

이지케어텍(주) Investor Relation

23기 경영실적 및 24기 가이드런스

01.

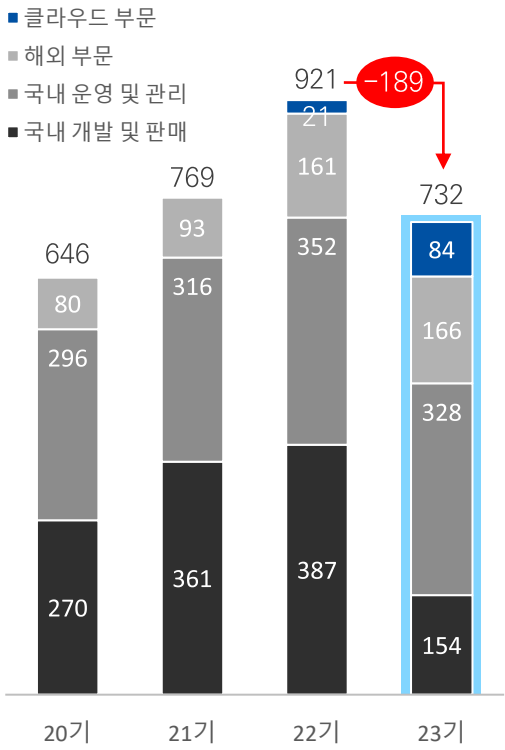
23기 경영실적

01 23기 경영실적

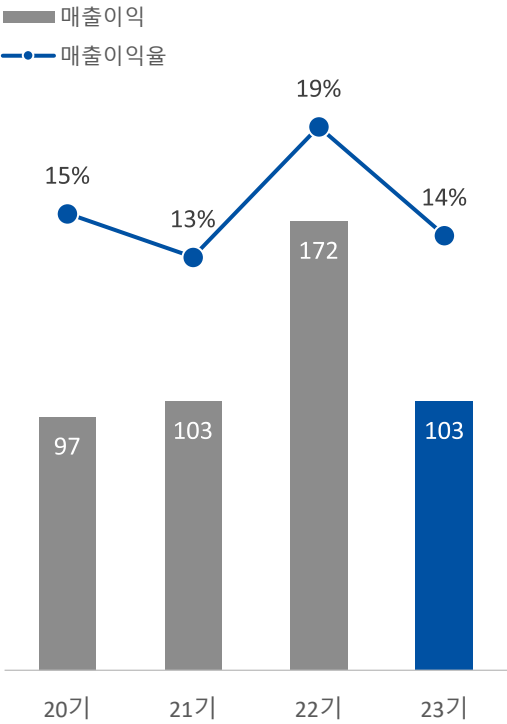
국내외 개발 및 판매 프로젝트 수주 지연으로 인한 매출 감소
일본 의료정보시스템 완성을 위한 개발비용 발생으로 매출원가 증가
클라우드 부문의 매출 증가 및 정책지원금을 통한 이익률 개선

단위 : 억원

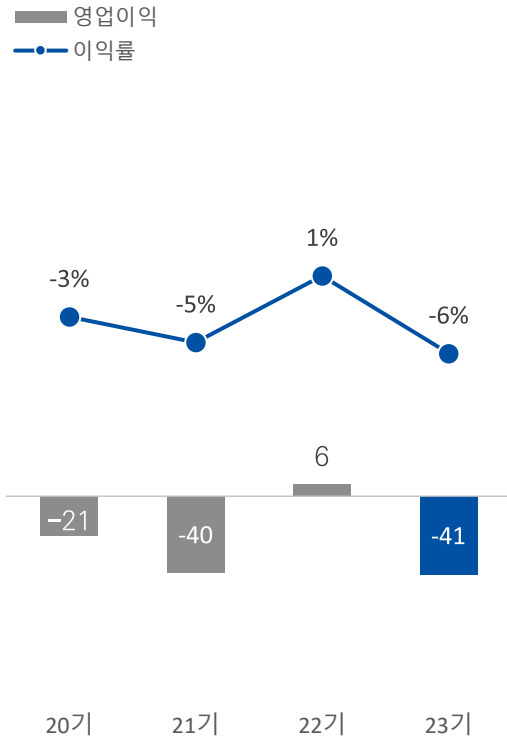
매출액



매출이익(률)



영업이익(률)



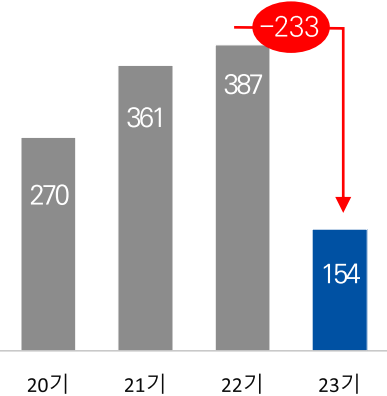
주1 : 3월 결산 법인
주2 : 연결 재무제표 기준

01 23기 경영실적

수주 지연으로 국내 개발 및 판매 매출 감소, 향후 신규 프로젝트 지속 발생 예상
일본 성마리안나 프로젝트 완료를 위해 해외인력 집중, 중동 O&M 매출 안정적 발생
Private Cloud 및 Public Cloud의 매출 성장 중, 3RD 수수료 매출 발생

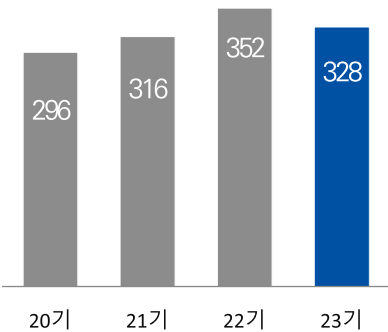
단위 : 억원

국내 개발 및 판매 매출 추이



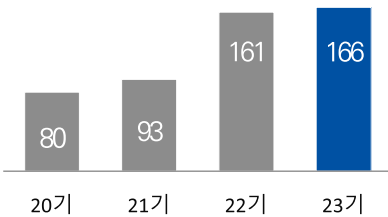
- 단국대학교병원, 강원대학교병원 수주 일정 지연으로 인한 매출 감소
- 신규 의료 IT에 대한 필요성 및 부가서비스 적용을 위한 차세대 의료정보시스템 수요 지속

국내 운영 및 관리 매출 추이



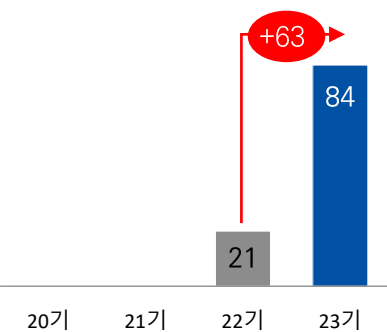
- 운영 및 관리 매출은 동일한 수준으로 지속적으로 발생 중
- 운영 및 관리 사이트 내 소규모 개발의 일시적 부진으로 매출 감소, 추후 회복될 전망

해외 부문 매출 추이



- 일본 성마리안나병원 프로젝트로 인해 작년 22기와 유사한 수준의 매출 발생
- 중동 개발 및 판매 프로젝트 수주 위축되었으나 운영 및 관리(O&M) 매출은 지속적으로 발생
- 미국은 일반병원 프로젝트 구축완료

클라우드 부문 매출 추이



- 국립병원 차세대 의료정보시스템 프로젝트(Public Cloud)로 인한 매출액 상승
- EDGE&NEXT 구축병원 지속증가
- 의료 IT 기업들의 솔루션 연동을 통한 수수료 매출 발생

주1 : 3월 결산 법인
주2 : 연결 재무제표 기준

02 사업성과

어려운 경제환경 속에서도 국내 대형프로젝트 수주 지속, 일본과 미국 시장의 새로운 레퍼런스 확보
클라우드 확산 정부정책에 힘입어 퍼블릭 클라우드와 프라이빗 클라우드의 고른 성장
카카오헬스케어 등 여러 헬스케어 기업과의 긴밀한 사업적 협력관계 구축, AI와 비대면진료 제품화

BESTCARE

- 강원대학교병원 차세대 의료정보시스템 구축 사업 수주
- 단국대학교병원 차세대 의료정보시스템 구축 사업 수주
- 전남대학교 4개 병원 차세대 병원정보시스템 베스트케어2.0 구축 (전남대병원 본원, 화순전남대병원, 빛고을전남대병원, 치과병원)
- 일본 성마리안나 대학병원 차세대 의료정보시스템 구축 완료
- 미국 애너하임병원 의료정보시스템 구축 완료

EDGE&NEXT

- 세계로병원, 대림성모병원, 제천서울병원, 구포부민병원, 해운대부민병원 오픈
- 2023 '클라우드 병원정보시스템 확산 지원' 사업 주관기업 선정 (2년 연속 주관기업으로 선정)
- 보건복지부 및 질병관리청 산하 9개 국립병원 차세대 의료정보시스템 통합 구축 시행
- 국내 최초 클라우드 의료정보시스템 EMR인증 획득
- 클라우드 비대면 서비스 보안강화 시범사업 주관사 선정
- EDGE&NEXT 온종합병원에 (주)뷰노의 의료AI(뷰노메드 딥카스) 솔루션 연동 (뷰노메드 딥카스 : 심정지 예측 의료 AI기기)
- EDGE&NEXT 부민병원에 (주)비플러스랩과 스마트 보험청구 서비스 연동

OPERATIONS

- (주)카카오헬스케어와 상호협력 협약 체결 (디지털 헬스케어 및 해외 ·클라우드 사업 확대)
- (주)위뉴와 헬스케어 지식 플랫폼 신규사업 추진을 위한 MOU 체결
- (주)바이오뉴트리온과 신규 헬스케어 서비스 창출 위한 MOU 체결
- (주)비플러스랩과 AI의료솔루션 신규 서비스 모색을 위한 MOU 체결
- 디지털치료솔루션 스타트업 에버엑스(주)와 근골격계질환 디지털 치료제 관련 신규사업 모색을 위한 MOU 체결
- 닥터앤서2.0 “성인 폐렴 진단 소프트웨어” 식약처 GMP적합 획득
- '화상진료서비스 제공 방법, 장치 및 시스템'(비대면진료) 특허 등록

02.

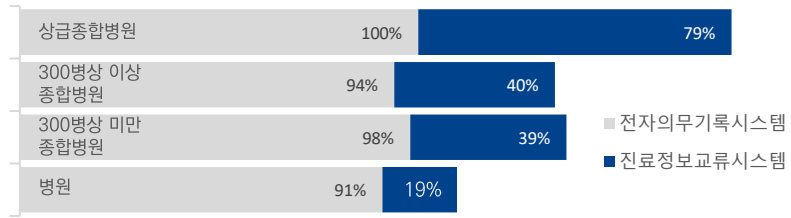
24기 가이드스

01 24기 사업 촉진 방향 (1) 국내

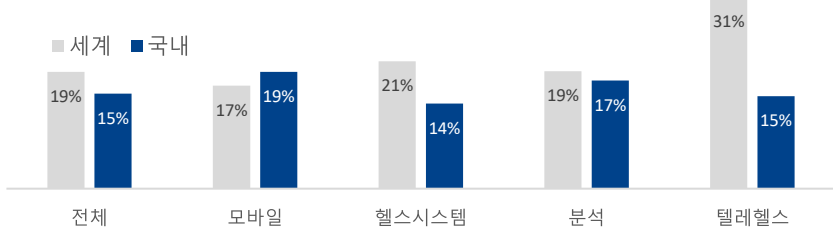
국내 종합병원의 의료정보시스템 교체수요 대응 / 클라우드 의료정보시스템을 통해 중소형 병원으로 사업영역 확대

국내 의료정보시스템 도입현황 및 성장률

〈국내 의료정보시스템 도입현황〉



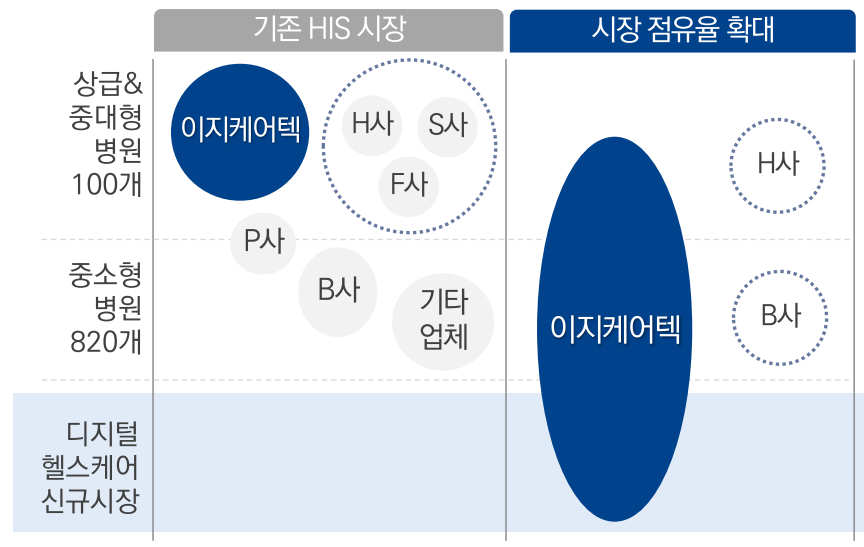
〈세계시장 대비 국내 디지털 헬스산업 성장률〉



1) 출처 : 보건복지부, 한국보건 의료정보원
2) 출처 : 한국보건산업진흥원(2020)
· 모바일 : 건강 관련 모바일 앱을 비롯하여, 웨어러블 기기와 연결된 모바일 앱
· 헬스시스템 : 디지털 건강정보 저장 및 디지털화된 환자 의료기록 교환
· 분석 : 유전체학, 정밀의료, 데이터 분석 등
· 텔레헬스 : 원격진료, 원격케어를 포함하는 용어

- 전자의무기록시스템 도입률은 높지만, 표준화와 상호운용성 부족
→ **표준화 및 상호운용성이 뛰어난 의료정보시스템으로의 교체 수요 전망** (BESTCare와 Edge&Next는 표준화 및 상호운용성이 국내에서 가장 뛰어남)
- 국내 헬스시스템은 연간 13.7% 성장, 특히 **모바일 헬스케어 성장**이 두드러짐 → **모바일 역량 강화**

당사 Market Positioning



- 의료정보시스템 교체주기 도래에 맞춰 프로젝트 신규 수주, → 상급 & 중대형 병원에 대한 점유율 지속적으로 확대 예상
- EDGE&NEXT를 통해 중소형 병원으로 고객층 확대
- 디지털 헬스케어 시장으로의 전환을 위한 기술 및 역량 개발

01 24기 사업 촉진 방향 (2) 해외

수익성이 높은 중동시장의 안정적 성장을 바탕으로 일본법인을 활용하여 시장 침투 환경 조성에 집중
미국은 오로라병원 프로젝트 추가 수행 및 향후 사업전략 수립

〈중동〉

〈중동시장 레퍼런스〉

사우디아라비아



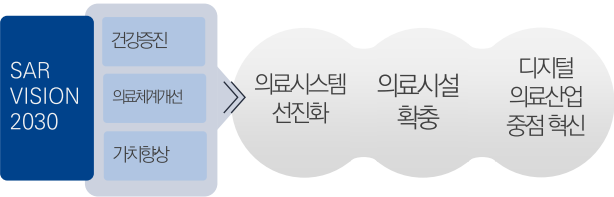
MNG-HA 산하 병원
RCH 왕립위원회 주베일병원
CMC 리아드

아랍에미리트



세이크칼리파 전문병원
CMC 두바이

〈사우디아라비아 VISION 2030 활용〉



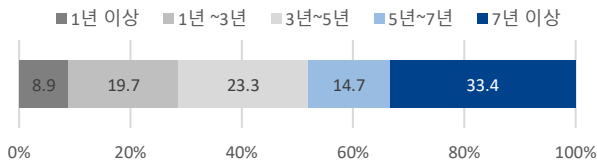
- SKHIC의 적극적인 마케팅활동 X 당사의 지원
→ 신규 계약 수주 집중
- 사우디를 거점으로 아랍에미리트, 레바논 등 중동지역 시장 확대 시도

〈일본〉

〈일본 레퍼런스〉



〈일본 전자진료기록 사용연수〉



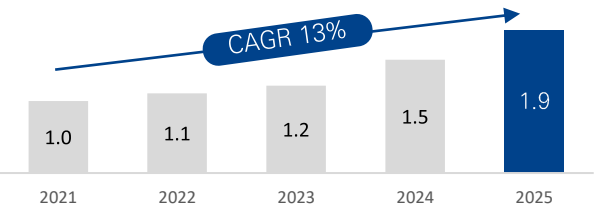
Ref. 2020 데이터인덱스(DATA index) Survey

- 대형병원 중 노후화된 EMR 비중 높음
(5년 이상 48%, 300병상 이상 7년 이상비율이 큼)
- SMUH 레퍼런스를 활용하여 대형병원 시장 공략
- 사업 전개를 위한 일본법인 역량 확충

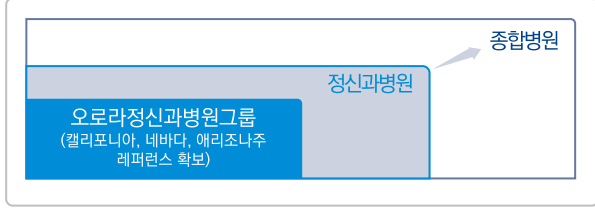
〈미국〉

〈정신과 의료정보시스템 시장 규모〉

단위 : 조



〈정신과병원 확대 + 종합병원 진출 전략〉

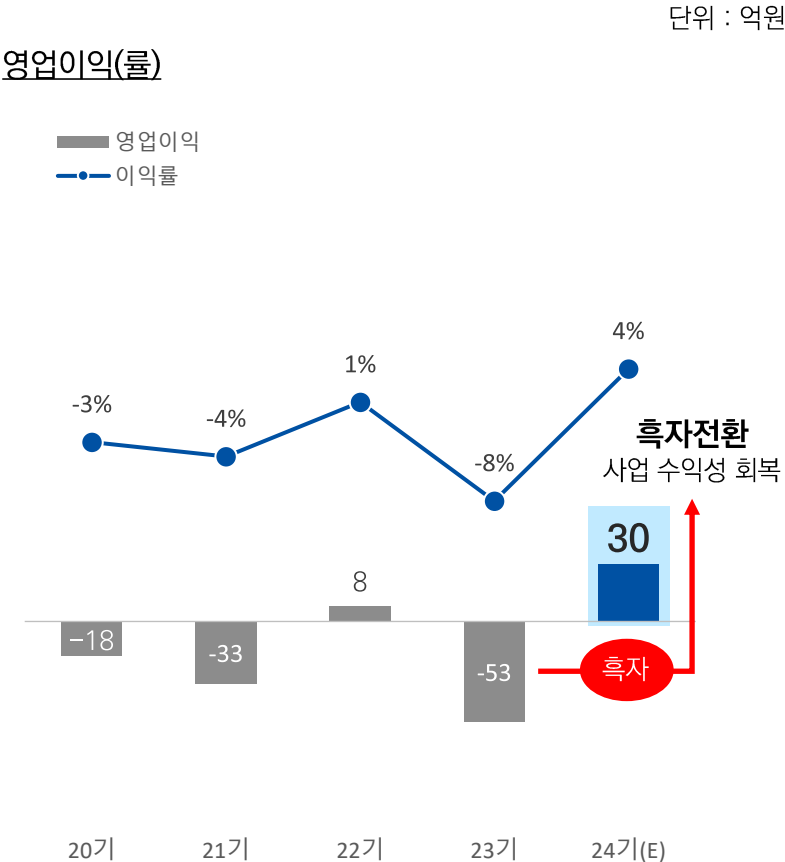
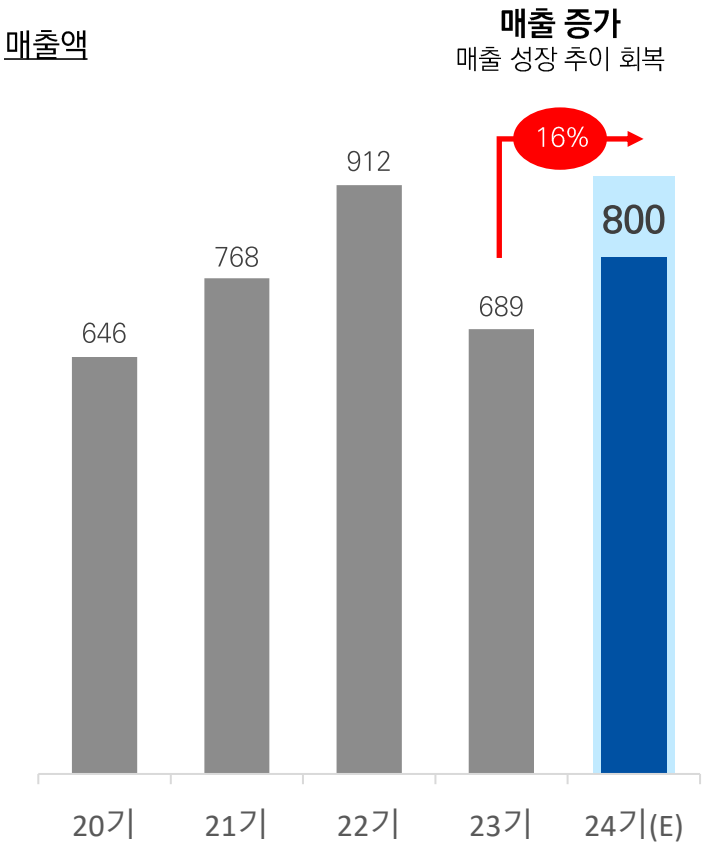


- 2016년 이후 현재까지 오로라병원 8개 구축 완료
- 오로라그룹 신규 구축 독려 및 새로운 사업전략 수립하여 미국 시장 영업 활성화

02 24기 손익 전망

24기에는 국내 대형병원들의 의료정보시스템 교체 수요에 대한 수주가 지속될 것으로 보이며 해외의 경우 각 해외 지역별 마케팅 및 영업활동을 활발하게 진행할 예정으로 다시 매출 성장 추이를 회복할 전망

영업이익은 국내 프로젝트 수익률 개선 활동과 일본 SMUH 프로젝트 안정화, 클라우드 확산지원 사업 등을 통한 원가 절감으로 24기 부터 수익성을 회복할 수 있을 것으로 기대



주1 : 3월 결산 법인
주2 : 별도 재무제표 기준

03 24기 전략과제

중장기적으로 지속 가능한 경영 환경 조성

매출 성장률,
수익률 회복

본격적인
해외시장
진출

클라우드
확산 사업
지속

플랫폼
역량 확대

국내

- 대병병원에서 발생하는 의료정보시스템 교체 수요 지속 수주
- 의료정보시스템 구축이 완료된 병원의 안정적인 운영 및 관리 매출로의 전환

해외

- 중동 합작법인과 마케팅 및 영업활동 협업 강화
- 각 현지 법인(일본/ 미국)의 마케팅 및 영업활동 활성화

클라우드

- 국공립병원에 Private 클라우드 의료정보시스템 영업 지속
- 플랫폼 중심의 부가서비스 연동을 통한 수수료 수익 증대

개발 및 운영

- 플랫폼 역량 증대를 위한 의료IT 기업과의 협업 및 부가서비스 연동 확대
- IT인력 역량 향상을 위한 교육 훈련 강화

이지케어텍(주)

24기 투자 포인트

1. 24기 부터 수익률 정상화
2. 전략적 파트너들과의 협력 디지털 헬스케어 시장 선도
3. 정부 정책 방향과 사업 추진 방향 일치로 성장 기대