



wanted

일의 미래를 바꾸는
HR테크 기업

2023년 연간실적발표

Investor Relations 2023

Disclaimer

주식회사 원티드랩(이하 “원티드랩”)의 재무 정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었으며,

원티드랩 및 종속회사를 포함한 연결 기준 재무제표입니다.

본 자료는 주주 및 투자자 편의를 위하여 외부감사인의 검토가 완료되지 않은 상태에서 작성되었으며,

이에 본 자료에 포함된 경영 실적 및 재무 정보는 외부감사인의 감사 결과에 따라 변경될 수 있습니다.

본 자료의 경영 실적, 재무제표 및 예측을 포함한 정보는 현재 시점을 기준으로 작성되었고,

이에 정보의 정확성과 완벽성에 대해 보장하지 않으며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 업데이트 책임을 지지 않습니다.

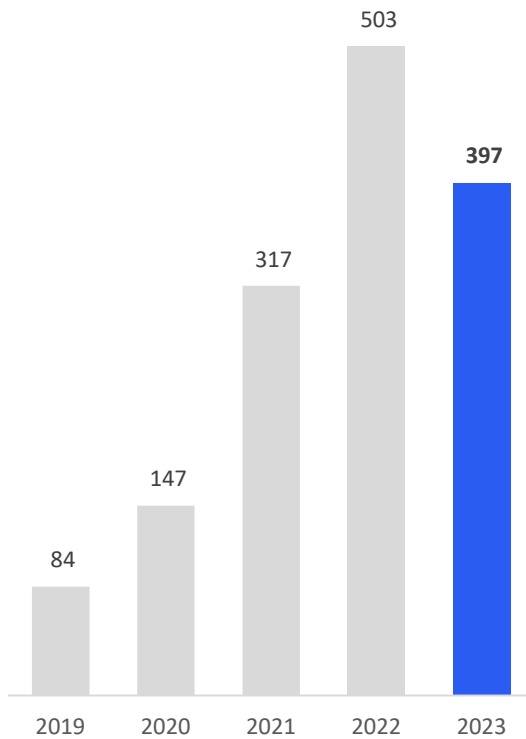
따라서, 본 자료는 투자자들의 투자 결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 아니되며,

원티드랩은 본 자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생하는 투자 결과에 대해 어떠한 책임 또는 손해를 지지 않음을 알려드립니다.

FY2023 HIGHLIGHT

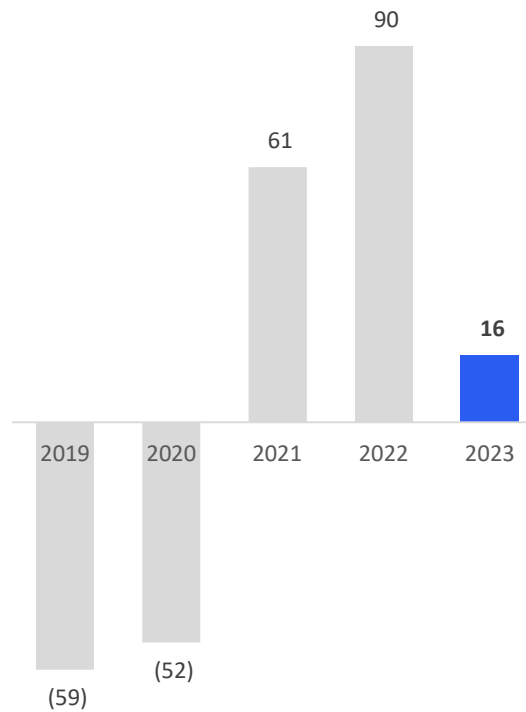


매출액
397억원
YoY -21.1%

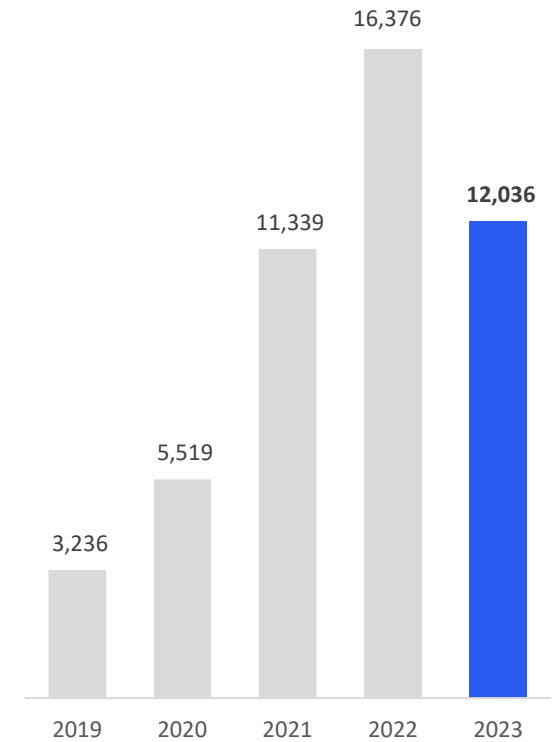


주 : 당사 자료

영업이익
16억원
YoY -82.1%



합격수
12,036건
YoY -26.5%

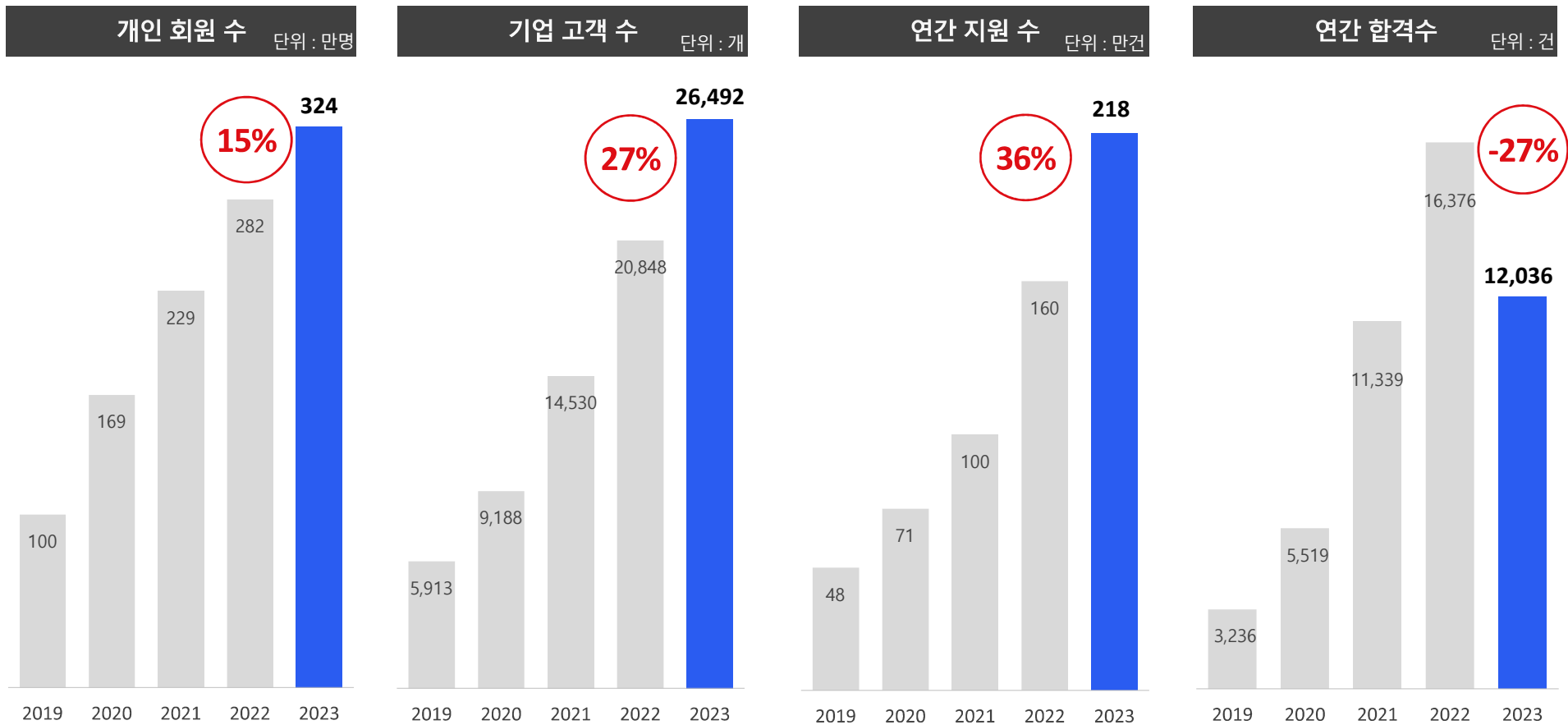


FY2023 HIGHLIGHT



개인 회원의 활동성 증가 vs 기업고객의 채용심리 위축

- 개인 회원 수 323.7만명 (YoY+15%) / 기업 고객 수 26,492개 (YoY +27%)
- 연간 지원수 218만건 (YoY +36%) / 연간 합격수 12,036건 (YoY -27%)



주: 당사 자료

2023년 경영실적

손익현황 : 매출 397억원 영업이익 16억원

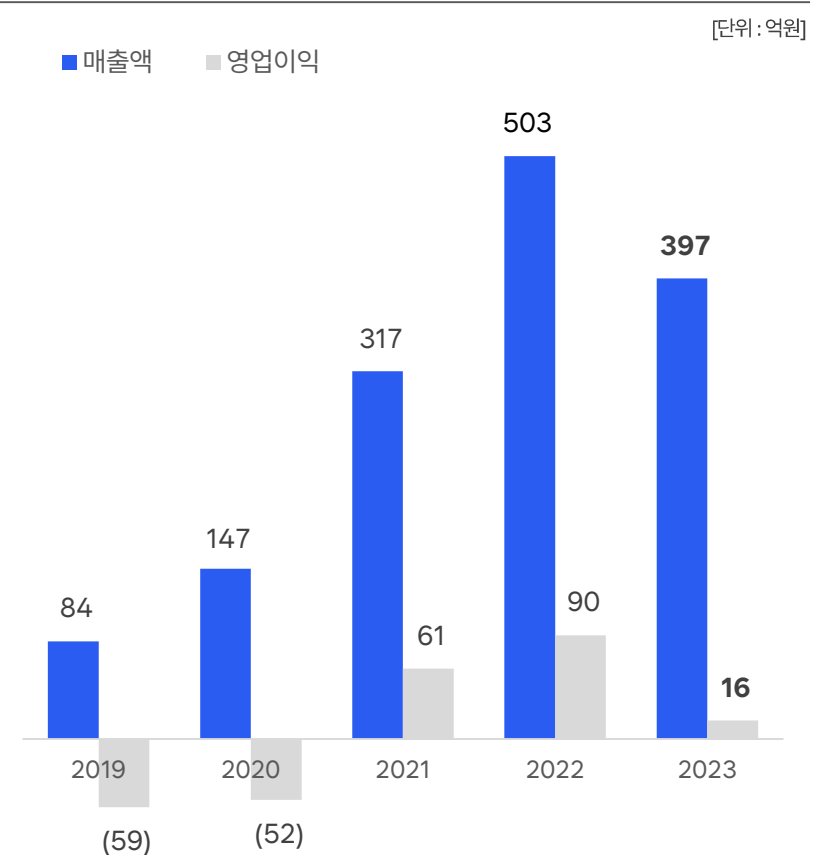
- 채용사업 매출 317.4억원 YoY -27.9% 감소, 신사업 매출 79.3억원 YoY +26.3%증가
- 주요비용 : 매출대비 누적 72% (연간 가이드 매출대비 63%)
- 인건비 162억원 (매출비 40.8%), 마케팅비 49억원(매출비 12.3%), 외주비 74억원 (매출비 18.6%)

경영 실적

[단위 : 백만원, %]

구분	2022	2023	YoY
매출액	50,291	39,668	-10,623
채용	44,013	31,736	-12,277
각스	4,841	5,049	+208
커리어	1,169	2,315	+1,145
기타	268	568	+301
영업비용	41,344	38,064	-3,279
인건비	14,323	16,203	+1,880
마케팅비	9,809	4,877	-4,932
외주비	9,015	7,366	-1,649
기타비용	8,197	9,616	+1,422
영업이익	8,948	1,604	-7,344
이익률	17.8%	4.0%	-13.7%p
세전이익	8,327	2,166	-6,161
이익률	16.6%	5.5%	-11.1%p
당기순이익	9,404	2,220	-7,184
이익률	18.7%	5.6%	-13.1%p

연도별 실적 추이

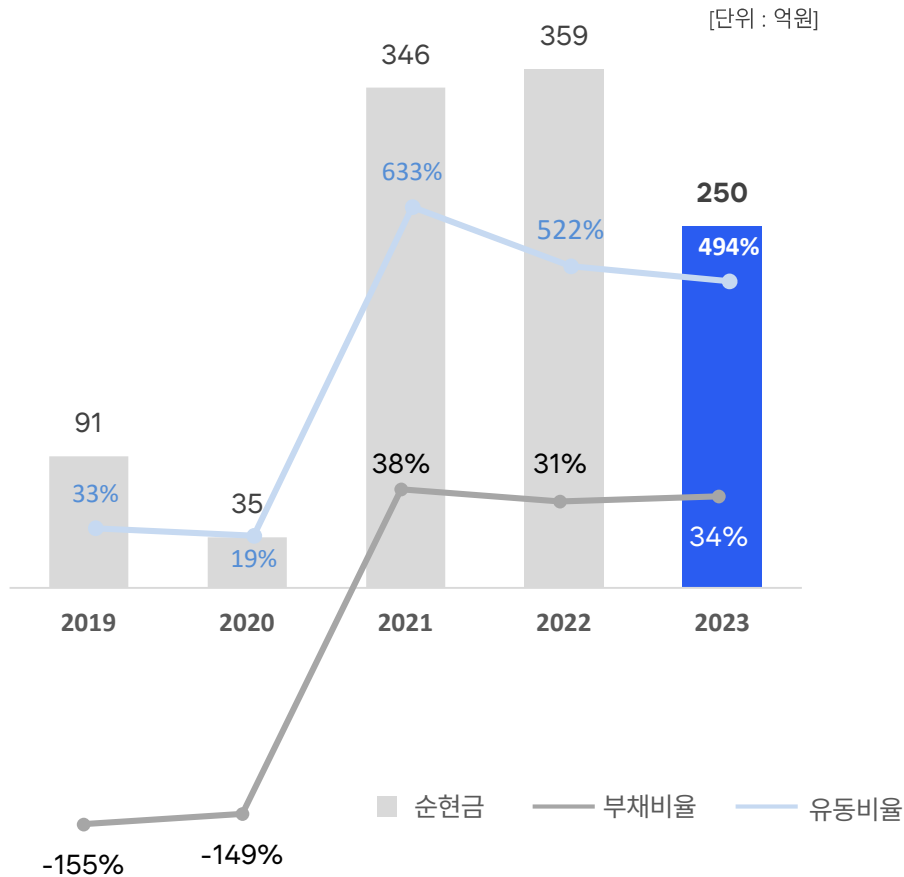


재무현황 : 재무건정성 유지 및 투자처 지속 발굴

- 유동성 : 기말 현금 및 예금 270억, 차입금 20억으로 순현금 250억 포지션
- 자사주 매입(자본 감소) : 4월 ~ 10월 총 100억원 매입 완료 (총 82.8만주)
- 원티드랩 : 원티드와 시너지를 낼 수 있는 투자 (러닝스폰즈, 왓타임, 디플레이치알, 위버, 니더, 맥킨리라이스)
- 원티드랩 파트너스 : HR데이터를 활용한 성장가능성 큰 투자처 발굴 및 투자

요약 연결재무상태표

[단위: 억원]

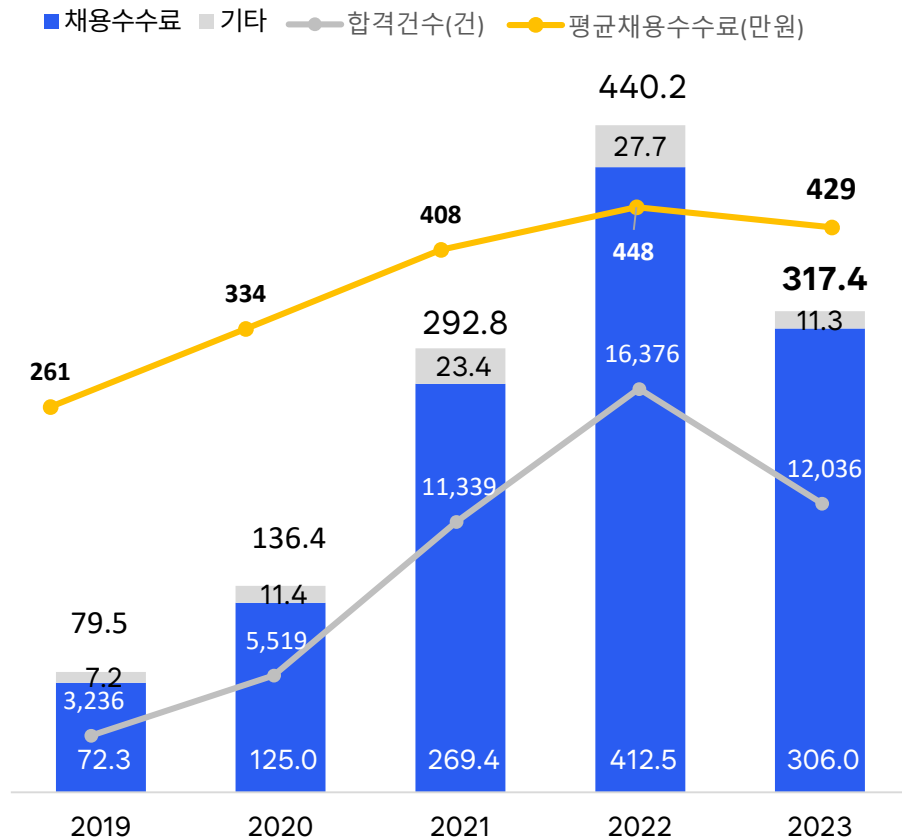


항 목	2022	2023
자산	569	481
유동자산	413	305
비유동자산	156	176
부채	139	121
유동부채	79	62
비유동부채	60	60
자본	430	360
자본금	47	47
이익잉여금(결손금)	309	330
현금 및 예금	379	270
차입금	20	20
순현금	359	250

채용사업 : 세일즈 강화와 비용 효율화를 통한 채용 매출 회복 기반 구축

- 마케팅비용 YoY-50% 불구 지원수 YoY +36%, 지원당 마케팅 비용 감소 YoY -63%
- 채용 여력기업 발굴 및 통합 세일즈 강화를 통한 기업 고객수 YoY+27%, 광역 프로모션을 통한 유저 지속 유입 YoY+15%
- 기업 채용 활동 둔화에 따른 신규 공고 수 감소 → 합격수 감소 / 평균 채용수수료는 전년 대비 소폭하락

매출액 추이



주 : 사업부 별 매출액 분류는 내부 회계 기준에 따름

실적 Comment

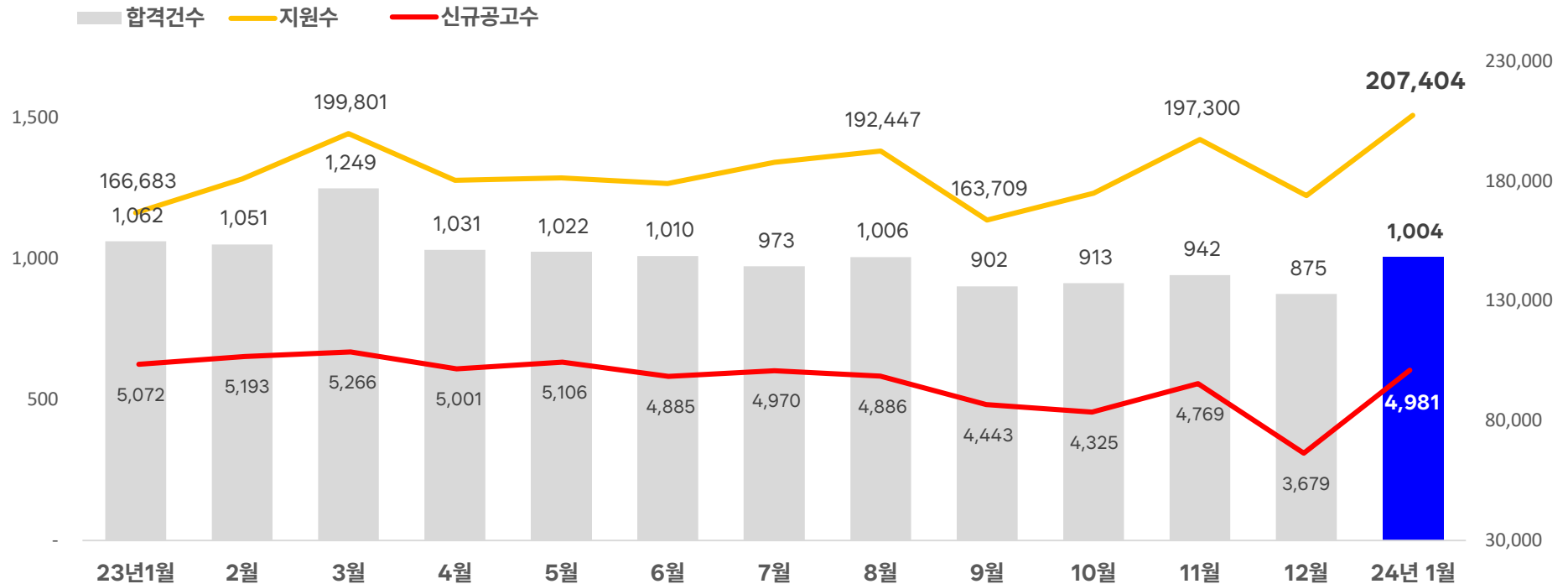
- **채용사업 매출 317.4억 (YoY -28%)**
 - 가입자수 : 323.7만명 (YoY +15%)
 - 기업 고객 수 : 26,492개 (YoY +27%)
 - 신규공고 수 : 57,595건 (YoY -31%)
 - 지원 수 : 217.8만건 (YoY +36%)
 - 합격 수: 12,036건 (YoY -27%)
 - **평균채용수수료 : 429만원(YoY -4%)**
- **회원 유입 강화 및 매출 확대 위한 BM강화**
 - 채용 직군 확대 (버티컬 파트너십)
 - 유저대상 BM강화 (교육, 코칭/멘토링 등)
 - 기업 대상 BM 강화 (광고, 컨설팅, SaaS, LaaS)
 - 광역 프로모션, AI멘토, 소셜, 파트너십

기업의 채용심리 위축 vs 구직자 활동 지표는 상승

- 기업 채용심리 위축 (신규 공고수 상반기 3.1만건 → 하반기 2.7만건)
- 구직자 주요 지표인 지원수 역대 최대치 갱신 20.7만건 (마케팅 비용 ↓ 지원수 ↑)
- 42만개 기업 중 채용 활동성이 높은 그룹 집중 공략 + 통합 세일즈 강화
- 24년 1월 기업 활동 지표 회복 (신규공고수, 합격수)

원티드 월별 지원수 및 합격수

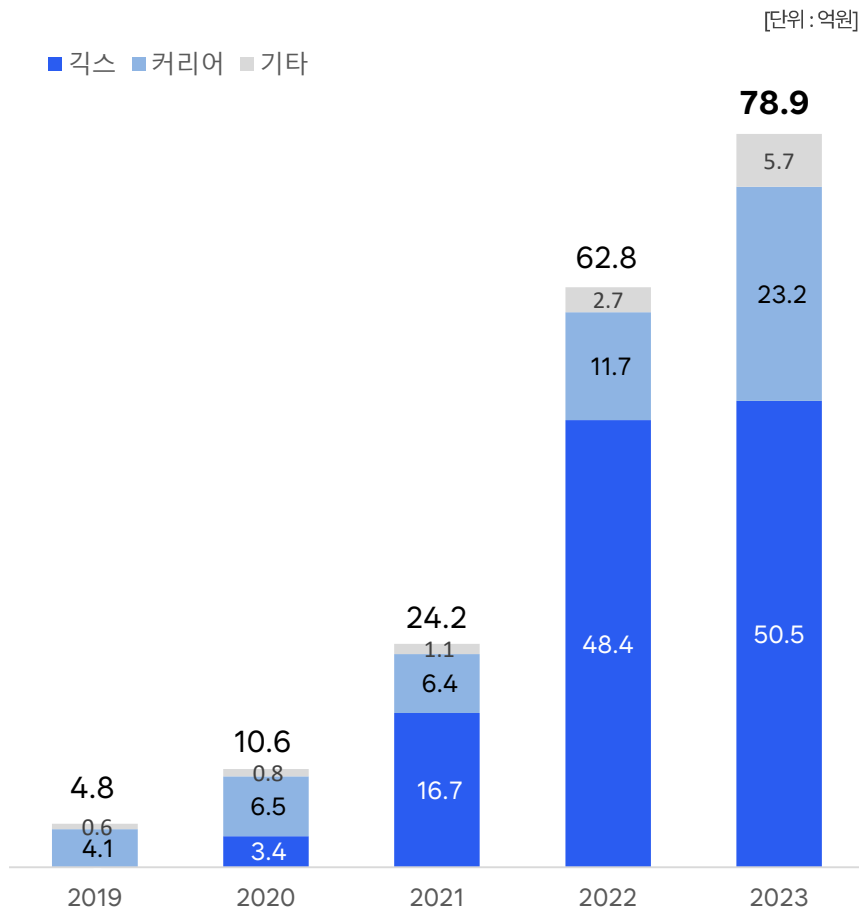
[단위: 건]



신사업 : 매출 증가 (YoY+26.3%) 및 매출 비중 상승 (12.5% → 20.0%)

- 깅스 : 기업고객 계약건수 증가 (YoY+2%), 프리랜서 수 지속 증가 (YoY+36%)
- 커리어 : 프리온보딩 중심의 교육 + 정부사업 취업성과 증대 → 매출 증가
- HR솔루션 : 유료기업수 전년 대비 80% 증가, 신기능 추가로 매출 확대

매출액 추이



주 : 기타 매출은 원티드스페이스 (HR솔루션)와 원티드랩파트너스 매출이 포함되어 있음

실적 Comment

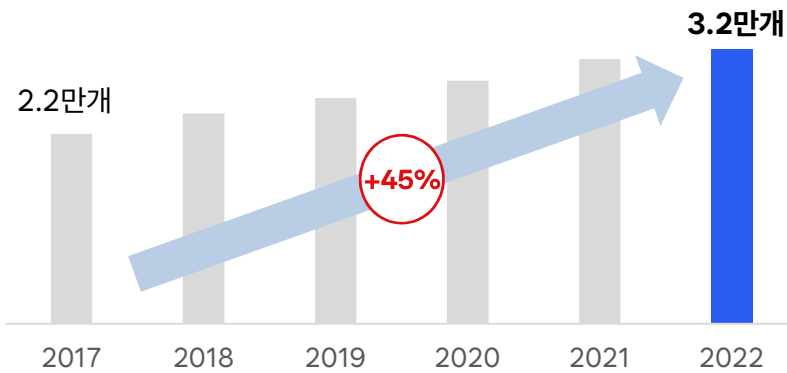
- **깅스 : 프로젝트 계약 건수 증가로 매출 소폭 성장**
 - 연간 수주 56억원 (YoY -9%)
 - 프리랜서 수 증가 (YoY +36%)
 - 매출 50.5억 (YoY+4%)
- **커리어**
 - 2023년 교육입과생 누적 약 4.8만명 달성 (YoY+815%)
 - 교육기관, 지자체 협업 및 EAS를 활용한 확장 + 정부사업 취업성과
 - 매출 23.2억원 (YoY +98%)
- **HR솔루션**
 - 이용기업 +10,300개 (YoY +80%)
 - 이용자 +6.3만명 (YoY +43%)
 - 매출 3.3억원 (YoY +57%)

디지털 채용 확산은 정해진 미래, 원티드 지배력 지속 상승

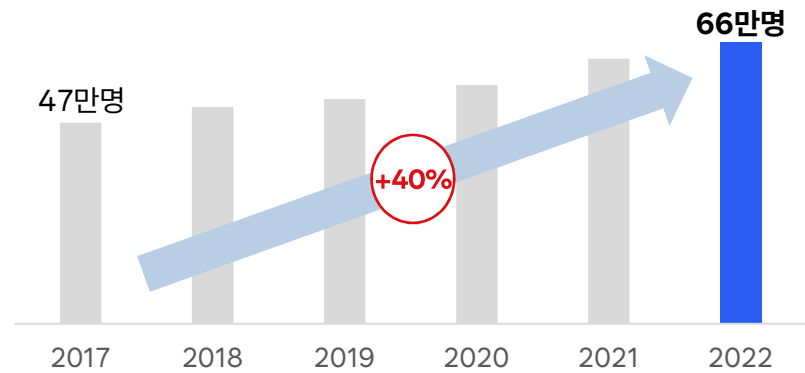


IT산업 확장으로 디지털 인재의 이직은 5년간 2배 가까이 성장,
시장 내 원티드의 점유율은 5년간 10배 이상 상승

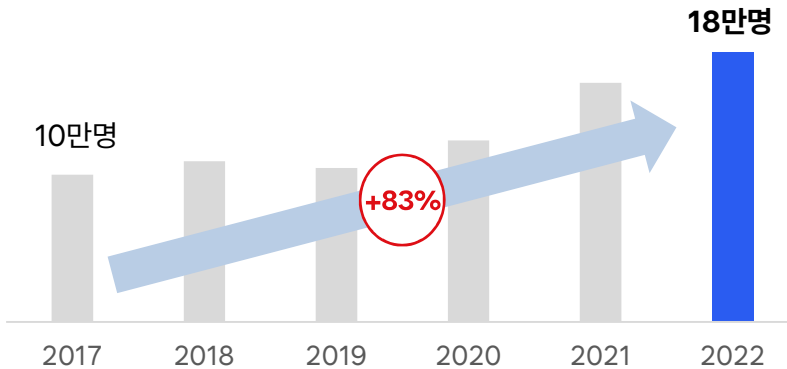
IT 기업수



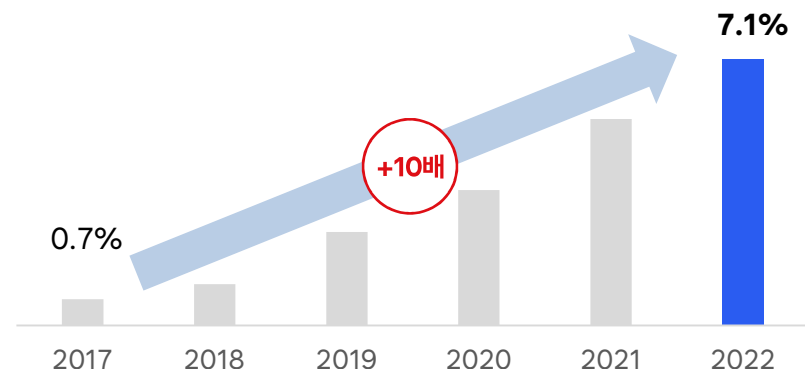
IT산업 종사자수



디지털 인재* 이직수



원티드 점유율

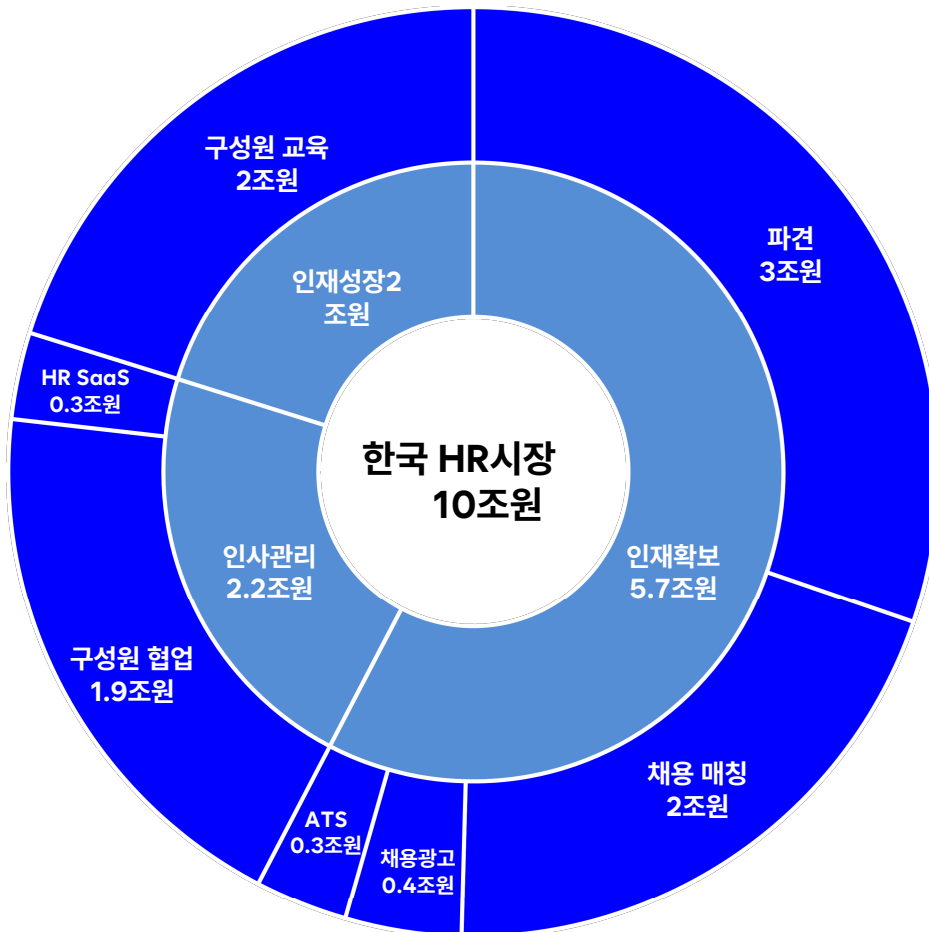


* 출처 : 국민연금, 고용노동부 통계자료, 원티드랩 내부 data활용
* 디지털인재 : IT개발자, 프로덕트 디자이너, 퍼포먼스 마케터 등 IT기술을 활용하는 직군을 총칭

한국 HR시장은 혁신과 수익화의 잠재력이 매우 높은 시장



- 한국 HR 시장규모는 10조원 추정(인재확보 / 인재성장 / 인사관리)
- 인재확보 시장 5.7조원 (채용 매칭, 파견, 채용광고, ATS(지원자관리시스템))
- 인사관리 시장 2.2조원 (구성원 협업, HR SaaS) / 인재성장 시장 2조원 (구성원 교육)



인재 확보 (5.7조원)

- 채용 매칭 – **wanted 채용**
- 채용 광고 – **4Q23 전 디렉토리 적용 완료**
- ATS(지원자관리시스템) – **wanted ATS**
- 파견 – **wanted gigs**

인사 관리 (2.2조원)

- HR SaaS - **wantedspace**
- 구성원 협업

인재 성장 (2조원)

- 구성원 교육 – **wanted 프리온보딩**

최고의 기술력을 가진 HR기업으로서의 입지 지속 강화



- 매칭 데이터(지원/합격) 700만건 보유, 행동데이터 매월 1억건 확보, 250만개의 기업 DB 활용
- AI 채용매칭을 통해 합격율 4배 강화, 서비스 전반에 적극적 확장 중
- Wanted LaaS를 활용한 다양한 분야의 AI 서비스 빠르게 연속 출시 > 외부 구독형 출시로 별도 사업화도 진행 중

독보적인 매칭 데이터

700만 매칭 데이터

지원/합격 실시간 데이터

월 1억건 유저 행동데이터

유저 행동 데이터 누적 14억건 이상

250만 기업 DB

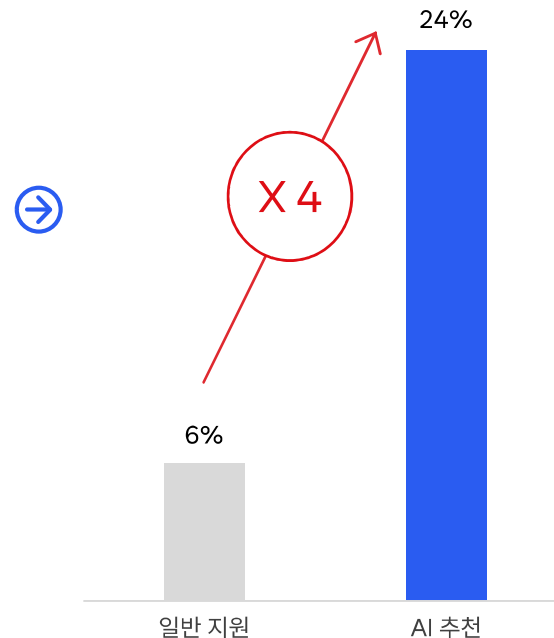
Wanted insight (구 크레딧잡)

원티드 자체 AI모델

3세대 출시

AI 매칭의 효과

- 일반 대비 AI가이드를 따른 유저의 서류합격율 4배 상승



Wanted LaaS 기반 AI 활용 제품 연속 출시

Wanted LaaS: 생성 AI 활용하기 위한 허들을 낮추고, 사용 편의성을 높인 LLM 응용 개발 /운영 플랫폼

AI 활용 서비스 출시 및 성과

1. AI 면접 코칭

생성ai 기반 1:1 대화형 모의면접 서비스
→ 해당 서비스 이용유저의 합격 확률 68% 개선

2. AI 이력서 코칭

직군/직무 합격자와 데이터 생성ai 활용한 이력서 컨설팅
→ 해당 서비스 이용유저의 합격 확률 18% 개선

3. AI 커리어맵

원티드 커리어 데이터와 ai매칭 활용한 커리어 설계 서비스
→ 회사/직무/연차별 연봉예측 및 다음 커리어 추천

Appendix 1



채용사업 주요지표

기간	개인 회원 수 (천명)	기업 고객 수(개)	신규 공고 수(건)	지원수(천건)	합격수 (건)	평균채용수수료 (만원)
1Q20	1,189	6,693	5,397	163	1,151	339
2Q20	1,332	7,348	5,105	171	1,212	327
3Q20	1,482	8,114	6,920	178	1,460	324
4Q20	1,691	9,188	8,166	199	1,696	345
FY2020	1,691	9,188	25,588	711	5,519	334
1Q21	1,864	10,223	10,347	226	2,075	403
2Q21	1,995	11,514	13,923	253	2,894	397
3Q21	2,142	13,033	16,458	254	3,092	428
4Q21	2,290	14,530	20,403	272	3,278	402
FY2021	2,290	14,530	61,131	1,005	11,339	408
1Q22	2,432	16,118	21,674	337	3,965	423
2Q22	2,582	17,822	24,081	401	4,579	473
3Q22	2,711	19,398	21,082	419	4,102	454
4Q22	2,817	20,848	16,823	447	3,730	440
FY2022	2,817	20,848	83,660	1,604	16,376	448
1Q23	2,931	22,585	15,531	547	3,362	434
2Q23	3,102	24,103	14,992	541	3,063	433
3Q23	3,176	25,454	14,299	544	2,881	434
4Q23	3,237	26,492	12,773	546	2,730	416
FY2022	3,237	26,492	57,595	2,178	12,036	429

주: 당사자료

Appendix 2

2024년 1월 채용 지표 공개

- 개인 회원 활동성 증가 + 회원유입 목적 마케팅 프로모션 재개 = 지원수 20만 돌파 + 개인회원수 4.8만명 증가
- 기업 활동 회복세 (합격수 1천건 회복 + 신규 공고수 약 5천건 회복)
- 개인 회원 수 328.5만명(+4.8만명) / 기업 고객 수 26,904개(+411개) / 신규 공고수 4,981건 (+1,302건)
- 지원수 207,404건 (+33,545건) / 합격 수 1004건(+129건)
- 주요 채용 지표를 IR페이지(<https://wantedlab.irpage.co.kr/>)에 공개 (매월 초)

항목	개인회원수(천명)	기업고객수 (개)	신규공고수 (건)	지원수 (건)	합격수 (건)
2023년 1월	2,856	21,383	5,072	166,683	1,062
2023년 2월	2,893	22,001	5,193	180,853	1,051
2023년 3월	2,931	22,585	5,266	199,801	1,249
2023년 4월	2,981	23,130	5,001	180,238	1,031
2023년 5월	3,074	23,598	5,106	181,337	1,022
2023년 6월	3,102	24,103	4,885	178,936	1,010
2023년 7월	3,131	24,583	4,970	187,794	973
2023년 8월	3,156	25,093	4,886	192,447	1,006
2023년 9월	3,176	25,454	4,443	163,709	902
2023년 10월	3,196	25,802	4,325	174,840	913
2023년 11월	3,217	26,206	4,769	197,300	942
2023년 12월	3,237	26,492	3,679	173,859	875
2024년 1월	3,285	26,903	4,981	207,404	1,004
전월대비 증감	2.1%	2.7%	4.4%	5.1%	6.6%
전년 동월대비	16.6%	29.0%	1.4%	32.7%	-9.3%
2024년 누적	3,285	26,903	4,981	207,404	1,004
2023년	3,237	26,492	57,595	2,177,797	12,036



원티드랩의 생성 AI 관련 기술과 노하우의 집약체 “Wanted LaaS”

- 생성 AI 활용하기 위한 허들을 낮추고, 사용 편의성을 높인 **LLM 응용 개발 / 운영 플랫폼**
- AI 면접 코칭, 커리어 설계 서비스 커리어 맵 등 다수 **생성 AI 서비스 개발/운영하며 쌓은 노하우 접목**
- **생성형 AI 활용 우수 사례로 Microsoft, Fastcampus AI 컨퍼런스 등 대규모 행사 초청 설명회 진행**
- **LaaS 활용 해커톤 사업 실적 발생 및 구독 계약 체결 시작, SaaS 솔루션 제공 기업과 AI 협력 기회 공동 발굴 진행**, 생성형 AI 서비스 개발을 위한 기반 기술 외 특정 AI 서비스 기반 서비스 모델 준비

Wanted LaaS vs. 생성 AI 직접 응용

구 분	생성 AI 직접 응용	
LLM 가입	LLM 단위로 별도 가입	LaaS 가입 후 멀티 LLM 활용  다수의 LLM 모델 스위칭 사용 LaaS 가입 · 한번으로 연동된 LLM 즉시 활용 가능
LLM 도입	약 3개월 이상 소요	5일 이내 도입 · SaaS 형태의 빠른 도입 · 선 검증 후 확대 가능
생성 AI 기반 서비스 개발	약 2주 소요	2~3일 소요 · 현업 유저 손쉬운 사용 · 개발 코드량 파격적 단축 가능
생성 AI 기반 서비스 운영 (업데이트 반영)	약 1주 이상 소요	실시간 반영 · 프롬프트, 프리셋 업데이트 실시간 지원

※ Wanted LaaS 소개 페이지로 이동 ([링크](#))

Appendix 4

요약재무제표 (연결)

재무상태표

단위: 백만원

구분	2021	2022	2023
유동자산	38,893	41,276	30,520
비유동자산	6,816	15,619	17,608
자산총계	45,709	56,895	48,110
유동부채	6,147	7,915	6,179
비유동부채	6,465	6,010	5,953
부채총계	12,612	13,924	12,132
자본금	4,703	4,719	4,728
자본잉여금	54,443	7,194	7,269
기타자본구성요소	254	590	(8,681)
기타포괄적손익누계액	4	(398)	(396)
이익잉여금(결손금)	(26,351)	30,857	33,057
비지배주주지분	45	9	-
자본총계	33,097	42,971	35,978

손익계산서

단위: 백만원

구분	2021	2022	2023
영업수익	31,699	50,291	39,668
영업비용	25,629	41,344	38,064
영업이익	6,070	8,948	1,604
영업외수익	229	549	1,096
영업외비용	3,284	323	348
종속기업관련손익	-	(847)	(186)
법인세차감전순손익	3,016	8,327	2,166
당기순이익	3,016	9,404	2,220