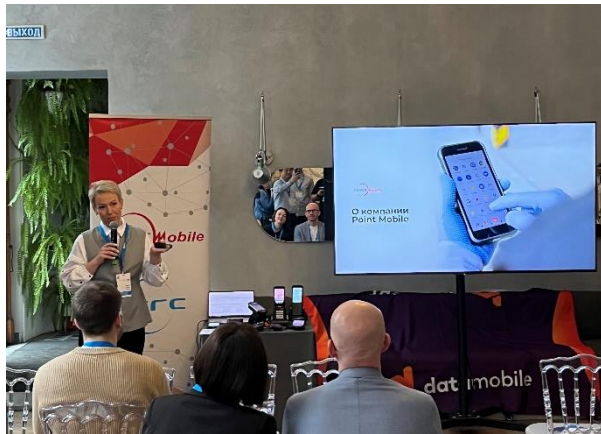


글로벌 영업 활동 UPDATE

회사는 최근 상트페테르부르크에서 지역 파트너사 30여개 업체들을 초청한 파트너 컨퍼런스를 성공적으로 개최하였습니다. 이번 컨퍼런스를 통해 러시아 및 CIS 지역 내에 브랜드 인지도를 높이는데 중점을 두었으며, 신제품 소개 및 회사가 최근 신규 개발해 출시한 MDM(Mobile Device Management) 솔루션인 PMDM을 소개하는 등 다양한 네트워킹 활동을 진행하였습니다.

이번 컨퍼런스 개최는 최근 수주한 대규모 공급 계약(고성능 핸드핸들 터미널 PM351)의 후속 조치로, 매출이 급성장 중인 현지 시장에서 다양한 대형 리테일 고객들에게 제품 공급 확대를 목표로 진행되었습니다.



회사는 러시아 및 CIS 시장이 급성장하는 추세에 맞춰, 현지인 영업 직원과 기술 지원 인력을 채용하여 현지에서 직접 고객을 밀착 지원하고 있습니다. 미국 업체들의 철수로 인해 생긴 빈자리를 당사가 빠르게 채우고 파트너를 확대하며 대형 고객들을 꾸준히 확장하여 매출의 급성장을 이루고 있습니다.

회사의 해당 지역 매출은 작년 3백만불에서 금년 천만불로 300% 이상의 성장을 목표로 하고 있으며, 당사의 이번 컨퍼런스를 통한 현지 시장에서의 브랜드인지도 강화와 고객들과의 깊은 관계 형성 노력에 힘입어 미래에도 지속적인 성장을 기대하고 있습니다.