

KT 2023년 2분기 실적발표

2023. 8. 7 | Investor Relations



Disclaimer

본 자료는 2023년 2분기, 외부 감사인 검토 전, K-IFRS 기준으로 작성된 (주) KT(이하 “당사”) 추정 재무실적 및 영업성과에 대한 내용을 포함하고 있습니다. 확정된 과거자료 이외의 모든 재무 및 경영성과와 관련된 자료는 추정자료이므로 향후 변경될 수 있음을 알려드립니다. 따라서, 당사는 본 자료에 서술된 재무 및 영업실적의 정확성과 완벽성에 대해서 암묵적으로든 또는 명시적으로든 보장할 수 없습니다.

또한, 본 자료에 서술된 내용이 당사의 실제 실적과 차이가 있을 수 있습니다. 당사는 본 자료의 작성일 현재의 사실만을 기술한 것이며, 향후 변경되는 사항이나 새로운 정보와 관련된 자료를 현행화할 책임은 없습니다.

당사는 2018년 1월 1일부터 신수익 회계기준 K-IFRS 1115호를 적용하였고, 2019년 1월 1일부터는 K-IFRS 1116호 ‘리스’를 적용하였습니다. 전기 재무제표는 새로운 회계기준을 적용할 의무는 없습니다.

본 자료와 관련하여 추가적인 문의사항이 있으시면 당사 IR팀으로 문의 바랍니다.

Tel: +82-2-3495-3254, 3262, 3265, 3557, 3558, 3564, 3595, 5339, 5341, 5344

Fax: +82-2-3495-5917

1 2Q23 Highlights

2 Financial Highlights

3 Business Overview

4 Appendix

1 2Q23 Highlights

재무 실적

탄탄한 펀더멘탈 기반 성장 확대와 수익성 개선 노력으로 영업이익 두 자리 수 성장 달성

연결

매출 6조 5,475억원 (YoY +3.7%)
영업이익 5,761억원 (YoY +25.5%)

별도

매출 4조 4,874억원 (YoY -0.7%)
영업이익 4,075억원 (YoY +34.2%)

※ (별도) '10년 1분기 이후 분기 서비스 매출 4조원 돌파

주요 성과

B2C/B2B 사업의 균형 잡힌 성장 지속

- B2C, 질적 영업에 집중하며 견고한 매출 증가세 지속
- B2B, 기 수주사업 매출화 순항 및 수주 확대로 성장 리딩
- 기업인터넷/데이터 YoY +5.2%, 기업통화 YoY +12.3%

그룹사, 핵심 포트폴리오 중심으로 성장 가속화

- BC카드/K뱅크, 대출 사업 확대 통한 포트폴리오 다각화 지속
- 콘텐츠, 오리지널 콘텐츠 방영 본격화 및 해외 유통 활성화
- 부동산, 호텔 사업 호조 및 APT^{원주관설} 분양 매출로 고성장
- kt cloud, 6천억원 투자 유치 후 CAPA 확대를 통한 성장 가속

지배구조

6월, 사외이사 선임 및 정관변경으로 지배구조 개선

- 6월 30일, 제 1차 임시주주총회 개최 및 안건 모두 통과
- 총 7명의 신규 사외이사 선임 (주주추천 3명 포함)
- 대표이사/사외이사 선임 절차, 이사회 역할 등 정관 변경

8월, 신임 CEO 최종 확정으로 지배구조 안정화

- 8월 4일, 이사회에서 최종 후보 확정
- 8월 30일, 제 2차 임시주주총회 통해 최종 선임 예정

1 2Q23 Highlights

2 **Financial Highlights**

3 Business Overview

4 Appendix

1 손익계산서

- B2C/B2B 사업의 균형 잡힌 성장과 금융/콘텐츠/DX 등 핵심포트폴리오 중심 그룹 성장으로 매출 YoY +3.7% 증가
- 고물가 영향 불구, 지속적 비용 효율화 노력 통해 영업이익은 5,761억원 달성(2년 연속, 상반기 1조 초과)

(단위: 십억원)

	2022	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
영업수익	6,312.2	6,443.7	6,547.5	1.6%	3.7%
서비스 수익	5,670.5	5,713.9	5,968.6	4.5%	5.3%
단말 수익	641.7	729.7	578.9	-20.7%	-9.8%
영업비용	5,853.0	5,957.6	5,971.4	0.2%	2.0%
영업이익	459.2	486.1	576.1	18.5%	25.5%
Margin	7.3%	7.5%	8.8%	1.3%p	1.5%p
Margin*	8.1%	8.5%	9.7%	1.2%p	1.6%p
영업외손익	80.5	-48.5	-28.0	적자축소	적자전환
세전이익	539.7	437.6	548.1	25.3%	1.6%
당기순이익	363.4	309.6	432.5	39.7%	19.0%
Margin	5.8%	4.8%	6.6%	1.8%p	0.8%p
EBITDA	1,387.2	1,415.5	1,505.3	6.3%	8.5%
Margin	22.0%	22.0%	23.0%	1.0%p	1.0%p

※ OP Margin* = 영업이익/서비스수익

2 영업비용

(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
영업비용	5,853.0	5,957.6	5,971.4	0.2%	2.0%
인건비	1,120.9	1,069.1	1,131.5	5.8%	0.9%
사업경비	2,560.2	2,604.0	2,690.6	3.3%	5.1%
- 감가상각비	928.0	929.4	929.2	0.0%	0.1%
서비스구입비	863.0	830.2	813.2	-2.1%	-5.8%
판매관리비	606.0	600.9	633.9	5.5%	4.6%
단말구입비	703.0	853.3	702.3	-17.7%	-0.1%

[KT별도 기준 판매비]

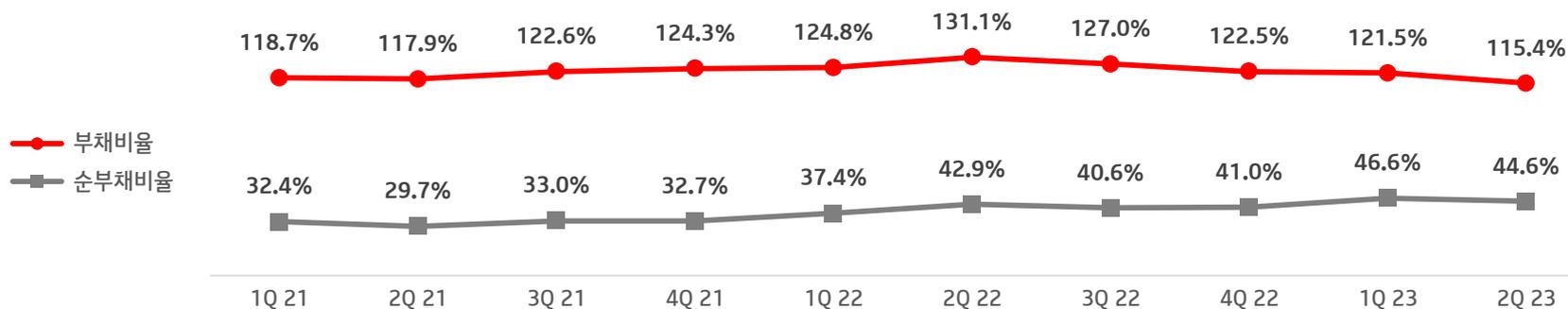
(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
판매비	657.4	626.1	637.0	1.7%	-3.1%

3 재무상태표

(단위: 십억원)

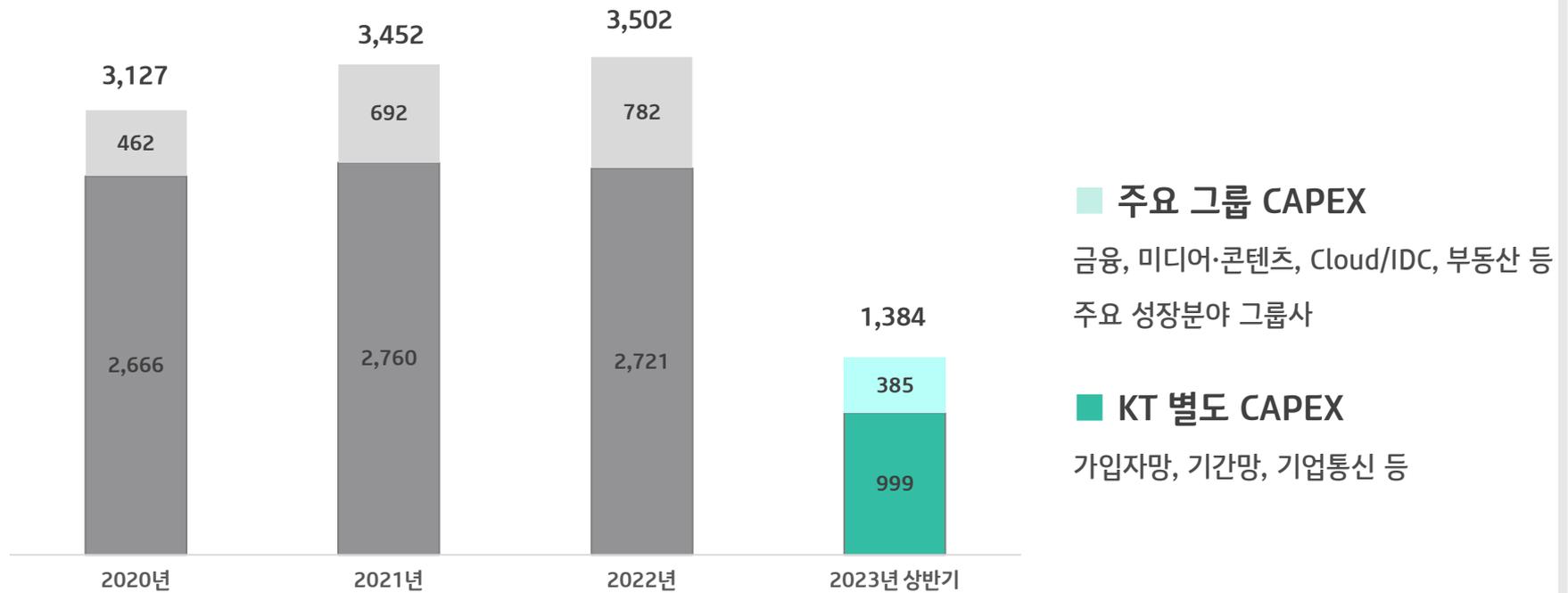
	22년 6월말	23년 3월말	23년 6월말	QoQ	YoY
자산	39,066.3	40,214.4	39,756.0	-1.1%	1.8%
현금성자산	2,821.7	2,109.2	1,805.5	-14.4%	-36.0%
부채	22,161.7	22,062.4	21,302.3	-3.4%	-3.9%
차입금	10,074.5	10,577.1	10,036.0	-5.1%	-0.4%
자본	16,904.6	18,152.0	18,453.7	1.7%	9.2%
자본금	1,564.5	1,564.5	1,564.5	-	-
순차입금	7,252.8	8,467.9	8,230.5	-2.8%	13.5%
부채비율	131.1%	121.5%	115.4%	-6.1%p	-15.7%p
순부채비율	42.9%	46.6%	44.6%	-2.0%p	1.7%p



4 CAPEX

- ‘23년 상반기 KT 별도 총 9,985억원 및 주요 성장분야 그룹사 총 3,853억원 집행

(단위: 십억원)



※ 2020년, 2021년 Cloud/IDC 관련 투자는 그룹사 CAPEX로 소급 반영

1 2Q23 Highlights

2 Financial Highlights

3 Business Overview

4 Appendix

1 KT - Telco B2C

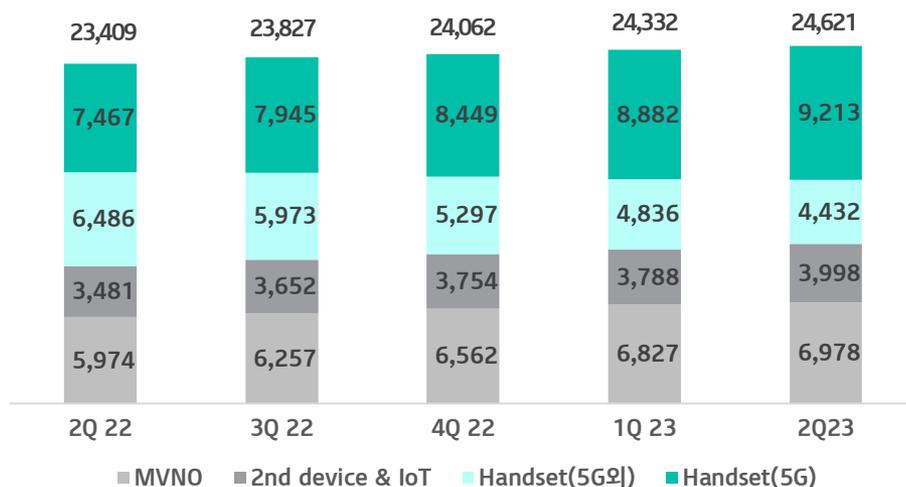
- Telco B2C 매출은 무선/인터넷 프리미엄 가입자 확보 지속 및 로밍 매출 증가로 YoY +0.8% 증가
- 무선 Handset 중 5G 보급률은 약 68%, 초고속 인터넷 GiGA 가입자 비중은 약 68%까지 지속 증가

(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
Telco B2C	2,371.9	2,381.1	2,390.2	0.4%	0.8%
무선	1,550.3	1,554.8	1,562.0	0.5%	0.8%
초고속인터넷	596.3	607.9	612.4	0.7%	2.7%
유선전화	225.3	218.4	215.8	-1.2%	-4.2%

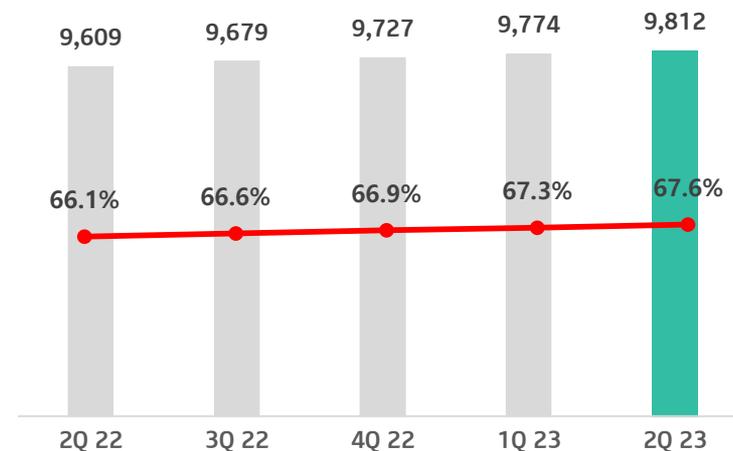
무선 가입자

(단위: 천명)



인터넷 가입자 및 GiGA 비중(%)

(단위: 천명)



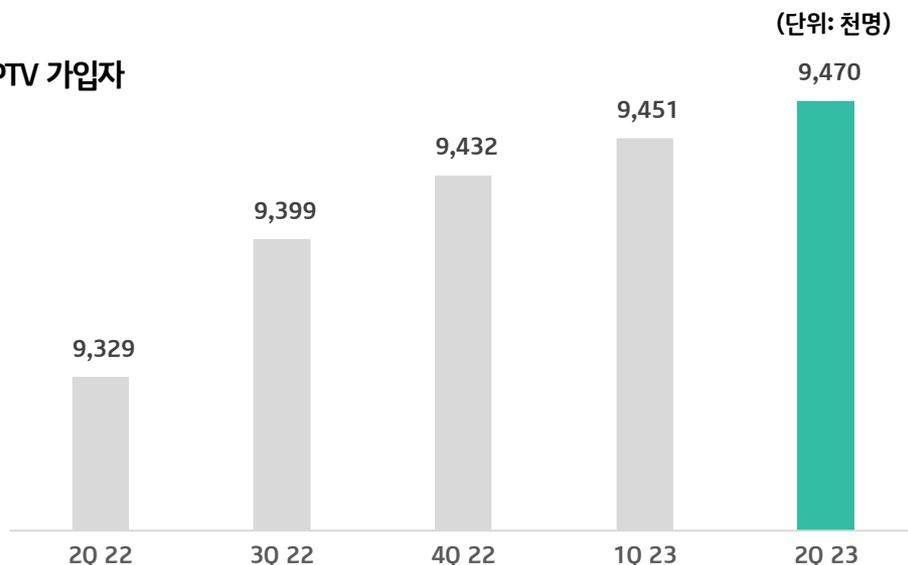
2 KT - DIGICO B2C

- DIGICO B2C 매출은 미디어, 모바일플랫폼 사업의 고른 성장세에 힘입어 YoY +3.8% 성장
- IPTV 사업은 프리미엄 가입자 기반 확대 등으로 매출 YoY +1.2% 성장

(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
DIGICO B2C	554.4	566.1	575.6	1.7%	3.8%
미디어	500.8	506.9	518.0	2.2%	3.4%
모바일 플랫폼	53.7	59.1	57.7	-2.4%	7.5%

IPTV 가입자



※ 상기 IR 발표 가입자 산정 기준은 IPTV법에 따른 가입자 산정 기준과 상이함

- 과학기술정보통신부가 발표한 '22년 하반기(6개월 평균) KT 유료방송 가입자 수는 8,783,984명

DIGICO B2C 사업분류

미디어	IPTV
	기타(옥외광고/콘텐츠제작 등)
모바일 플랫폼	*금융플랫폼
	**콘텐츠마켓
	IoT

* 금융플랫폼 : 모바일 결제, 인증, 핀테크 등

** 콘텐츠마켓 : 앱마켓 통신과금 간편결제, 윈스토어, 콘텐츠유통 등

3 KT - TELCO B2B

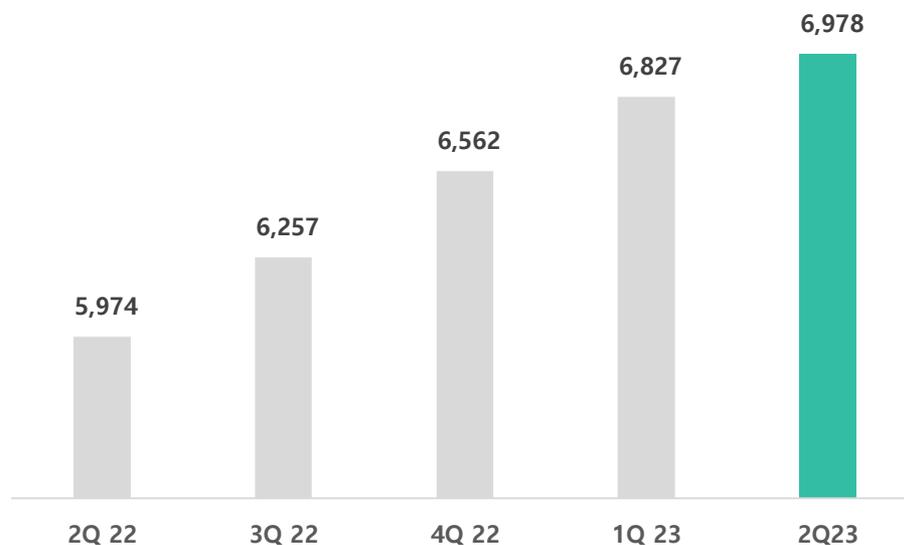
- CCTV용 전용회선 성장 지속 및 중소 CP사 수주 확대 등으로 기업인터넷/데이터 매출 YoY +5.2% 성장
- 자급제+MVNO 확대 영향으로 일반후불 중심 MVNO 고성장세 지속하여 기업통화 YoY +12.3% 증가

(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
Telco B2B	508.0	540.8	546.9	1.1%	7.6%
기업인터넷/데이터	334.5	352.9	352.0	-0.3%	5.2%
기업통화	173.5	187.9	194.9	3.7%	12.3%

MVNO 가입자

(단위: 천명)



TELCO B2B 사업분류

기업인터넷/데이터	전용회선, KORNET, VPN
	글로벌 데이터&홀세일
	인터넷 상호접속
기업통화	MVNO
	기업전화
	기업지능망

4 KT - DIGICO B2B

- 국방광대역 구축사업 등 기 수주사업 매출 발생 및 부동산 사업 호조로 YoY +0.6% 성장
- 신규 오픈한 명동 르메르디앙/목시 호텔의 매출 기여, 해외 여행객 증가 등으로 호텔 사업의 전반적 운영지표 개선

(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
DIGICO B2B	502.9	464.6	505.9	8.9%	0.6%
Enterprise DX	304.3	263.9	308.3	16.9%	1.3%
Cloud/IDC	45.4	38.8	47.5	22.5%	4.6%
AI/New Biz	108.5	112.1	99.4	-11.3%	-8.4%
부동산	44.7	49.9	50.7	1.5%	13.4%

DIGICO B2B 사업분류

Enterprise DX	Enterprise 메시징
	Managed, Enterprise IoT
	글로벌 ICT
	ICT 기타
Cloud/IDC	Cloud
	IDC

AI/ New Biz	AICC, AI로봇
	스마트 모빌리티
	스마트 공간솔루션
	블록체인, 에너지, 영상보안
부동산	신사업 기타

5 주요 그룹사

- BC카드는 매입액 증가, 자체카드 사업 및 대출사업 확대 영향으로 매출 YoY +5.9% 성장
- kt cloud는 IDC, Cloud 사업에서의 지속적인 고객 기반 확대를 통해 매출 YoY +18.5% 성장
- 그룹사 전반적인 성장 및 지속적인 비용 효율화 노력을 통해 그룹사 이익 기여 1,686억원 달성

주요 그룹사 매출 (각 그룹사는 연결기준)

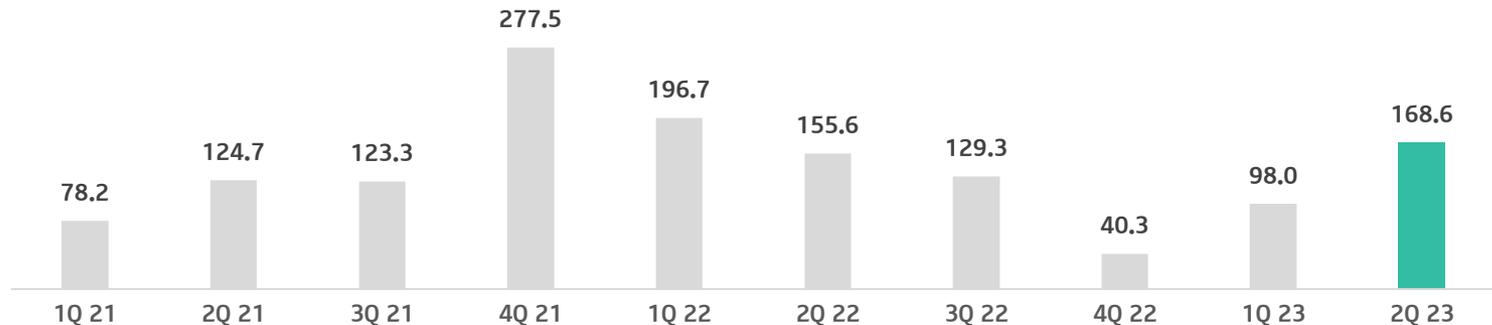
(단위: 십억원)

	2Q22	1Q23	2Q23	QoQ	YoY
BC카드	991.2	953.2	1,049.2	10.1%	5.9%
스카이라이프	254.2	254.8	261.3	2.6%	2.8%
콘텐츠 자회사	285.3	249.9	268.9	7.6%	-5.8%
에스테이트	97.7	112.8	145.4	28.9%	48.8%
kt cloud	129.7	148.7	153.8	3.4%	18.5%

※ 콘텐츠 자회사 : 나스미디어(플레이디 포함), KT알파, KT스튜디오지니(지니뮤직, 스토리위즈 등 포함)

그룹사 이익기여

(단위: 십억원)



1 2Q23 Highlights

2 Financial Highlights

3 Business Overview

4 Appendix

1 손익계산서

(단위: 십억원)

연결손익계산서	2Q 22	3Q 22	4Q22	1Q 23	2Q 23	별도손익계산서	2Q 22	3Q 22	4Q 22	1Q 23	2Q 23
영업수익	6,312.2	6,477.2	6,583.0	6,443.7	6,547.5	영업수익	4,517.8	4,590.2	4,572.8	4,619.0	4,487.4
서비스수익	5,670.5	5,744.8	5,705.0	5,713.9	5,968.6	서비스수익	3,937.3	3,944.4	3,923.3	3,952.6	4,018.6
단말수익	641.7	732.4	878.0	729.7	578.9	단말수익	580.5	645.8	649.5	666.4	468.8
영업비용	5,853.0	6,024.3	6,431.5	5,957.6	5,971.4	영업비용	4,214.3	4,266.6	4,461.7	4,230.9	4,079.9
서비스비용	5,150.1	5,197.3	5,558.1	5,104.2	5,269.1	서비스비용	3,655.4	3,607.9	3,783.7	3,491.5	3,618.7
인건비	1,120.9	1,075.3	1,259.3	1,069.1	1,131.5	인건비	605.8	535.8	689.7	530.2	583.2
사업경비	2,560.2	2,586.0	2,771.2	2,604.0	2,690.6	사업경비	1,719.4	1,743.6	1,824.0	1,720.5	1,745.5
서비스구입비	863.0	887.6	885.9	830.2	813.2	서비스구입비	660.2	666.7	605.1	601.6	638.7
판매관리비	606.0	648.4	641.7	600.9	633.9	판매관리비	670.0	661.8	664.9	639.3	651.3
상품구입비	703.0	827.0	873.5	853.3	702.3	상품구입비	558.9	658.7	678.0	739.4	461.2
영업이익	459.2	452.9	151.4	486.1	576.1	영업이익	303.5	323.6	111.1	388.1	407.5
영업외손익	80.5	-13.9	121.8	-48.5	-28.0	영업외손익	23.0	1.5	-21.1	39.6	-12.8
영업외수익	445.1	515.8	101.6	242.3	185.5	영업외수익	359.1	468.3	-110.8	265.1	161.2
영업외비용	385.7	520.8	-46.1	287.0	219.5	영업외비용	336.0	466.8	-89.7	225.5	174.0
지분법손익	21.0	-8.9	-25.9	-3.8	6.0						
세전이익	539.7	439.0	273.2	437.6	548.1	세전이익	326.5	325.1	90.1	427.7	394.7
법인세비용	176.3	112.8	30.5	128.0	115.6	법인세비용	302.1	84.9	-18.0	107.8	89.6
당기순이익	363.4	326.2	242.7	309.6	432.5	당기순이익	24.4	240.3	108.1	319.9	305.1
지배회사순이익	313.1	297.6	242.0	296.6	394.5						
EBITDA	1,387.2	1,359.7	1,080.8	1,415.5	1,505.3	EBITDA	1,070.9	1,096.5	889.4	1,167.4	1,190.0
EBITDA Margin	22.0%	21.0%	16.4%	22.0%	23.0%	EBITDA Margin	23.7%	23.9%	19.5%	25.3%	26.5%

2 재무상태표

(단위: 십억원)

연결재무상태표	2Q 22	3Q 22	4Q 22	1Q 23	2Q 23
자산	39,066.3	40,651.5	40,980.7	40,214.4	39,756.0
유동자산	12,563.7	13,042.2	12,681.6	12,202.0	11,405.7
현금및현금성자산	2,821.7	3,095.1	2,449.1	2,109.2	1,805.5
매출채권및기타채권	3,857.6	4,095.0	3,951.8	4,098.7	3,933.1
재고자산	513.3	675.7	709.2	779.6	636.9
기타유동자산	5,371.2	5,176.5	5,571.5	5,214.5	5,030.3
- 선급비용_계약원가	1,316.8	1,313.5	1,307.2	1,284.2	1,269.5
- 계약자산	551.9	565.8	565.8	560.0	565.8
비유동자산	26,502.5	27,609.3	28,299.1	28,012.6	28,350.3
매출채권및기타채권	670.3	578.0	609.4	473.9	490.7
유형자산	14,540.4	14,466.0	14,772.2	14,562.2	14,675.6
기타비유동자산	11,291.8	12,565.2	12,917.5	12,976.5	13,184.0
- 선급비용_계약원가	514.8	515.8	510.4	484.7	480.4
- 계약자산	242.8	249.3	236.4	232.7	236.8
부채	22,161.7	22,745.9	22,566.0	22,062.4	21,302.3
유동부채	11,070.8	10,583.6	10,699.3	10,164.8	9,862.9
매입채무및기타채무	6,545.1	6,795.4	7,371.0	6,424.7	6,225.9
차입금	2,773.7	2,052.0	1,827.0	2,224.2	2,105.6
기타유동부채	1,752.1	1,736.3	1,501.2	1,515.9	1,531.4
- 계약부채	274.8	251.6	242.4	264.3	264.1
비유동부채	11,090.9	12,162.3	11,866.7	11,897.7	11,439.4
매입채무및기타채무	1,070.6	1,087.9	1,064.1	833.6	818.5
차입금	7,300.9	8,314.6	8,179.6	8,352.9	7,930.4
기타비유동부채	2,719.4	2,759.8	2,622.9	2,711.2	2,690.5
- 계약부채	35.0	34.1	41.7	44.5	39.3
자본	16,904.6	17,905.6	18,414.7	18,152.0	18,453.7
이익잉여금	13,551.0	13,857.3	14,257.3	14,008.3	14,404.0

별도재무상태표	2Q 22	3Q 22	4Q 22	1Q 23	2Q 23
자산	30,169.5	31,055.2	30,417.8	30,386.9	29,592.2
유동자산	7,352.7	7,612.4	6,603.5	6,972.1	6,172.5
현금및현금성자산	1,592.4	1,645.1	966.3	866.3	625.7
매출채권및기타채권	3,135.9	3,294.1	3,055.6	3,283.3	3,018.4
재고자산	238.7	300.4	349.9	380.1	260.1
기타유동자산	2,385.7	2,372.9	2,231.7	2,442.4	2,268.4
- 선급비용_계약원가	1,394.1	1,391.1	1,386.3	1,367.2	1,378.0
- 계약자산	484.6	499.5	493.4	488.2	493.4
비유동자산	22,816.8	23,442.8	23,814.3	23,414.8	23,419.6
매출채권및기타채권	595.2	485.8	527.0	399.4	402.8
유형자산	11,405.0	11,209.0	11,540.2	11,240.4	11,276.3
기타비유동자산	9,781.6	10,745.3	10,764.1	10,793.7	10,775.2
- 선급비용_계약원가	499.1	500.7	496.8	476.0	477.6
- 계약자산	184.3	194.2	186.0	183.1	184.9
부채	16,405.9	16,401.5	15,559.7	15,766.5	14,817.5
유동부채	7,580.4	6,848.2	6,321.4	6,582.7	6,153.7
매입채무및기타채무	4,603.9	4,628.6	4,672.6	4,477.0	4,253.7
차입금	1,990.4	1,358.0	984.7	1,359.5	1,131.5
기타유동부채	986.2	861.6	664.1	746.2	768.6
- 계약부채	266.2	249.7	241.0	256.4	235.1
비유동부채	8,825.5	9,553.4	9,238.2	9,183.8	8,663.8
매입채무및기타채무	1,651.9	1,644.0	1,620.6	1,342.5	1,331.9
차입금	6,048.3	6,850.7	6,510.8	6,675.8	6,205.6
기타비유동부채	1,125.2	1,058.7	1,106.8	1,165.5	1,126.3
- 계약부채	34.2	33.1	40.4	43.1	33.8
자본	13,763.6	14,653.7	14,858.1	14,620.4	14,774.7
이익잉여금	11,882.2	12,121.9	12,347.4	12,123.3	12,429.0

3 가입자

무선 서비스	2Q 22	3Q 22	4Q 22	1Q 23	2Q 23	QoQ	YoY
가입자 (단위: 천명) ¹⁾							
유지	23,409	23,827	24,062	24,332	24,621	1.2%	5.2%
순증	349	418	235	270	289	7.2%	-17.2%
신규	1,010	984	990	979	936	-4.4%	-7.3%
해지²⁾	661	566	755	709	647	-8.8%	-2.1%
해지율	0.9%	0.8%	1.1%	1.0%	0.9%	-0.1%p	0.0%p
LTE	14,357	14,392	14,261	14,230	14,256	0.2%	-0.7%
5G	7,479	7,962	8,483	8,937	9,278	3.8%	24.0%
LTE+5G 보급률	93.3%	93.8%	94.5%	95.2%	95.6%	0.4%p	2.3%p
ARPU (단위: 원)³⁾	32,446	32,917	33,542	33,771	33,948	0.5%	4.6%

주1) 가입자 : 과기부 고시 기준 ('14년 1분기부터 회선 기준으로 조정, MVNO 포함)

주2) 해지 : 직권해지 포함

주3) ARPU = 무선수익* / 무선가입자**

* 무선수익(3G, LTE, 5G 포함): 음성 및 데이터 수익(가입비, 접속수익 제외), 부가서비스 수익(음성 및 데이터 부가상품), 매출할인(약정 및 결합할인 등) 등 포함

** 무선가입자: 과기부 가입자 통계 과금회선 분기평균 가입자 기준 (IoT/M2M 가입자 제외)

무선 서비스	2Q 22	3Q 22	4Q 22	1Q 23	2Q 23	QoQ	YoY
가입자 (단위: 천명)							
Telephony	12,842	12,709	12,581	12,445	12,310	-1.1%	-4.1%
PSTN	9,634	9,500	9,376	9,226	9,089	-1.5%	-5.7%
VoIP	3,208	3,209	3,206	3,219	3,221	0.0%	0.4%
Broadband	9,609	9,679	9,727	9,774	9,812	0.4%	2.1%
IPTV (OTV+OTS)	9,329	9,399	9,432	9,451	9,470	0.2%	1.5%

※ 상기 IR 발표 가입자 산정 기준은 IPTV법에 따른 가입자 산정 기준과 상이함

- 과학기술정보통신부가 발표한 '22년 하반기(6개월 평균) KT 유료방송 가입자 수는 8,783,984 명