

Vatech

Investor Relations 2021

Investor Relations Team

2021.07.07~09 (with NH투자증권)

www.vatech.co.kr

vatech

Disclaimer

This presentation has been prepared by Vatech (hereinafter “the Company”), with an aim to promote investors’ understanding of the Company. This presentation May not be distributed modified, reproduced in whole or in part.

The accuracy of the ‘forward-looking statements’ included in this presentation has not been independently verified. The forward-looking statements include projections and outlook of the Company concerning its business status and financial results, and include but not limited to words, such as ‘expectation’, ‘forecast’, ‘plan’, ‘anticipation’ or ‘(E)’. The forward-looking statements are subject to changes in business environment and involve inherent risks and uncertainties.

Future expectations are based on current business environment and the Company’s management direction as of the date of presentation. Future projections may differ or change due to changes in business environment or due to strategic changes by the Company,. The contents in this presentation may change with out any prior notification.

None of the Company nor ant of its respective officers assume legal responsibility for any damages or losses that may have occurred from the use of this presentation, including errors and other mistakes that may be included in this presentation

This presentation may not ne reproduced in whole or in part, nor may any of its contents be divulged to any third party, unless prior consent by the Company has been granted.

Index

I. Business Overview

1. 회사 개요
2. 주요 연혁
3. 주요 제품
4. 시장 현황

II. Business Strategy

1. 차별화된 제품
2. 시장선도 기술
3. 중국 Dental Imaging 시장 성장
4. Intra-Oral 3D Scanner (EzScan)
5. New Business / Products
 - ① Zirconia - Discs
 - ② Medical – Smart M / EzRay M

Index

I. Business Overview

1. 회사 개요

2. 주요 연혁

3. 주요 제품

4. 시장 현황

회사 개요

I. Business Overview

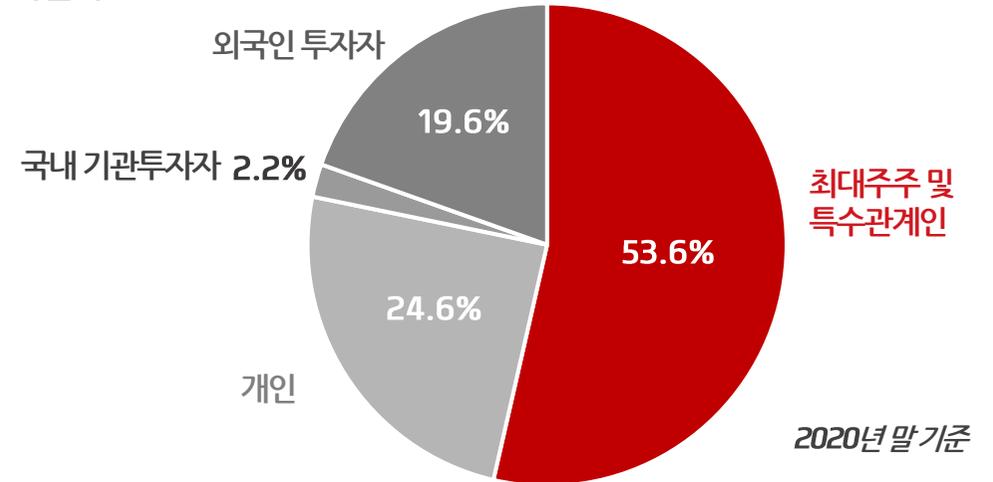
▶ General information

회사명	바텍 (KOSDAQ: 043150) <KRX300 / KOSDAQ150>
대표이사	현정훈
설립일	1992년 4월 4일
주요 사업	Digital Dental X-ray Imaging System
임직원 수	266명
자본금	7,427백만원
상장일	2006년 9월 29일

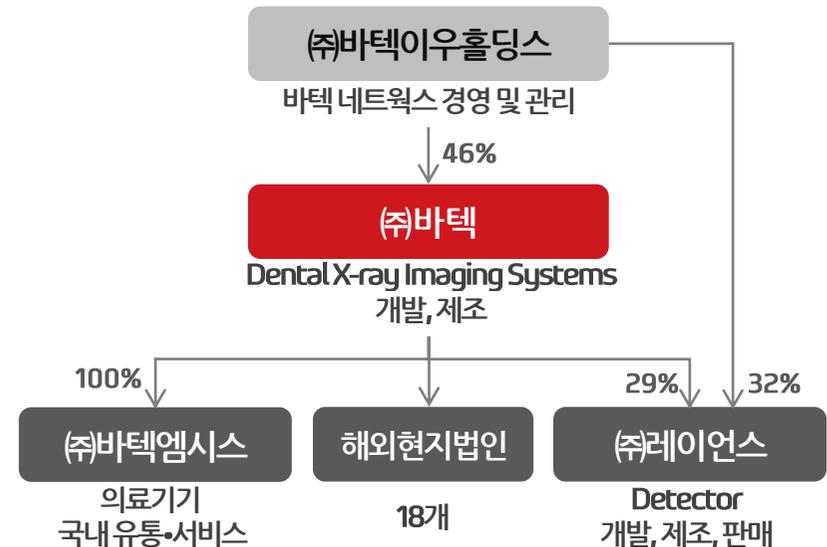


(주)바텍 화성 본사사옥

▶ 지분 구조



▶ 지배 구조 / 자회사



주요 연혁

I. Business Overview

지속적인 기술혁신과 창의적 마케팅 전략으로, 덴탈 이미징 시장에 신속하게 진입, 성장하여 사업출범 10년여 만에 Global Key Player로 자리매김

2010 지주회사 체제 구축

2009 세계 일류 상품 및 생산 기업 선정

2006 KOSDAQ 상장

2005 세계 최초 3 in 1 디지털 X-Ray system 개발
국내시장 50% 이상 점유
해외 11개국에 법인 설립



2003 국내 최초 디지털 파노라마 PaX-300 출시

2002 (주)바텍으로 사명 변경
▶ 의료용 엑스레이 기기 제조로 사업 전환

1992 (주)바텍시스템 설립

2017 덴탈업계 최초 1억불 수출의 탑 수상

2016 바텍네트웍스 신사옥 설립
레이언스 KOSDAQ 상장
코스닥 경영대상 수상



2015 World Class 300 선정

2014 2D와 3D를 한번에 획득하는 PaX-i3D Smart 출시

2013 저선량 CT PaX-i3D Green 출시
바텍이우중앙연구소 VERI 신설



2012 PaX-i 개발

2020 소형 메디컬 CT Smart M 출시
포터블 X-Ray EzRay M 출시
IR52 장영실상 수상
Endo모드 탑재 Green X 출시



2019 공시우수법인 선정
바텍엠시스(자회사)에서 에큐세라 인수
3D 구강스캐너 EzScan 출시



2018 5년간 덴탈 이미징 분야 특허 출원 수 전세계 1위
Global Logistics 준공

주요 제품 #1

I. Business Overview

차별화된 고객가치를 제공하는 치과용 방사선 촬영장치 Full-line up 및 핵심기술 보유

Digital Dental X-ray Imaging System : 구강 외 (Extra-Oral)

2D / 2.5D

- 치아 전반 진단
- 충치 발치 치료

PaX-i™



기본 2D CT



파노라마

PaX-i Insight™



Multi-layer (2.5D)



세팔로

3D



방사선 안심치과

- 임플란트, 교정 등
- 성형외과 / 이비인후과 등

저선량 (Green) Value, Short Scan Time

Green Smart™



세계 최초 2D·3D 동시 구현

Green 16™



FOV 최대 16X9

Green 18™



FOV 최대 18X10

Green 21™

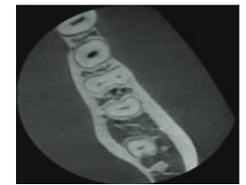


Large FOV 최대 21X19

Green X



Endo 기능 구현



차별화된 고객가치를 제공하는 치과용 방사선 촬영장치 Full-line up 및 핵심기술 보유

Digital Dental X-ray Imaging System : 구강 내 (Intra-Oral)

IOX

- Intra-Oral X-Ray / Digital Entry 장비
- 치아 (2~3개) 진단
- 구강 외 장비와 함께 사용
(구매력 낮은 개도국, 구강 내 장비 단독 사용도)

EzRay Air™ Portable



EzRay Air™ Wall



EzRay™ Chair



IOS

- Intra-Oral Sensor

EzSensor Soft™



IOSc

- Intra-Oral Scanner

EzScan™



세계 최초 CNT 기반 초경량 IOX
* CNT (Carbon Nano Tube) 원기둥 모양의 나노구조의 탄소 동소체

전세계 유일의 IOS Soft 제품
환자 구강에 맞춰 휘어짐



구강 3D Scanner

* **Launched 5월, 2019**

Detail Information
Page 15 

시장 현황_Digital Dental X-ray Imaging Market #1

I. Business Overview

치과용 이미징 산업은 연 9% 정도로 지속성장하고 있으며
당사는 최근 4년, 시장 성장률을 상회하는 약 15% 수준의 매출 성장 중

▶ Dental Digital X-ray Imaging 시장 규모



▶ 성장 요소

Key drivers

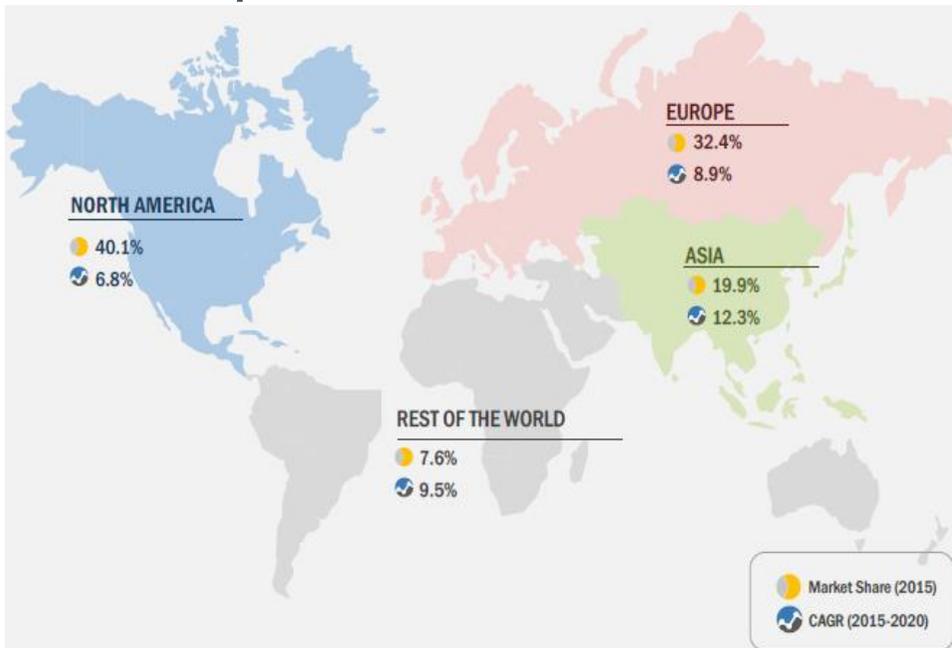
- | Key drivers | Importance |
|--|------------|
| 1. 기술적 혁신
(Economical, technologically advanced, and easy-to-use) | ● |
| 2. 진단시간 감축 및 비용 절감 (Conventional → Digital) | ● |
| 3. CBCT 채용 치과 증가 (CAGR of 10.4% from '15 to '20) | ● |
| 4. 치과 질환 증가 | ● |
| 5. 증가하는 노령 인구 (ex. implants) | ◐ |
| 6. 심미적 치료 수요 증가 (ex. polishing, restorative dentistry) | ◐ |

Opportunities

- | Opportunities | Importance |
|--|------------|
| 1. 선진 디지털 장비에 대한 낮은 penetration | ● |
| 2. 의료 관광의 증가
(인도, 싱가포르, 태국, 멕시코, 헝가리, 폴란드, 터키) | ◐ |
| 3. 이머징 마켓
- Disposable income의 증가
- 중산층 인구 from 1.8 billion in 2009 to 4.9 billion by 2030 | ◐ |

● Very High ◐ High

▶ 지역별 규모/성장률



Source: MarketsandMarkets, 2015, "Dental Digital X-ray Market - Global Forecasts to 2020"

시장 현황_Digital Dental X-ray Imaging Market #2

I. Business Overview

1st in Korea / 1st in Global Digital Dental X-Ray Imaging (3D) - the number of M/S top-ranked countries is steadily increasing.

▶ Digital Dental X-ray Imaging Global Competitors

vatech

- 세계 유일의 **Dental Imaging X-ray 전문 회사**
[KOSDAQ, KRX300, KOSDAQ150]

DANAHER

- 미국 PEF 회사 (NYSE 상장)

Dentsply Sirona

- Sirona, Siemens에서 Dental 부문 분사된 회사
- '16년, Dentsply와 합병(NASDAQ 상장)

PLANMECA

- 핀란드 Dental 사업 종합 회사

Carestream

- 기존 Kodak 의료 사업부

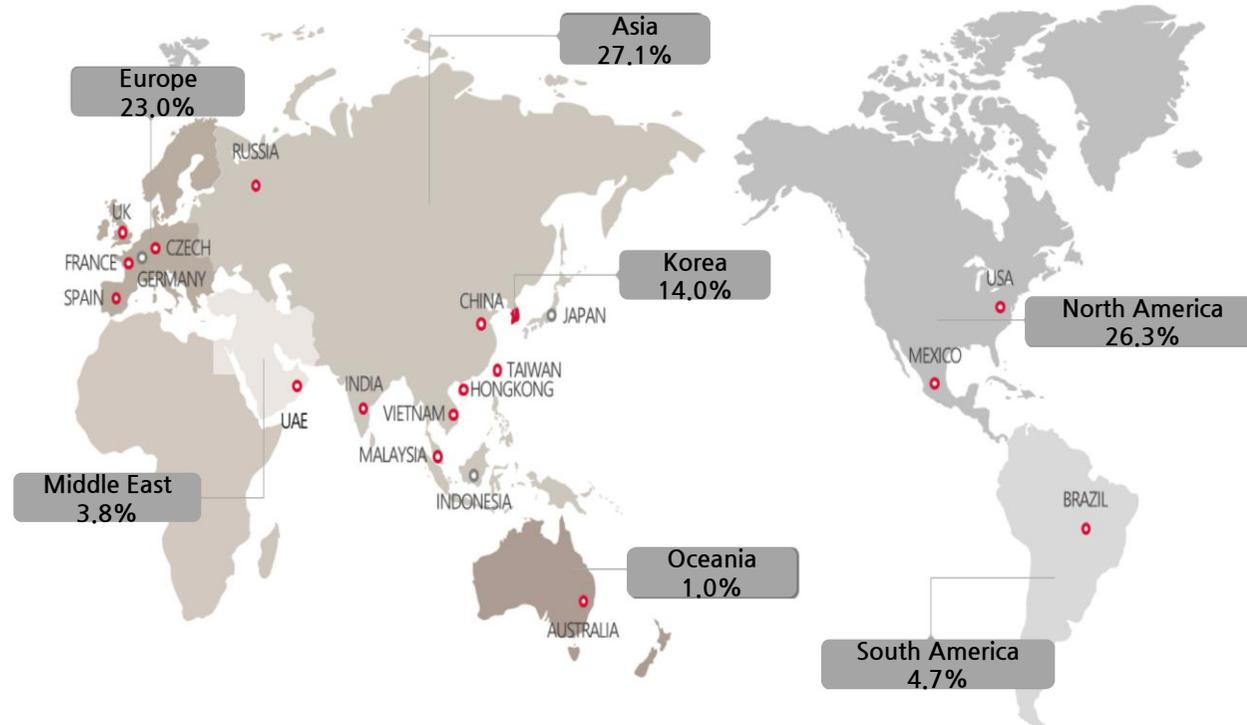
▶ 지역별 매출 비중

* 국내 - 대부분 직판 or 일부 대리점(신흥) 영업

* 해외 - 약 100 여개 대리점 영업

- 16개 주요 거점 해외법인 (A/S 및 Marketing support)

* 2020년 누적 기준



Index

II. Business Strategy

1. 차별화된 제품

2. 시장 선도 기술

3. 중국 Dental Imaging 시장 성장

4. Intra-Oral 3D Scanner (EzScan)

5. New Business / Products

① Zirconia - Discs

② Medical - Smart M / EzRay M

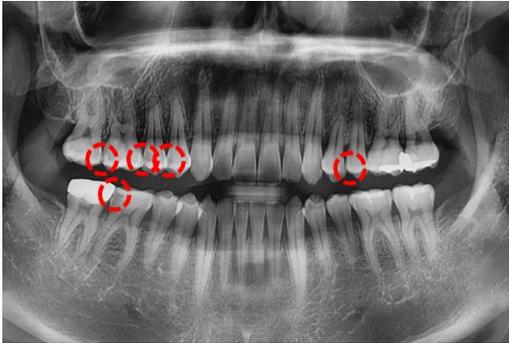
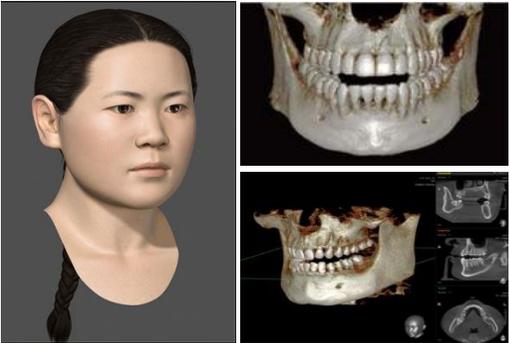
차별화된 제품

II. Business Strategy

차별화된 고객가치를 제공하는 제품으로 Global 시장 장악력 확대 및 특정 Segment 지배

			
Product	친환경 / 저선량 Premium  Green 16™ Green 18™ Green 21™	원가 경쟁력 확보한 3D Entry 	2D 진단의 Paradigm 혁명 
Winning Feature	<ul style="list-style-type: none"> ● Green Value (1.9sec, 환자편의) ● 전문영역 맞춤식 가치 제공 (Large FOV_Sinus, TMJ, ENT) 	<ul style="list-style-type: none"> ● 세계 최초, 2D & 3D 동시 구현 CT ● 하나의 센서로 2D 및 3D 영상 획득 → 원가/가격 경쟁력 획기적 개선 	<ul style="list-style-type: none"> ● Fast Scan-Ceph(1.9sec) ● Superior Image Quality ● User-oriented software
Status / Strategy	<ul style="list-style-type: none"> ● Green Category 정착/확산 (Green 16/18/21) - 북미에 이어 유럽, 대만 등 확산 	<ul style="list-style-type: none"> ● China Launching 2Q18 	<ul style="list-style-type: none"> ● Multi-layer 이미지 활용한 Depth ● PaX-i Insight를 통한 2D 시장 재편
Target Segment	<ul style="list-style-type: none"> ● Advanced Market - 미국, 독일, 프랑스, 이탈리아 	<ul style="list-style-type: none"> ● 중국 / 미국 / 유럽 / 대만 / 러시아 	<ul style="list-style-type: none"> ● 2.5D 독점 Category 구축 ● RC 시장 장악 : 중남미, 인도, 이란

시장을 선도하는 세계 최초 기술들을 상용화한 Dental 장비의 새로운 패러다임 창출

세계 최초 의료용 CNT 상용화	S/W의 지속투자 결실로 AI 기술 상용화 성공	
<p data-bbox="203 507 875 545">초경량 Intraoral X-ray, EzRay Air 브랜드 런칭</p> 	<p data-bbox="1095 507 1388 545">치간우식증 자동 검출</p> 	<p data-bbox="1653 507 1935 545">3D 치아 분리 시스템</p> 
<ul data-bbox="176 975 831 1410" style="list-style-type: none"> • 런칭: 국내 '16년 4Q, 해외 '17년 1Q • 경쟁사 제품 대비, 무게 1/2 경량화 <ul data-bbox="199 1134 618 1171" style="list-style-type: none"> - 여성 스텝들의 손목 부담 완화 • IOS Package로 Digital Entry 시장장악 목표 • CNT (Carbon Nano Tube) 소재로 제작 <ul data-bbox="199 1374 730 1410" style="list-style-type: none"> - 원기둥 모양의 나노구조의 탄소 동소체  	<ul data-bbox="981 1023 1447 1251" style="list-style-type: none"> • 빅데이터를 활용하여 치간우식증 자동 검출 • 기존 영상촬영 장비와 결합한 PKG 판매로 수익 증대 	<ul data-bbox="1514 1023 2018 1203" style="list-style-type: none"> • 교정, 발치, 임플란트 등 시술 후 변화 예측 • 진단/예측 시스템 등 신규사업 진출

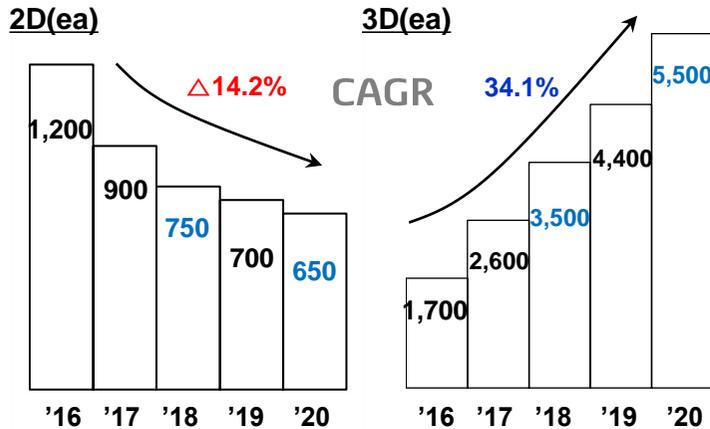
중국 Dental Imaging 시장 성장

II. Business Strategy

빠르게 성장 중인 중국 3D EOX 시장의 Big Segment 에서 인증 (판매/제조) 을 통한 Market No.1 Target

매일경제 2018년 6월 15일 금요일 성장기업 A21

**중국의
EOX
Market**



(Source : Market Research by Vatech China, September 2018 Den Tech China in Shanghai)

- 중국의 EOX Market 은 최근 3D 위주의 빠른 성장세 기록
- 2D 시장은 정체 및 감소세

3D 치과진단장비 中1위 ‘짬’ 바텍 ‘그린 스마트’ 판매인증

글로벌 덴탈 이미징 전문기업 바텍의 치과용 X레이 진단장비 ‘그린 스마트’가 중국 의료기기 인증을 획득해 본격 판매에 돌입한다. 치과용 2D 파노라마 진단장비 시장에서 중국 내 1위를 점유해 온 바텍은 이번 혁신제품 신규 인증을 계기로 중국 3D 진단장비 시장에서도 빠른 시장 확대를 통해 1위를 석권한다는 전망이다. 바텍은 경쟁사 대비 저선량·초고속 X레이 촬영이 가능한 혁신 제품을 전 세계에 선보이며 ‘그린 바텍’ 콘셉트를 굳혀왔다. 중국 판매 인증을 획득한 그린 스마트는 혁신적인 3D 소프트웨어(SW) 탑재로 치아 식별 정확도를 높여 세계 최대 임플란트 시장인 중국에 최적화된 제품이다. 바텍은 그린 스마트 인증을 계기로 중국 치과용 X레이 시장에서 전체 1위 석권을 노리고 있다. 이미 선두를 점한 2D 진단장비 시장에서 현지 생산 경쟁력을 바



중국 의료기기 인증을 획득한 바텍 ‘그린 스마트’

탕으로 확고한 1위를 굳히고, 제품 라인업 강화를 계기로 매년 30% 이상 고 성장세를 거두고 있는 중국 3D 진단장비 시장에서도 점유율을 끌어올린다는 전략이다. 원정출 바텍 부회장은 “바텍은 중국 2D 진단장비 시장에서 31% 넘는 점유율을 보유한 1위 사업자로 ‘혁신적 덴탈 이미징 기업’으로 자리 잡아 왔다”며 “중국 현지 기업들이 따라잡을 수 없는 혁신적 제품으로 3D 진단장비 시장을 합리적 가격으로 공략해 중국 전체 치과용 X레이 진단장비 1위 기업으로 도약할 것”이라고 말했다. 이영욱 기자

vatech

**Market
Position
&
Strategy**

<2D 시장>

- 중국 시장 M/S 1위
- 중국 상하이에 제조시설 보유

<3D 시장>

- Green Smart 판매인증 ('18.6)을 통한 M/S 확대
- 3D 중국 현지 제조인증 (Green 18, '20.11) 획득 완료
- 프리미엄 라인업 추가 (Green Category)

중국 Dental Imaging Market No1. Target

2D M/S 1위 (판매/제조 인증)

+

3D (Green Smart 판매 인증 / Green 18 제조 인증)

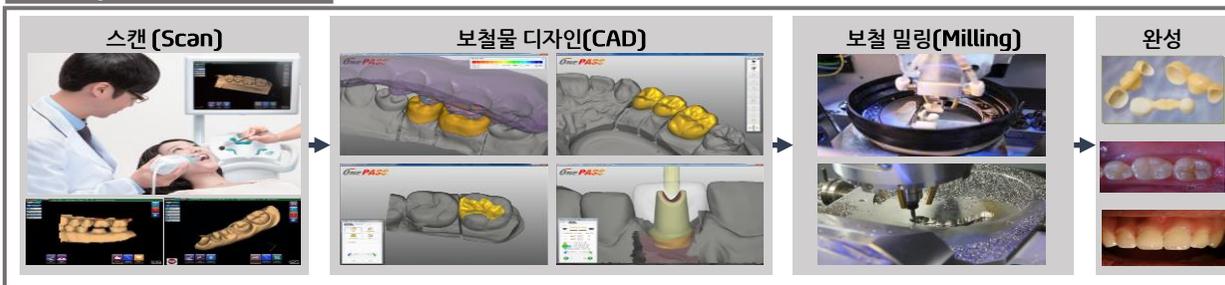
➔ 중국 현지 대응력 강화로 매출 확대

Digital 진단 분야의 3배가 넘는 Digital 보철 시장 진입

기존 방식의 제작 공정



CAD/CAM 제작 공정



Fast

The Hidden Tech. of "Fast Scan Time"
Not too small, Not too big Find Optimized Size from a number of tests.
 1) small enough to scan distal molar.
 2) big enough to scan wider area at the same time.

simple

Simple "One Button / Touch"
One button for start and stop scan.
 Touch screen gives you a simple workflow.

Light

Losing weight, It's "170g".
As light as a toothpaste! Enjoy lightness!

More

Scan and Play Music
Check a scan status with eyes and hearing!
 You see the patients, but also you can see how well the scan goes by listening music.

제품명	CS3600	OmniCAM	Trios3	Medit i500
이미지				
제조사	Carestream	Dentsply Sirona	3shape	Medit

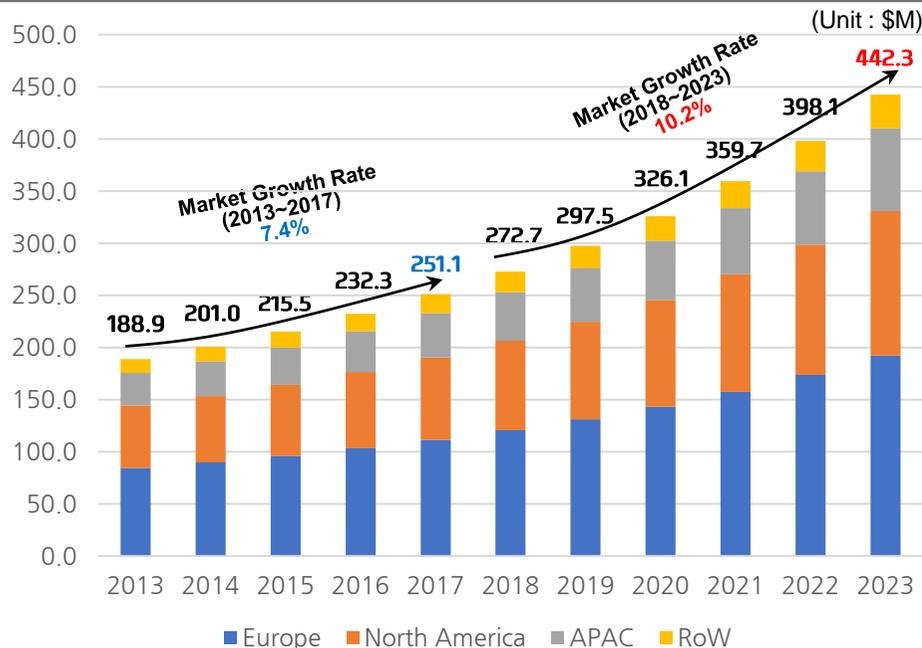
Entering the digital prosthetic market more than three times the digital diagnostic field.

Global Intra-Oral Scanners 시장 요약

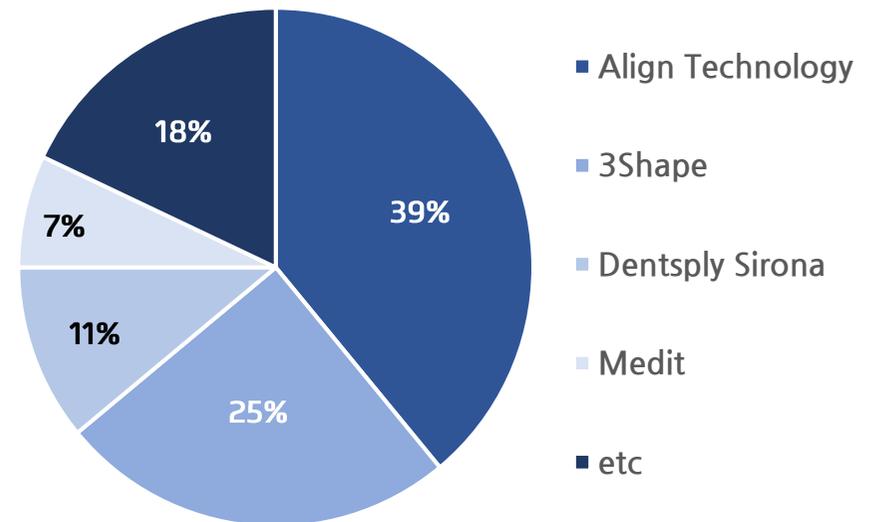
(Source : Secondary Research; Expert Interview; Intraoral Scanners Market by P&S Market Research Analysis)

DRIVERS	RESTRAINTS	지역별 구강스캐너 침투율
<ul style="list-style-type: none"> ◆ 노인 인구 증가, 치아 문제 증가 ◆ Intra-Oral scanners의 정확도 향상 ◆ CT, 임플란트 등과 패키지 판매에 용이함 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ 전문인력 및 고급 의료 인프라 조직 부족 ◆ Intra-Oral scanners의 높은 단가 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ North America 15% ◆ Europe 10% ◆ Asia 5%

Global Intra-Oral Scanners 시장 성장률 (By Region)

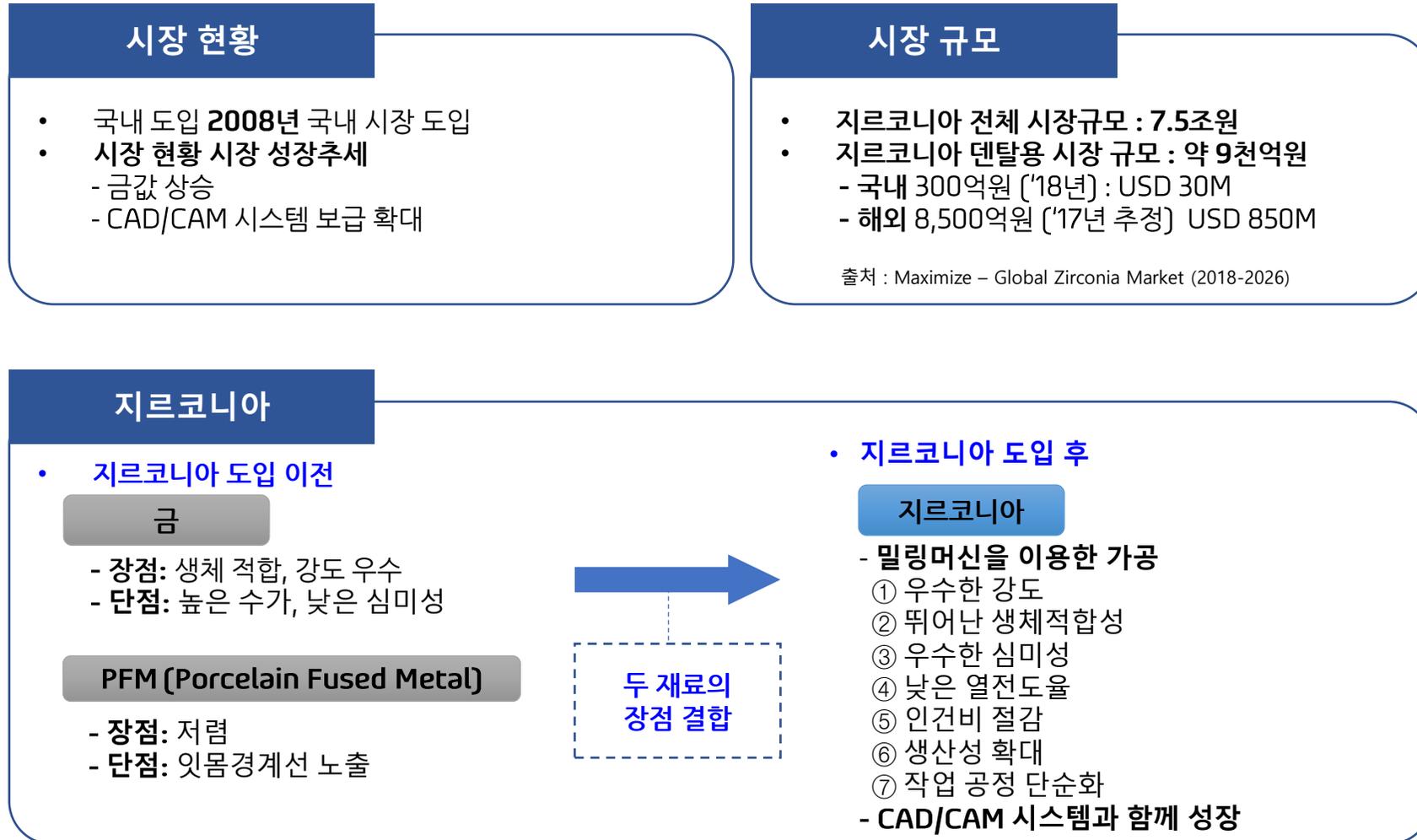


Global Intra-Oral Scanners 시장 점유율 (By Key Players, 2019)



출처 산업자료

신수종 사업, 지르코니아를 통한 지속 성장동력 마련



고성장 중인 Digital 보철 시장 진출, 기술 공백 분야 Covering

Dental Digital 보철 Workflow



Zirconia Powder Process (Rayence) : Precursor → 반응 → 여과 → 건조 → 하소 → Spray dry



차별화된 고객가치를 제공하는 의료용 방사선 촬영장치 Full-line up 및 핵심기술 보유

Digital Medical X-Ray Imaging System : (소형 CT / Portable X-Ray)

소형 CT

Portable X-Ray



Smart M



EzRay M

- 전신 CT 대비 1/10 방사선 피폭량, 1/5 가격
- 촬영 가능 부위 : 사지말단, 두부, 경부, 흉부
- 200병상 미만 중소 병원, 요양 병원, 정형외과 등에 설치 가능
- 110V~220V 상용 전원 사용

- 의료용 포터블 엑스레이에서 세계 최초로 CNT
- 시중 제품 무게의 절반 1.7kg
- 촬영 가능 부위 : 사지말단, 흉부
- 방문 진료, 스포츠 산업, 동물병원 등 다양한 의료 현장에서 활용 가능

Index

III. Financial Information & Outlook

1. Q1 '21 Income Statement

2. Q1 '21 Results / Strategy

3. Q1 '21 Financial Position

Income Statement - 코로나19 이전 1분기 최대 실적 ('19년 1분기) 경신 *(Consolidated)*

(Q1 '21) 매출액 74,996백만원 (QoQ -5.2%/YoY 37.6%) / 영업이익 13,032백만원 (QoQ -4.6%/YoY 106.3%),
 법인세차감전순이익 17,864백만원 (QoQ 흑자전환/YoY 155.6%), 당기순이익 14,741백만원 (QoQ 흑자전환/YoY 287.2%),
 지배기업 소유주지분 순이익 13,219백만원 (QoQ 흑자전환/YoY 213.0%)

(단위 : 백만원, %, %p)

구 분	Q1 '21	QoQ	Q4 '20	Q1 '20	YoY	Q1 '19	YoY (2019)
매출액	74,996	-4,107 (-5.2%)	79,104	54,501	20,496 (37.6%)	57,746	17,250 (29.9%)
매출원가	39,779	-2,514	42,293	26,731	13,049	29,052	10,728
매출총이익	35,217	-1,593 (-4.3%)	36,810	27,770	7,447 (26.8%)	28,695	6,522 (22.7%)
판매비와 관리비	22,185	-970	23,155	21,454	731	19,657	2,528
영업이익	13,032	-623 (-4.6%)	13,655	6,316	6,717 (106.3%)	9,038	3,994 (44.2%)
법인세차감전순이익	17,864	58,387 (흑자전환)	- 40,523	6,990	10,874 (155.6%)	11,620	6,244 (53.7%)
법인세	3,123	10,757	- 7,634	3,183	-59	2,121	1,003
당기순이익	14,741	47,630 (흑자전환)	- 32,889	3,807	10,934 (287.2%)	9,500	5,241 (55.2%)
지배기업의 소유주지분 순이익	13,219	47,638 (흑자전환)	- 34,420	4,223	8,995 (213.0%)	9,874	3,345 (33.9%)
비지배지분 순이익	1,522	-8	1,531	-416	1,938	-374	1,897
기본주당순이익 (단위 : 원)	890	3,207	- 2,317	284	606	665	225
매출총이익률 (%)	47.0%	0.4%p	46.5%	51.0%	-4.0%p	49.7%	-2.7%p
영업이익률 (%)	17.4%	0.1%p	17.3%	11.6%	5.8%p	15.7%	1.7%p
당기순이익률 (%)	19.7%	61.2%p	-41.6%	7.0%	12.7%p	16.5%	3.2%p

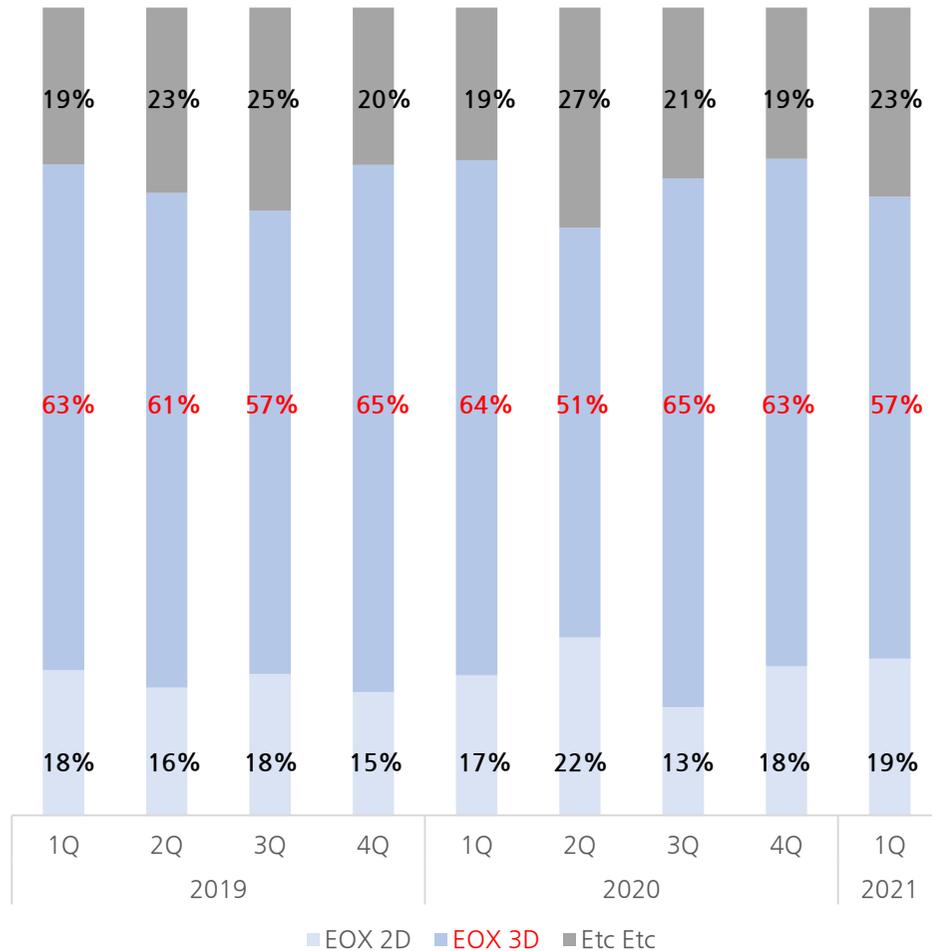
Q1 '21 Results / 2021 Strategy - 모든 제품군 판매 확대

By Product (Separated)

[Q1 '21] 매출액 51,436백만원 : 3D 29,411백만원(57%) / 2D 9,978백만원(19%) / Etc 12,047백만원(23%)
 [Q1 '20] 매출액 43,459백만원 : 3D 27,706백만원(64%) / 2D 7,543백만원(17%) / Etc 8,211백만원(19%)

Sales Breakdown by Product

[단위 : %]



Q1 '21 Results

동기 대비 모든 제품군 판매 확대

- 3D : '21 29,411백만원 / '20 27,706백만원 / '19 26,186백만원 (YoY +6.2% / +12.3%)
- 2D : '21 9,978백만원 / '20 7,543백만원 / '19 7,528백만원 (YoY +32.3% / +32.5%)
- 기타 : '21 12,047백만원 / '20 8,211백만원 / '19 8,145백만원 (YoY +46.7% / +47.9%)
- 차별화된 고객 대응으로 Portable X-ray 공급량 증가 : 2,700백만원 → 4,581백만원 (+69.6%)
- IOS 판매량 크게 확대 : 1,853백만원 → 5,445백만원 (+193.9%)

향후 Strategy

'스마트 클리닉 플랫폼' 사업영역 확대 등 신사업 집중 육성

- IOS / IOX : Emerging Market의 판매 확대, 유통망 확대/보강, Warranty 확대
- '스마트 클리닉 플랫폼' 기업으로 사업영역 확대 / 치과 소재사업 등 관계사 협업한 신사업 발굴 집중 육성

신제품 출시/신규사업 진출 등 계열회사와 연계한 성장동력 발굴

- 고객서비스 강화를 통해 시장선도 위치 지속화
- 프리미엄 제품 출시를 통해 시장확산 가속화

Q1 '21 Results

By Region (Consolidated)

Q1 '21 Results

1분기 사상 최대 매출액/영업이익 달성 : 주요 국가 위주 매출액 확대

- 역대 최고 1분기 매출액/영업이익
 (매출액) Q1 '21 750억 / Q1 '20 545억 / Q1 '19 577억 (YoY +37.6% / +29.9%)
 (영업이익) Q1 '21 130억 / Q1 '20 63억 / Q1 '19 90억 (YoY +106.3% / +44.2%)
- 유럽 : 118억(Q1 '19) → 124억(Q1 '20) → 214억(Q1 '21) (YoY +80.9% / +71.9%)
- 미국 : 139억(Q1 '19) → 137억(Q1 '20) → 171억(Q1 '21) (YoY +23.4% / +25.2%)
- 아시아 : 174억(Q1 '19) → 126억(Q1 '20) → 204억(Q1 '21) (YoY +16.9% / +61.6%)
 - 중국 : 7,647백만원 (Q1 '19) → 3,065백만원 (Q1 '20) → 7,909백만원 (Q1 '21)
 (YoY +3.4% / +158.0%)

향후 Strategy

해외 영업환경 개선으로 매출 성장세 기대

- 대부분 지역에서 판매 호조가 지속될 것으로 기대

근관 치료(Endo) 진단 기능 탑재 Green X 美 시장 런칭

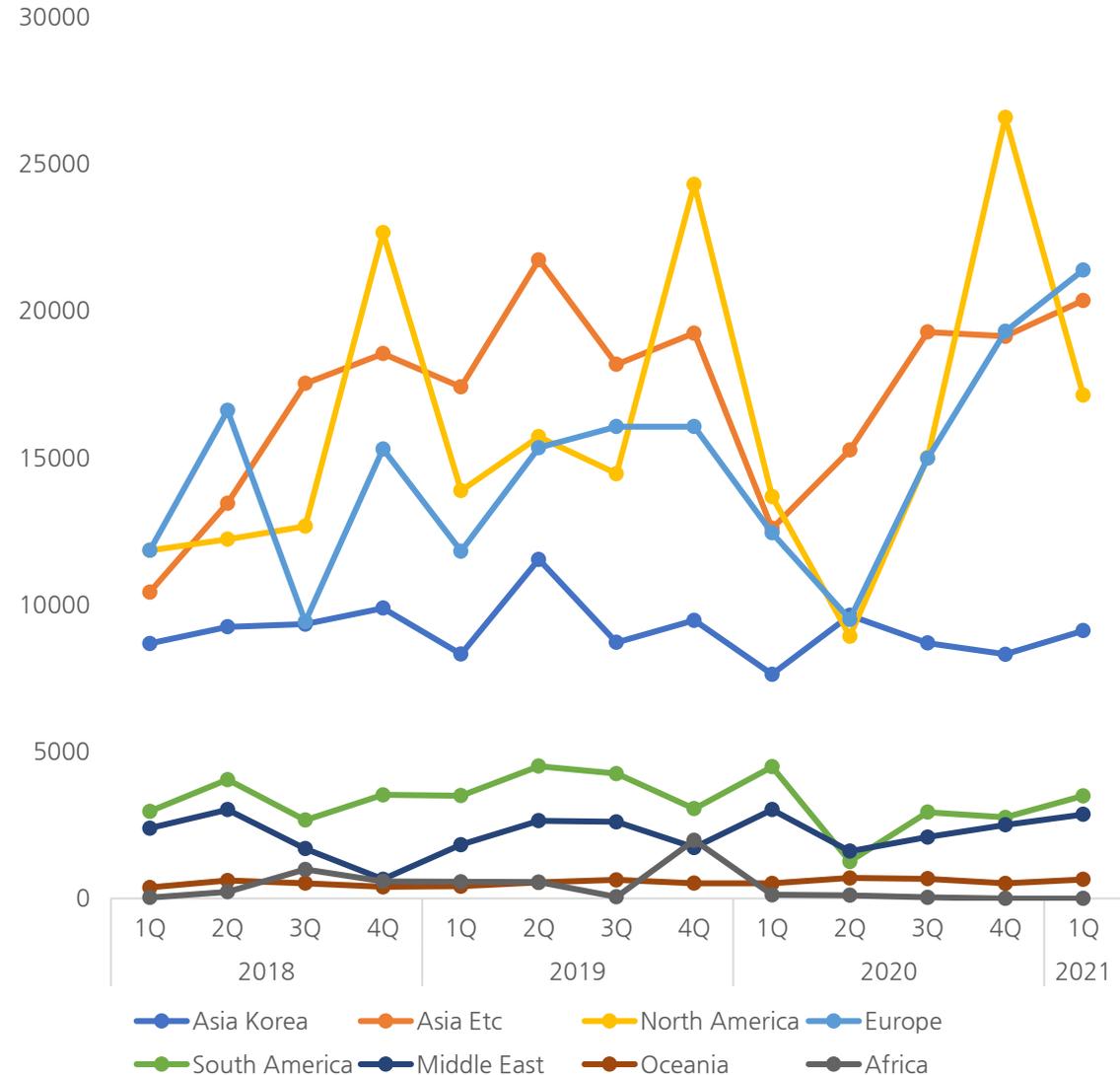
- 美 FDA 인증 획득 완료 ('20. 10), 출시 준비 중

중국 3D 프리미엄 라인업 강화 및 CAPA 확대 준비

- Green 16 수입 인증 진행 중 → 프리미엄 제품 다양화로 매출액 및 M/S 확대
- 제조인증 확대 → 중국 자체 제조 CAPA 확대를 위한 CAPEX 투자 준비

Sales Breakdown by Region

(단위 : 백만원)



Q1 '21 Financial Position

[Consolidated]

[Q1 '21] : 자산 370,241백만원, 부채 127,489백만원, 자본 242,752백만원
 전기 (Q4 '20) 대비 : 자산 16,370백만원 증가, 부채 2,486백만원 증가, 자본 13,884백만원 증가 (차입금 감소: 단기 3.3억원 / 장기 9.5억원)
 전년동기 (Q1 '20) 대비 : 자산 12,437백만원 감소, 부채 2,643백만원 증가, 자본 15,080백만원 감소 (차입금: 단기 7.9억원 증가/장기 37억원 감소)

(단위 : 백만원, %)

구분	Q1 '21	Q4 '20	Q1 '20
자산총계	370,241	353,871	382,678
유동자산	210,572	197,585	184,572
현금및현금성 자산	80,515	77,669	37,511
단기금융상품	13,307	13,292	11,153
매출채권	48,474	47,053	54,362
재고자산	58,171	52,700	72,740
비유동자산	159,669	156,285	198,106
유형자산	66,800	62,832	66,969
관계기업에 대한 투자자산	53,485	52,175	97,566
부채총계	127,489	125,002	124,846
유동부채	85,789	83,782	78,915
단기매입채무	41,757	41,647	32,022
단기차입금	4,862	5,196	4,076
비유동부채	41,699	41,221	45,931
장기차입금	19,877	20,827	23,543
자본총계	242,752	228,868	257,832
지배기업의 소유주에게 귀속되는 자본	234,584	222,507	252,740
이익잉여금	220,927	209,194	237,923
비지배지분	8,168	6,361	5,092

