Dyd, that creates a hapier lifestyle

디와이디 사업설명회

2022.12.20

DISCLAIMER

본 자료는 주식회사 디와이디(이하 '회사')에 대해 투자자들의 이해를 돕기 위해 작성하였으며, 어떠한 목적으로든 해당 내용의 일체 및 부분에 대해 복제, 혹은 타인에게 직간접적으로 배포, 전송, 출판을 금지합니다.

회사는 본 자료에 기재된 정보에 대해서 별도의 독립적인 확인 과정을 거치지 않았으며, 본 자료에 포함된 정보 및 의견에 대한 공 정성, 정확성 또는 완결성과 관련해서는 어떠한 보증이나 보장을 하지 않았습니다.

본 자료의 포함된 예측정보는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 예측정보에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다. 또한 본 자료에 기재된 향후 전망은 시장환경의 변화와 회사의 전략 수정 등에 따라 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료를 활용한 투자판단은 전적으로 투자자의 판단과 책임하에 이루어져야 하며, 당사는 본 자료의 활용으로 발생하는 손실에 대하여 그 어떤 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다. 본 문서는 투자에 대한권유를 구성하지 아니하며, 문서의 그 어느 부분도투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.

DYD COSMETIC

건강하고 아름다운 라이프스타일을 선도하는 **디와이디 코스메틱**



핵심 역량

건강하고 아름다운 라이프 스타일을 선도하는 글로벌 마켓 리더로 거듭나기 위한 자사의 네 가지 핵심 역량을 소개합니다.





핵심 채널 보유

국내 자사 브랜드를 H&B스토어, 온라인, 면세점 등 다양한 유통 채널에 공급합니다.

앞으로도 다양한 프로모션과 마케팅 전략을 시도하며, 새로운 채널로의 도전을 계속 해나갈 것입니다.





lilybyred

Lily

'백합

앳되고 순수함을 갖춘 소녀

순수한, 정적인, 심플한, 간소화된 컬러

Red

'레드'

앙큼하고 대담한 반전 매력의 다양성

러블리한, 동적인, 디테일이 있는, 비비드한

#순수능란앙큼메이크업 LILY! CHEEKY! SASSY! 릴리바이레드

릴리바이레드는 순수한 듯 능란한 소녀, 때로는 대담한 듯 은밀한 숙녀들의 반전매력을 표현하는 컬러 메이크업 브랜드 입니다.



lilybyred

대표수상내역



언니의 파우치 17년 상반기 뷰티리뷰위너스 최다 수상 브랜드



글로우픽 17년 컨슈머 뷰티 어워드 펜슬&젤 라이너 1위



글로우픽 18년 뷰티어워드 선정 젤아이라이너 1위, 펜라이너/벨벳틴트2위



글로우픽 20년 뷰티어워즈5관왕 젤아이라이너&매트/ 벨벳턴트 부분 1위 펜슬아이라이너&워터턴트& 리퀴드아이라이너 WINNER OLIVE () YOUNG

2020 올리브영 단독(Exclusive) 브랜드 선정 OLIVE 🖰 YOUNG

2022 올리브영 아이카테고리 MD'S Pick 브랜드 선정

대표이력

2017



스키니메스 브로우 펜슬



스태리아이즈 나인투나인 젤 아이라이너



2018

스태리아이즈 나인투나인 젤 아이라이너



나인투나인 서바이벌 펜 라이너



무드 라이어 벨벳 틴트



2019

나인투나인 서바이벌 컬러카라

2020



스태리아이즈 나인투나인 젤 아이라이너



스태리아이즈 나인투나인 슬림 젤 아이라이너



나인투나인 서바이벌 펜 라이너



무드 라이어 벨벳 틴트



쥬시 라이어 워터 틴트



릴리바이레드 사업계획

MISSON 1.

MISSON 2.

MISSON 3.

틴트하면 릴바레!

22년도 굳건히 자리 매김한 아이카테고리에 이어 코로나 회복과 함께 틴트 매출 회복! 틴트 전면 리뉴얼 및 브랜드 시그니처 화, 히어로 아이템 육성

콜렉션&콜라보 전개

23년 초 2개 이상의 테마 콜렉션 런칭으로 브랜드에 신선한 무드 부여 육성상품 중심 적용 (틴트 및 아이카테고리 주력 상품 신규 디자인 적용)

브랜드 비쥬얼 강화

패키지, 컨텐츠, 상세페이지 완성도 업그레이드 컨텐츠 파트 별도 운영을 통한 비주얼 컨텐츠 강화



재구매율 확대 / 진성고객 확보 / 브랜드 로열티 강화 / 10~20대 대표 색조 메이크업 브랜드로 자리매김



HATHERINE

해서린

하루의 피부 변화를 고려한 맞춤 처방과 피부에 해가 되지 않는 안전한 원료로 눈뜨는 아침부터 잠드는 저녁까지 당신의 하루를 완성해갑니다.

Focus on your daily routine. 해 서린 듯 빛나는 피부, 해서린

Daily Routine Care

시간과 상황에 따라 적절한 케어

Safety Ingredient

안전한 원료 저자극 제품

Good Product

피부에 닿는 올바른 제품



HATHERINE

대표이력

2021 화해 어워드 패치 부문 1위 [스팟케어 패치 키트 붉은스팟] 글로우픽 스팟패치 부문 WINNER [스팟케어 패치 키트] 클렌징젤 부문 WINNER [아침비타 클렌징젤] 2020 화해 어워드 패치 부문 1위 [스팟케어 패치 키트 붉은스팟] 화해 위클리 베스트 아이템 패치 부문 1위 [스팟케어 패치 키트 붉은스팟] 글로우픽 클렌징젤 부문 1위 [아침비타 클렌징젤] 2019 언니의 파우치 스킨/토너 부문 1위 [아침토너] 겟잇뷰티 토너 제품력 부문 1위 [아침토너] 언니의파우치 2019 상반기 언파 뷰티 리뷰 위너스 클렌징 오일 부문 [밤하늘 클렌징] 2018 언니의 파우치 리무버 부문 1위 선정 [원킬 패드] 2017 언니의 파우치 스페셜 케어 위메프 선정 부분 수상 2016 CJ 올리브영 코팩 판매량 1위 SURE 뷰티어워드 온라인몰 최대 판매개수 수상 2014 엘리자베스 코팩 3,500만장 판매 돌파

대표수상내역



2022 화해 명예의 전당 3년 연속 수상 스팟케어 패치키트 붉은스팟



2022 화해 어워드 수상 스팟케어 클리어 패드

2018 2019









선셋 원킬 리무버 패드 모닝 부스트 앰플 토너

굿 나잇 딥 클렌징 오일 워터

2020 2021











모닝 듀 비타 클렌징 젤 스팟케어 패치 키트

스팟케어 패치 키트 모닝 듀 비타 클렌징 젤

해서린 사업계획

MAIN MISSON

- 스팟라인 NEXT HERO 개발
- 고효과성 (기존 충성고객 유지) 입증 + 심미적 만족 (신규 로열티 확보)

PRODUCT

1. 스팟 라인 집중 확장 전개

- NEXT HERO 클렌징 폼 육성 (저관여 카테고리 공략, 브랜드 접점 증대)
- 패치 NEW ver. 출시 (기존 킬러 제품 연계 판매)
- NO.1 트러블 전문 브랜드로써 포지셔닝 (고효과성 입증, 고객 신뢰성 확보)

2. 저회전 품목 OUT 및 스팟라인 강화

- 상품 운용 효율화 목적

3. 브랜드 타깃 조정

- 커버리지 타깃 : 2035 → 1830
- 코어 타깃: 2530 → 1825
- 제품 중간가격 상향 조정 (체감 가치 ↑)

BRANDING

1. 브랜드 보이스 강화

- '스팟엔 해서린' (브랜드 캠페인 진행, 씻고-닦고-바르고-붙이고!)
- '클렌징도 해서린' (1차 클렌저 원킬패드 및 2차 클렌저 초고수 폼 연계 판매)
- 메인 슬로건 각인을 통한 브랜드 차별성 제시

2. 비주얼 아이덴티티 통일

- 시간대별 사용 제품 확정 한계성 극복, 브랜드 심볼 일원화를 통한 소비자 각인
- 스팟 케어 실수요자인 young 타깃 중심의 라이트하고 독창적인 디자인 방향성 확립
- 기능적 만족도와 더불어 라인 아트를 통한 심미적 기능 구현 (일상 오브제)

1. '스팟엔 해서린' 브랜드 보이스 강화

- item play → line play / 카테고리 확장 → 저관여 집중
- 고효과성 입증을 통한 고객 로열티 확보

2. 브랜드 경험 일원화

- 비주얼 아이덴티티 통일 (메인 심볼 통일, young 타깃 수렴)
- 자사몰 고유 경험 설계 (EP 기획, 체험 kit)
- 온/오프 채널 연계 브랜드 캠페인 진행

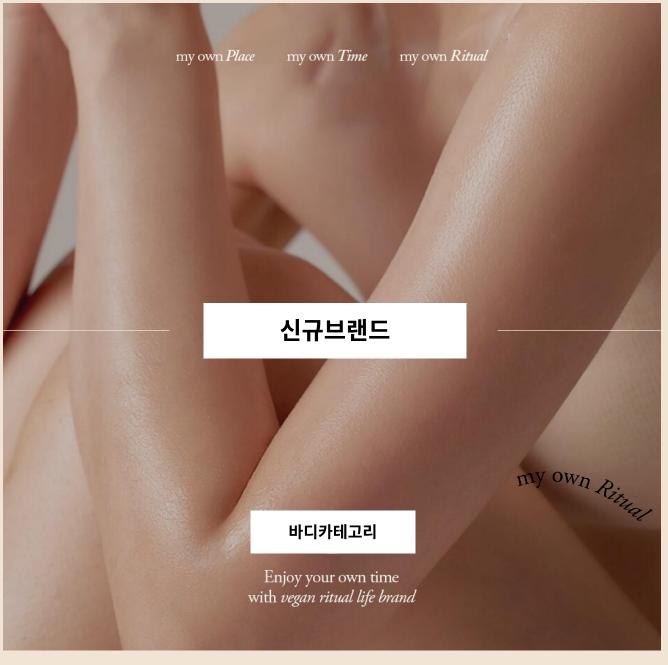
CHANNEL

1. 자사몰 고유 경험 설계

- 스팟케어 체험 kit (폼+젤+패드 mini)
- 메인 품목 용량 이원화 (클렌징 폼 대용량 한정 기획 등)
- 신제품 체험단 통한 진성 고객 VOS 수집
- 고객 데이터 확보 및 제품 설계 재투자

2. 채널별 EP 기획

- OY : 고객 접점 확대 목표 (원킬 POG 확장 / 스팟패드 OFF POG in)
- 다이소: 추가 매출 확보 목표 (리무버 스틱 10ea 저용량 기획 등 일회성 품목 채널 한정 기획)



신규 브랜드 STORY

신규브랜드는 나만의 공간에서 느끼는 하이 센티드 리추얼과 흥미로운 경험을 제안하는 비건 리추얼 라이프 브랜드입니다.

기분이 좋을 때 나오는 잔잔한 허밍의 느낌을 향으로 담아 당신의 일상에 자연스럽게 스며드는 편안함을 제공합니다.

신규브랜드가 추구하는 리추얼은 오래 지속되는 향, 고효능, 비건으로 일상 속 모든 공간이 즐거워지길 바랍니다.

함께 당신이 머무는 모든 공간을 나만의 느낌으로 가득 채우는 독자적 리추얼을 완성해줍니다.

my own Time

my own Place

신규브랜드 사업 계획

PRODUCT

1. 브랜드 속성 강화, 이슈업

- 고기능성, 클린 제형, 임상 설계 (전문성 ↑)
- * 바디워시 : 탈취, 비건, 7 FREE
- * 바디로션: 주름개선기능성, 비건, 7 FREE
- 24시간 향 지속력 인증, 퍼퓸 대용

2. 소품 카테고리 확장

- 매스티지 라이프 스타일 브랜드 포지셔닝
- 소품 활용하여 사용법 맞춤 커스터마이징, 브랜드 차별성 확립 (품목별 사용법 최대 3-way 제시)

3. 친환경 무드 차용 (ESG 가치관)

- 원료 : 리사이클 편백나무 활용
- GWP: 옥수수 전분 및 한지 등을 활용한 타올

BRANDING

1. 퍼퓸 및 기능성 전문 바디케어 포지셔닝

- 시즌별로 추가되는 시그니쳐 퍼퓸 프로젝트, 브랜드 NEWNESS 확보
- (1~2Q : wood / 3Q ~ : green citrus)
- 임상실험으로 입증된 기능성 강조를 통한 전문성 확보

2. 뷰티 고관여자 중심 질적 바이럴

- 전문 유튜버 브랜드 런칭 마켓 진행
- 질>양, 고관여자 후기 확보 (네이버 향기 카페 등 고관여자 중심 이벤트)

CHANNEL

1. 브랜드 채널 세팅 및 집중

- 런칭 및 자사몰 오픈 : 2월 타깃 (바디 2종 체험 kit 진행, 단독 GWP 설계)
- 카카오톡 플러스 친구 채널 운용 등 초창기 부터 브랜딩 중심 운영

2. 외부 채널 선별 입점

- 브랜드 가치관 구현을 최우선으로 무드에 맞는 유통채널 선별
- 카카오톡 선물하기 (main)
- 오프라인 MZ세대 인기 카페 비치 (무드 구현)
- 팝업 스토어 오픈 계획

DYD CONSTRUCTION

행복한 삶의 터전을 만들기 위해 신뢰있는 건설문화를 창조하는 기업



DEVELOPMENT

사람의 가치를 높이는 공간문화 창조

변화하는 라이프 스타일을 반영한 자연친화적이고 인간 중심의 공간 창조를 통해 개발사업 문화를 선도합니다.

CONSTRUCTION

우수한 기술력을 바탕으로 건설 사업 전개

자사의 우수한 기술력을 바탕으로 생활에 필요한 모든 형태와 용도의 건설사업을 전개할 것 입니다.





기업이념

Reliable construction developer



한계를 뛰어넘는 기술력

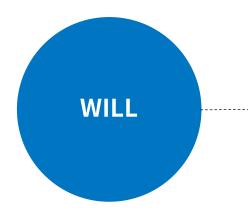
인류의 가치를 실현하는 DYD 의 기술은 파괴와 해체의 기술이 아닌 보존과 조화의 기술입니다.

자연과 인간을 존중하며, 눈에 보이는 성과보다 가치를 먼저 창조하며 한계를 넘는 과감하고 정확한 기술을 바 탕으로 안전하고 믿을 수 있는 월등한 기술력을 갖추어 더 큰 세상을 창조하겠습니다.



살아 숨쉬는 도전

깊은 통찰과 날카로운 전략으로 기회를 가치로 바꿉니다. DYD 는 혁신적 기술력을 바탕으로 전진해가고 있습니다. 현재에 안주하지 않고 끊임없이 도전하며 먼 내일의 꿈이 아닌 살아 숨쉬는 오늘의 이야기를 창조합니다.



미래를 향한 개척정신

시간과 공간의 제한을 극복하고, 불가능보다는 기능을 먼저 생각하고 도전하며 더 큰 미래를 향해 나아갑니다.



멈출수 없는 열정

오늘의 값진 땀방울이 내일의 빛이 된다는 것을 알기에 DYD 의 임직원들은 멈추지 않습니다.

급변하는 세계에서 변화를 두려워하지 않고 고정관념에 당당하게 맞서며, 차별화된 안목으로 치열하게 도전하는 임직원들의 열정으로 대한민국의 미래를 밝히겠습니다.



도시 개발 사업

CITY DEVELOPMENT PROJECT

다양한 신규 도시개발사업을 발굴, 추진하여 자연과 생활인프라 가 조화롭게 갖추어진 최적의 도시개발을 통해 행복한 삶의 터전 을 만들어 갑니다.





부동산 개발 사업

REALTY DEVELOPMENT BUSINESS

변화하는 라이프 스타일을 반영한 자연친화적이고 인간중심의 공간 창조를 통해 개발사업문화를 선도합니다. 아파트, 오피스텔, 상업시설, 복합개발(MXD) 등 부동산 전 분야에 걸친 개발업무를 수행합니다.





민간 제안 사업

PRIVATE PROPOSAL BUSINESS

공공 및 민간을 대상으로 사업제안을 통해 사업기획 및 수주 경쟁 력을 확보하고 있습니다.





건축 시공 사업

CONSTRUCTION BUSINESS

공공건축물부터 첨단 상업시설, 의료, 교육, 주거, 문화체육시설 에 이르기까지 사람들에게 행복과 평안을 안겨주는 건축물 시공 업무를 수행합니다.





주요 추진 사업

성석동㈜고봉물류센터 신축공사

물류산업의 인프라





사업지	경기도 고양시 일산동구 성석동 195-6
대지면적	9,062㎡ (2,741평)
연면적	3,266㎡ (987평)
규모	60평 16개동, 40평 2개동
도급금액	56억원
완공시점	2022년 12월 30일



새만금 관광레저용지 개발사업

모두가 꿈꾸던 관광과 축제가 펼쳐지는 복합문화도시





사업(예정)지	새만금 관광레져 용지 2지구	사업기간	2023년 ~ 2030년
규모	4,560,926㎡ (1,379,680평)	사업형식	공모사업 (새만금청)
총 투자비	1조 818억원	사업시행(예정)자	웨스턴리버 컨소시엄 (디와이디,CXC,한화건설,대한토지신탁,KH건설 등)
총 직접투자비	2,370억원	시공사	한화, 삼부토건



공주 신관동 주상복합사업(구 공주터미널) 철거공사

공주에 새로운 역사와 미래를 잇는 랜드마크





사업(예정)지	충청남도 공주시 신관동 608번지	세대수	938세대
대지면적	17,000㎡ (5,142평)	건축면적	10,887㎡ (3,293평)
연면적	207,568㎡ (62,789평)	용적율	794% (법정800%)
규모	지하5층~지상45층, 6개동	사업기간	2023년 9월 ~ 2026년 11월



고양시 성석동 스튜디오 신축공사

방송영상 컨텐츠산업의 인프라





사업(예정)지	경기도 고양시 일산동구 성석동 195-2	건물용도	스튜디오
대지면적	31,948㎡ (9,664평)	건축면적	10,925㎡ (3,304평)
연면적	22,145㎡ (6,698평)	용적율	37.34% (법정100%)
규모	지하1층, 지상1층	사업기간	2023년 10월 ~ 2024년 12월



포천시 장수면 가양리 18홀 골프장

접근성 최고의 퍼블릭 골프장





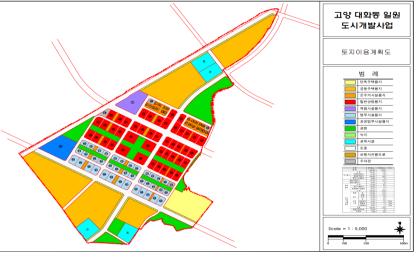
사업(예정)지	경기도 포천시 창수면 가양리 558-1 일원
사업면적	1,108,900㎡ (335,442평)
사업방식	대중 골프장 18Hole (퍼블릭)
개장시기	2025년 4월



고양시 대화지구 도시개발지구(가칭)내 공통주택사업

일산서구 생활권 개발을 통한 고양시 균형발전 도모





사업(예정)지	경기도 고양시 일산서구 대화동 1785번지 일원
사업면적	1,237,325㎡ (374,291평)
사업방식	도시개발사업 / 환지방식
지역/지구	농림지역, 계획관리지역, 자연녹지지역
사업기간	2023년 ~ 2030년