

Investor Relations 2023

AI, 빅데이터 시대를 열어가는 클라우드 전문기업

2023.08.22



복잡한 IT 생태계에 소금과 같은 존재가 되겠습니다.

Disclaimer

본 자료는 투자자들을 대상으로 실시되는 Presentation에서의 정보제공을 목적으로 솔트웨어(주)(이하“회사”)에 의해 작성되었으며 임의의 반출, 복사 또는 타인에 대한 재배포는 금지됨을 알려드리는 바입니다.

본 Presentation에의 참석은 위와 같은 제한 사항의 준수에 대한 동의로 간주될 것이며, 제한 사항에 대한 위반은 관련 증권거래 법률에 대한 위반에 해당 될 수 있음을 유념해주시기 바랍니다.

본 자료에 포함된 회사의 경영실적 및 재무성과와 관련된 모든 정보는 기업회계기준에 따라 작성되었습니다. 본 자료에 포함된 “예측정보”는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’, ‘(E)’ 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 “예측정보”는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 “예측정보”에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다. 또한, 향후 전망은 Presentation 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로 향후 시장환경의 변화와 전략수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 개별의 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 회사 및 각 계열사, 자문역 또는 Representative들은 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다 (과실 및 기타의 경우 포함). 본 문서는 주식의 매매 및 투자를 위한 권유를 구성하지 아니하며 문서의 그 어느 부분도 관련 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.



Contents

Prologue

Chapter01. 회사소개

Chapter02. 사업분야 및 핵심 경쟁력

Chapter03. 사업성장 전략

Appendix

01. Corporate Identity

빅데이터, 인공지능 시대의 클라우드 서비스 전문 기업, 솔루션

클라우드 시장의 폭발적 성장

- 빅데이터, AI 서비스 확대로
데이터 인프라 급증
- 하이브리드 클라우드
도입 준비 본격화

퍼블릭 클라우드 FitCloud 서비스 제공

- DevOps, 금융, 마이그레이션
최고의 기술력
- 500여개 고객사 확보

프라이빗 클라우드 전문서비스체제 구축

- 프라이빗 전문기술팀 보유
- 프라이빗 클라우드 관리
솔루션 개발

01

회사 소개

- 01. 회사 개요
- 02. 성장 연혁
- 03. 사업 포트폴리오
- 04. 경영성과

01. 회사 개요

●● 회사 개요

회사명	솔트웨어(주)
대표이사	이정근
설립일	모회사 (2003.11.24) 2019년 06월 04일 (2022.08.22 코스닥 스펙 합병)
자본금	32억원
임직원	110명
주요 사업	클라우드 서비스 및 응용 소프트웨어 개발
본점	서울특별시 구로구 디지털로 34길 55, 901
홈페이지	www.saltware.co.kr

●● CEO Profile

대표이사 이정근

- 공학박사
- 대우자동차 전산기획팀장
- 대우정보시스템 신기술기획팀 팀
- 위즈정보기술(주) 대표이사

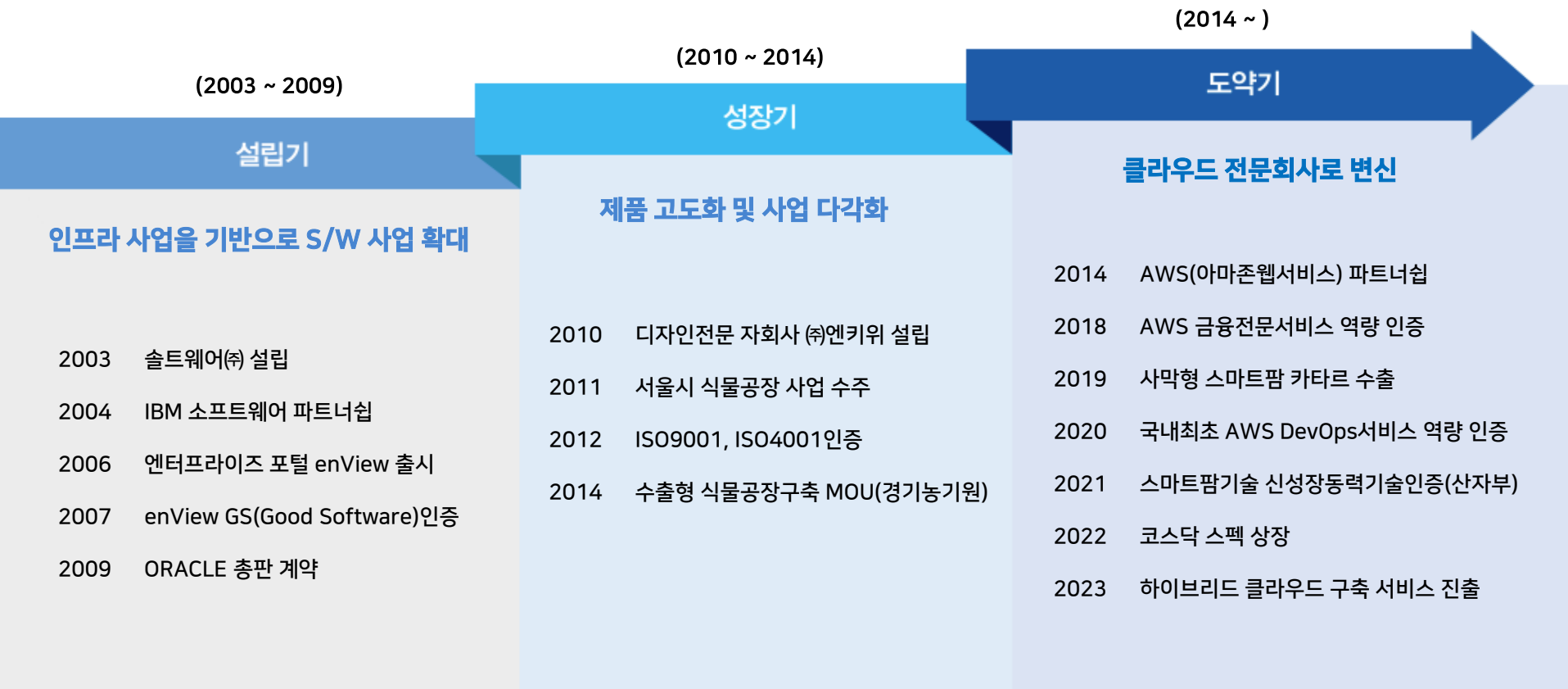


●● 주요 임직원 현황

성명	직책	경력	주요 경력
이상훈	사업본부장	22년	▪ 동국대학교 경영학과 ▪ 위즈정보기술(주) 영업 과장
이성희	전략사업본부장	35년	▪ 한국과학기술원 전산학과 ▪ 국가정보원 신기술연구팀장 ▪ 자회사 솔트에이앤비 대표
함인용	클라우드전략실장	26년	▪ 한림대학교 중국학과 ▪ 트래킹아이 솔루션 개발기획 팀장 ▪ 베스핀글로벌 마케팅 팀장
김덕호	CFO	31년	▪ 홍익대학교 경영학과 ▪ 대우자동차(株) 시스템 엔지니어 ▪ 위즈정보기술(주) 재무팀 부장

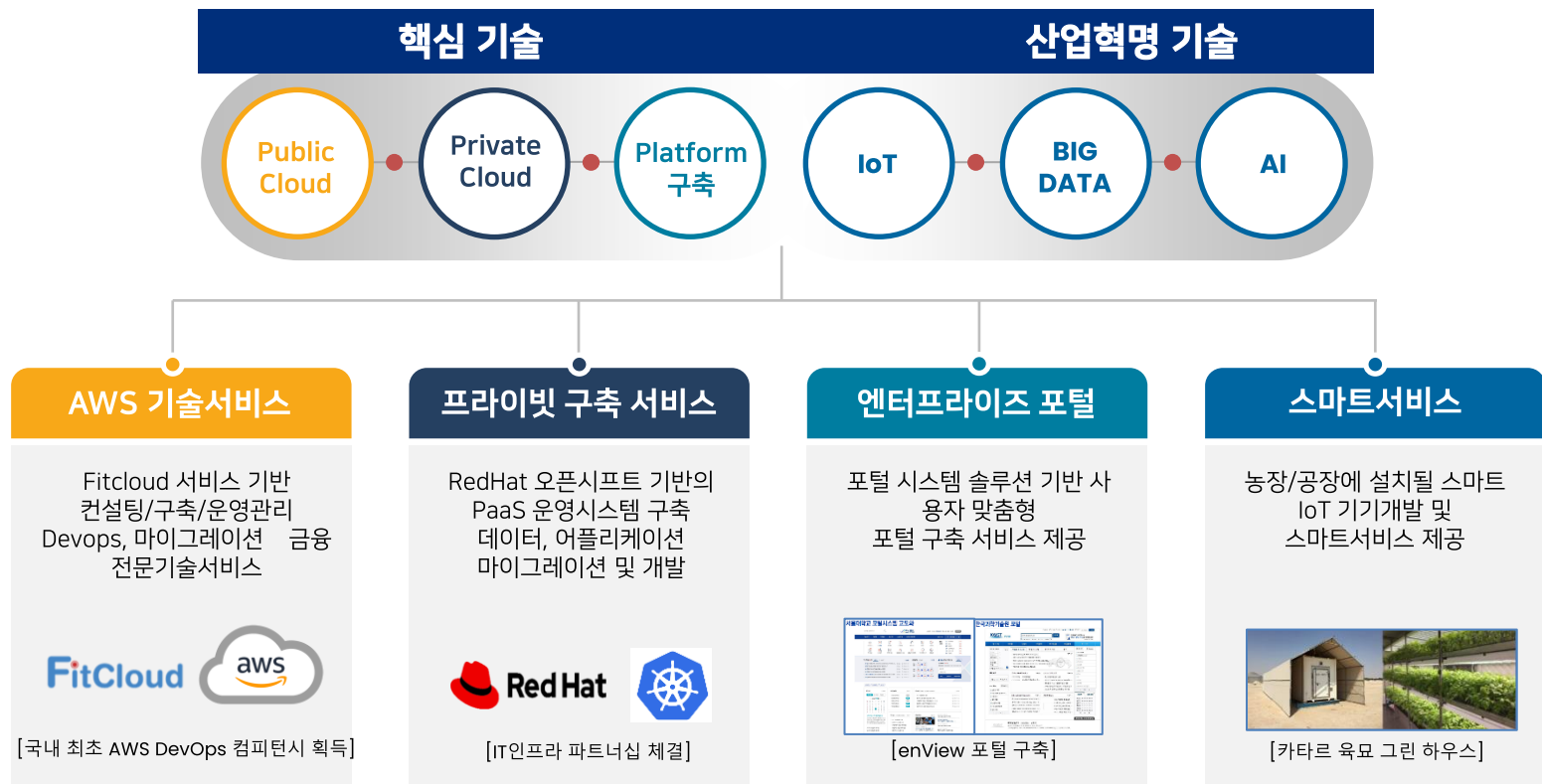
02. 성장 연혁

컴퓨터 인프라구축, 소프트웨어 개발 기술을 기반으로 클라우드 전문기업으로 변신하였습니다.



03. 사업 포트폴리오

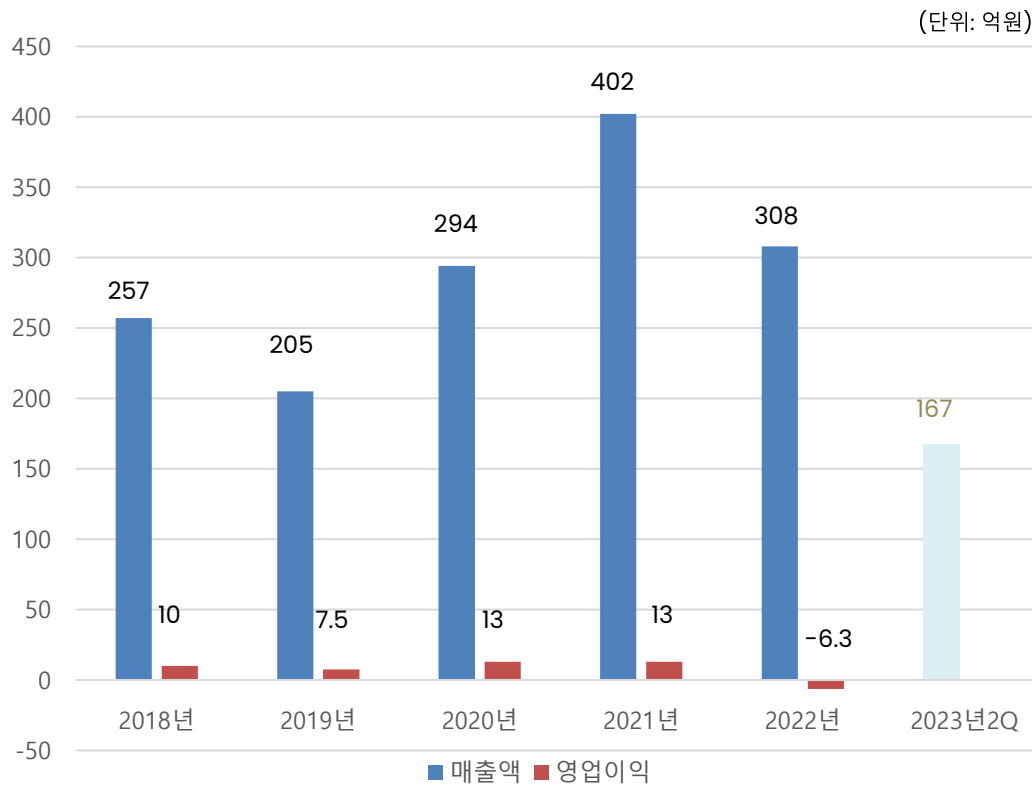
H/W, S/W, 솔루션 노하우를 기반으로 클라우드 서비스와 IoT 기술을 기반으로 스마트서비스 제공



04. 경영 성과

2003년 창립이후 꾸준한 성장을 해 왔으며 매출증가로 우상향 성장세 유지

🔴 최근 매출액 / 영업이익 추이



※ 재무제표 기준

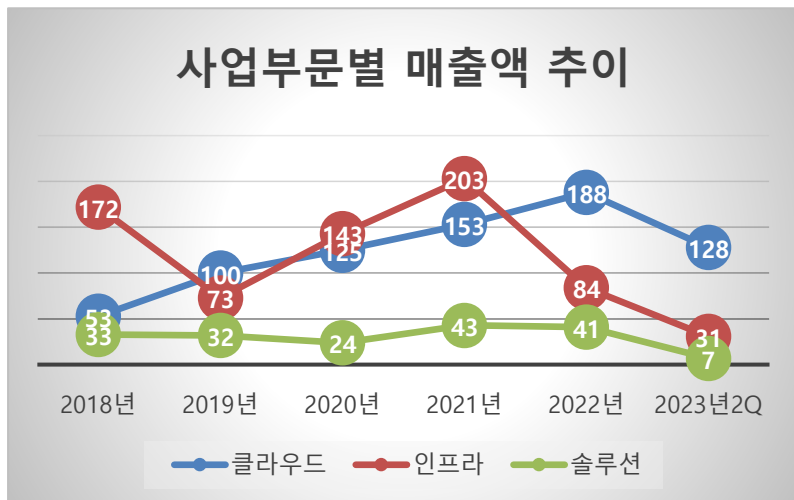
04. 경영 성과 분석

2022년 부터 클라우드 중심의 사업 확대로 가파른 외형 성장 및 안정적인 수익 확보

:: 최근 사업부문별 매출액 추이 및 기여도

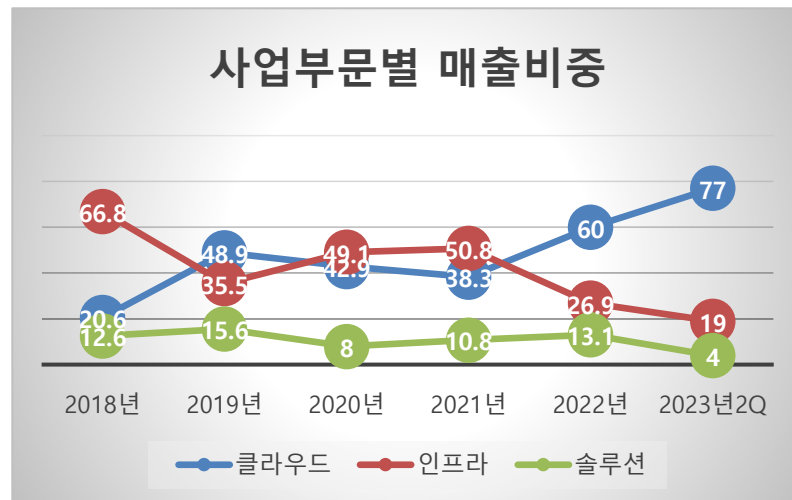
※ 재무제표 기준

(단위: 억원)



클라우드 매출, 연평균 45% 성장 !

(단위: %)



클라우드 사업, 주성장동력으로 자리매김 !

클라우드 중심의 성장전략 수립 !!

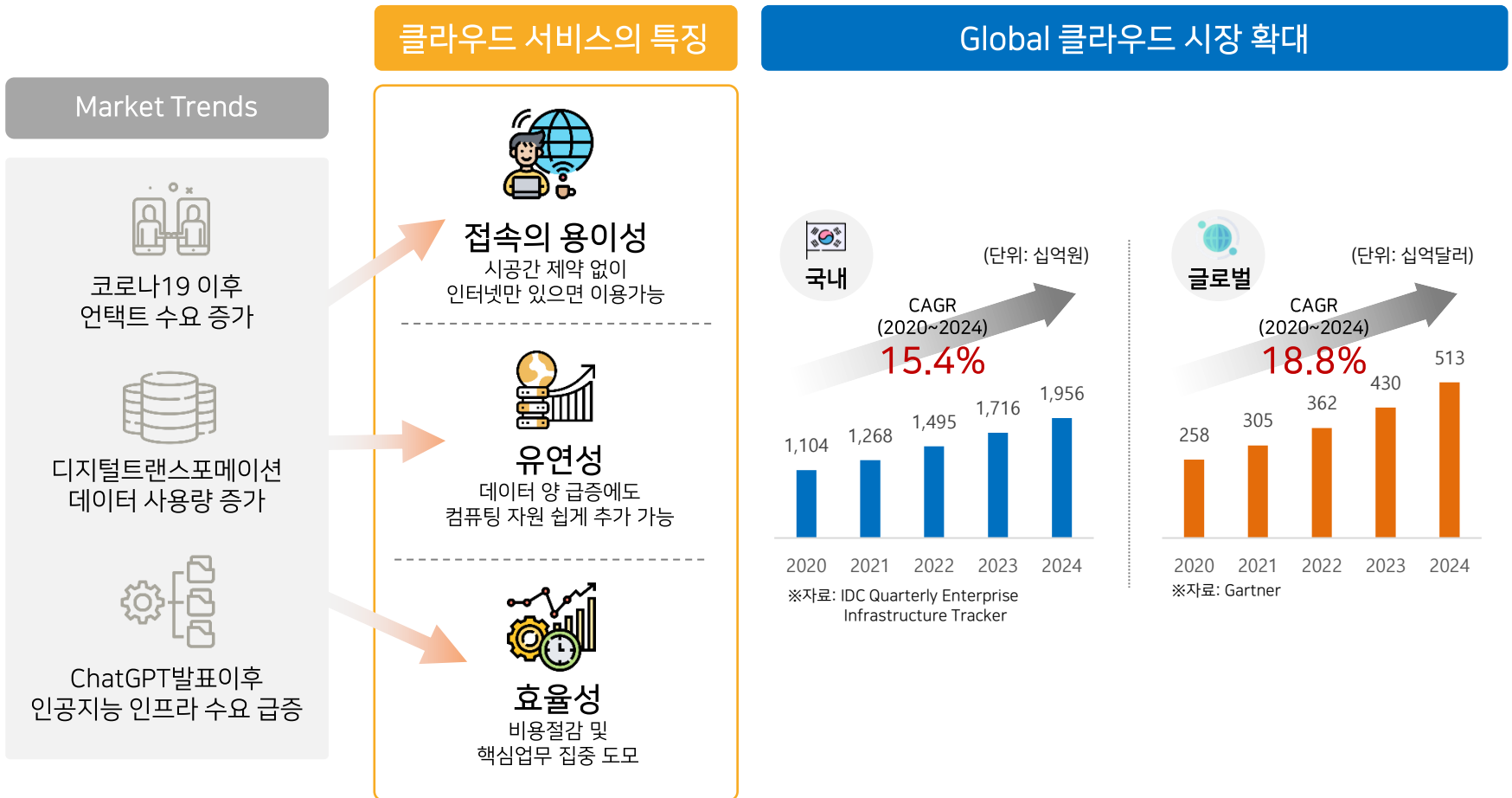
02

사업분야 및 핵심경쟁력

- 01. 클라우드 시장 동향
- 02. FitCloud 기반의 퍼블릭 클라우드 서비스
- 03. RedHat 기반의 프라이빗 클라우드 서비스
- 04. 인프라구축 서비스
- 05. Business Information Platform Service 구축

01. 클라우드 시장 성장 지속

데이터 사용량 급증과 인공지능 적용 확대에 따른 클라우드 전환 트렌드의 직접적인 수혜



01. 공공·민간 클라우드 투자 확대

정부 및 민간 기업의 적극적 투자로 클라우드 활성 가속화

정부의 클라우드 정책

정부의 클라우드 진흥정책



- ✓ 민간 클라우드 기반 DPG HUB 구축
- ✓ API 기반 공공-민간 연계
- ✓ ERP, 웹오피스 등 민간 SaaS 적극도입



부처업무
전환

- ✓ 신규, 재구축 업무 클라우드 네이티브 및 SaaS 적용 의무화 ('24 ~)
- ✓ 기존 주요시스템 MSA 구조로 전환 ('23 ~)
- ✓ 민간 클라우드 우선 적용



CSAP
제도수정

- ✓ 클라우드 보안인증(CSAP) 등급제 실시
- ✓ 시스템중요도 **하** 등급은 논리적 망분리 허용
- ✓ AWS, Google, MS 등 외국업체 공공 진출가능

공공-민간 공동 투자 확대

K-클라우드 프로젝트



과기부

초고속, 초전력 국산 AI 반도체 개발
데이터센터에 적용, 국내 클라우드 경쟁력 강화
2023~2030 총 8,200여 억원 투입(예타준비)
클라우드 기반 AI 서비스 실증사업추진

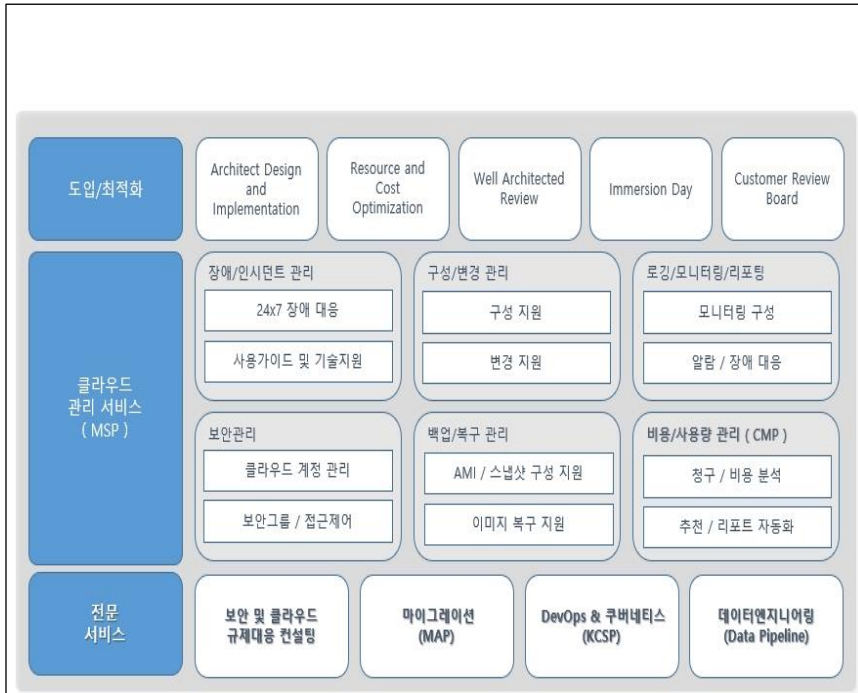


민간, 공공의 2개 데이터센터 구축
클라우드기업, Si반도체 기업 공동 투자
Si반도체 기반 데이터센터 구축 및 AI서비스 실증

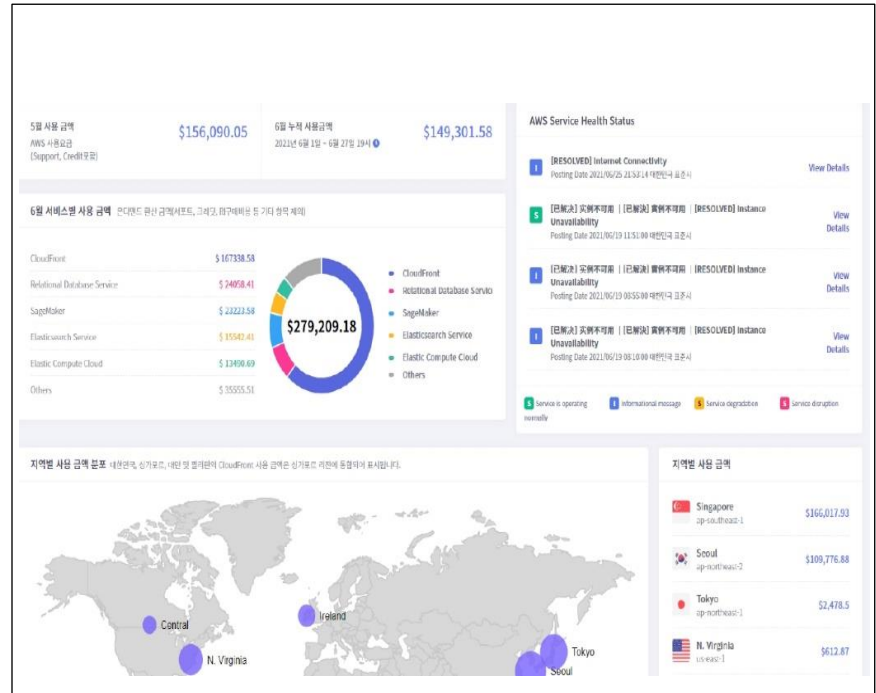
02. FitCloud 기반의 차별화된 퍼블릭 서비스

클라우드 도입 컨설팅, 클라우드 구축, 분야별 전문서비스, 운영관리 등 원스톱 제공

솔트웨어 FitCloud 서비스 체계도



솔트웨어 자체 개발 모니터링 및 빌링툴

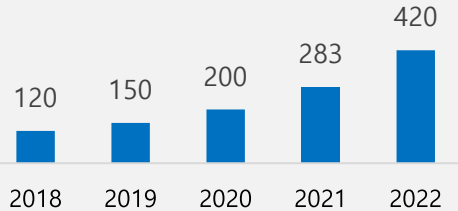


02. 고객 현황

수준 높은 기술서비스로 입증된 고객 유치 현황

고객사
현황

[고객사 증가 추이] (단위: 개)

차별화된
서비스로
원원하는
스타트업

고객명	가입일	초기/ 현재 사용액(\$)
A 고객	2018.01	4,000/ 95,000
B 고객	2018.02	18,000/ 150,000
C 고객	2022.09	7,500/ 280,000

공공·대학



일반 기업



금융



⋮

⋮

⋮

03. 공공과 민간기관을 위한 프라이빗 클라우드 서비스

RedHat을 기반으로한 프라이빗 클라우드 PSG(Professional Service Group) 운영



분류	Red Hat
OS	RHEL
	Oracle Linux
	RHEL add HA
Middleware	Red Hat Jboss EWS
	Red Hat Jboss EAP
DBMS	MySQL
	MariaDB
IaaS	RHOSP
	RHV
PaaS	RHOCP
	RHOKE
기타	RHCS(Red Hat Ceph Storage)
	RHAAP (Red Hat ansible Automation Platform)
	Red Hat AMQ



03. 프라이빗 클라우드 구축 실적

PSG의 수준 높은 기술서비스를 입증하는 구축 사례

분류	고객사	프로젝트명
IaaS (RHOSP)	한국철도공사	SDC, SDS 클라우드 시스템 구축
	우체국금융	NetBackup 연동 기능 검증
	한국지역정보개발원	차세대 지방세 1,2차 사업
	대구시	D-클라우드 플랫폼 재구축
	한국지역정보개발원	차세대지방세입정보시스템 구축 2단계 (1차)
	국가정보자원관리원 대전센터	정보자원 통합구축 사업(HW1)
	대구시	대구시 D-클라우드 플랫폼 구축
IaaS (RHV)	한국지역정보개발원	차세대 지방세 1,2차 사업
	국가정보자원관리원 광주센터	경찰청 지문인식 시스템 RHV 가상화
	국가정보자원관리원 광주센터	공개 SW 유지관리
PaaS (RHOCp)	한국부동산원	주택청약시스템 기술지원 및 유지보수
	씨젠의료재단	차세대 LIS 시스템 구축
	한국지역정보개발원	차세대 지방세입정보시스템
	국가정보자원관리원 대전센터	컨테이너 플랫폼 기능 POC
	LGUPlus	LGUPlus PaaS 시스템 SM
	KTDS	KTDS RHOCp(RedHat OpenShift Container Platform) PoC
RHCS (Ceph Storage)	한국철도공사	SDC, SDS 클라우드 시스템 구축
	서울특별시	서울시 차세대 업무관리 고도화 사업

04. 온프레미스 인프라구축 서비스

온프레미스(자체관리 전산시스템) 요구 고객을 위한 20년 노하우의 시스템 통합 서비스

디지털 트랜스포메이션의 가속화

하이브리드 클라우드 운영

퍼블릭·프라이빗 병행 운영 필요성서 증대

시스템 통합

레거시 데이터, 시스템 호환성

운영 안정성과 비용절감

H/W, S/W 등 IT 자산 통합유지보수

벤더 파트너

IBM®

DELL

⋮

ORACLE

Lenovo

Red Hat

CUBRID

인프라 솔루션 서비스

인프라 통합구축 서비스 제공

공공 인프라 구축 경험

+

민간업체 인프라
구축 경험

+

최적의 수행 절차

마이그레이션

데이터/어플리케이션 이전



데이터
마이그레이션



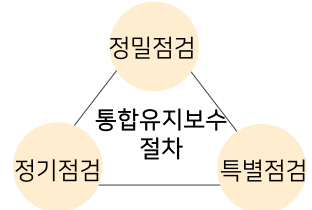
어플리케이션
구축



재해복구/
데이터센터

인프라 유지보수

지속적인 사후 서비스 제



05. BIPS(Business Information Platform Service) 구축

외산제품을 몰아낸 명실상부한 국내 1위 토종 솔루션을 기반으로 정보서비스 플랫폼 구축

변화하는 비즈니스 환경 대응

신속하고 편리한 정보의 접근

복잡한 정보환경 극복

정보의 통합

하나의 화면에 모든 정보를

나만을 위한 정보서비스

나와 관련된 정보만을 취사선택



enView = 자체 개발
No.1 기업 포털 솔루션

국내 시장 포털 보급률 1위

국제 표준 · 우수한 성능의 포털 엔진

풍부한 소통 협업 ·
All-in-One Enterprise Platform 솔루션

업무 지식 공유를 통한 빠른 의사 결정 대
응

“ 빠른 처리 속도와 ”
안정적인 대용량 서비스

완벽한 국내외 표준 규격 지원

업무 통합과 협업 시스템

최고의 성능

풍부한 포털 구축과 노하우



[국방부합동참모본부 업무포털] [광양만 경제자유구역청 업무포털]

03

사업성장 전략

1. 하이브리드 클라우드 시장 선점

- ① 하이브리드 클라우드 서비스 시장 동향
- ② 하이브리드 클라우드 관리 플랫폼
- ③ 하이브리드 클라우드 서비스 전략

2. 02. 스마트서비스 사업 본격화

- ① 보급형 스마트 기기 제품화
- ② 국내외 스마트서비스 구축

03. 클라우드 중심의 비즈니스 비전



01. ① 하이브리드 클라우드 서비스 시장동향

사용이 쉽고 최신화 된 서비스로 사용자 이동

클라우드
트렌드 변화

퍼블릭/프라이빗 클라우드 서비스

퍼블릭(Public) 클라우드 서비스

블특정 다수의 기업이나 개인에게 인터넷망을 통해
컴퓨팅 자원을 빌려주는 서비스

프라이빗(Private)클라우드 서비스

서버, 소프트웨어, 데이터를 기업 내부에 구축하는
클라우드 서비스 형태

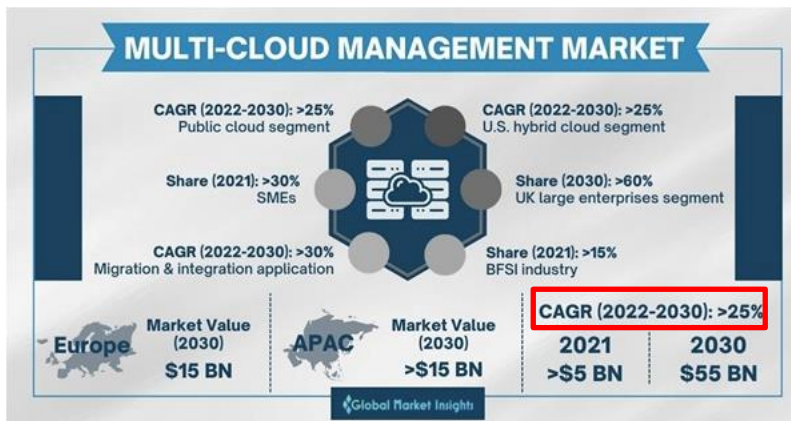
하이브리드 클라우드 서비스

퍼블릭/프라이빗 클라우드, 온프레미스가
혼재되어 제공되는 서비스 형태

Public클라우드
용이성

Private클라우드
온프레미스
보안성

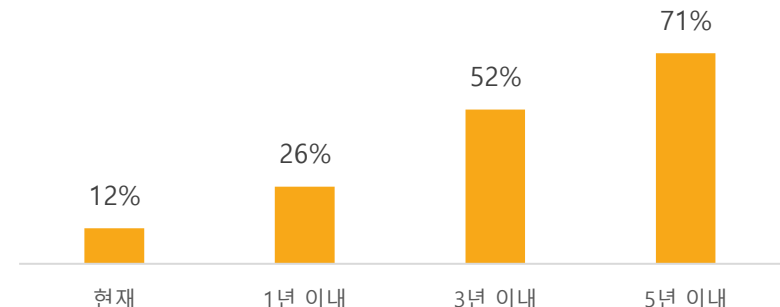
최근 인프라
구축 추세



※자료: Global Market Insights, Multi-Cloud Management Market (2022)

하이브리드 클라우드 서비스 사용 증가

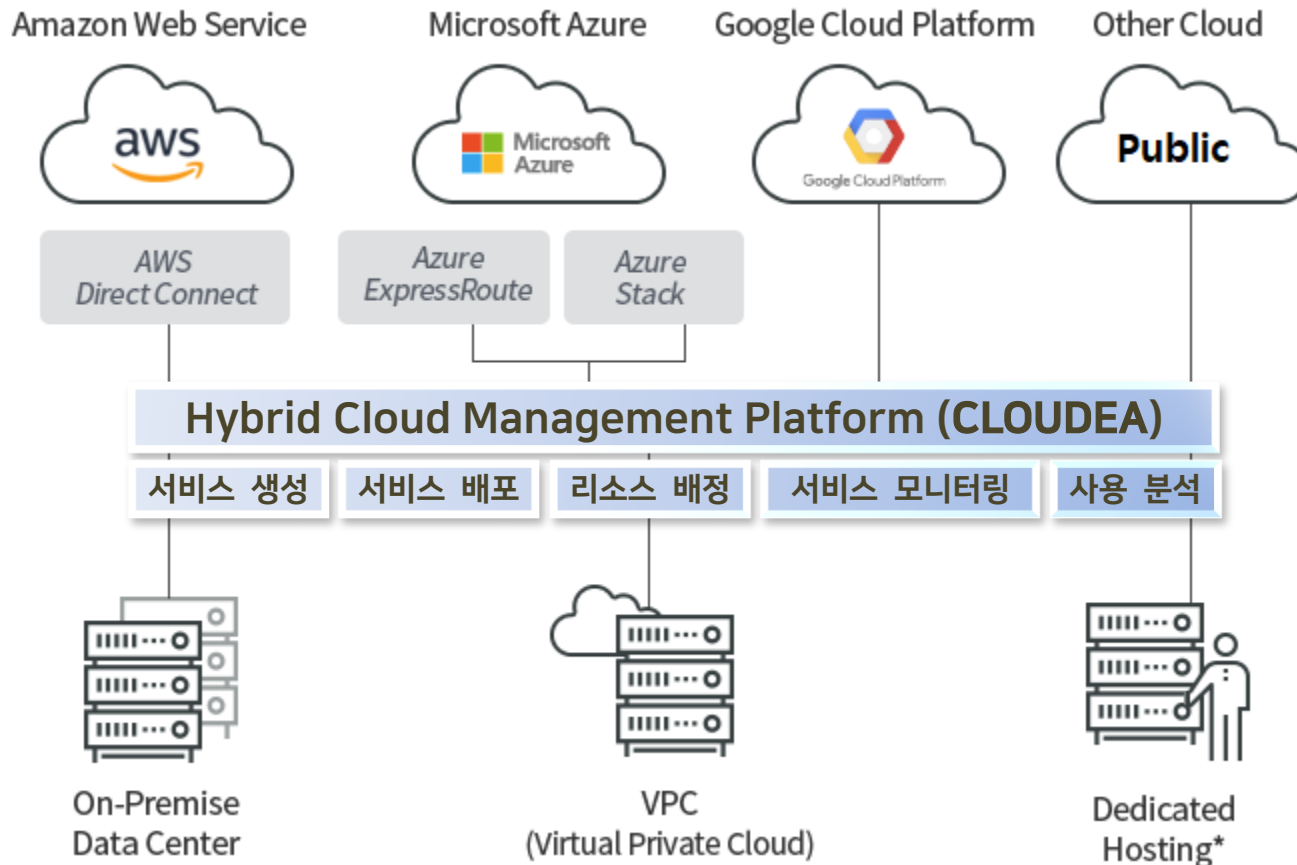
[국내 기업의 하이브리드/멀티 클라우드 운영 계획]



※자료: Vanson Bourne, 글로벌 엔터프라이즈 클라우드 인덱스 (2022)

02. ②하이브리드 클라우드 관리 플랫폼 개발

퍼블릭, 프라이빗 클라우드를 하나의 플랫폼에서 관리하는 솔루션 개발 (2023년 연말 출시)



03. ③하이브리드 클라우드 서비스 전략

솔트웨어만의 지능형 클라우드 서비스를 통해 Hybrid Cloud 시장 선점

하이브리드 클라우드 전략

고객 세그먼트



7개의 타겟을 세그먼트화 하여 공략

전문 서비스 마케팅



솔트웨어의 지능형 하이브리드 관리 플랫폼

Hybrid Cloud 구축·운영 서비스



AI기반 Hybrid Cloud 관리 서비스

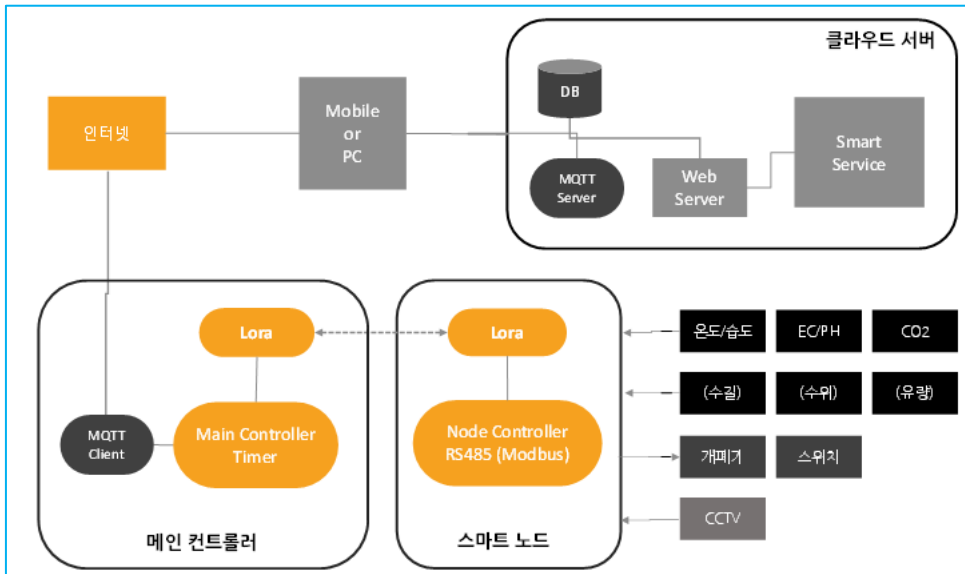
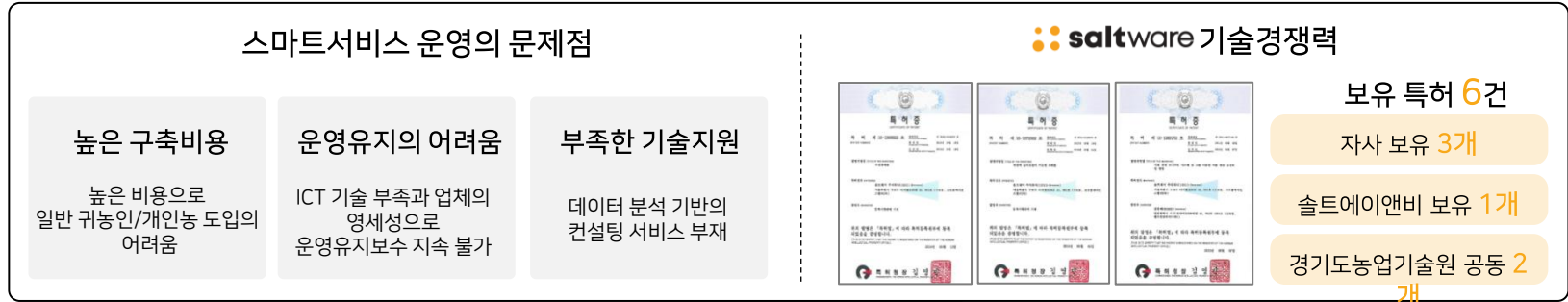


차별화된 지능형 관리서비스

하이브리드 클라우드
시장 선점

02. 스마트서비스 사업 본격화_①보급형 스마트기기 제품화

기술력과 저렴한 비용으로 스마트팜, 스마트축사, 스마트양식 등 모든 스마트현장에 적용가능



제품의 다양화

데이터 서비스

컨설팅 서비스

NewWayFarm Base
NewWayFarm Plus
NewWayFarm Premier



병해충진단

진단 결과:
병: 갈무늬병 (Early blight)

04. 스마트팜 사업 본격화_② 국내외 전략

국내외 시장 상황에 적합한 솔루션어만의 스마트팜 전략 실행

국내외 스마트팜 확대 전략

중동 스마트팜



재배환경



수자원 부족



물류시스템 부족

식량 안보 문제



민관사업 진출

민관 사업형태로 안정적인 사업 진출

- '23.06 한-카타르 고위급 회담 (솔트웨어 카타르 실적 설명)
- '23.08 카타르 방문, 식량안보국장 면담 예정
- 한-카타르 민관 공동 스마트팜 사업 논의



사막형 스마트팜

사막형 스마트팜 사업에 역량 집중

- '20 카타르 사업 기반, 중동국가 마케팅 진행
- 2023 Expo Doha, 카타르관 스마트팜 설비 구축/운영 ('23.08~'24.3)
- '23.09.11, 한-사우디 경제 서를 사절단 참가

국내 스마트팜



이상기후 발생



농산물 수급 악화



농촌 인력 부족

농업 구조적 문제

스마트제품 개발

보급형 제품 개발

단동형 비닐하우스에서
운영가능한 저렴한 제품 개발

클라우드 서비스 제공
(NewWayFarm 포털)

스마트팜 시공/운영

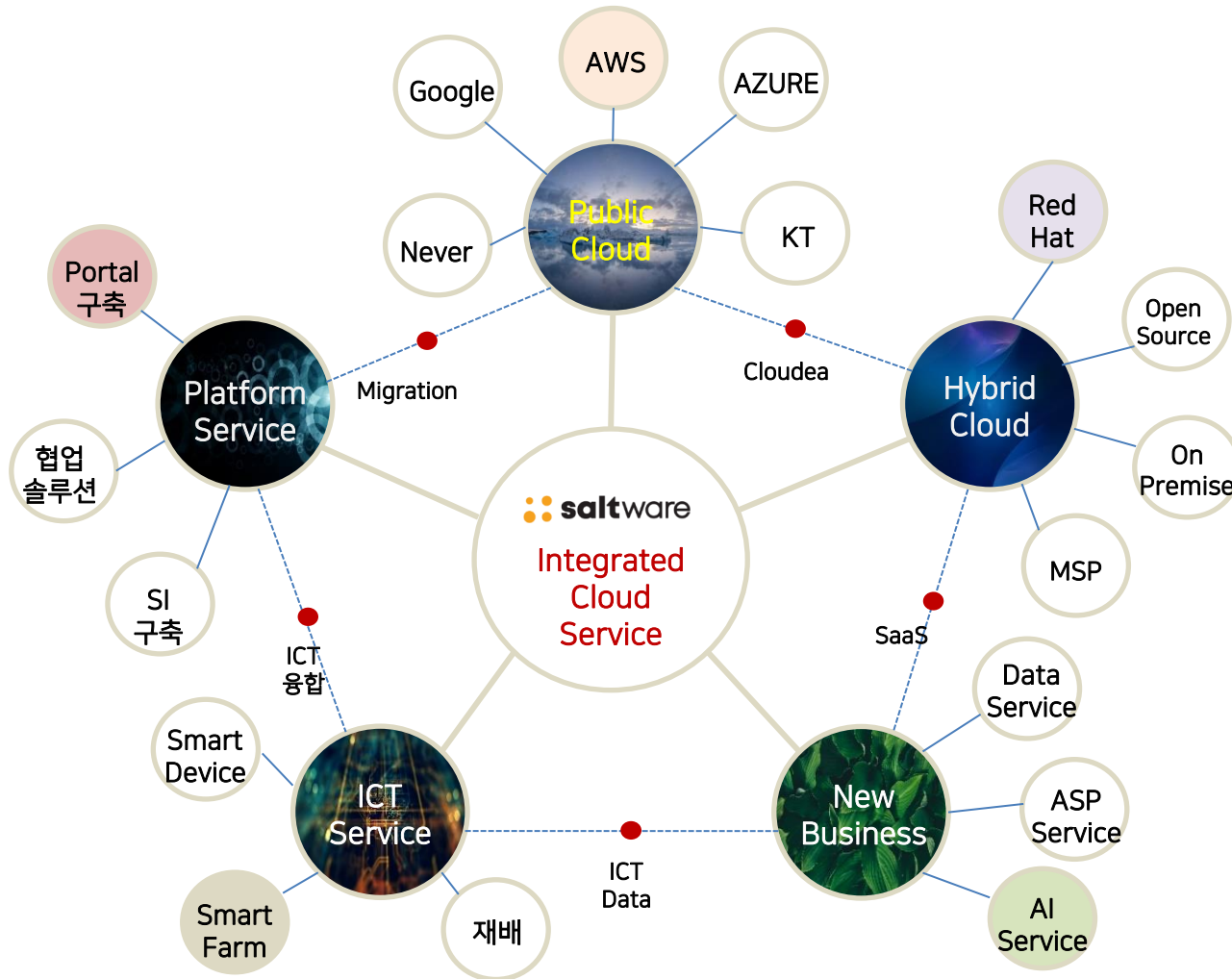
재배전문가 영입
자체 스마트팜 구축

고부가가치 농산물
스마트팜 재배

농산물 판매/유통
스마트팜 설계/시공

05. 클라우드 중심의 비즈니스 비전

모든 서비스가 살아있는 유기체처럼 클라우드 중심으로 융합하는 비즈니스



Appendix



01. 요약 재무제표

요약 재무상태표

(단위: 백만원)

구분	2019	2020	2021	2022
유동자산	6,319	11,359	12,137	25,222
비유동자산	3,857	3,586	4,881	8,033
자산총계	10,176	14,945	17,018	33,255
유동부채	3,897	7,953	7,305	6,053
비유동부채	1,030	1,075	1,753	7,187
부채총계	4,927	9,028	9,058	13,241
자본금	600	600	618	3,189
자본잉여금	-	-	1,447	13,072
이익잉여금	4,648	5,317	5,895	1,004
자본총계	5,248	5,917	7,960	20,014

요약 손익계산서

(단위: 백만원)

구분	2019	2020	2021	2022
매출액	21,474	29,442	40,022	31,349
매출원가	17,878	25,070	34,175	27,005
매출총이익	3,596	4,372	5,847	4,344
판매비와관리비	2,836	3,000	4,538	4,957
영업이익	760	1,372	1,309	(613)
영업외수익	261	286	219	(4,594)
영업외비용	227	918	355	4,826
법인세비용 차감전순이익	794	740	1,173	(5,207)
법인세비용	105	60	451	(326)
당기순이익	689	680	722	(4,881)



감사합니다.