NAVER

2024년도 3분기 실적발표

2024.11.8

유의 사항

본자료는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)을 기초로 작성된 연결 기준의 잠정 영업실적입니다.

본 자료는 외부감사인의 검토가 완료되지 않은 상태에서 투자자 여러분의 편의를 위하여 작성된 것으로 그 내용 중 일부는 향후 검토 결과에 따라 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

회사는 본자료에 서술된 재무실적 및 영업성과의 정확성과 완벽성에 대해 암묵적으로든 또는 명시적으로든 보장하지 않으며, 본자료에 서술된 내용은 과거 또는 미래에 대한 약속이나 진술로 간주될 수 없습니다.

따라서, 본자료는 투자자들의 투자 결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 안되며, 회사는 본자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생되는 투자 결과에 대해 어떠한 책임을 지지 않음을 알려 드립니다.

본자료는자료작성일 현재의 사실에 기초하여 작성된 것이며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 미래의 사건에 대해 업데이트 책임을 지지 않습니다.

실적요약

- 검색 및 광고사업 호조로 매출액은 YoY 11.1%, QoQ 4.0% 증가하며 성장 가속
- 영업이익은 YoY 38.2%, QoQ 11.1% 성장하며 사상 최대 규모 기록을 이어가는 중이며 영업이익률은 YoY 3.8%p 개선된 19.3% 기록
- 조정 EBITDA는 8분기 연속, 영업이익은 6분기 연속 증가 중

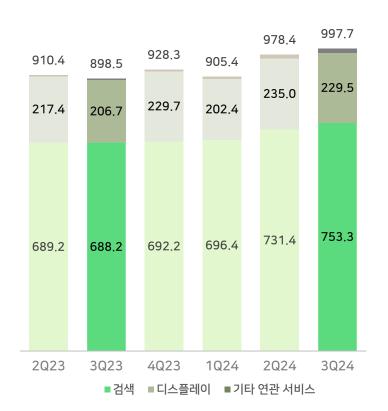
단위: 십억 원	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	Y/Y	Q/Q
매출액	2,445.3	2,537.0	2,526.1	2,610.5	2,715.6	11.1%	4.0%
서치플랫폼	898.5	928.3	905.4	978.4	997.7	11.0%	2.0%
커머스	647.4	660.5	703.5	719.0	725.4	12.0%	0.9%
핀테크	340.8	356.0	353.9	368.5	385.1	13.0%	4.5%
콘텐츠	434.9	466.3	446.3	420.0	462.8	6.4%	10.2%
클라우드	123.6	125.9	117.0	124.6	144.6	17.0%	16.1%
영업비용	2,065.1	2,131.5	2,086.8	2,137.8	2,190.3	6.1%	2.5%
조정 EBITDA*	550.6	580.0	581.0	638.4	699.1	27.0%	9.5%
조정 EBITDA 이익률 (%)	22.5%	22.9%	23.0%	24.5%	25.7%	3.2%p	1.3%p
영업이익	380.2	405.5	439.3	472.7	525.3	38.2%	11.1%
영업이익률 (%)	15.5%	16.0%	17.4%	18.1%	19.3%	3.8%p	1.2%p
당기순이익	356.2	298.4	555.8	332.1	530.1	48.8%	59.6%
당기순이익률 (%)	14.6%	11.8%	22.0%	12.7%	19.5%	5.0%p	6.8%p

^{*} EBITDA+주식보상비용

서치플랫폼 검색, 디스플레이, 기타 연관 서비스

분기 별 매출

단위: 십억 원



3Q24 YoY 11.0% ↑ / QoQ % 2.0% ↑

검색 YoY 9.5% / QoQ 3.0% 디스플레이 YoY 11,0% / QoQ -2.3%

- 검색은 플레이스광고 성장, 상품 개선 및 외부 매체 상품 확대 영향으로 전년동기 대비 9.5% 성장
- 디스플레이는 피드 지면 확대 및 타게팅 고도화가 지속되며 전년동기 대비 11.0% 성장
- 홈피드와 클립의 지표 성장이 지속되는 가운데, 스포츠, 연예, 서치피드 등에서 이용자에게 초개인화된 콘텐츠를 제공하며 전체 체류시간 증가에 기여

커머스 커머스 광고, 중개 및 판매, 멤버십

분기 별 매출



커머스 광고 YoY -1.1% / QoQ -0.3% 중개 및 판매 YoY 24.6% / QoQ 2.2% 멤버십 YoY 5.1% / QoQ -2.6%¹⁾

- 브랜드와의 협업 및 이용자 혜택 강화, 배송 품질 개선 등에 따른 거래액 상승과 브랜드솔루션패키지, 도착보장 사용률 증가로 매출은 YoY 12.0% 성장
- 스마트스토어(브랜드 포함)와 서비스 거래액 성장으로 On-Platform 거래액은 YoY 10.0% 증가, QoQ 3.8% 증가
- 멤버십 혜택 강화로 전체 누적 가입자 수 및 액티브 이용자 수 전년동기 대비 성장 지속

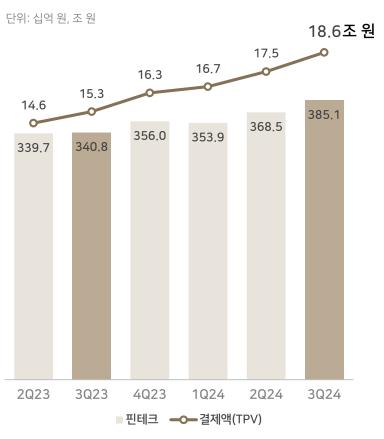
³Q24 YoY 12.0% 1 / QoQ 0.9% 1

¹⁾ 일부 디지털 콘텐츠 관련 회계 처리 변경(총액→순액)이 일시 반영된 효과

^{*} 멤버십: 유료이용자 구독료 매출액 기준

핀테크 페이, 플랫폼 서비스 등

분기 별 매출



3Q24 YoY 13.0% ↑ / QoQ 4.5% ↑

- 3분기 결제액은 외부 생태계 지속 확장되며 18.6조 원을 기록, YoY 22.1%, QoQ 6.2% 성장
- 외부 결제액은 YoY 37.7%, QoQ 8.8% 성장한 9.6조 원 기록
- 주문/예약 성장 및 현장결제 확대가 이어지며 오프라인 결제액은 YoY 78% 증가
- 주택담보대출 갈아타기 대상 확대, 해외여행보험비교 출시 등 대출/보험 비교 라인업 확대, 디지털트윈 솔루션 기반 부동산 VR 매물·단지 투어 출시하며 플랫폼 사업 확장

콘텐츠 웹툰, SNOW, 기타 등

분기 별 매출

단위: 십억 원



3Q24 YoY 6.4% ↑ / QoQ 10.2% ↑ ¹)

웹툰 YoY 11.6% / QoQ 10.7%²⁾ 스노우 YoY -46.5% / QoQ -5.2%³⁾ 기타 YoY 12.6% / QoQ 18.7%

[웹툰]

- 일본 라인망가 역대 최고 MAU 및 유료이용자를 기록하며 유료 컨텐츠 매출 견인. 일본 광고 매출도 고성장세 지속
- 6월 한국 AI 개인화 기능 출시하며 플랫폼 사용성 강화

[스노우]

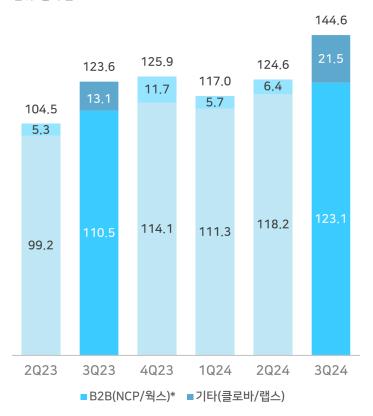
• 3월 네이버제트 연결 제외 효과 지속. AI 콘텐츠와의 연계로 카메라 앱은 유료 구독자 수 확대 지속

- 1) 네이버제트 연결 제외 효과 제거시 전체 매출 YoY 11.6% 증가
- 2) 연결 제외효과를 제거한 "동일 환율 기준" 웹툰 실적발표상 매출 YoY 13.5% 증가
- 3) 네이버제트 연결 제외 효과 제거시 스노우 매출 YoY 9.0% 증가

클라우드 B2B(NCP/웍스), 기타(클로바/랩스 등)

분기 별 매출

단위: 십억 원



^{*} B2B: 하이퍼클로바X(LLM) 사용료 매출 포함

3Q24 YoY 17.0% ↑ / QoQ 16.1% ↑

B2B YoY 11.4% / QoQ 4.1% 기타 YoY 64.3% / QoQ 235.2%

- 뉴로클라우드, 라인웍스 유료 ID수 확대 등으로 클라우드 매출은 YoY 17% 성장한 1,446억 원 기록
- 라인웍스 유료 ID수는 YoY 12.7% 성장, 매출은 YoY
 34.1% 성장
- 3분기 사우디 주택부와의 디지털트윈 사업 매출 발생 시작, 한국은행, 한국수력원자력 등과 뉴로클라우드 도입 논의 지속

비용/손익

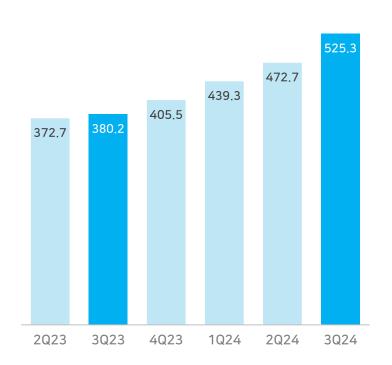
- 개발/운영비는 기술조직 재편 및 효율적 인력 배치 등으로 YoY 4.0% 증가하며 안정세 유지
- 마케팅비는 커머스 및 핀테크 부문의 마케팅 집행 증가 등으로 YoY 7.0% 증가
- 인프라비는 GPU 등 신규 자산 취득으로 인한 감가상각비 증가로 YoY 13.2% 증가

단위: 십억 원	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	Y/Y	Q/Q
영업비용	2,065.1	2,131.5	2,086.8	2,137.8	2,190.3	6.1%	2.5%
개발/운영	631.4	661.5	636.0	682.7	656.9	4.0%	-3.8%
- 인건비	533.9	560.0	529.2	573.2	537.1	0.6%	-6.3%
- 기타	97.6	101.5	106.8	109.5	119.7	22.7%	9.4%
파트너	886.4	949.8	913.5	916.6	938.0	5.8%	2.3%
인프라	157.3	163.7	169.9	171.7	178.1	13.2%	3.8%
마케팅	389.9	356.5	367.5	366.8	417.3	7.0%	13.8%
영업이익	380.2	405.5	439.3	472.7	525.3	38.2%	11.1%
영업이익률 (%)	15.5%	16.0%	17.4%	18.1%	19.3%	3.8%p	1.2%p
유형/무형 자산상각비	95.7	106.7	107.7	111.1	123.4	28.9%	11.1%
주식보상비용	74.8	67.7	34.0	54.7	50.4	-32.5%	-7.8%
조정 EBITDA	550.6	580.0	581.0	638.4	699.1	27.0%	9.5%
조정 EBITDA 이익률 (%)	22.5%	22.9%	23.0%	24.5%	25.7%	3.2%p	1.3%p
당기순이익	356.2	298.4	555.8	332.1	530.1	48.8%	59.6%
당기순이익률 (%)	14.6%	11.8%	22.0%	12.7%	19.5%	5.0%p	6.8%p

영업이익, 조정 EBITDA

영업이익

단위: 십억 원



조정 EBITDA

단위: 십억 원



사업부문별 손익(3Q24)

	사업 부문						±1-11
(단위: 십억 원, %)	서치플랫폼	커머스	핀테크	콘텐츠	클라우드	조정*	합계 (연결)
3Q 부문별 매출 (A)	1,029.6	726.9	427.6	518.4	166.2	(153.1)	2,715.6
- <i>외부 매출</i>	997.7	725.4	385.1	462.8	144.6	-	2,715.6
- <i>내부 매출</i>	31.9	1.5	42.4	55.7	21.6	(153.1)	-
3Q 부문별 손익 (B)	577.4		32.8	(14.6)	(59.9)	(10.5)	525.3
3Q 부문별 손익률 (C) [C = B / A]	32.9%		7.7%	-	-	-	19.3%

^{*} 조정 : 내부거래 상계 등 회계 조정

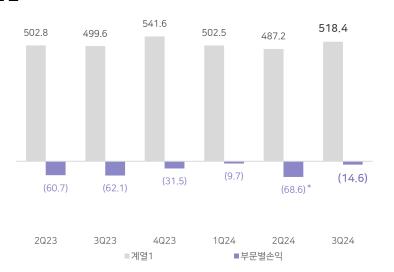
NAVER

사업부문별 손익

서치플랫폼 및 커머스



콘텐츠



⁽단위: 십억 원, %)



클라우드



^{*} 웹툰 상장 관련 일회성 비용 반영

현금 및 차입금 현황, 연결 FCF, 직간접투자

현금 및 차입금 현황

현금 및 현금성 자산+ 단기금융상품 (별도/연결)

단위: 십억 원	1Q24	2Q24	3Q24	
별도	1,449.2	1,719.0	2,997.2	
연결	4,726.5	5,644.0	6,874.1*	

^{*} AHD의 LY Corp 자기주식 취득을 위한 공개매수 참여로 인한 배당지급액 +8,091억 중 4,051억원은 10월 중 자사주 매입으로 소진

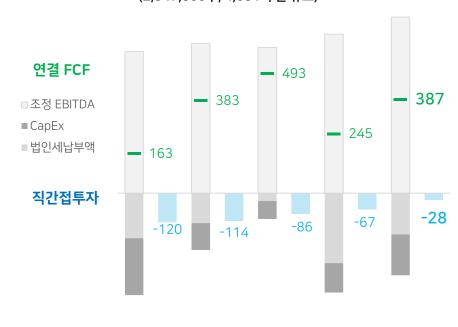
단/장기 차입금 (연결)

단위: 십억 원	1Q24	2Q24	3Q24	
차입금	3,362.9	3,420.2	3,354.3	
단기	325.2	392.3	330.0	
장기	3,037.8	3,027.9	3,024.3	
사채	1,897.0	1,926.7	1,884.1	
장기차입금	1,140.8	1,101.2	1,140.3	

연결 FCF, 직간접투자

단위: 십억 원

9월 30일 발표한 특별 자사주 매입 완료, 11월 13일 소각 효력 발생 예정 (2,347,500주, 4,051억 원 규모)



3Q23 4Q23 1Q24 2Q24 3Q24

^{*} 연결 FCF는 당해 연결 기준 영업이익 + 비현금성지출 - CapEx - 법인세납부액

Appendix. 당기순이익 주요 증감내역

- 3분기 당기순이익은 전년동기 대비 48.8% 성장, 전분기 대비 59.6% 상승
- 기타손익: 환율 변동에 따른 USD 사채 환산 손익 반영 등

단위: 십억 원	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	Y/Y	Q/Q
영업이익	380.2	405.5	439.3	472.7	525.3	38.2%	11.1%
영업이익률 (%)	15.5%	16.0%	17.4%	18.1%	19.3%	3.8%p	1.2%p
영업외손익	124.4	33.7	220.9	-5.3	128.0	2.9%	n/a
관계기업투자손익	119.9	51.0	-85.2	89.1	73.6	-38.6%	-17.4%
금융손익	60.9	-32.7	-49.4	-37.3	-14.7	n/a	60.6%
기타손익	-56.5	15.3	355.5	-57.1	69.1	n/a	n/a
법인세차감전순이익	504.5	439.2	660.2	467.4	653.3	29.5%	39.8%
법인세비용	148.3	140.7	104.4	135.3	123.2	-16.9%	-8.9%
당기순이익	356.2	298.4	555.8	332.1	530.1	48.8%	59.6%
당기순이익률 (%)	14.6%	11.8%	22.0%	12.7%	19.5%	5.0%p	6.8%p

감사합니다