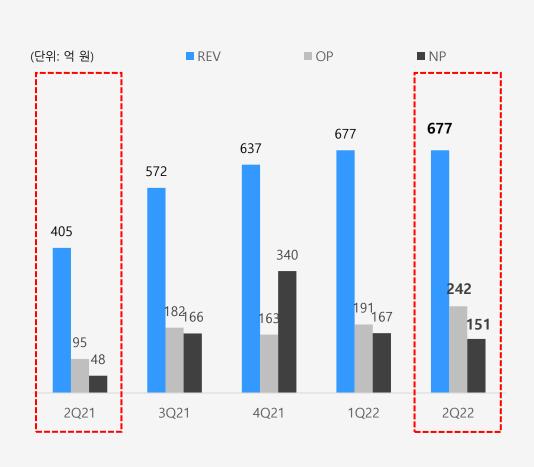




"글로벌 저변 확대에 기인한 해외 중심의 컨텐츠 수요 및 오프라인 활동 증가 등 탑라인 성장에 따른 분기 최대 영업이익 달성"

OVERVIEW



▶ 2022년 2분기

- 매출: 677억 (yoy+67.1%)
- 영업이익: 242억 (yoy+152.9%)
- 당기순이익: 151억 (yoy+214.9%)

▶ 주요 아티스트 음반/음원 매출 및 해외 중심 오프라인 매출 급증

- 1) 나연 미니 1집 판매 호조 및 구보 앨범 판매량 증가
- 음반 매출 yoy+10% / 음원 yoy+18%
- 2) 콘서트 / 광고 / MD 등 오프라인 관련 매출 급증
- 콘서트 (100억, 일본 67억)/ MD (86억)분기 최대 매출 달성
- 광고 (51억)분기 최대 매출 달성 yoy+101%
- 3) 오프라인 관련 매출 비중 약 20% 수준 회복 (vs. 코로나 이전 30% 이상)
- 4) 해외 매출 비중 55% (일본 25%, 기타 해외 27% 비중 차지)

▶ 매출 성장 대비 제한적 비용 증가에 따른 마진율 확대

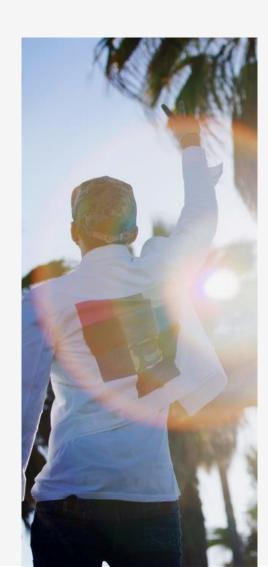
- 1) 컨텐츠 제작비에 대한 매출 급증으로 이익 레버리지 시현
- 컨텐츠 제작비 yoy+12%, 기타 원가 yoy+28% (GPM 55.3%)
- 2) 본업 중심 효율적 비용 구조 (yoy+27%)로 견조한 영업이익률 달성
- 임직원 상여 45억 외 비용 증가는 제한적 (OPM 35.8%)

단위: 백 만원

구분	2022 Q2 (a)	2021 Q2 (b)	증감 (yoy)	차이 (a-b)	비고	
매출	67,759	40,554	67.1%	27,205	국내외 음반 판매 및 오프라인 활동 매출 증가 - [앨범] 나연 미니 1집 약 60만장 및 해외 중심 구보 판매 증가 - [공연] 트와이스 / SKZ 월드투어 반영 - [광고] 광고 수요 회복 및 준호 인기 상승 영향으로 분기 최대 매출 달성 - [MD/기타] 오프라인 공연 MD 판매 증가 / 디어유 등 기타 라이센싱 매출 증가 - [일본] 트와이스 111억 / NiziU 기여 매출 27억 / 공연 67억 등 - [기타 해외] 리퍼블릭레코즈 앨범 매출 정산 50억 등 (분기 최대)	
매출원가	30,289	20,568	47.3%	9,721	GPM 55.3%로 마진율 대폭 개선 (yoy+4%pt) 1) 일본 활동 및 기타 해외 지역 컨텐츠 매출 비중 증가로 원가율 개선	
매출총이익	37,469	19,986	87.5%	17,483	- 컨텐츠 제작비 116억 (yoy+12%) / 기타 원가 86억 (yoy+28%) 2) 원가성 지급수수료 99억 (yoy+197%)	
L판매비와관리비	13,199	10,387	27.1%	2,811	상여금 외 고정비 증가는 제한적 (yoy+27%) - 상여금 45억 반영 (작년 동기 대비 31억 증가)	
영업이익	24,270	9,598	152.9%	14,672	OPM 35.8% (yoy+12.1%pt) / 반기 누적 OPM 32% (yoy+2.1%pt)	
L금융수익	5,946	1,373	332.8%	4,572	포바이포 상장에 따른 공정가치평가금융자산 반영 (+43억)	
L금융비용	7,717	2,483	210.7%	5,233	네이버제트 지분에 대한 공정가치평가 하락 (-68억)	
당기순이익	15,191	4,825	214.9%	10,366	법인세 약 73억 반영	



"저변 확대에 따른 주요 아티스트 성장 가속화 및 오프라인 활동 재개, 글로벌 라인업 추가 확대, 유관 산업 내 전략적 파트너십 강화"



Summary of Investment Highlight

- 주요 아티스트 성장 가속화 / 공연 투어 재개 / 북미 시장 진출
 - [JYP> < Republic Records] 전략적 파트너십 체결. 트와이스/스트레이키즈/ITZY/나연 등 빌보드 메인 차트 진입 등 미주 지역 성과 확대
 - [트와이스] 상반기 "TWICE 4th WORLD TOUR" 완료. 하반기 앨범 컴백, 팬미팅 및 대규모 유닛 활동 등 계획
 - [스트레이키즈] "빌보드 200" 1위 등극 및 "2nd World Tour" 진행으로 글로벌 팬덤 확대 가시화. 하반기/23년 상반기 메이저 투어 계획
 - [ITZY] 7월 미니 앨범 판매량 90만장 상회. 올 하반기 미니 앨범 포함 3개 추가 앨범 발매 및 국내/미주 지역 투어 계획
 - [NiziU] 20년 12월 데뷔 이후 1년6개월 간 기여 매출 250억 상회. 22년 하반기 일본 지역 아레나 및 추가 돔투어 계획
 - [NMIXX] 데뷔 앨범 50만장 판매 기록. 하반기 디지털 싱글 포함 2개 추가 앨범 발매 계획
- 신인 라인업 확대 & LOCALIZATION 가속화
 - 23년 [LOUD] [NiziU BOY] [Project. C] [A2K Project] 라인업 추가 확대 계획
- 전략적 시너지 관점의 신규 사업 투자 확대
 - NAVER-Z (ZEPETO), DEAR U, 4BY4 등 유관 산업 내 전략적 투자 확대 및 시너지 강화
 - JYP360 설립, 자사몰 구축 (6월)운영 및 IP사업 부문 강화 (MD커머스 확장 / 메타버스 플랫폼 연계 BM 확대 / IP라이센싱 사업 확대)
- 글로벌 향 컨텐츠 매출 및 해외 매출 비중 확대
 - 유투브 구독 yoy+400만명 순증 (구독자 2520만명)1. 일본 지역 투어 및 기타 해외 지역 컨텐츠 매출 비중 확대 지속

Q3 Update

- 아티스트 앨범 및 공연 계획
 - 글로벌: [트와이스 미니 앨범] [스키즈 디지털 싱글/서울 공연 2회] [ITZY 미니 앨범/서울 공연 2회] [NMIXX 싱글 앨범][XH 미니 앨범]
 - 일본: [트와이스 정규 앨범] [스트레이키즈 2nd월드투어] [ITZY 싱글 앨범] [NiziU 싱글 앨범/아레나투어 15회]

ENTERTAINMENT

1) 2022년 8월 기준

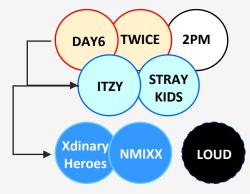


"Focusing on three strategic direction: A Strengthening the Core Biz, B Global Expansion by Localization and C New Business Expansion"

A

Strengthening the Core Biz

Developing additional artist line-up to target various market & audience



Maximizing Efficiency

Achieve greater efficiency through process innovation and focusing on the core biz

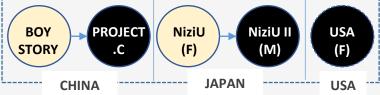
A

Greater Market Dominance

Global Expansion (Localizing Core Biz)

Localize our core system to target local music market by forming a strategic partnership



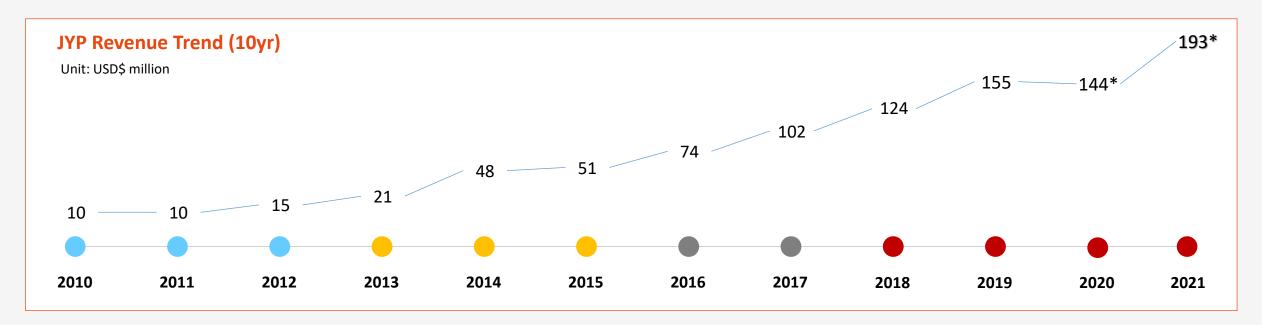


New Business Opportunity

Seeking out potential strategic partners / IP licensing businesses / future contents



"JYP has proved sustainability and continued fast growth over the last decade under 4 key development phases"



K-Pop Expansion into Asia

- 2PM Debut (2008)
- Established China Office (2008)
- Established Japan Office (2010)
- Established Thailand Office (2011)

Merger & Artist Expansion

- Merged J.TUNE Ent. Through RTO (2013)
- Voting Committee (2014)
- GOT7 Debut (2014)
- TWICE Debut (2015)
- DAY6 Debut (2015)

Change in Structure & Systemization

- Changed Group Structure into
 4 Labels (2016)
- TWICE Debut in Japan (2017)
- Established HK Office (2017)

K-Pop Riding on Digital era : Globalization

- Stray Kids Debut (2018)
- New JYP Center Open JYP 2.0 (2018)
- Boy Story Debut Localization (2018)
- ITZY Debut (2019)
- JPN Nizi Project Localization (2020)
- Established JYP360 (2021)
- Xdinary Heroes Debut (2021) ENTERTAINMENT

^{*} COVID19 outbreak vs. achieved highest earnings record

Main Artists



2PM

Debut in 2008

Attracted More than 2.2 Million Audience through 'World Tour'.
Solid Fan-base in Japan

TWICE

Debut in 2015

Top Female Group Artists in ASIA.

YouTube Views over 17billion with 14.5million subscribers &

Albums Sold over 14million since 2016.

Hosted 'TWICE 4th World Tour' in the US and Japan in 2022

attracting 300,000 audience

DAY6

Debut in 2015

Hosted World Tour in 26 global cities in 2020.

'Sing a Song Writer and Composer'



Main Artists





STRAY KIDs

Debut in 2018 (Mar)

With release of "ODDINARY" album in 2022, ranked No.1 on 'Billboard 200' main chart and hosted 18time world tour concerts around 10 global cities in 2022
YouTube subscribers over 10.5million since debut in 2018

ITZY

Debut in 2019 (Feb)

Reached 34million YouTube views within 48 hours of their first M/V release on YouTube, "DallaDalla" & the latest album release "CHECKMATE" ranked no.8 on 'Billboard 200' chart in 2022

YouTube subscribers over 7.5mn and reached over 4bn
YouTube views since debut

Xdinary Heroes

Debut in 2021 (Dec)

JYP Entertainment's 2nd Boy Band debut following DAY6 success – all members specialized in musical instrument



ARTISTs

Hot Prospects



NMIXX

Debut in 2022 (Feb)

Reached more than 30million YouTube views within 48 hours of their first M/V release and sold over 500K physical album copies upon their debut (marked as the highest debut album sales record among K-Pop female groups in history)



Local Artists





BOY STORY (JV)

Debut in 2018 (Sep)

Ranked No.1 in 'QQ Music Video Chart' and

'Weibo Asia Music Chart' upon the debut.

JYP's First Local Artist under JV with TENCENT

NiziU

Debut in 2020 (Dec)

Ranked No.1 in ORICON Chart in Japan with pre-release digital songs and topped all 64 local chart incl. Line Music.

NiziU jointly produced between JYP Ent. & SONY Music Japan and made first debut in Dec 2020 (The first physical album sold 500K)

Currently hosting 15time Arena Tour in Japan & planning additional

Dome Tour in 2H



COMPANY OVERVIEW

- COMPANY: JYP ENTERTAINMENT Co. Ltd
- Establishment: 25 APR. 1996
- Equity: KRW 17.9 bn.
- Market Cap.: KRW2.1tn (As of 12th Aug. 2022)

- CEO: WOOK JEONG
- IPO: 30 AUG. 2001
- No. of Employees: 301 (As of 12th Aug. 2022)
- Business Field: Music Production & Recording,

Artist Management (Agency),

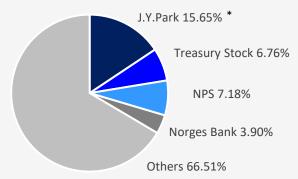
Contents Production

SHAREHOLDERS

(As of 12th Aug. 2022)

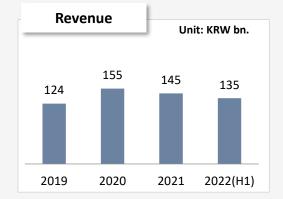
- Jin Young Park (Founder): 15.22%
- Treasury Stock: 6.76%
- National Pension Service: 7.18%
- NORGES BANK: 3.90%

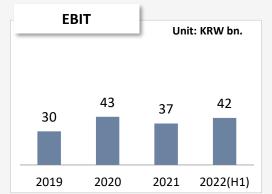
[Total Stock Issued: 35,497,492]

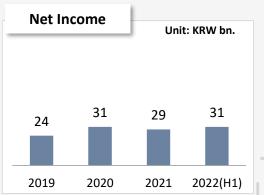


*Incl. key management

KEY FINANCIALS









Subsidiary & Affiliated Companies



Roles/Business Field

GLOBAL (CORE)

(CHINA, JV-Tencent)

- Build up local network and support JYP artists for global performance/expansion
- Develop local talents and carry out local artist management (agency)

CORE

 Produce music and develop young talents under JYP's unique integrated system

SYNERGY

- Managing actors/actresses
- Produce/publishing music
- Commerce/NFT/Metaverse

Statement of Financial Position - Consolidated (B/S)

(Unit: KRW bn.)

	2022 (Q2)	2021	2020
Current Assets	174.6	159.1	126.9
Non-current Assets	164.1	158.2	97.2
Total Assets	338.8	317.4	224.1
Current Liabilities	62.1	58.3	33.3
Non-current Liabilities	6.8	8.4	4.6
Total Liabilities	68.9	66.7	37.9
Capital	17.9	17.9	17.9
Capital Surplus	76.9	76.9	76.9
Treasury Stock	-9.9	-11.0	-12.0
Retained Earnings	182.0	162.2	99.9
Equity attributable to the owners of the Parent Company	265.6	246.6	182.6
Total Equity	269.8	250.6	186.2

Statement of Comprehensive Income - Consolidated (P/L)

(Unit: KRW bn.)

	2022 (H1)	2021	2020
Revenue	135.5	193.8	145.4
Cost of Sales	66.7	89.7	68.5
Gross Profit	68.8	104.1	76.8
Selling and Administrative Expenses	25.3	46.2	32.7
Operating Income (Loss)	43.4	57.9	44.1
Other Non-operating Income	0.2	0.6	0.0
Other Non-operating Expenses	1.7	3.1	2.0
Financial Income	6.4	18.4	2.8
Financial Expenses	7.7	2.6	6.9
Share of Profit(Loss) of Associates and JVs	1.3	14.6	0.0
Profit Before Income Tax	42.0	85.9	37.9
Income Tax Expense	10.0	18.4	8.3
Net Profit (Loss)	31.9	67.5	29.6

