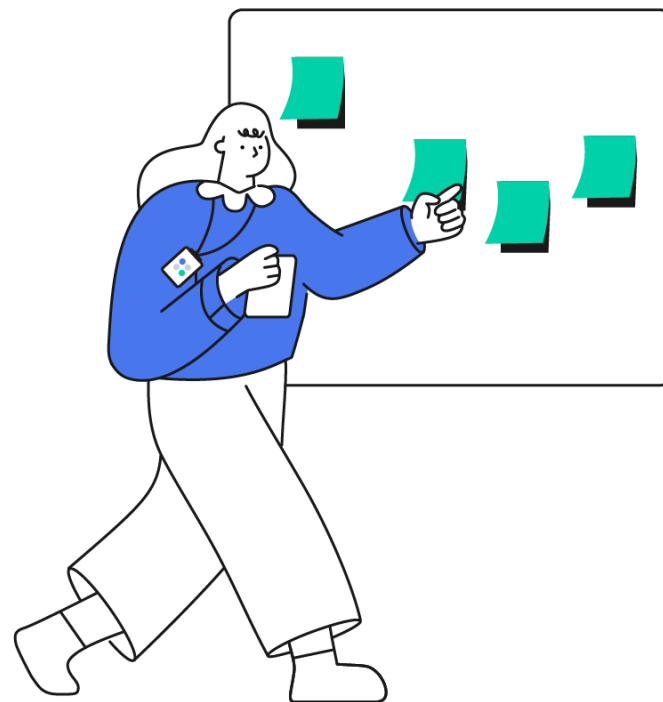


2024년 3분기 실적발표

Saramin Investor Relations



본 자료의 재무정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성된 연결기준의 영업실적입니다.

본 자료는 외부감사인의 회계 감사가 완료되지 않은 상태에서 투자자 여러분의 편의를 위해 작성된 자료이므로, 내용 중 일부는 회계 감사 과정에서 달라질 수 있습니다.

회사는 본 자료에 서술된 재무정보 및 영업성과의 정확성과 완벽성에 대해 보장하지 않으며, 자료 작성일 현재의 사실을 기술한 내용에 대해 향후 업데이트 책임을 지지 않습니다.

또한 본 자료 상에 회사가 예상한 결과 또는 사항이 실현되거나, 회사가 당초에 예상한 영향이 발생한다는 확신을 제공할 수 없습니다. 본 자료에 기재된 예측정보는 본 자료 작성시점을 기준으로 작성한 것이며, 회사가 이러한 위험요인이나 예측정보를 업데이트할 예정이 없음을 유의하시기 바랍니다.

따라서 본 자료는 투자자들의 투자결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 아니되며, 회사는 본 자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생하는 투자 결과에 대해 어떠한 책임 또는 손해를 지지 않음을 알려 드립니다.

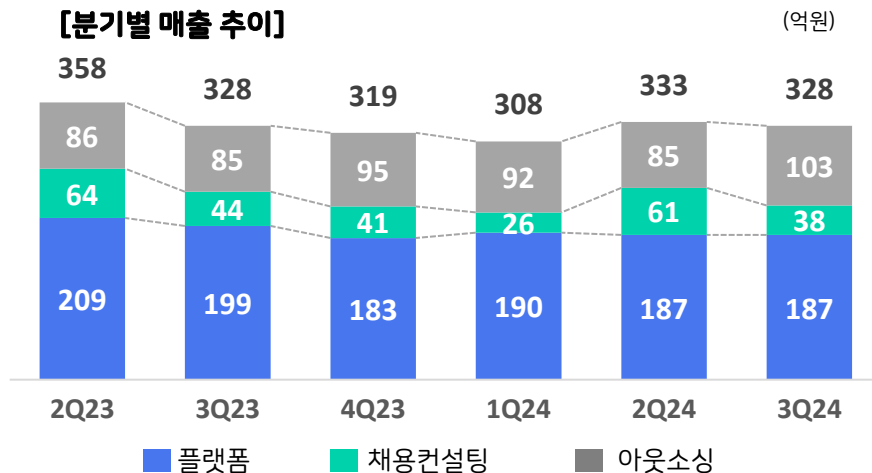
실적 요약

- 3Q 영업수익 328억원(YoY +0.1%, QoQ -1.4%), 영업이익 65억원(YoY -10%, QoQ -1.6%)

경영 실적

구 분	3Q23	2Q24	3Q24	YoY	QoQ
영업수익	328	333	328	0.1%	-1.4%
플랫폼	199	187	187	-6%	0.2%
채용컨설팅	44	61	38	-14%	-38%
아웃소싱	85	85	103	21%	21%
영업비용	256	267	264	3%	-1.3%
영업이익	72	66	65	-10%	-1.6%
이익률(%)	22%	20%	20%	-2%P	-0%P

[분기별 매출 추이]



Comments

<전분기 대비>

- 영업수익 하락
 - 채용컨설팅 하락: 계절적 요인
 - 아웃소싱 증가: 도급사 일시적 성과급 반영

<전년 동기 대비>

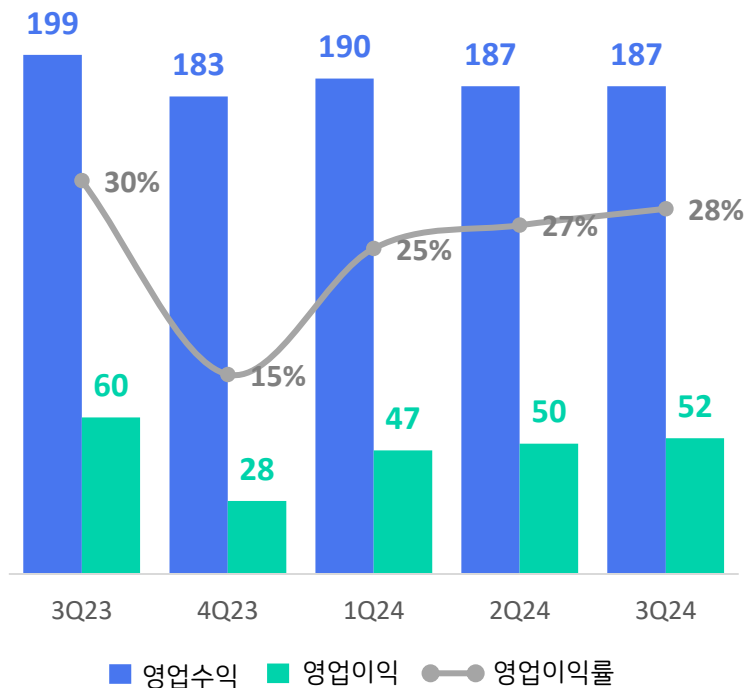
- 영업수익 유사
 - 플랫폼 매출 감소 → 수익성 악화
- 영업이익 감소
 - 비용 효율화 통해 매출 감소 대비 영업이익 하락폭 감소

- 3Q 영업수익 187억원 (YoY -6%, QoQ +0.2%), 영업이익 52억원 (YoY -13%, QoQ +4%)

* 라라잡, APPLANCER(베트남) 포함 실적

분기 별 경영실적

(억원)



Comments

- (영업수익) 경기침체 지속에도 전분기와 동등 수준 유지

- 기업의 공고등록수 전분기 대비 소폭 감소 영향을 개인회원 대상 유료 서비스 등 출시를 통해 만회

<분기 별 공고등록수>

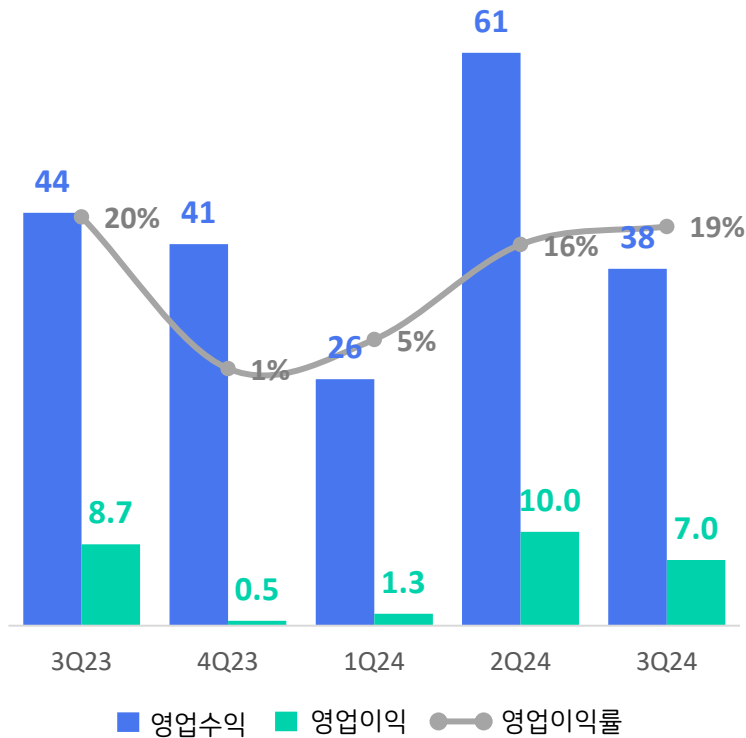
구분	기준	3Q23	2Q24	3Q24	YoY	%QoQ
공고등록수(건)	분기합계	49.4만	49.7만	49.1만	-0.6%	-1.2%

- 시장 지배력 강화 활동 지속
 - (기업회원) 비즈니스 서비스 통합 플랫폼 '사람인 비즈니스' 론칭
 - (개인회원) 공기업 모의고사, 프리미엄 인적성검사 서비스 출시, 구직자 커뮤니티 기능 강화한 '커리어피드' 출시
- 시장 개척을 위한 활동 지속
 - 외국인 채용을 위한 코메이트(KoMate) 서비스 출시

- 3Q 영업수익 38억원 (YoY -14%, QoQ -38%), 영업이익 7억원 (YoY -19%, QoQ -29%)

분기 별 경영실적

(억원)



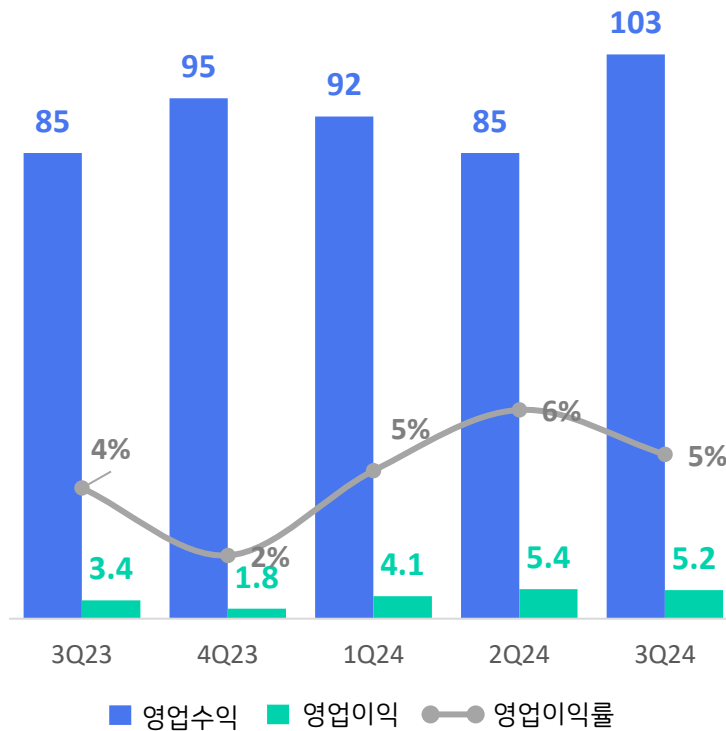
Comments

- 비수기 영향으로 전분기 대비 실적 감소
- 신규 Biz를 통한 'HR파트너'로의 성장
 - '채용대행' 이외 '면접관 교육', '공정 채용 컨설팅 서비스' 은퇴 예비자 대상 '전직 지원 서비스' 등으로 확장 통해 'HR파트너'로 전환

- 3Q 영업수익 103억원 (YoY +21%, QoQ +21%), 영업이익 5억원 (YoY +54%, QoQ -4%)

분기 별 경영실적

(억원)



Comments

- (영업수익) 전분기 대비 파견인력 규모 증가 및
일부 파견인력 대상 성과급 발생 영향으로 매출 증가

영업비용

- 3Q 영업비용 264억원 (YoY 3%, +8.0억원), (QoQ -1.3%, -3.6억원)

분기 별 경영실적

(억원)

구 분	3Q23	2Q24	3Q24	YoY	QoQ
영업비용	256	267	264	3%	-1%
인건비	175	180	192	10%	7%
원가성경비	31	38	23	-28%	-41%
마케팅비	17	15	11	-36%	-27%
지급수수료	10	10	12	20%	+13%
외주비	5	6	6	6%	-3%
기타	18	19	21	17%	11%

Comments

- 효율적인 마케팅비 집행으로 전분기 대비 소폭 개선
- 인건비 (YoY 10%, QoQ 7%)
 - YoY: '23년 '라라잡' 인수에 따른 자회사 인건비 추가 반영 영향
 - QoQ: 일회성 비용 발생 영향 (HS 파견인력 성과급 발생)
- 원가성경비 (YoY -28%, QoQ -41%)
 - QoQ: 비수기 영향으로 인한 컨설팅 매출 감소로 원가 감소
- 마케팅비 (YoY -36%, QoQ -27%)
 - YoY/QoQ: 마케팅 비용 효율화

신규 서비스

- 시장지배력 강화 및 시장개척을 위한 신규 서비스 출시

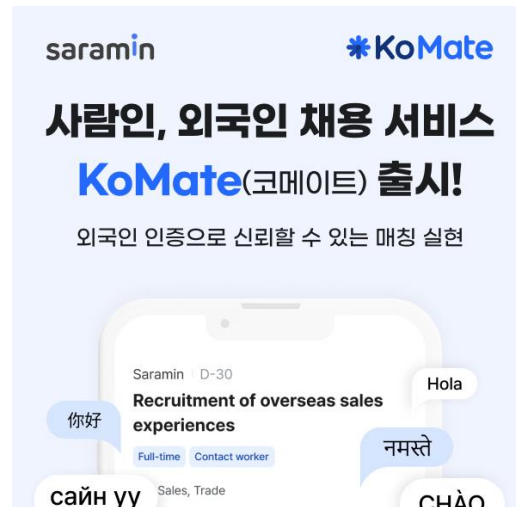
사람인 비즈니스

- 기업 고객 대상 서비스를 한 데 모은 허브
- 상호 연결성을 제고해 신규 사업과 서비스 확장성 고려



코메이트(KoMate)

- 국내 채용을 원하는 외국인과 기업간 매칭을 돕기 위한 서비스
- 외국인 인증 절차 도입 통해 기업이 복잡한 신원 확인 절차 불필요
- 외국인 배려 위해 30개 언어 번역 서비스 지원



커리어피드

- 구직자의 다양한 고민을 나누고 해소할 수 있는 장 마련 목적
- 기존 커뮤니티 기능 강화
- 기존 '커뮤니티', '멘토링매치' 및 '커리어챗' 프로필 통합



플랫폼 주요 지표

- 계절성 요인 및 길어진 추석 연휴 영향으로 방문자수 YoY 4.7%, QoQ 2.6% 감소

구 분	개인회원수 (각 기간말, 명)	방문자수 (분기월평균, 건)	이력서수 (각 기간말, 개)	기업회원수 (각 기간말, 개사)	공고등록건수 (분기합계, 건)
3Q22	14,667,685	10,811,636	5,597,396	1,198,675	509,345
4Q22	15,129,492	10,978,890	5,755,285	1,212,273	483,538
1Q23	15,787,638	12,458,082	6,057,181	1,227,967	495,342
2Q23	16,295,313	11,972,647	6,334,573	1,244,524	497,752
3Q23	16,803,854	11,209,486	6,753,853	1,259,713	494,213
4Q23	17,288,967	11,527,889	7,307,051	1,273,762	476,040
1Q24	17,775,258	10,720,349	8,071,586	1,289,445	506,006
2Q24	18,176,656	10,969,271	14,201,959	1,304,442	496,896
3Q24	18,575,768	10,679,082	14,644,013	1,318,366	491,048
YoY	1,771,914 10.5%	-530,404 -4.7%	7,890,160 117%	58,653 4.7%	-3,165 -0.6%
QoQ	399,112 2.2%	-290,189 -2.6%	442,054 3.1%	13,924 1.1%	-5,848 -1.2%