i FAMILY

Interactive Branding Company

㈜아이패밀리에스씨 2023년 3분기 실적









Disclaimer

본 자료의 재무정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성된 영업실적입니다.

본 자료는 ㈜아이패밀리에스씨(이하 `회사`)의 재정상황, 운영, 영업성과 및 계획을 포함하고 있습니다. 이러한 향후 계획 및 일정은 회사의 실제 성과에 영향을 줄 수 있는 사실이나 환경의 변화에 따라 수정될 수 있습니다.

본 자료는 작성일 현재 시점의 정보에 기초하여 작성된 <mark>것이며 회사는 향후 변경되는 새로운</mark> 정보나 미래의 사건에 대해 공개적으로 현행화 할 책임이 없으며 실제 회사의 미래 실적과 중대한 차이가 있을 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

Contents

- 1. 2023년 3분기 실적
- 2. 3분기 지역별 매출
- 3. 국가, 분기별 매출 추이
- 4. 3분기 비용 구성
- 5. 카테고리별 판매비중
- 6. 3분기 주요 이벤트
- 7. 4분기 핵심 전략





전사 매출 372억원(+77%yoy, +1%qoq), 영업이익 67억원(+223%yoy, +31%qoq)
 화장품 사업부 매출 증대에 따라 창립 이후 최고 매출 분기매출

(단위: 억 원)

	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	YoY	QoQ
매출액	223	218	210	202	328	367	372	+77%	+1%
화장품(국내)	73	81	73	68	116	114	123	+69%	+8%
화장품(수출)	140	126	128	120	203	240	241	+88%	1%
화장품 외	10	12	9	14	10	13	8	-11%	-294%
영업이익	35	20	21	19	47	51	67	+223%	+31%
화장품	39	23	25	21	50	54	70	+175%	+7%
화장품 외	-4	-3	-5	-2	-4	-2	-3	(적자지속)	(적자지속)
영업이익률	16%	9%	10%	11%	14%	14%	18%	+8%P	+4%P

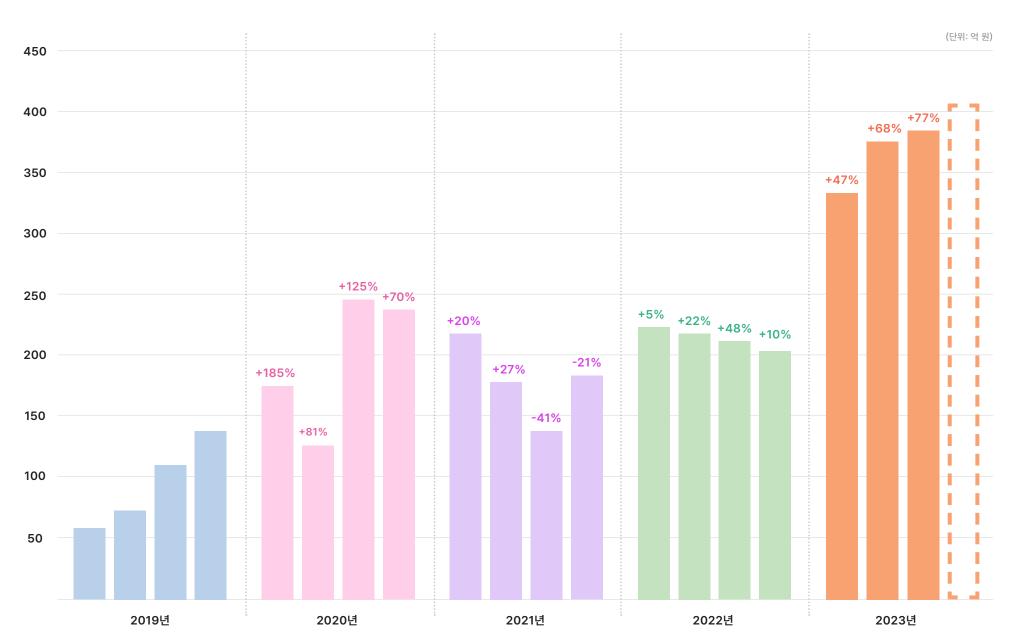
2023년 2분기 지역별 매출

- 국내 화장품 매출 125억원으로 YoY 33% 성장
- 해외 화장품 매출 241억원으로 YoY 88% 성장
- 고매출(2억원) 국가가 11개에서 15개로 증가

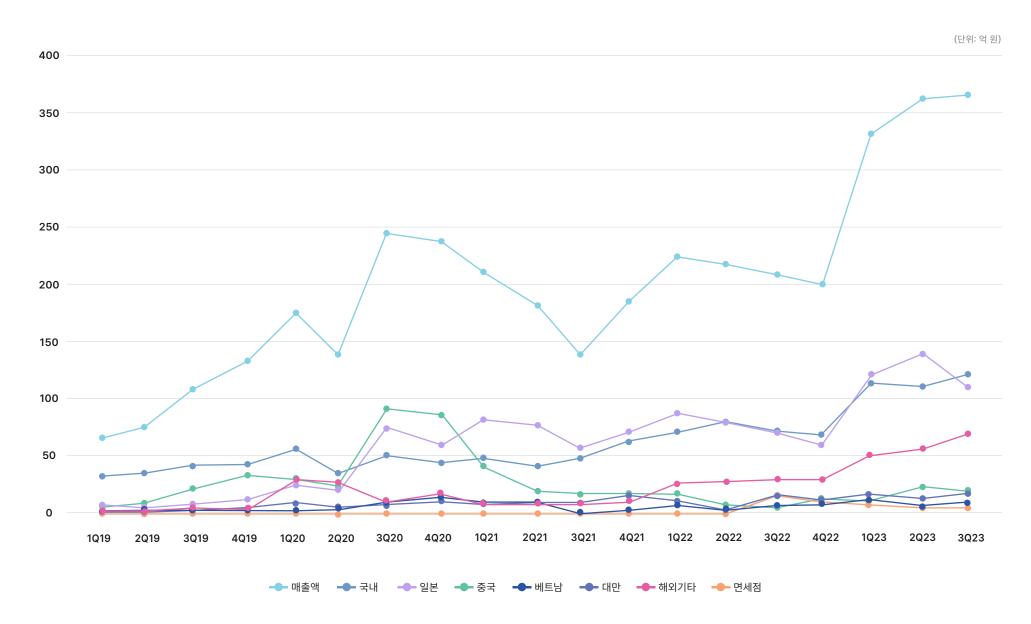
(단위: 억 원)

	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	비중	YoY
화장품	207	201	188	319	354	364	98%	+77%
한국	81	73	68	116	114	123	33%	+69%
일본	81	68	57	122	140	110	30%	+61%
대만	8	11	11	14	10	18	5%	+75%
베트남	8	6	7	7	5	10	3%	+56%
중국	4	3	8	7	24	22	6%	766%
해외기타*	25	30	30	47	56	75	20%	148%
면세점	-	9	8	6	4	4	1%	-57%
화장품 외	12	9	14	10	13	8	2%	-11%
전체	218	210	202	328	367	372	100%	68%

^{*} 해외 기타 국가는 기타동남아 14억, 캐나다 7억, 홍콩 5억,태국 4억, 러시아 3억, 미국, 인도, 유럽, 오세아니아, 필리핀, 말레이시아가 각각 약 2억원의 사업부 수치를 나타내고 있습니다. (사업부매출 기준)







틴트 34%



롬앤의 대표상품으로, 입술을 생기있게 만들어주는 화장품 13,000원

아이섀도 26% (↑3%p)



10가지 색상(10구)은 30,000원, 4가지 색상(4구)는 16,000원 **30,000원**

립밤 8%



2022년 11월 15일 론칭 이후 제일 핫한 아이템이에요 **13,000원**

베이스 6%



2021년 3%, 2022년 5% 계속적으로 판매비중 상승세 **30,000원**

앤드바이롬앤(일본로손향) 3%(↓8%p)



2023년 3월 31일 론칭하여 판매중이며 미니사이즈가 특징!

4,500~12,900원

립스틱 5% (↑1%p)



자연스럽고 바르기 쉬우면서도 선명한 발색을 나타냅니다. 13,000원

네일 1%



한국, 일본 중심으로 카테고리 신상 계속 출시 중 10,900원

기타 10% (↑4%p)



네일+에디션 +기타 카테고리 **XXXXX원**

[참조]판매 비중은 2023년 3분기를 기준으로 집계하였고, 대표상품 기준가격은 2023년 11월 소비자 판매가를 기준으로 표기하였습니다

• 전분기 대비 판관비 12억원 절감 • 주요 절감 계정(2Q 대비): 지급수수료 7억원, 임원급여 3억원

(단위: 억 원)

	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	YoY	QoQ
매출원가	130	122	214	232	233	+79%	+8%
(원가율)	(62%)	(60%)	(65%)	(63%)	(63%)	(+1%P)	(-1%P)
판관비	59	60	67	83	73	23%	-14%
(판관비율)	(28%)	(30%)	(21%)	(23%)	(20%)	(-9%P)	(-4%P)
직원급여	12	11	13	13	13	+6%	-2%
지급수수료	9	8	13	18	12	+33%	-37%
광고선전비	13	13	14	18	20	+51%	6%
판매촉진비	2	0	0	1	0	-90%	-70%

;	국내		ŀ	베트남				
17%	오프라인	OLIVE YOUNG CHICOR THE SHILLA GOLD HYUNDAL GOLD OF PARTMENT STORE		오프라인	Guardian watsons sociolla Sammishop Committe A Accessories Realty Box MARANGE MA			
16%	온라인	rom&nd (3%) coupang (8%) kakaotalk 🖔 선물하기 (1%) ABLY (2%) 11번가〉 Gmarket AUCTION.	3%	온라인	Shopee Lazada			
•	일본		Ę	중국				
20%	오프라인	LOFT PLAZA TICKTU / EON LOFT PLAZA TICKTU / EON LOFT PLAZA TICKTU / EON	6%	오프라인	SanFu WOW ONLYWRITE 独写			
30%	온라인	Rakuten Qoolo amazon		온라인	天猫国际 京东国际 TMALL			
ı	대만		;					
5 0/	오프라인	watsons **Tomod's 特美事 美女女子 + 35 Metisumoto Ki Yöshi 26% Shope		오프라인	watsons 중동, 말레이시아 SOSO 홍콩 guardian 싱가폴 BEAUTRIUM 태국			
5%	온라인			온라인	amazon 미국 (2%) Shopee 필리핀, 태국, 브라질, 말레이시아, 대만			

i F A M I L Y

- 산리오에디션 OPEN
- 올리브영 엔드매대 이벤트
 - 더현대 팝업스토어



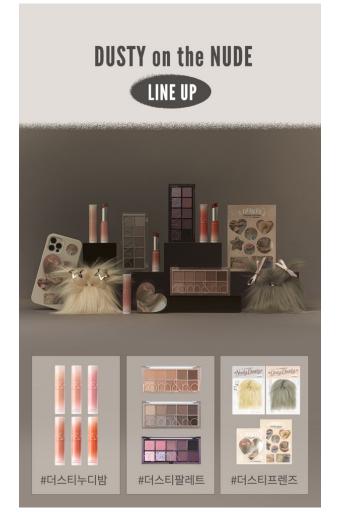
• 더스티온더누드 론칭











i F A M I L Y

- 큐텐 메가와리 이벤트
 - 로프트 이벤트

• 산리오에디션 OPEN • 디즈니스토어 미니라인 출시

• 더스티누드라인 OPEN











• 비오버쉐이드 론칭 (티몰, 샤홍수 동시)

• 블러퍼지틴트 판매 호조

• 멜팅밤 FW 론칭







• 7~8월 베트남, 태국, 말레이시아, 대만 등 산리오 에디션 순차 출시











4Q 전략 요약

• 국내

'촉촉함'을 원하는 구매 니즈에 맞추어 글로시립, 립밤 등 카테고리 강화 연말 어워즈 등 이벤트, 팝업 강화

• 일본

신상 아이 카테고리로 색조 포트폴리오 다각화, 채널별 다양한 에디션 및 팝업스토어로 판매 강화

• 중심 육성 국가

중국, 베트남, 태국, 필리핀, 인도 3Q 대비 30% 이상 성장 목표

• 신규 브랜드 'Nuse'

무스라인 출시 및 국내외 판매채널 확대



• 10월 쿠팡 등 온라인채널별 전략적 라인업 강화

• 11월 물막틴트 론칭

• 12월 올영 어워즈 (립, 아이 부문 1위)

브랜드 라이벌대전



BRAND WEEK



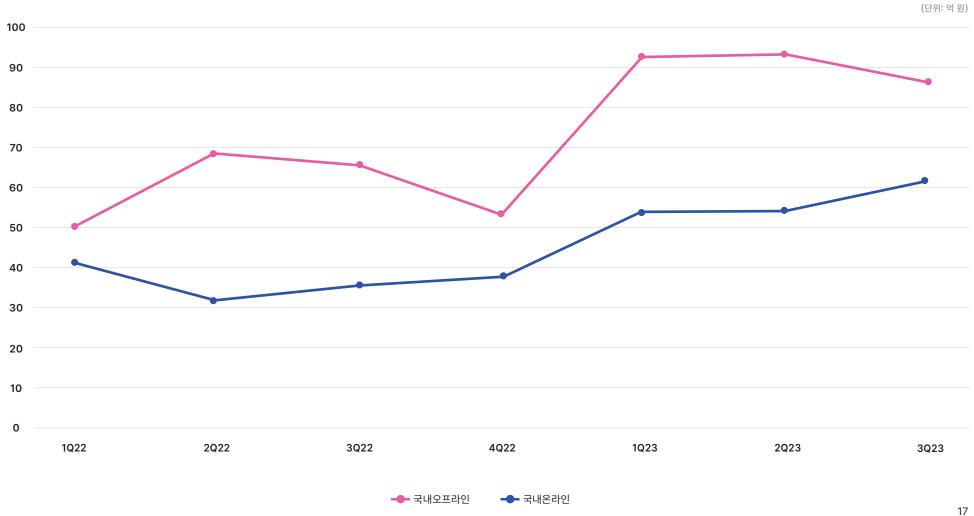


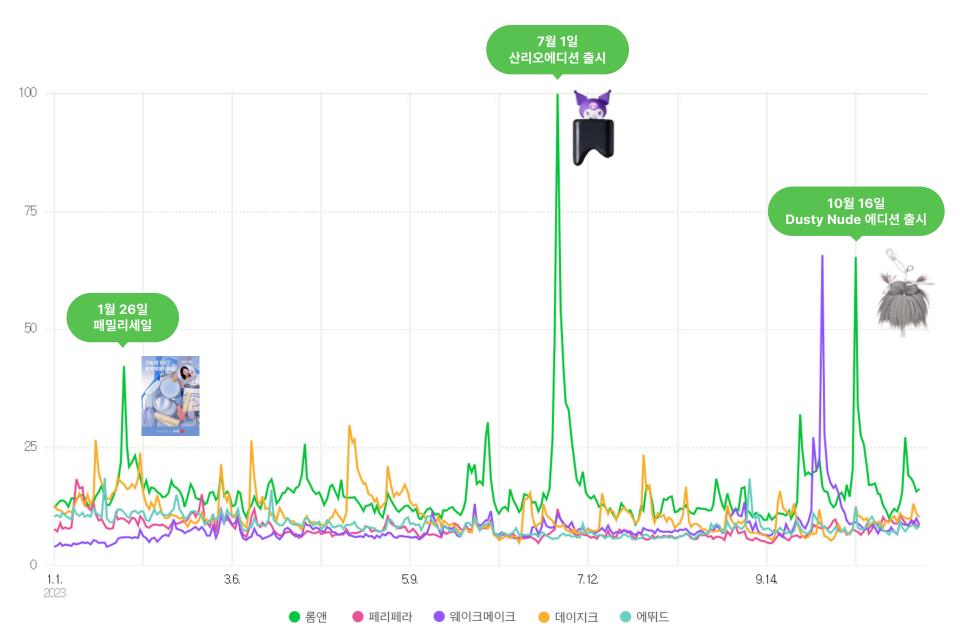




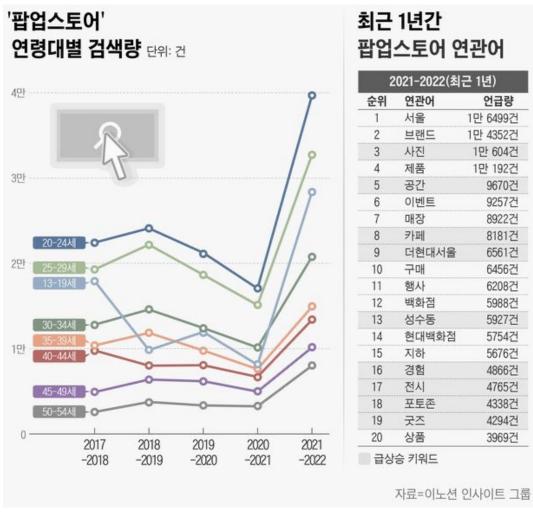
오프라인- almost ONE 채널판매로 이벤트 참여에 대한 효율이 높음, 온라인채널과 라이브커머스 지속 활용을 통한 시너지 창출 중

[국내 분기별 온오프라인 매출 추이]









• 11월 블룸인 쿠션 세트



• 12월 로프트 에디션
• 12월 로프트 팝업스토어





• 12월 앳코스메 팝업스토어





• 10월 더스티라인 론칭





• 11월 광군절 프로모션



• 12월 왓슨 어워즈 연계 프로모션 (베스트 파트너상, 최다판매상 등 7개 부문)





• 10월 TGSF 입점



- 11월 코덕파티
- 11월 지오 팝업





• 12월 글래스팅 워터틴트 (동남아향 출시)



Beauty Holic's Favorite rom&nd • KIS Beauty, The Cosmetics 등 오프라인 매장 강화











- 10월 라자다, 쇼피 프로모션
 - 11월 신규틴트 프로모션



