

랩지노믹스 IR 리포트

NH투자증권 주관 NDR

2024. 10. 08



CONTENTS

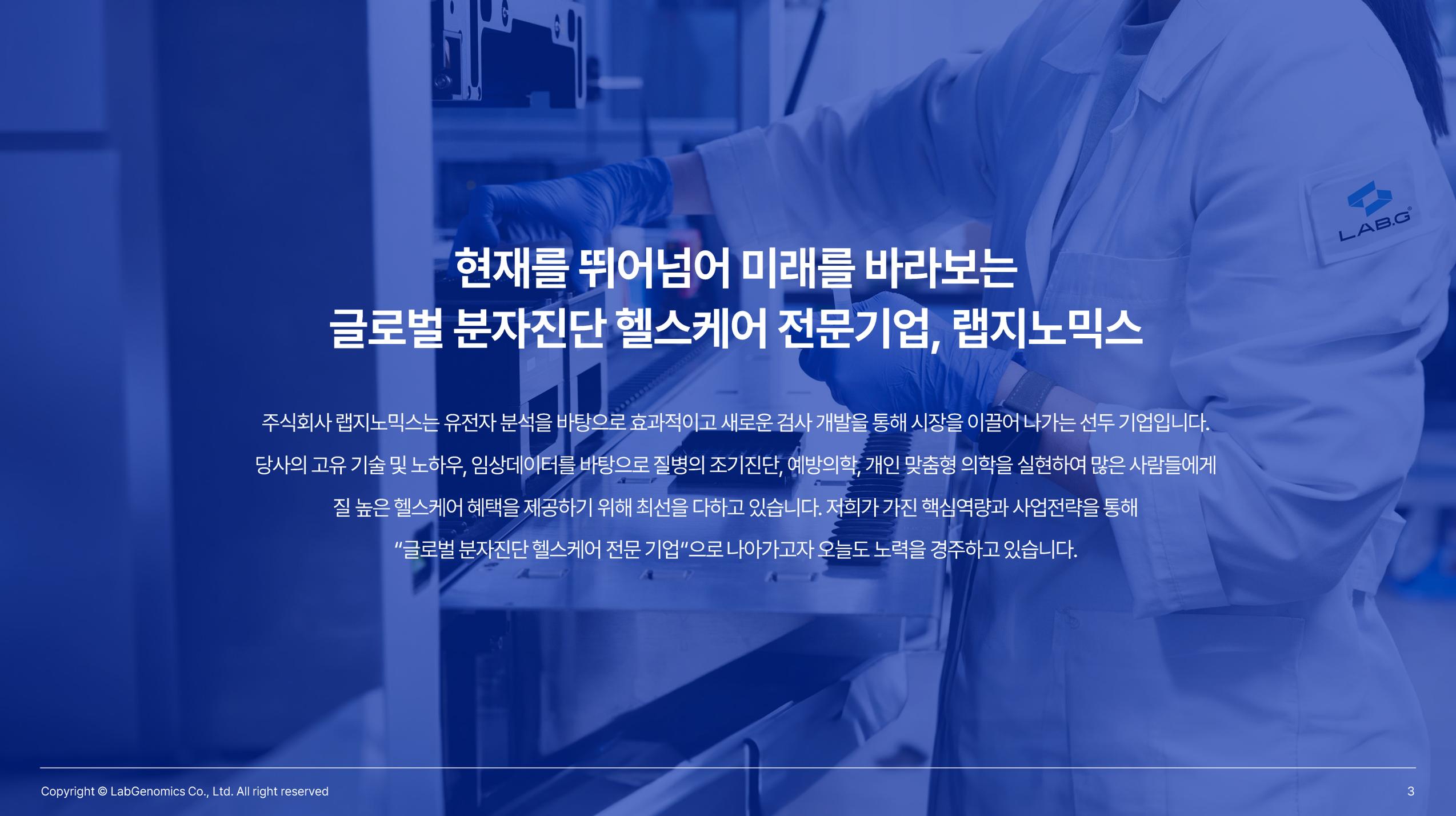
01 사업소개

02 2024년 상반기 경영 실적

03 IMD 소개 및 강점

04 Lab.G Family 시너지





현재를 뛰어넘어 미래를 바라보는 글로벌 분자진단 헬스케어 전문기업, 랩지노믹스

주식회사 랩지노믹스는 유전자 분석을 바탕으로 효과적이고 새로운 검사 개발을 통해 시장을 이끌어 나가는 선두 기업입니다. 당사의 고유 기술 및 노하우, 임상데이터를 바탕으로 질병의 조기진단, 예방의학, 개인 맞춤형 의학을 실현하여 많은 사람들에게 질 높은 헬스케어 혜택을 제공하기 위해 최선을 다하고 있습니다. 저희가 가진 핵심역량과 사업전략을 통해 “글로벌 분자진단 헬스케어 전문 기업”으로 나아가고자 오늘도 노력을 경주하고 있습니다.

랩지노믹스 사업 소개

01

회사 개요

02

미션과 비전

03

회사 연혁

04

성장 전략

05

사업영역

06

경쟁력

일반 현황

회사명	주식회사 랩지노믹스
대표이사	대표이사 김정주, 이종훈
설립일	2002년 3월 29일
자본금	372억원
임직원 수	188명 (2024년 10월 기준)
사업분야	<ul style="list-style-type: none"> · NGS 기반 진단기술 · NGS 서비스 · 진단검사 · 병리검사 · IVD 제품
본사 소재지	경기도 성남시 분당구 대왕판교로 700
자회사	LabGenomics USA, LLC QDx Pathology Services
홈페이지	www.labgenomics.co.kr
상장	코스닥(2014.12.16)

CEO Message

주식회사 랩지노믹스는 유전자 분석을 바탕으로 질병의 효과적인 진단 및 새로운 진단법 개발을 통해 분자 진단 시장과 함께 성장해 온 분자진단헬스케어 전문 기업입니다.

지난 2002년부터 분자진단 시장에 초점을 맞추고 분석기법을 통한 진단서비스를 개발하여 제공하였으며 2007년부터는 그동안 축적된 수많은 임상데이터와 분석 기술 및 노하우를 바탕으로 DNA Chip, PCR kit, POCT에 이르는 다양한 분자진단제품과 장비 제조분야에 많은 연구 개발 투자를 지원하여 제품화에 성공하였습니다.

이를 바탕으로 국내 및 해외 시장 개척을 위한 교두보를 확보하여 최근에는 차세대 염기서열분석 NGS 기술 및 Cancer panel에 이르기까지 다양한 진단 서비스로 영역을 확대해 나가고 있습니다.

이와 같은 당사의 고유기술 및 노하우, 임상데이터를 바탕으로 저희 랩지노믹스는 질병의 조기진단 및 예방 의학, 개인 맞춤형 의학을 실현하여 많은 사람들에게 질 높은 헬스케어 혜택을 제공하기 위해 최선을 다할 것입니다.

저희가 가진 핵심역량과 사업전략을 통해 “글로벌 분자 진단 헬스케어 전문 기업”으로 나아가고자 오늘도 노력을 경주하고 있습니다. 감사합니다.

랩지노믹스 대표이사 김정주



랩지노믹스 대표이사 이종훈



Mission

효용성 높은 제품과 서비스로 진단 대중화를 선도한다.

경영방침

윤리경영, 경영선진화의 기반을 구축하고, 구성원의 다양성을 인정하고 추구하며
활발하고 수평적인 커뮤니케이션을 기반으로 회사와 구성원이 동반 성장하는
문화를 추구하고 내재화한다.

Vision

Open R&D와 Open Innovation을 통해
한국 진단제품과 서비스의 글로벌화를 선도하는 기업이 된다.

효용성 가격 경쟁력과 품질

대중화 시장 파이 확대, 랩지노믹스 제품/서비스

Open R&D, Open Innovation 효율적인 R&D, 외부 협업, 라이선싱 등



코로나 이후 엔데믹 이후 재도약기

사업 기반 구축
2002 ~ 2005

- (주)랩지노믹스 설립
- Fragile X 산전검사 국내 최초
- STD Multiplex 검사 국내 최초
- 유전자 검사기관 복지부 신고

성장기
2006 ~ 2019

- 유방암/난소암 BRCA1/2 유전자 진단방법 특허 획득
- 비뇨생식기 감염 질환 진단용 DNA Chip 특허 획득
- 유방암 / 난소암 유전성 소인 예측용 BRCA1, RCA2 유전자 돌연변이 특허 획득
- 보건복지부 차세대염기서열분석(NGS) 유전자 패널 검사기관 선정
- NGS 기반 앙팡가드(EnfantGuard) 검사 국내 최초
- NGS 기반 맘가드(MOMGuard) 검사 국내 최초
- NGS 기반 유전성 암 예측(Cancer4Cast) 검사 국내 최초
- NGS 기반 캔서스캔(CancerSCAN) 검사 국내 최초
- NGS 기반 위드진(WithGENE) 검사 국내 최초
- NGS 기반 유전성 대사이상질환 선별검사 IMS 검사 국내 최초

코로나 시기
2020 ~ 2022

- 코로나19 진단키트(LabGun COVID-19 Assay) 식약처 수출 품목 허가
- 지멘스 헬시니어스 인도법인과 코로나19 진단 키트 공급계약 체결
- 미국 메릴랜드 주정부와 코로나 19 진단 키트 공급계약 체결
- **코로나19 진단키트(LabGun COVID-19 ExoFast RT-PCR) FDA 및 수출 품목 허가**
- 코로나 바이러스감염증-19 진단검사 지원사업 질병관리청 계약 체결
- 대통령상 삼천만불 수출의 탑 - (주)랩지노믹스
- 산업통상자원부장관표창 - 바이오 분야 수출 증대 부문장관상
- 치매(알츠하이머병)진단 서비스 개시
- **NGS(차세대염기서열분석) 기반 암 진단 키트 식약처 수출품목 허가**

재 도약기
2023 ~

- **루하프라이빗에퀴티로 최대주주 변경**
- **카카오 자회사 휴먼스케이프의 해외법인 제노스케이프 지분 투자**
- LabGenomics USA LLC 설립
- 코스닥 라이징스타 2년 연속 선정
- **미국 100위권 CLIA LAB 인수 완료**
- QDx Pathology Services
- **전략적 제휴 (MOU / 공동개발)**
- 엔젠바이오 (암진단, NGS, BI) - 에이비온 (액체생검)
- 젠큐릭스 (암진단, 예후진단) - 노보믹스 (암진단)
- 지니너스 (암진단 동반진단)
- 룩원바이오통합재단 (암진단, 동반진단)
- 휴먼스케이프 (디지털헬스케어) - 굿닥 (디지털헬스케어)
- 제노스케이프 (DTC) - 엔시트론 (DTC)
- 훈치과그룹 (구강 마이크로바이옴) - 제놀루션 (진단 장비)
- **美 캔서문샷 합류, 메릴랜드, 뉴저지 주지사 미팅 등 미국 현지화 강화**
- **알츠하이머 진단키트 (LabGun™ ApoE Genotyping Kit) 식약처 허가**
- **신제품 런칭 (구강/ 질 마이크로바이옴, 프리맘가 드 등)**
- **배란·임신 진단키트 출시**
- **카카오헬스케어와 산부인과 진단 사업 분야 협력 계약**
- **정보보안 경영시스템(ISO 27001), 개인정보보호 경영시스템(ISO 27701) 인증 갱신**
- **국내 진단 업계 최초 1호 LDT 'RPP 에센셜 개발 완료**
- **경도인지장애 솔루션 그랜드 파트너십 체결**
- **미국 클리아랩 3개 추가 인수 계약 체결 (9월 19일)**
- Integrated Molecular Diagnostics (IMD)

K-진단 미국 진출 / PGS 시장점유 1위 유지 / 디지털헬스케어 생태계 구축

분자/NGS 진단 사업

01 신규 라인업 지속 확대

- OTD Lung(비소세포폐암 동반진단), OTD Solid(고형암 진단), OTD Liquid(고형암 액체생검) 등 **국내 유일 NGS 고형암/혈액암 급여 검사에 필요한 모든 검사 포트폴리오** 구축
- 건양대학교병원, 동아대학병원 등 국내 유수의 대형병원에 공급하며 NGS 검사 레퍼런스 확보 중
- OTD Solid plus, OTD-Heme 등 기존 제품 고도화 및 신규 제품 런칭 임박

02 맘가드/양팡가드 업그레이드 버전 출시

- 5년만에 핵심 주력 제품 업그레이드로 검사 커버리지 확대 및 정확도 100% 육박

03 학술회 마케팅 강화

- 한국유전체학회에서 유전체 서비스 및 분석 시약 홍보
- 대한병리학회에서 NGS 동반진단 암검사 'OTD' 3종 공개

PGS 사업

01 해외 시장 개척을 위한 적극적인 마케팅

- **글로벌 NIPT/PGS 에코 시스템** 구축
 - MEDLAB(중동), HGM(이탈리아) 전시 등을 통해 글로벌 네트워크 확장
- 카카오 자회사 휴먼스케이프와 협력을 통해 산전 기형아 검사 등 서비스 제공
 - 국내 산모 최대 유저수 확보 (마미톡)
 - 휴먼스케이프와 동남아 DTC 유전자 검사 시장 선점

02 마이크로바이옴 검사 확대

- 국내 최대 치과 프랜차이즈 서울훈치과 그룹 메디클에 구강미생물검사 본격 공급
- 구강마이크로바이옴검사에서 질/피부 등 검사 영역 확대 중
 - 클리니컬(Clinical) 마켓을 타깃으로 병·의원 영업 확대

디지털헬스케어 사업

01 병리 AI 진단 서비스 확대

- QDx Pathology 및 국내 병리검사 등 국내외 연계하여 여러 AI 의료 기업 협력으로 AI 진단 서비스 확대

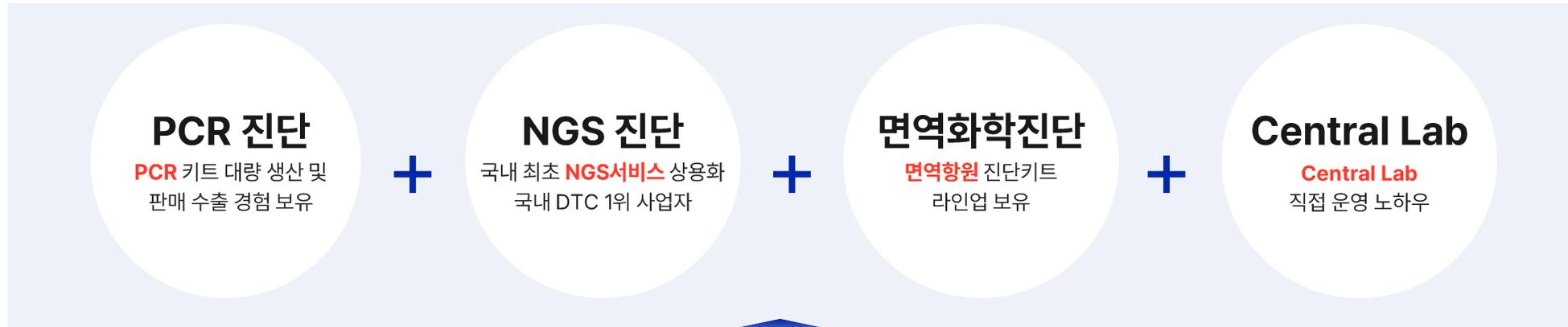
02 수탁분석 및 진단검사 서비스의 디지털 전환

- 시퀀싱 데이터 소프트웨어 및 AI기술을 통한 유전체 진단 **바이오인포매틱스(BI) 역량 보유**
- 전통적인 진단 산업의 IT를 기반으로 한 혁신 구조로 변화 주도

03 진단 데이터를 기반으로 개인 맞춤형 건강관리 솔루션

- 연령 및 성별에 따른 유병률 빅데이터 보유
- 유전자 검사 및 생활 습관 데이터를 통한 개인화된 건강 관리 제공

국내 진단 제품 업계 주요 플레이어 중 Central Lab(진단 서비스) 운영 경험 보유



랩지노믹스 핵심 경쟁력

	PCR 진단	NGS 진단	면역화학진단	Central Lab
진단 업계 주요 플레이어의 사업 영역	랩지노믹스	랩지노믹스	랩지노믹스	랩지노믹스
	씨젠	마크로젠	SD바이오센서	씨젠
	⋮	소마젠	휴마시스	
		엔젠바이오	수젠텍	
		지노믹트리	⋮	

NITP/PGS 점유율 1위, 전국 영업 네트워크 보유

LAB.G 경쟁력



점유율 1위

NIPT 국내 시장
점유율 1위



22년

NGS검사 서비스
독보적 노하우 보유



전국 3,000개

견고한 병원
네트워크 구축



전국 19개소

전국 영업
네트워크 보유



점유율 1위

국내 DTC
(PGS)



2,210만건

연간 검체
검사 역량

국내 전역 영업 네트워크 및 인프라 구축



전국 17개 특별시·도

- 서울 강남 영업소
- 서울 동부 영업소
- 서울 북부 영업소
- 서울 남부 영업소
- 서울 서부 영업소
- 일산 영업소
- 인천 영업소
- 경기 영업소
- 경기 남부 영업소

- 강원 영업소
- 원주 출장소
- 대전 영업소
- 전주 영업소
- 광주 영업소
- 대구 영업소
- 부산 영업소
- 창원 영업소
- 울산 영업소

2024년 상반기 경영 실적

01

24년 상반기
연결 실적

02

24년 상반기
별도 실적

03

튼튼한
재무구조 보유

2024년 상반기 손익 현황

(단위 : 백만원)

구 분	1Q24	2Q24	1H24
매출액	19,913	22,231	42,144
Lab.G USA	11,987	13,466	25,453
매출원가	13,513	13,735	27,248
매출총이익	6,400	8,496	14,896
매출총이익률	32.1%	38.2%	35.4%
판관비	12,531	11,397	23,928
판관비율	62.9%	51.3%	56.8%
영업이익	(6,131)	(2,901)	(9,032)
영업이익률	-	적자감소	-
Normalized EBITDA	(3,165)	(817)	(3,983)
Normalized EBITDA(%)	-	적자감소	-
법인세비용차감전순이익	(8,136)	957	(7,179)
당기순이익	(9,098)	208	(8,889)

2024년 상반기 매출 구분

(단위 : 백만원,%)

구분	1H24	1H23
코로나 외	41,989	20,091
비중(%)	99.6	67.1
코로나	155	9,839
비중(%)	0.4	32.9
합계	42,144	29,930
비중(%)	100	100

엔데믹 후 코로나 외 매출 급성장, 미국 현지 매출 급성장

2024년 상반기 손익 현황

(단위 : 백만원)

구 분	1Q24	2Q24	1H24
매출액	7,910	8,770	16,680
매출원가	4,980	4,887	9,867
매출총이익	2,931	3,883	6,814
매출총이익률	37.1%	44.3%	40.9%
판관비	7,385	6,163	13,548
판관비율	93.4%	70.3%	81.2%
영업이익	(4,455)	(2,280)	(6,735)
영업이익률	-	적자감소	-
Normalized EBITDA	(2,899)	(1,317)	(4,216)
Normalized EBITDA(%)	-	적자감소	-
법인세비용차감전순이익	(7,435)	1,232	(6,203)
당기순이익	(8,604)	268	(8,335)

2024년 상반기 항목별 매출

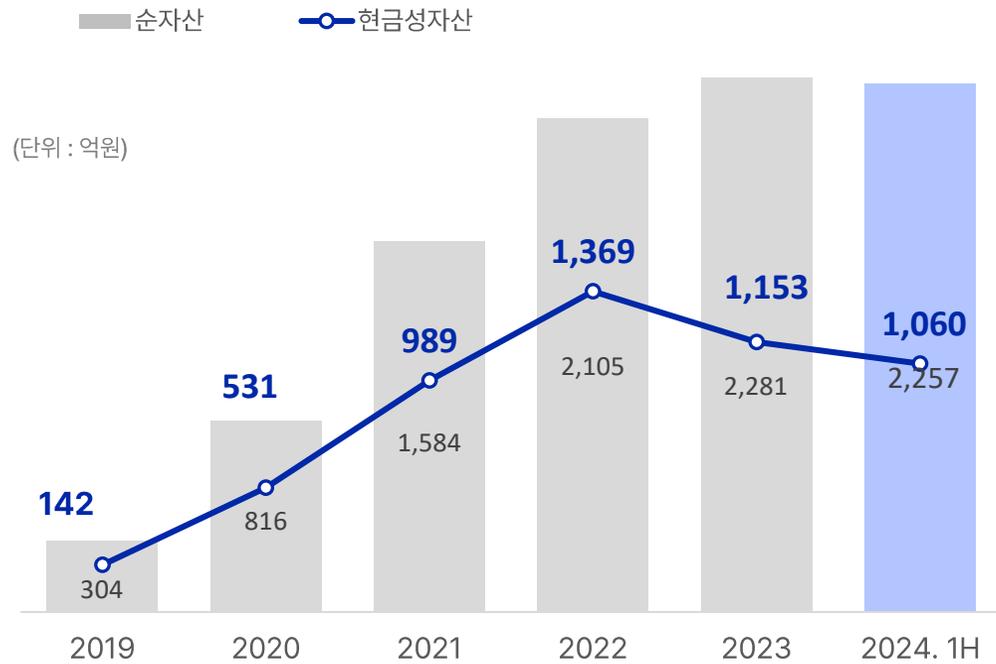
(단위 : 백만원, %)

구분	구분	매출액	비율
일반진단	피검사, 검체분석 등 용역	9,190	55.0
분자진단/유전자 검사 서비스	PCR, 암 진단, NGS 서비스 등	5,005	30.0
연구용역	-	2,180	13.1
진단제품	Covid KIT, FRAXA KIT 등	305	1.9
합계		16,680	100

엔데믹 후, 코로나외 매출 지속 성장
매출 퀄리티 상승

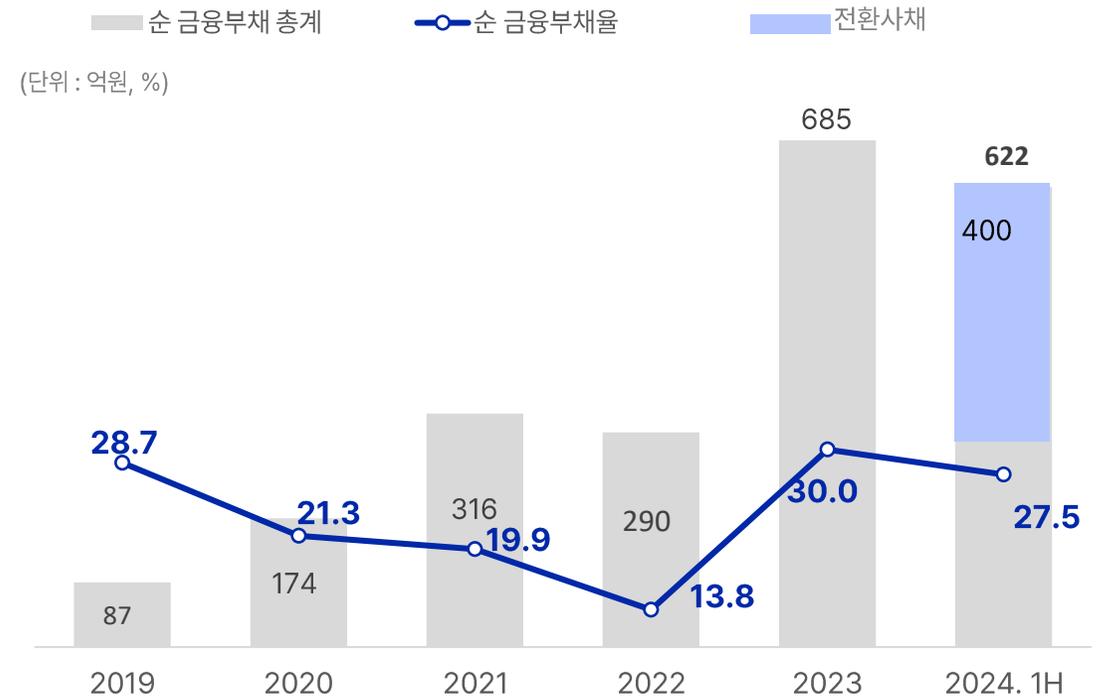
풍부한 현금성 자산 보유

- 순자산 대비 현금성자산 약 50% 보유



순 금융부채비율 30%대로 탄탄한 재무구조

- '24년 상반기 순 금융부채 622억 중 최대주주에게 배정된 400억 전환사채 제외 시 순 금융 부채는 **222억원** 수준



IMD 소개 및 강점

01

**Integrated
Molecular
Diagnostics
(IMD) 소개**

02

**IMD 강점 -
암 진단 역량**

03

**IMD 강점 -
지리적 강점**

04

**IMD 강점 -
보험 네트워크 및
대형병원 계약**

05

**IMD 강점 -
강력한 맨파워 및
효율적인 운영 시스템**

IMD, PCR 기반 감염성 질환 및 암 진단 포트폴리오 보유



Company	Integrated Molecular Diagnostics (IMD)	Establishment	2016
Business	암 진단: Flow Cytometry, Cytogenetics, FISH, PCR 및 NGS 감염병 진단: RPP(COVID 포함), STI, UTI 병리학 진단	Representative	Israel Villasenor
Location	Berkeley Lab: 3017 Telegraph Avenue, Suite 102, Berkeley, CA. 94705 Aurora Lab: 12635 E. Montview Blvd., #360, Aurora, CO. 80045 Sacramento Lab: 4150 Truxel Road, Suite C, Sacramento, CA. 95834		

01 PCR 기반 감염성 질환 및 암 진단 전문 랩



Sacramento Lab

- RPP 등 PCR 기반 감염성 질환 전문 검사



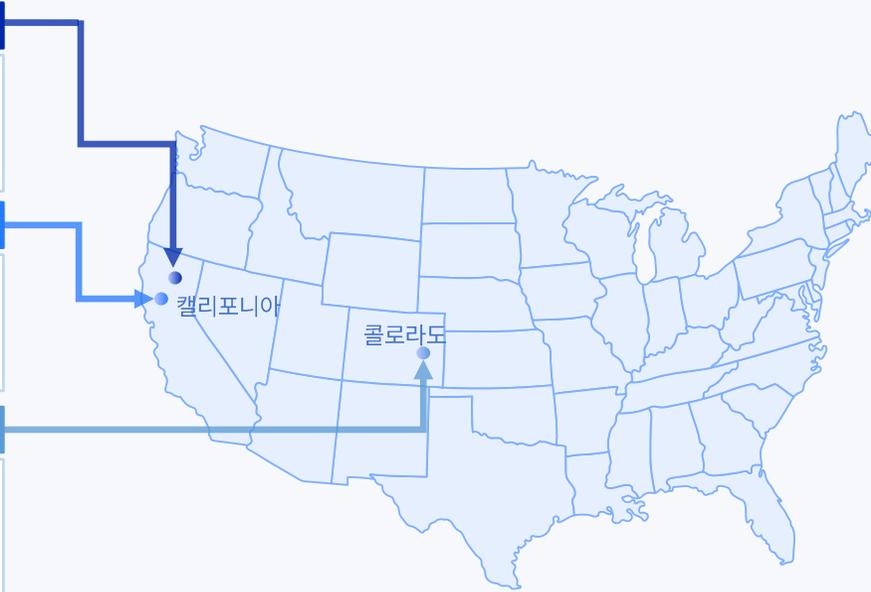
Berkeley Lab

- 병리학 및 암 관련 1차 분석 전문

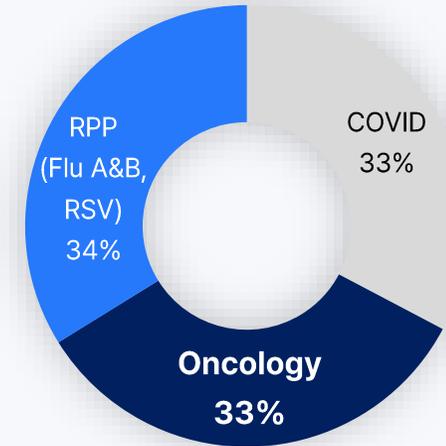


Aurora Lab

- 암 관련 FISH 및 PCR,NGS 검사 수행



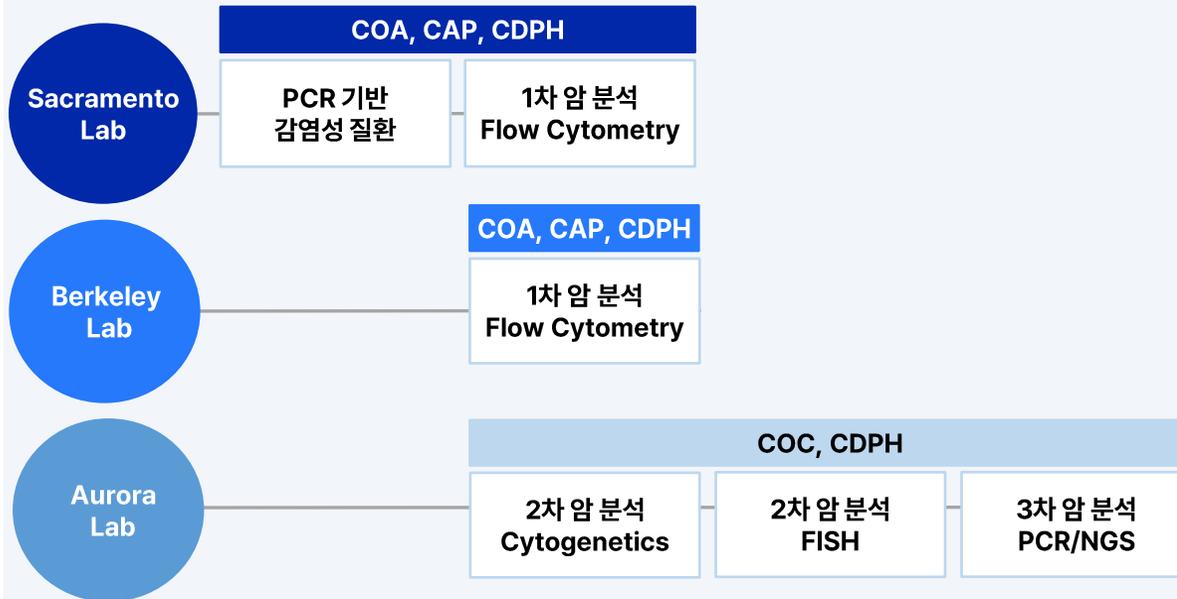
02 2023년 매출 구성



*Source : LAB.G Internal Data

3개 랩의 강점을 활용해 체계적인 암 진단 서비스를 제공하고, NGS 기반 혈액암 및 고형암 진단 서비스 제공

체계적인 암 진단 프로세스



- 1차 암진단을 Sacramento Lab과 Berkeley Lab을 통해 진행
- 1차 진단 결과에 따라 추가적인 진단이 필요할 경우 Aurora Lab 에서 2차 진단
- 2차 진단 이후 심도 있는 분석이 필요할 경우 PCR 및 NGS 진단

NGS 기반 정확한 암 진단 역량



고부가가치 NGS 암 진단 서비스 제공

혈액암 패널 : IMDseq Myeloid Panel /CPT: 81497, Z-Code: Z01Y1

고형암 패널 : IMD Fast-seq Solid Tumor NGS Panel/CPT: 81445



대형 병원과 신규 제품 공동 개발 중

Ceder Sinai 병원과 공동 개발 중 (제품명: Comprehensive Pan Cancer NGS Panel 500 genes)

현재 Analytic Validation 종료, Clinical Validation 진행 예정

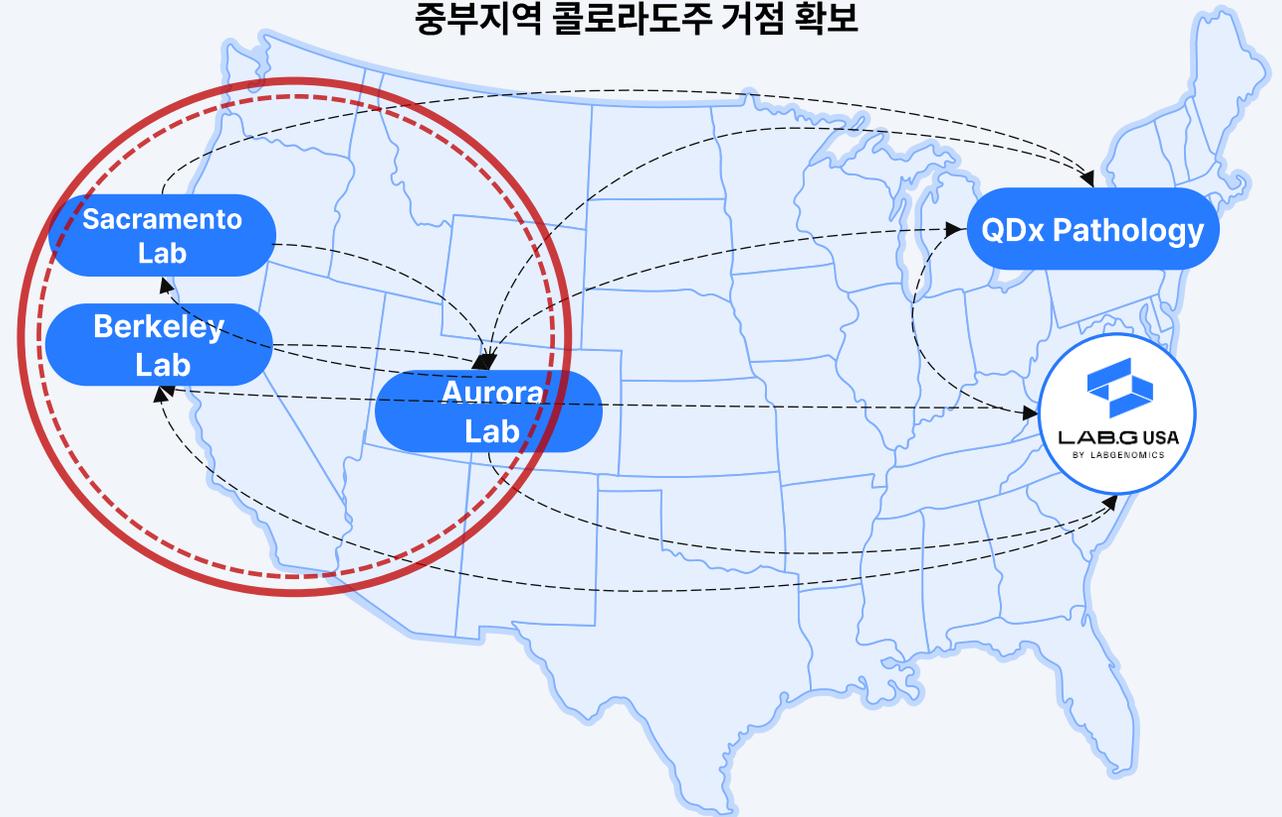
연내 허가 완료 후 Z-code도 확보 계획



캘리포니아주와 콜로라도주 거점 랩 확보로 서부지역 전체를 커버할 수 있는 지리적 이점 확보

✓ 미국 내 인구수 1위 캘리포니아주와 NGS 전문랩이 밀집해 있는
중부지역 콜로라도주 거점 확보

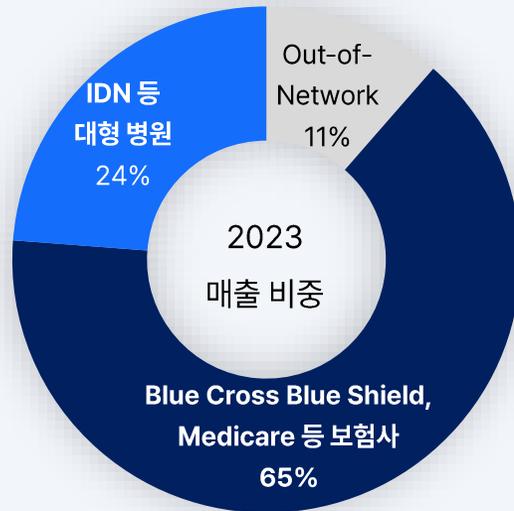
- 미국 캘리포니아주와 콜로라도주 거점 랩을 기반으로 동부부터 중부 및 서부를 유기적으로 연결해 **물류비용 절감 및 TAT 감소**
- 중부지역은 헬스케어 허브로 **클리블랜드 클리닉(Cleveland Clinic)**과 **메이오 클리닉(Mayo Clinic)** 등 세계적인 의료기관들이 밀집되어 있어 **첨단 진단기술과 헬스케어 분야에서의 협력** 추진 용이
- Berkeley 지역 인근에는 **Sutter Health, Kaiser Permanente, UCSF Health** 등 다수의 IDN 위치
- 중부 지역에는 시카고, 세인트루이스, 미네애플리스 등의 대도시들이 있으며, **워싱턴 대학교 세인트루이스, 노스웨스턴 대학교** 같은 **유수한 연구 및 교육기관**들이 위치해 **유전체 연구와 진단의 핵심 인프라**를 제공하며, **고급 인력 확보에 유리**



* Integrated Delivery Network(IDN): 여러 의료 제공자가 모여 통합된 의료 서비스를 제공하는 네트워크

초대형 보험사와 대형 병원과 직접 계약을 체결해 다양한 매출 구조 확보

다양한 매출 구조



- 미국 정부 플랜인 Medicare와 Medicaid 비중이 높아 안정적으로 매출 창출
- In-Network 비중이 높아 안정적으로 매출 창출
- Clients (IDN) 주력 서비스인 Oncology 진단 서비스 대상 확보 용이
- 보험사 매출 비중 또 한 안정적으로 유지하고 있음

대형 보험사 네트워크



2023년 미국 보험사 1위 매출 \$214.8 billion

진단 서비스를 제공하는 CLIA 랩과 신규 계약을 거의 맺지 않음

United Healthcare, Aetna, Anthem, Medicare 등 미국 유수의 보험사 와도 계약 체결

대형병원(IDN*)과 직접 계약 체결

캘리포니아 지역의 초대형 병원 3개 포함해 총 9개 병원과 계약

캘리포니아주 뿐만 아니라 미국 전역에서도 유명한 대형 병원 및 프리미엄 체인 병원들과 직접 계약



* Integrated Delivery Network(IDN): 여러 의료 제공자가 모여 통합된 의료 서비스를 제공하는 네트워크

강력한 맨파워와 자체개발한 우수한 운영 시스템 확보로 높은 성장 가능성

클리아랩 사업 전문 경영진

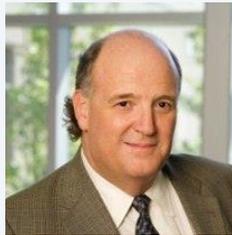


CEO - Israel Villasenor

25년 이상의 클리아랩 경영 전문가

미국 Top5 클리아랩 Quest에서 사업 전략 등 담당
Stanford Clinical Laboratory 근무 등에서 사업 전략 등 담당

COO & Founder - Louis Tzoumbas
45년 이상의 클리아랩 운영 및 영업 전문가



UniLab과 Stanford Clinical Laboratory가 LabCorp과 Quest로 인수될 당시 회사의 주요 경영진으로 활동
LabCorp(구 Roche Laboratories) 의 최연소 Sales Manager



MD, Lab Director - Jess Savala

미국 대부분 주의 라이선스 보유
전 Cedars-Sinai Medical Center 혈액 병리 분야 근무
MDxHealth, Cynogen (an Abbott company) 등 다수의 종양학 전문 실험실 근무

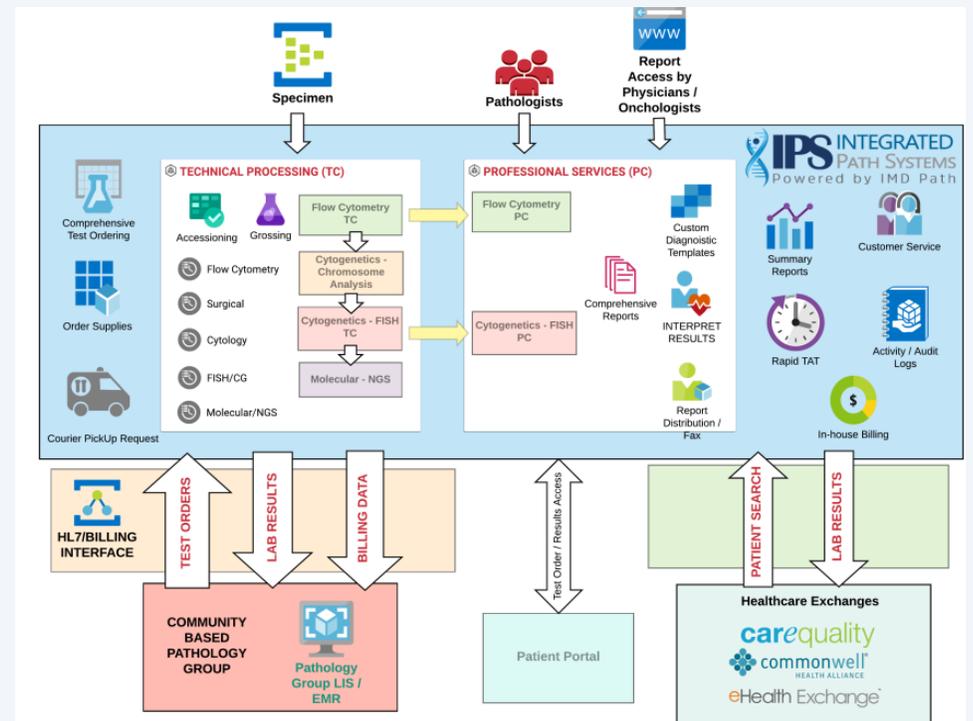
운영 및 BD Director - David Samimi
30년 이상의 대형병원 사업 개발전문가



Kaiser Permanente, Sutter Health System, Stanford Clinical Laboratory 등 다양한 대형 병원 근무

효율적인 랩 통합관리 시스템(IPS)

자체 개발한 LIMS 시스템으로 지리적으로 떨어져 있는 3개의 랩을 통합 관리
검체 수거, 검사 진행 상태, 검사결과 등 서비스 일련의 과정을 원스톱으로 서비스



Lab.G Family 시너지

01

시장 및 검사 확대
(RPP)

02

시장 및 검사 확대
(암 진단)

03

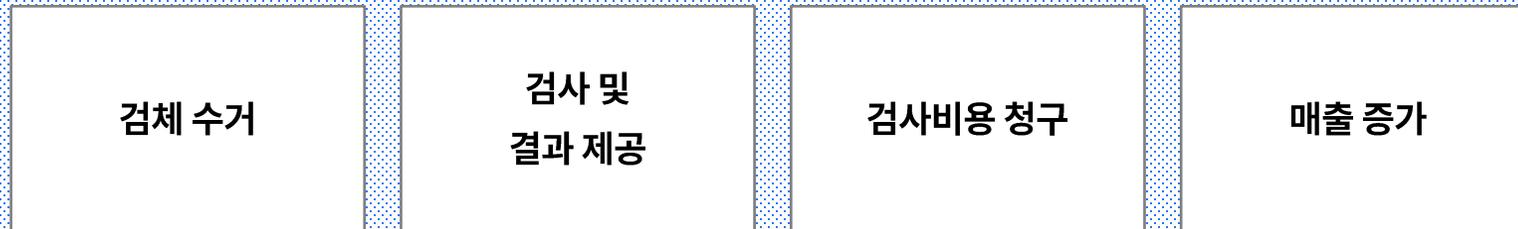
초대형 보험사
BCBS 네트워크
공유

04

성장 계획

지리적 한계 극복으로 매출 볼륨 증가 / 1호 LDT도입으로 수익성 개선

Lab.G Family Diagnostics Ecosystem



QDx, IMD

QDx의 캘리포니아주 기존/신규 고객 대상 RPP 검체 수거 확대 추진

- ☆ 지리적 시너지
- ☆ TAT 단축
- ☆ 물류비용 감소
- ☆ M/S 확대

IMD, 랩지노믹스

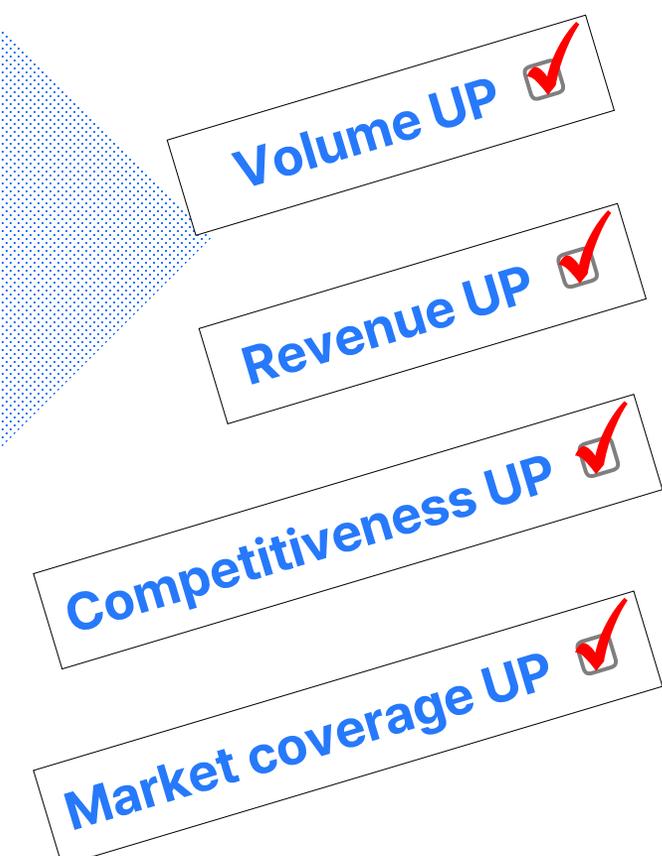
QDx에서 수거한 RPP 검체를 IMD에서 검사 및 결과 리포팅 후, 비용 청구

- ☆ 랩지노믹스 LDT 미국 런칭
- ☆ QDx IMD를 통한 미국 시장 조사 R&D 시너지
- ☆ K-진단 미국 진출 교두보
- ☆ K-진단 미국 임상 테스트 베드

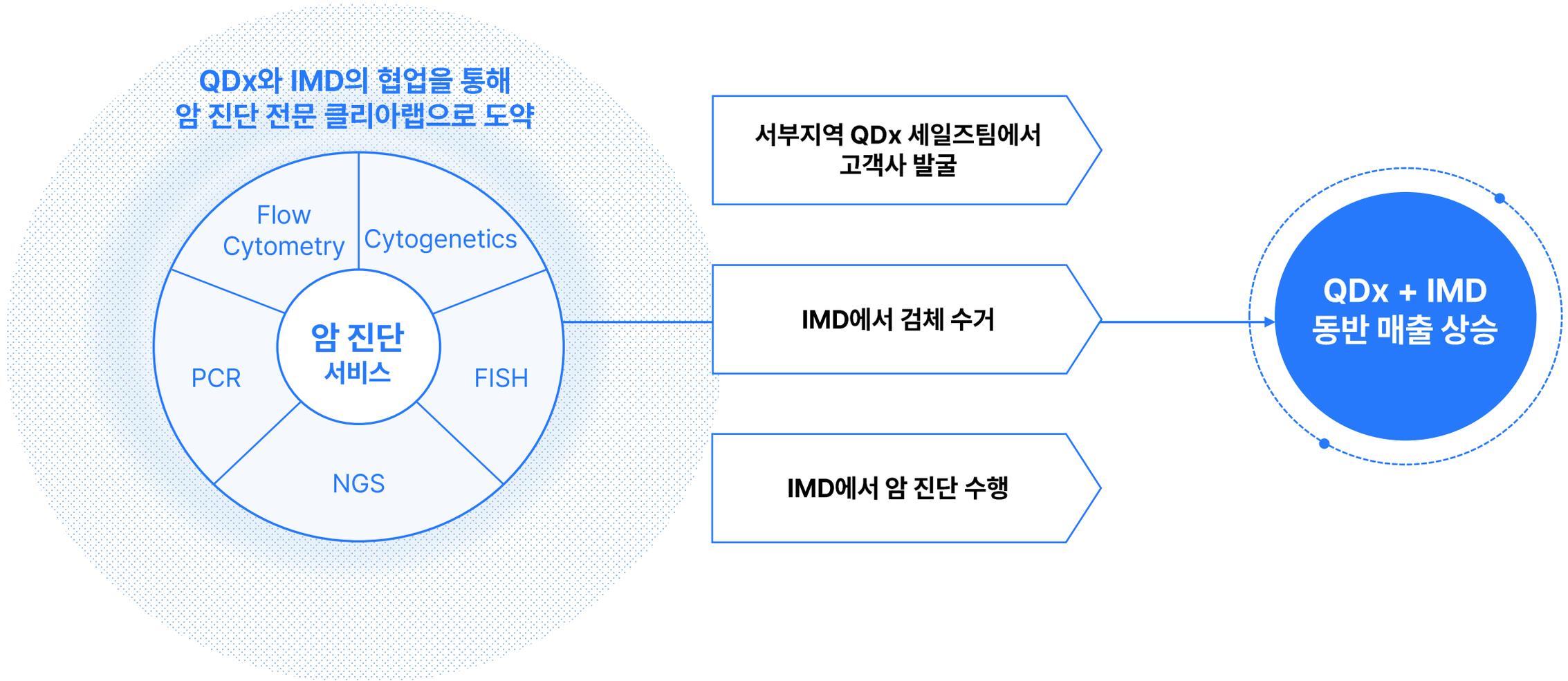
QDx, IMD, 랩지노믹스

동반 매출 성장

- ☆ 3사 매출 상승
- ☆ 3사 원가 절감
- ☆ 3사 고효율 R&D



QDx의 넓은 영업력과 IMD의 체계적인 암 진단 서비스로 시장 점유율 확대



QDx의 미국 최대 보험사 BCBS향 매출 증가

검체 수량 증가

QDx : 서부지역 검체 수거량 증가
IMD : 매출 증가

Service Innovation

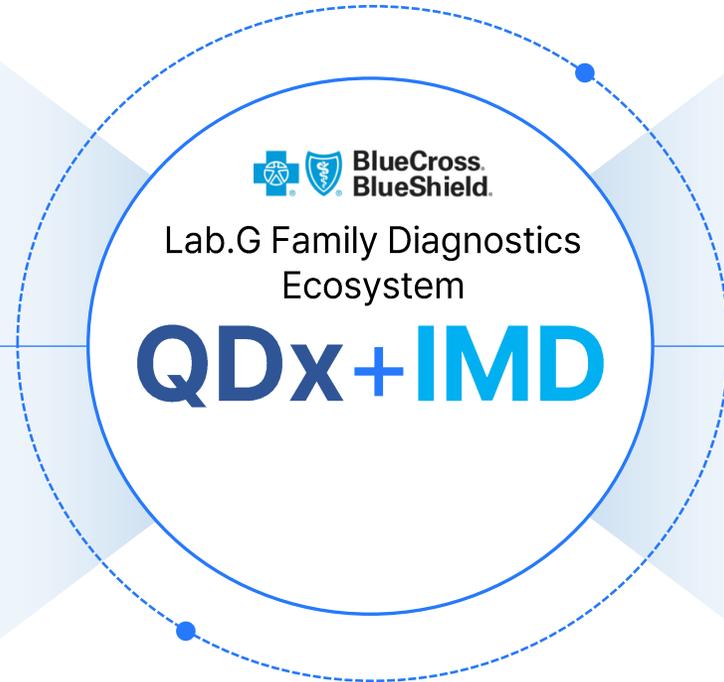
디지털병리 도입 가속화
TC/PC 샘플 증가

매출 및 수익성 증가

QDx : BCBS향 검사비 청구 증가
IMD : 매출 증가

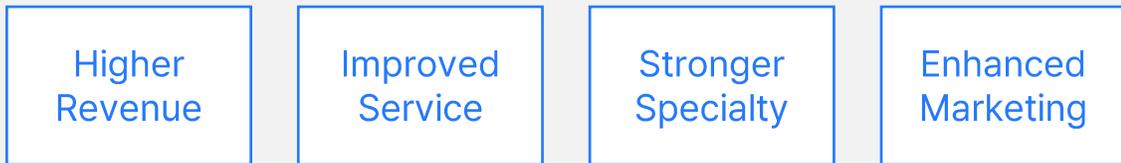
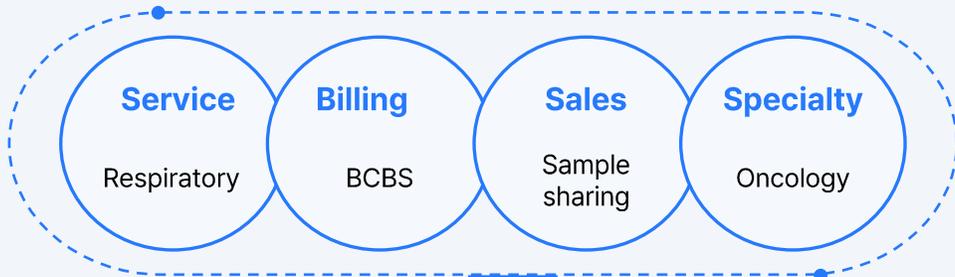
Joint Marketing

BCBS 보험 커버리지 확대 전략
캘리포니아주 위주에서 미국 전 지역 확대



프론티어 정신으로 '국내 최초 K-진단 미국 진출' 성공 건인
2025년 역대 최대 매출 회복, 2027년 국내 진단 스타 플레이어 등극

시너지 최대화



2025년 퀀텀 점프, 27년 목표 달성

