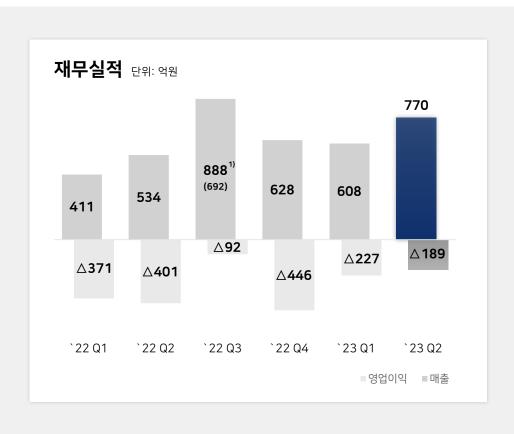


#### **Disclaimer**

- 본 자료에 기재되어 있는 재무정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었습니다.
- 본 자료는 외부감사인의 회계 감사가 완료되지 않은 상태에서 주주 및 투자자 여러분의 편의와 이해를 돕기 위해 작성된 자료이므로, 그 내용 중 일부는 외부감사인의 검토 과정에서 예고 없이 변경 될 수 있습니다.
- 본 자료는 정보제공을 목적으로 작성되었으며, 그 정확성과 완전성에 대하여 회사는 보장하지 않습니다. 본 자료에 기재된 현재 당사의 경영상황, 시장환경, 향후 전망 및 계획 등에는 현재의 사업 환경과 당사의 경영전략 등을 반영한 '예측정보'가 포함되어 있습니다. 이러한 예측정보는 외부 사업 환경 변화 및 당사의 전략 수정 등 내부 상황에 따라 예고 없이 변경 될수 있음을 양지하시기 바랍니다.
- 본 자료는 투자자 여러분의 투자판단을 돕기 위한 참고자료로 작성된 것이며, 당사는 본 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하거나, 책임을 부담하지 않습니다. 또한, 당사는 투자자 여러분의 투자가 독자적이고, 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 생각합니다. 본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실(과실 및 기타의 경우 포함)에 대하여 회사는 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.

### `23년 2분기 재무실적 요약

- 매출액 770억원(QoQ +27%, YoY +44%), XCOPRI US 매출 634억원(QoQ +18%, YoY +57%) 기록하며 빠른 성장 지속
- 높은 이익률의 XCOPRI US 분기 매출이 역대 최대폭(+95억) 성장하며, 판관비의 계절적 상승에도 영업손실 개선



#### **XCOPRI US**

QoQ +17.6% YoY +57.5%

- XCOPRI US 매출 634억원(\$48.4M)으로 QoQ +18%, YoY +57% 증가하며 높은 성장세
- XCOPRI US 분기 매출 역대 최대폭(+95억) QoQ 성장

#### 기타 매출

- 총 136억원(DP매출 50억원, 용역매출 85억원)으로 QoQ +68억원 증가(68억 →136억)
- DP 매출 정상화, Cenobamate 중국 등 아시아 임상 진행률 개선 효과

#### 영업손익

QoQ +37억원 개선 YoY +211억원 개선

- 판관비의 계절적 증가(QoQ+71억)에도
  XCOPRI US 매출 성장(QoQ+95억) 등 영업손실 개선 지속
- 판관비 효율화 및 XCOPRI US 매출 성장 등으로 연내 분기 BEP 달성 목표 유지

1) `22년 Q3 Cenobamate LATAM지역 L/O 일회성 수익 196억원 포함

2

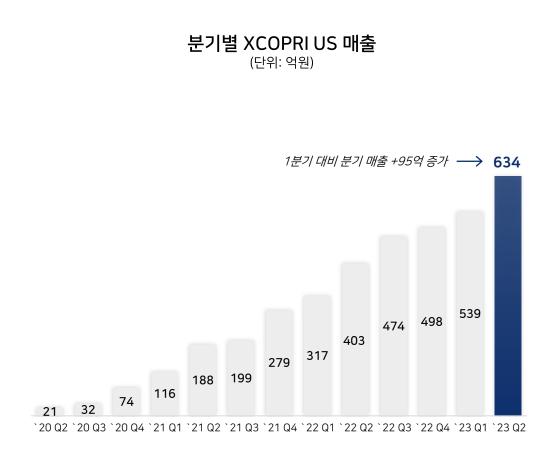
# `23년 2분기 재무실적

[연결 기준] [단위 :억원]	2022				2023			2023 Q2	
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	H1	QoQ	YoY
매출액	411	534	888	628	608	770	1,378	+26.7%	+44.1%
제품매출: XCOPRI US	317 (\$26.3M)	403 (\$32.1M)	474 (\$35.7M)	498 (\$36.8M)	539 (\$42.3M)	634 (\$48.4M)	1,174 (\$90.6M)	+17.6% (+14.4%)	+57.5% (+50.8%)
제품매출: DP/API	27	38	99	74	0.2	50	51	+23338%	+32.9%
용역수익	68	94	315	56	68	85	153	+25.0%	-8.9%
매출총이익	351	455	756	522	568	676	1,245	+19.0%	+48.7%
판매관리비	723	856	848	968	795	866	1,661	+8.9%	+1.2%
영업손익	∆371	∆401	∆92	∆446	∆227	∆189	∆416	<i>적자지속</i>	<i>적자지속</i>
세전손익	∆350	∆443	∆166	∆465	∆25	∆251	∆275	<i>적자지속</i>	<i>적자지속</i>
당기순손익	∆352	∆454	∆150	∆439	∆24	△233	∆257	적자지속	적자지속

## XCOPRI US 처방 수 및 매출 현황

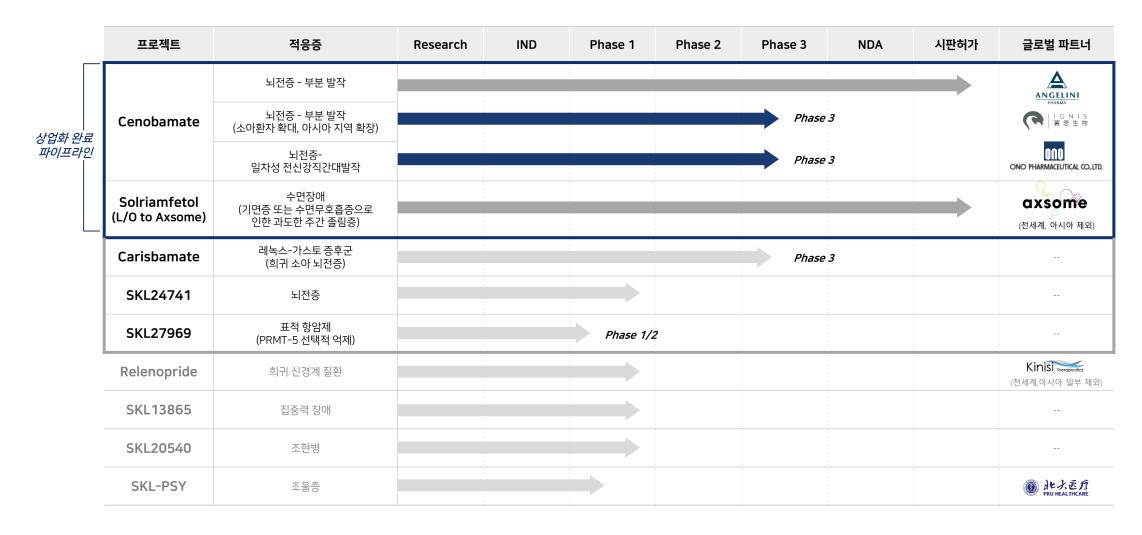
- `23년 6월 XCOPRI 처방 수(TRx)는 경쟁 신약 출시 38개월차 평균의 약 2.1배 수준 기록
- XCOPRI US 분기 매출 역대 최대폭(+95억) 성장하며 하반기 가속 성장 기대

#### 경쟁 신약 대비 출시 후 TRx 비교 (3세대 뇌전증 신약, 단위: TRx) — XCOPRI 24,000 21,000 경쟁 신약 TRx의 2.1배 18,000 15,000 12,000 9,000 6,000 3,000 자료: SK LSI, Bloomberg MTH9 MTH13 MTH17 MTH21 MTH25 MTH29 MTH33 MTH37 `20.06 `20.12 `21.06 `21,12 `22.06 `22.12 `23.03 `23.06 (MTH 32) (MTH 2) (MTH 8) (MTH 14) (MTH 20) (MTH 26) (MTH 35) (MTH 38) **XCOPRI** 1,150 4,339 7,502 11,005 14,304 17,563 19,910 21,841 4,599 482 2.765 6,273 8,443 9,913 9,593 11,517 12,485 586 2,958 5,124 7,462 9,056 11,169 14,197 488 1,970 2.679 3.823 4.860 6,144 6.142 6.079



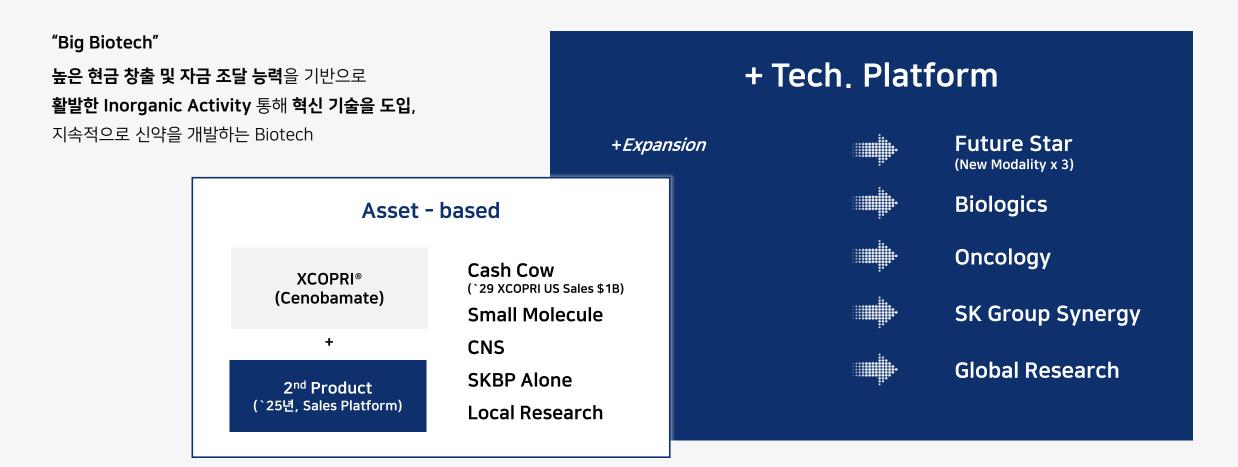
## 파이프라인

- Cenobamate PGTC/Ped./아시아임상, Carisbamate 등 `25년 (s)NDA 제출 예정
- SKL24741(뇌전증) 1상, SKL27969(표적항암제) 1/2상 등 Next Pipeline 임상 개발



## (New) Financial Story: "균형 잡힌 Big Biotech, Asset에 Platform을 더하다."

- Cash Cow(xcopri)로부터의 보장된 Cash Flow 기반, 3대 New Modality(RPT1), TPD2), CGT3)) 중심의 Future Star 확보
- 안정적 Value(블록버스터 예정 XCOPRI, 90%대 GPM) + "Big Biotech"으로의 성장 스토리



## 3대 New Modality: RPT, TPD, CGT

- First-Mover(Asia No.1) 입지, 기존 R&D 역량, SK그룹 시너지 고려
- SK그룹 Synergy: RPT(핵심 경쟁력 Actinium-225 확보), TPD(ProteoVant 인수), CGT(CGT CDMO; CBM, Yposkesi)

#### **Modality Trends**

