



제 25기 1분기 실적 발표

2024.08.14

DISCLAIMER

본 자료에 포함된 재무실적 및 영업성과는 투자자 편의를 위하여 작성된 것으로 향후 최종결산결과에 따라 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

당사는 본 자료에 서술된 재무실적 및 영업성과의 정확성과 완전함을 보장하지 않으며 자료작성일 현재의 사실을 기술한 내용에 대해 향후 업데이트 관련 책임을 지지 않으므로 이 점 유의하여 주시기 바랍니다.

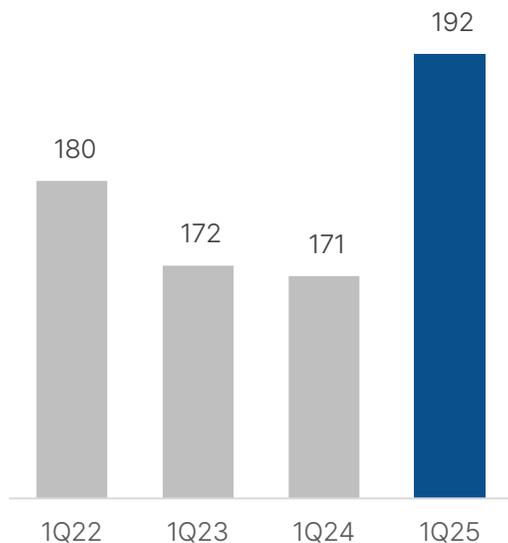
본 자료는 미래에 대한 “예측정보”를 포함하고 있습니다. 이는 미래의 사건과 관계된 것으로, 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미합니다. 단, 국내·외 금융시장의 변화, 회사의 전략적인 의사결정변경, 회사가 영위하는 주요사업분야의 예상치 못한 급격한 여건변화, 기타 경영 및 재무실적에 영향을 미칠 수 있는 국내·외적 변화 등의 불확실성으로 인해, 회사의 미래실적은 “예측정보”에 명시적, 묵시적으로 포함된 내용과 중대한 차이가 있을 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

01. 제25기 1분기 성과 (1) 매출 및 손익

1분기 매출 증가로 인한 매출이익 개선 및 영업이익 흑자폭 증대

매출 추이

단위: 억 원

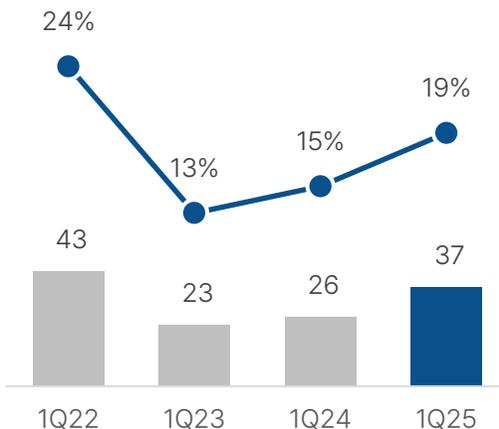


1Q25 전년대비 21억 증가, +12%

국내부문의 매출이 회복되며
매출 성장세 회복

매출이익 추이

단위: 억 원

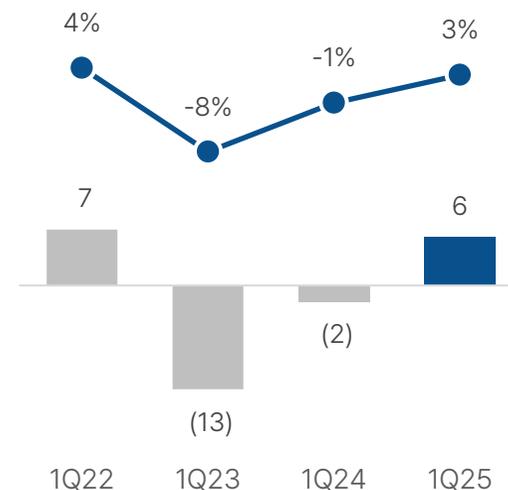


1Q25 전년대비 11억 증가, +42%

사업 수행 방식 개선으로
인력 효율성 증대되어 매출이익 증가

영업이익 추이

단위: 억 원



1Q25 전년대비 8억 증가, 흑자전환

매출, 매출이익 개선되며
영업이익 흑자폭 증대

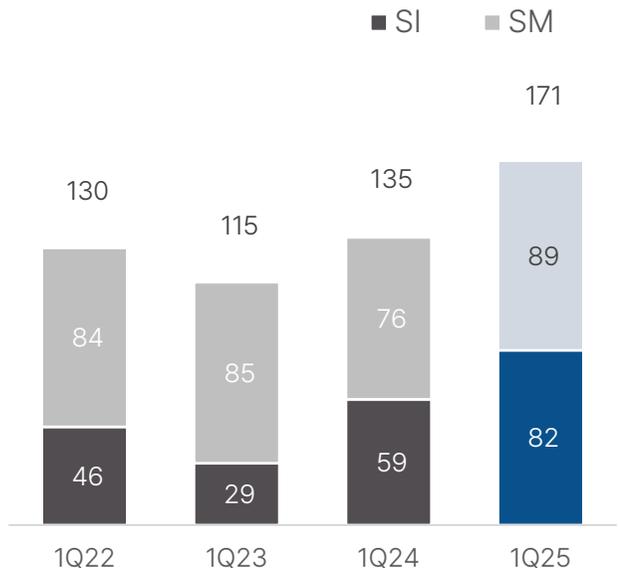
* 연결재무제표 기준(3월 결산법인)

01. 제25기 1분기 성과 (2) 국내부문

매출 성장성 회복과 사업 수행모델 변경을 통한 인력 운영 효율성 개선

국내부문 매출 실적

단위: 억 원



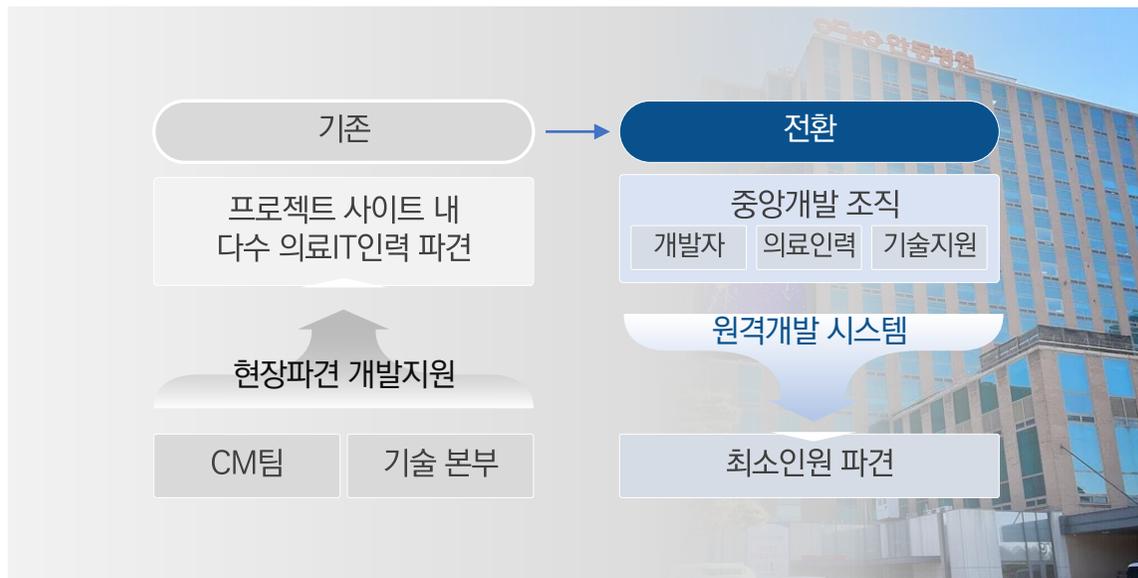
1Q25 전년대비 36억 증가, +27%

- 안동병원, 서울특별시 보라매병원 SI 프로젝트 진행으로 인한 매출 증가
- 단국대학교병원 등 신규 SM 계약으로 매출 증가

* 연결재무제표 기준(3월 결산법인)

사업 현황

안동병원 "원격개발방식 사업 수행"



진행중인 프로젝트 완수 이후 신규 수주 기대중

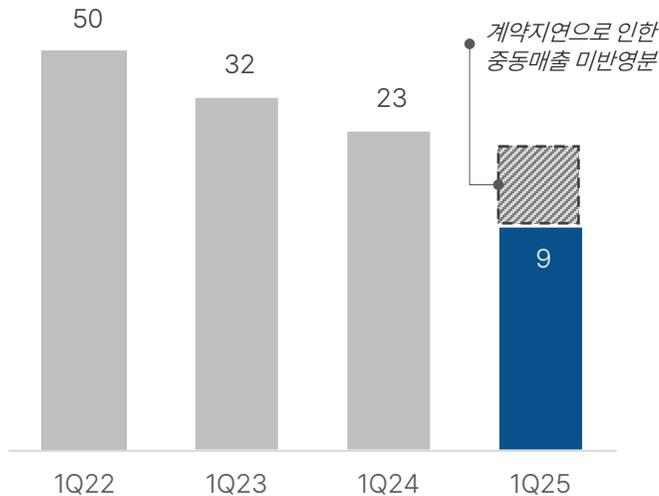
- 안동병원 8월 1일 오픈 성공
- 서울특별시 보라매병원 9월 오픈 예정
- 2분기 이후 신규 대형 프로젝트 추가 수주 예상

01. 제25기 1분기 성과 (3) 해외부문

해외 시장 환경이 개선되며 각 현지 법인의 영업활동 강화

해외부문 매출 실적

단위: 억 원



1Q25 전년대비 14억 감소, -60%

- 중동 일부 병원의 계약 지연으로 매출 인식 시점 차이로 매출 감소
- 일본 대형 프로젝트 종료로 매출 상대적 감소

* 연결재무제표 기준(3월 결산법인)

사업 현황

중동(사우디) 기존 고객과 꾸준한 관계 유지로 안정적 매출 확보

"사우디아라비아"

전자건강기록(EHR) 등 환자 정보의 디지털화에 중점
COVID-19 이후 비대면 진료 등 디지털 헬스케어 서비스 확대

- 2015 차세대 의료정보시스템 구축
- 2019 진단검사의학시스템(LIS) 구축
- 2021 비대면 진료솔루션 구축 (2024년 재계약)
- 2022 인공지능(AI) 의료 소프트웨어 닥터앤서 구매의향서 체결
- 2022 심장질환(Cardiology) 모듈 구축
- 2024 MNGHA Warranty 계약 갱신
- 텔레헬스(비대면) 서비스 공급 계약 체결
- 종양학(Oncology) 모듈 구축 사업 수주

해외 시장별 적극적 영업 진행, 중동/미국 추가 수주 기대중

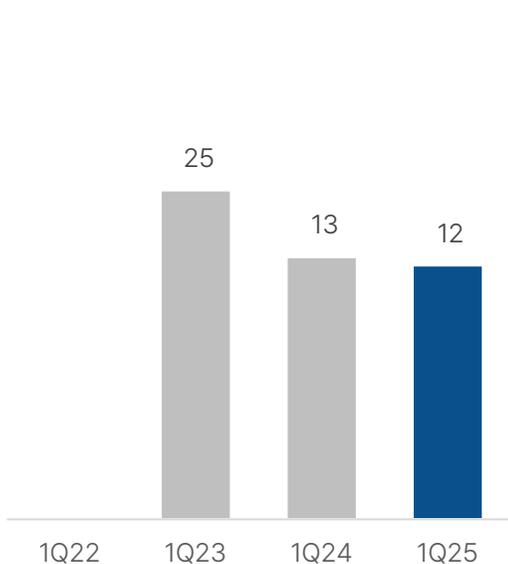
- 사우디아라비아 대형병원 추가 수주 영업 중
- 중동 헬스케어 솔루션(AI, 메신저 등) 개발 및 영업 진행
- 미국 Aurora그룹 산하 신규 프로젝트 협의중
- 일본 대형병원 차세대 의료정보시스템 구축 확산을 위한 영업 진행 중

01. 제25기 1분기 성과 (4) 클라우드 부문

퍼블릭 클라우드 EDGE&NEXT 구축 병원 및 헬스케어 솔루션 연동을 통한 수익 비중 점차 확대

클라우드 부문 매출 실적

단위: 억 원



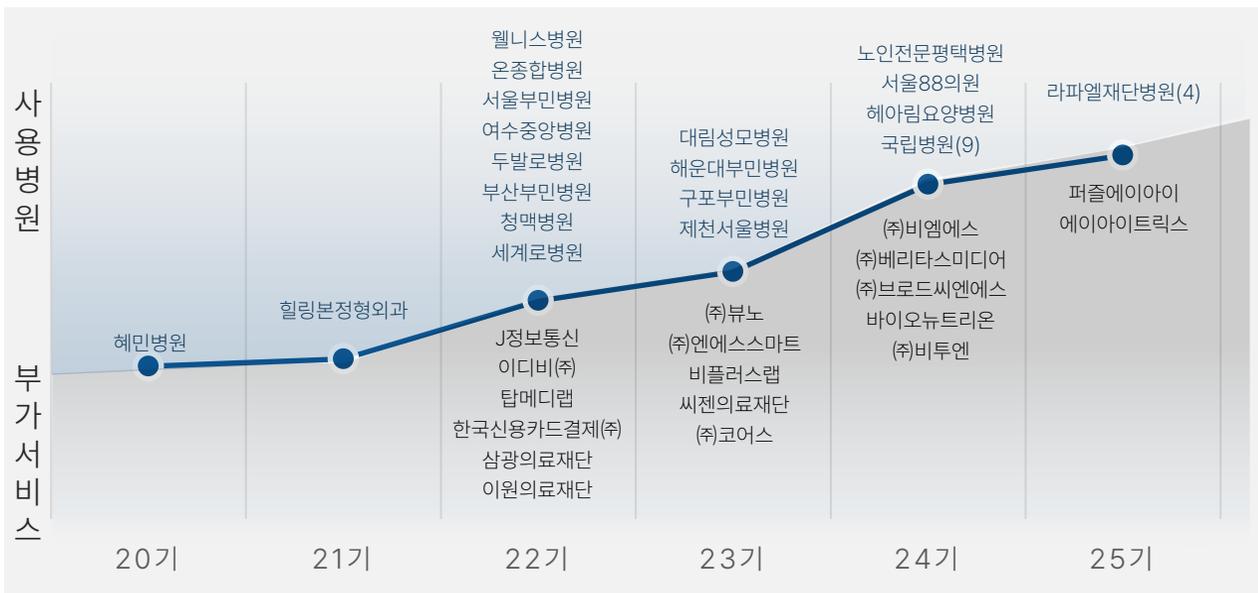
1Q25 전년대비 1억 감소, -8%

- 차세대 국립병원 프로젝트 종료로, 매출 상대적 감소
- 부가서비스 수수료 매출 증가 중

* 연결재무제표 기준(3월 결산법인)

사업 현황

구축 병원 꾸준히 증가, 헬스케어 솔루션 연동 기업 증가

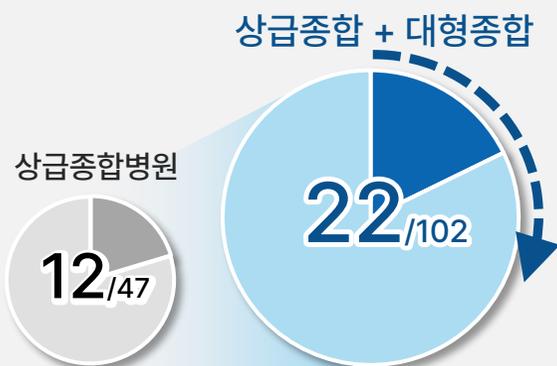


- 누적 운영 병원수 지속적으로 증가 (총 30개 병원)
- 수익성이 높은 부가서비스 연동 증가
 - 신용카드 결제 서비스, 수탁검사 서비스, 보험청구 서비스
 - AI 컨택센터 솔루션, 심정지 예측 AI 솔루션, 의료 AI 음성인식 솔루션 등

02. 제25기 추진전략

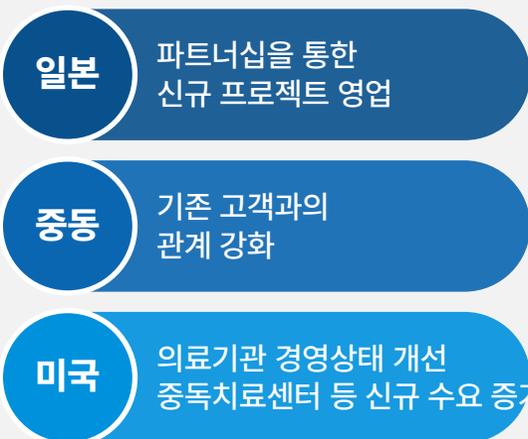
국내외 시장 확대를 위한 구조 개선 및 내실경영강화, 헬스케어 통합 플랫폼 비즈니스 역량 강화

국내 상급종합병원에서
대형종합병원으로 시장 확대



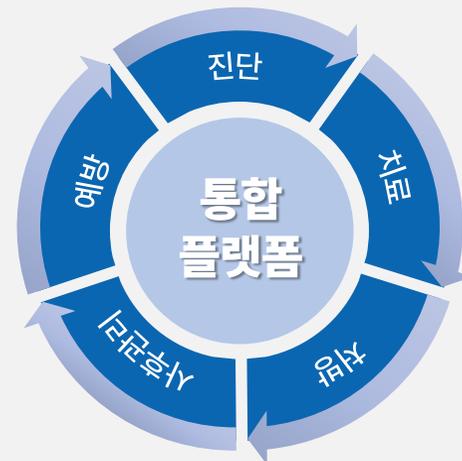
- 상급종합병원 및 500병상 이상 종합병원 시장 지배력 강화 (현재 시장점유율 1위)
- 솔루션 패키지화를 통해 중소형 종합병원으로 시장 확장

해외(중동, 일본, 미국)
신규 성장 동력 및 자체 역량 확보



- 해외 현지 법인 및 조직 역량 강화
 - 중동 현지 영업조직 확충
 - 일본법인 자금 조달 및 인력 확보
 - 미국법인 현지 조직 및 운영역량 강화
- 신규 솔루션 개발 및 신규 시장 진출

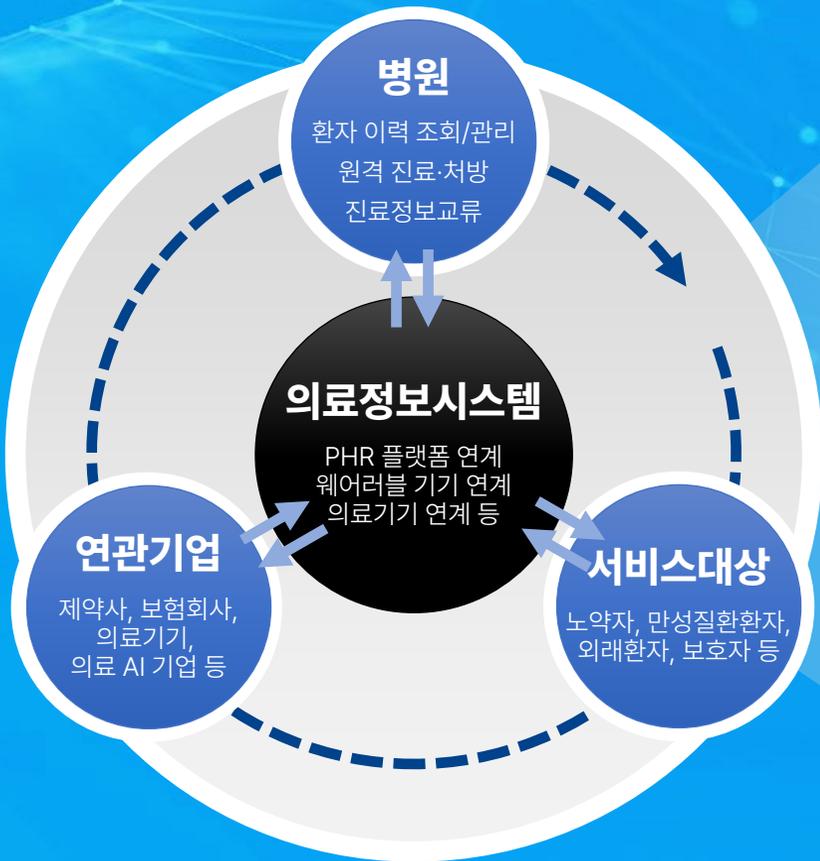
헬스케어 통합 플랫폼 비즈니스
사업역량 확보 및 확대



- 연관 기업들과의 파트너십 강화
- 상호운용성 기술 기반 다양한 헬스케어 솔루션 연동

03. 이지케어텍 사업 전망

병원 업무 지원을 넘어, 헬스케어 이해관계자를 연결하는 플랫폼



의료정보시스템 → 플랫폼 전환

단기: 신뢰도 높은 의료데이터 중심으로 시장 재편
장기: 상호운용성 기술 기반 시장 성장

ezCaretech
Your IT Partner for the Digital Hospital

상급종합병원
M/S1위

국공립병원
클라우드 HIS

인증 받은
상호운용성
기술

헬스케어 IT 전문 인력 최다 보유

**헬스케어 솔루션 연계 플랫폼으로
이지케어텍 시장 선점 유리**