



Investor Relations 2020



The Inspiration For Cyber Security

Contents

- I . Company Overview
- Ⅱ. Market Issue
- ${\rm I\hspace{-.1em}I\hspace{-.1em}I}$. Growth Strategies
- IV. Appendix







Company Overview

01. 경영 실적

02. 매출 및 이익분석

03. 사업영역

Company Overview 경영 실적



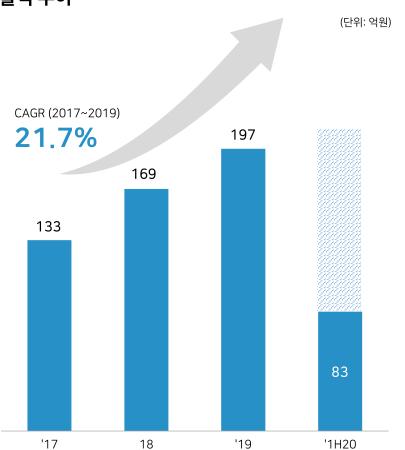
_ 실적 현황

(백만원)	2018A	2019A	2Q20(누적)	1Q20	2Q20
매출액	16,931	19,739	8,346	3,737	4,609
매출원가	4,215	4,848	2,246	1,152	1,094
매출총이익	12,715	14,890	6,099	2,584	3,514
판관비	9,789	10,797	5,000	2,274	2,725
영업이익	2,926	4,093	1,098	310	788
당기순이익	2,401	628	896	206	690
성장률 (YoY, %)					
매출액	26.8	16.6	-3.5	4.5	-9.2
영업이익	1,363.0	39.9	-42.0	6.5	-50.8
당기순이익	흑전	-73.9	-20.8	1,225.4	-38.2
이익률(%)					
영업이익	17.2	20.7	13.2	8.3	17.1
당기순이익	14.1	3.1	10.7	5.5	15.0

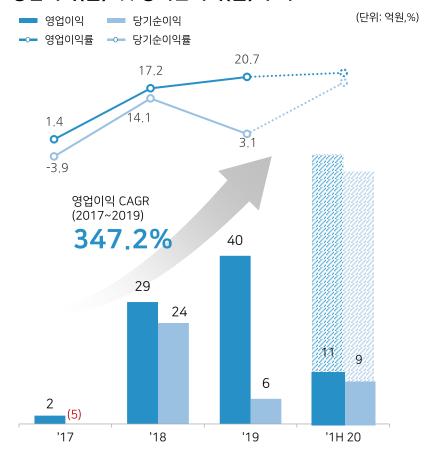
Company Overview 매출 및 이익 분석



매출액 추이



영업이익(률) 및 당기순이익(률) 추이



- 19년도 합병비용 및 RCPS평가손실 33억 반영
- 20년도 RCPS평가손실 3억3천 반영

O 3 사업 영역



정보 유출 방지/외부 위협 대응 가능한 최적의 보안 솔루션 서비스 제공

 ✓ 영업자료

 ✓ 고객정보

 ✓ 핵심사업사업계획서

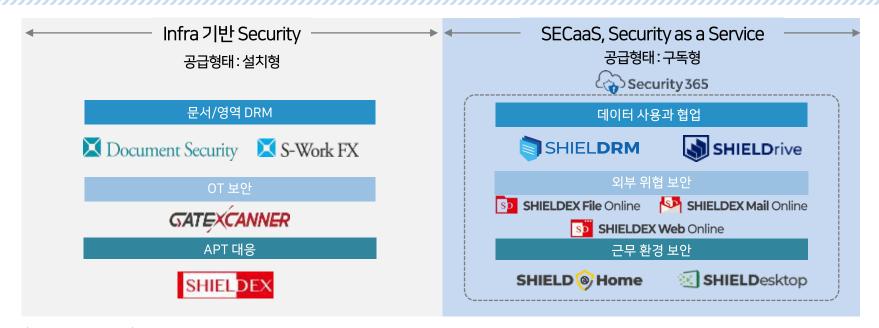
 ✓ 설계도면등

 SOFTCAMP

 ✓ 행심사업사업계획서

 ✓ APT 공격 등

 SOFTCAMP







Market Issue

- 01. 가파르게 성장하는 정보보안 시장
- 02. 클라우드 기반 보안 시스템 필요성 대두
- 03. SaaS(Software as a Service) 보안 이슈
- 04. SaaS(Software as a Service) 보안 이슈 극복

가파르게 성장하는 정보보안 시장



(단위: 억 달러)

클라우드 컴퓨팅, AI, IoT, 빅데이터의 기술의 발달과 함께 빠르게 성장

글로벌 정보보안 시장 규모 및 전망

2017

* 출처: Technavio, 2018

2018E

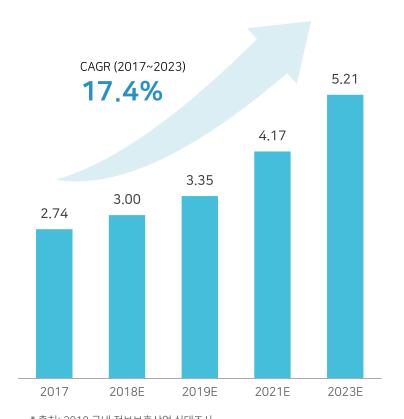
(단위: 억 달러) CAGR (2017~2021) 1,840 13,2% 1,613 1,420 1,256 1,118

2019E

2020E

2021E

국내 정보보안 시장 규모 및 전망



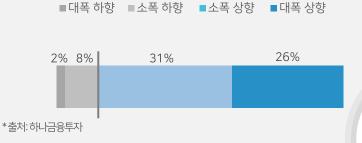
☑ _ 클라우드 기반 보안 시스템 필요성 대두



코로나19 이후 클라우드 채택은 '필수' 요소로 자리매김 그러나, 보안에 대한 불확실성 여전히 존재

코로나19이후기업클라우드사용량급증속멀티클라우드채택확대

[전체 기업 중 57%가 클라우드 사용량 상향 계획]



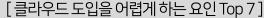
[2020년 '멀티 클라우드' 전략 증가(대기업¹⁾ 기준)]



*출처:하나금융투자 주1)대기업은직원수1천명이상기업

클라우드 채택 증가에 따른 새로운 보안 체계 필요성 대두

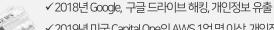
클라우드사용 증가에도 보안에 대안 대비는 불투명





[글로벌 기업용 클라우드 보안사고 발생 지속]

✓ 2018년 일본혼다자동차 AWS 해킹사고



✓ 2019년 미국 Capital One의 AWS 1억 명 이상 개인정보 유출 (예상 피해액 1억5천만 달러 추정)

✓ 2020년 MS윈드라이브 통한 피싱 사고

O 2 SaaS(Software as a Service) 보안 이슈

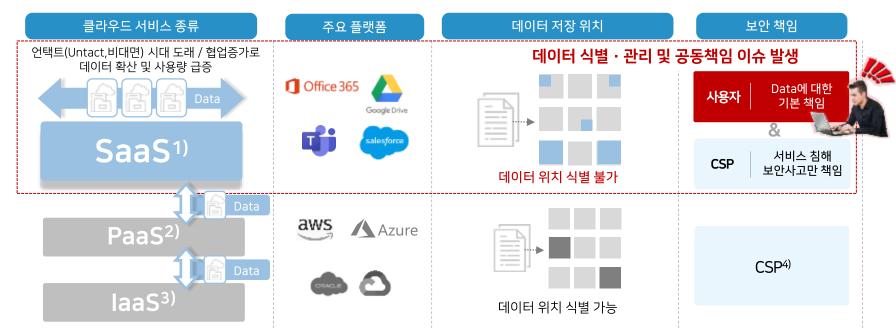


코로나19로 인해 언택트 시대 도래 SaaS 시장 가파르게 성장하며 보안 관련 이슈 점화

클라우드 데이터 보안은 '데이터'에 대한 책임의 문제 (누가 책임질 것인가?)

- AWS, MS, Google 등 클라우드 서비스 사업자(CSP)는 '공동 책임' 명시
- 사이버 범죄 침투 경로 1위는 <mark>클라우드 어플리케이션</mark> (전체 사건 중 45%)
- 클라우드 데이터 유출사고 발생시 <mark>대부분 사용자의 책임으로 귀결</mark> (데이터 유출 사고사례 중 85%이상)
- 멀티 클라우드 확산에 따른 '보안 경계 불확실 상승'

※ 출처: IBM 엑스포스 보안 연구소, 2019년 클라우드 보안 사건 분석 보고서

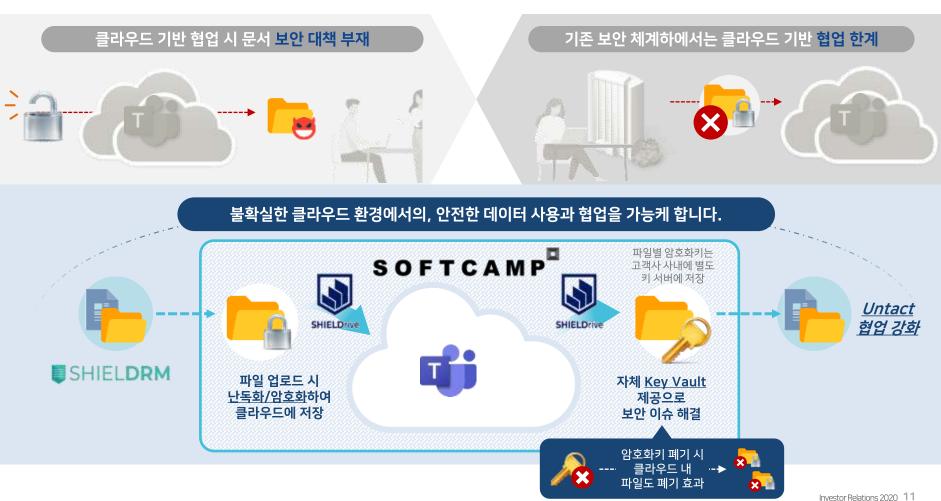


주1) SaaS(Software as a Service): 소프트웨어나 어플리케이션을 이용자에게제공 주2) PaaS(Platform as a Service): 프로그램이나애플리케이션을 개발하는데 필요한 툴이나 프레임워크 등 제공 주3) laaS(Instructure as a Service): 서버와스토리지, 네트워크 장비 등의 IT 인프라지원제공 주4) CSP (Cloud Service Provider) Investor Relations 2020 10

◯ ➡ SaaS 환경 속 보안 이슈 극복



SaaS 클라우드 서비스 보안 이슈를 해결하는 클라우드 통합 Key Vault 제공







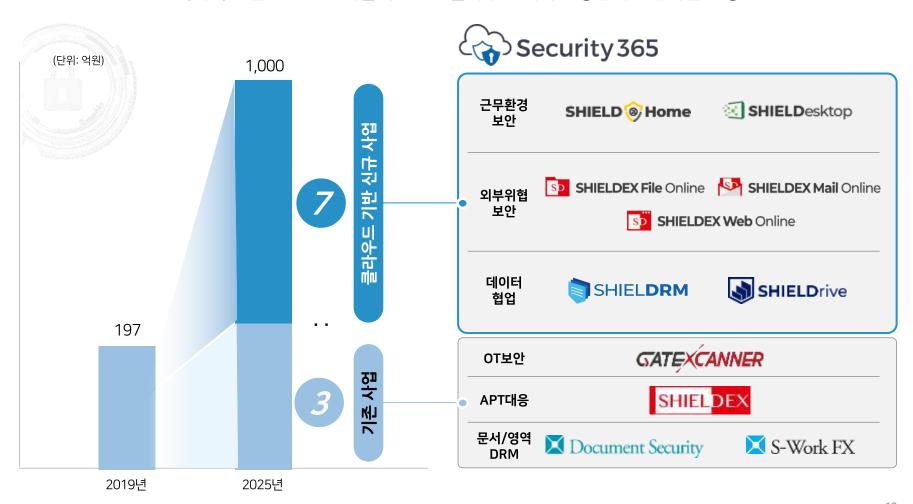
Growth Strategies

- 01. Vision
- 02. Security 365
- 03. 구독료 모델을 통한 매출 성장
- 04. 안정적 성장 중인 DRM 서비스 확대
- 05. Security 365_(1) SHIELDrive/SHIELDRM Security 365_(2) SHIELD@Home Security 365_(3) SHIELDEX Mail/File/Web Online
- 06. OT 보안
- 07. 해외시장 진출

Growth Strategies Vision



2025년 매출액 1,000억원 목표 독자적인 암호화 보안 기술기반으로 클라우드 서비스 중심의 신규사업 런칭



Growth Strategies Security 365



클라우드 보안을 실현하는 소프트캠프의 통합 브랜드 'Security 365'







클라우드 서비스

- ㆍ 보안 확보 위한 고비용 추가 서비스 결재 요구
- ㆍ 사이버 공격 수단 1위 이메일 위협에 대한 대책 미비
- 언택트 시대 클라우드 '근무' 환경의 보안 이슈 대두



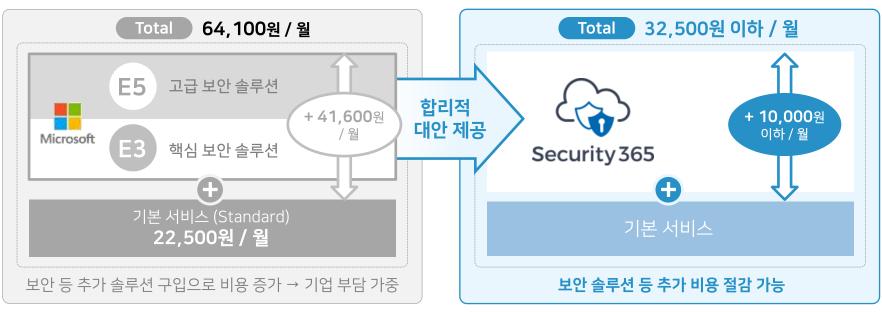
Security 365

- ㆍ 저비용 고사양으로 클라우드 가시성 빠르게 확보 가능
- · Gartner 지목 기술 CDR 기반의 파일,메일,웹 무해화로 원천 차단
- · 언제 어디서나 사무실 내 PC와 동일한 보안 환경으로 근무 가능

3 구독료 모델을 통한 매출 성장



고사양 보안 솔루션을 저렴한 비용으로 제공하는 구독료 수익 모델을 통해 매출 Quantum Jump





○ 4 Crowth Strategies 4 안정적 성장 중인 DRM 서비스 확대

다수 업무 프로그램 보안 지원 → 보안구축 비용 절감



지속 성장 중인 DRM을 기반으로 급성장 추세인 클라우드 시장 진출

대기업 고객사 점유율 1위 폭발적 성장 가능한 클라우드 DRM **LG** 고객사 (KIA) 1,757개 코로나19로 인한 대기업 **3,524개** kt 신한은행 클라우드 투자 증가 Hanwha 🔆 신세계 ★ KB 국민은행 KEB 하나은행 환경 다변화에 따른 기업 인프라 구축 필요 안정적 성장 가능한 DRM 업무 시스템 도입 → 새로운 DRM 솔루션 필요 멀티 클라우드 00 보안 인프라 구축을 위한 제품 필요 사용 증가

Security 365_(1) SHIELDRM/SHIELDrive



보안과 협업을 동시에 만족시킬 수 있는 최적화 솔루션 제공



SHIELDRM / SHIELDrive 특장점







다중 스토리지 지원 및 멀티 클라우드 사용 순차적 지원



파일 별 암호화 키 별도 보관 및 문서 암호화

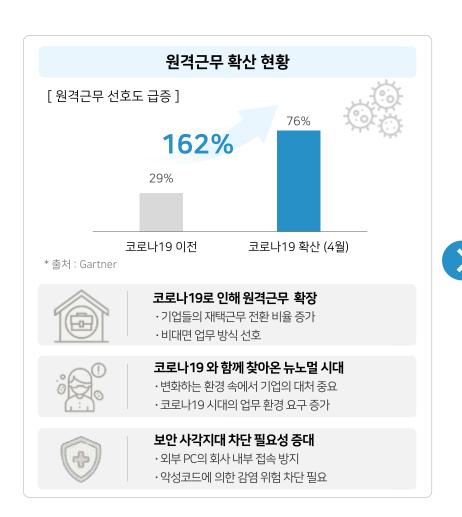


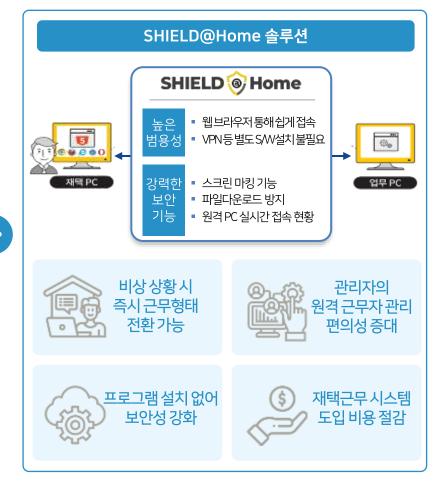
검색 서버 통해 파일 공유·협업 지원

Security 365_(2) SHIELD@Home



코로나19로 인한 원격근무 확산에 최적화된 자체 솔루션 개발

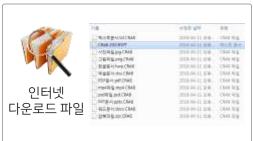




5 Security 365_(3) SHIELDEX Mail/File/Web Onlinesoftcame

파일, 메일, 웹 등 다양한 전자문서 형태 악성코드의 근본적인 대응 솔루션



















타겟 시장

- ✓ 외부에서 유입되는 다양한 파일의 유통시 위험에 노출되어 있는 기업, 공공기관
- ✓ 2019년 기준 일본 보안시장 \$120억
 규모 · 글로벌 보안시장 8.7% 점유

시장현황

- ✓ 2020년 국내新보안가이드라인 준비
- ✓ 2017년 일본 SHIELDEX 자회사 설립
- ✓일본50여개기관및공공기관고객사확보

시장현황

- ✔ Web 보안시장 2024년까지 1천억 달러 성장 전망
- ✓ Menlo Security 등 글로벌 소수 플레이어 존재
- ✓ 소프트캠프, 국내 유일 웹 격리 솔루션 제공
- →글로벌 시장 진출 본격화

* 출처: Gartner 2019

OT(Operation Technology) 보안



외부 저장매체(CD, USB 등)를 이용한 폐쇄망 공격 원천 차단→ 내부 시스템 보안 강화



폐쇄망/공급망 공격 증가

대만 TSMC, 직원 실수로 바이러스 감염사고...하루 110억 원 손실 5년간 한수원 해킹시도 489건..."원전 사이버보안 인력 확충해야" "美기반시설, 외래 해킹공격으로 피해"



타겟 시장

ㆍ사이버 테러집단의 잠재적 공격대상

- ·외부 유입파일 보안 강화 고려 기업/기관
- ·APT 공격 보안 대책 고려 기업/기관

시장현황

- ✓ Smart화의 영향으로 공급망 보안 이슈 증가
- ✓ 2020년 주요 국책 연구 과제로 선정
- ✓ 내부망, 제어망 보안 규정 준수 요구 ↑

GateXcanner

- ✓해킹 및 악성 코드로부터 공급망/폐쇄망보호
- ✓ 보안시스템 구축위한 인력 및 비용절감
- ✓ 소형화모델을 통한 적용 범위 확대

주요모델

- ✓키오스크 모델
- ✓ 벽걸이 모델
- ✔미니모델

모델 소형화 진행 중

7 Growth Strategies 해외시장 진출



별도 보안장비 구축 없이 클라우드 기반 구독형 보안 서비스 형태로 자유로운 체험/구매 제공

S/W 솔루션 패키지 클라우드 기반 구독형 보안 서비스 Security 365 구독형 서비스 해외 수출 ✓ 고객사 일회성 납품 후 유지 보수 온라인 실시간 체험후 다수의 글로벌 고객 구독 결제 손쉽게 사용 가능 체험 가능 ✓ 개별 고객 커스터마이징 필요 ✓ 해외 기업 진출 시 인력/지사/ 언어 등 현지화 필요 새로운 성장 모멘텀 구독형 서비스로 인프라제약이 없는 구독요금제 기반 확보 글로벌확장가능 접근성 강화 안정적 매출 창출 사용자가 온라인으로 원하는 보안 서비스를 클라우드 언어적 / 지역적 / 문화적 기존한계 환경 다양한 제약 존재 체험→결제→사용하는 구독경제 모델 구현





Appendix

01. R&D 중심의 보안 솔루션 기업

02. 요약 연결재무제표

1 R&D 중심의 보안 솔루션 기업



Company Profile

회사 명	소프트캠프㈜ (SOFTCAMP CO., LTD.)
대표이사	배 환 국
설 립 일	1999년 07월 15일
상 장 일	2019년 12월 30일, KOSDAQ(258790)
액 면 가	100원
자 본 금	24.9억원(2020년 8월말 기준)
사업분야	정보보안 솔루션 개발 및 공급
소 재 지	본점 : 경기도 과천시 삼부골로 26 판교지점 : 경기도 성남시 분당구 판교로 228번길 17
임직원 수	122명 (R&D 39명, 32%) (2019년 12월말 기준)
홈페이지	www.softcamp.co.kr

