

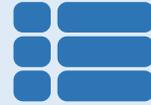
Always Your Energy Service Partner

여러분의 에너지 서비스 파트너

# 경동도시가스 IR-BOOK

# Index

Kyung Dong City Gas IR-Book 2020



- Introduction
- Business Overview
- Financial Information
- Q&A

# 01. 경동그룹 관계 및 계열사 소개

경동도시가스가 속한 경동그룹은

에너지, 에너지 절감 및 생활기기, 건설 및 에너지 시공, 친환경 소재 및 내화물 제조 사업분야에서 활약하고 있습니다.



## 총 31개 계열사

### 사업분야

에너지 공급(도시가스, 탄광)  
보일러, 생활환경기기  
건설 및 에너지 관련 시공  
친환경 소재 및 내화  
신 재생 에너지 및 해외자원개발

### 상장 사 매출액 ('19년, 연결)

14,227억 원 (경동도시가스)  
7,743억 원 (경동나비엔)  
2,718억 원 (경동인베스트)

### 직원 수

3,000여 명

## 에너지 개발 & 공급

‘에너지 개발·공급으로 경제발전에 기여’

경동인베스트	<b>경동도시가스</b>	경동
케이디파워텍	경동홀딩스	경동개발
경동건설	경동이엔에스	경동에너지아이

## 에너지 절감 & 생활환경기기

‘에너지 절감·친환경기기 사업을 통한 환경보존’

경동나비엔	경동에버런	경동티에스
-------	-------	-------

## 친환경 소재 & 내화·단열재

‘친환경소재 개발 및 내화물산업 활성화 선도’

경동원	원진	경동월드와이드
경동바이오테크	그린바이오매스	원진월드와이드

## 02. 회사소개

도시가스의 공급을 넘어 솔루션 플랫폼 기업이라는 비전을 향해 제 2의 도약을 준비하고 있습니다.



1977년  
6월 15일  
설립  
  
(2017년 4월 분할)

직원수  
  
278명  
  
(2019년 12월 기준)

공급권역  
  
울산/양산

모집률  
  
울산 95.0%  
양산 86.4%  
  
(2019년 12월 기준)

수요고객  
  
596,476세  
대  
  
(2019년 12월 기준)

배관연장  
  
2,300km  
  
(2019년 12월 기준)

### 03. 주요연혁

도전  
**1984**  
~1977

- 1977년 '울산연탄'으로 창립
- 1984년 LPG-Air 방식 도시가스 공급개시

도약  
**2011**  
~2005

- 2006년 도시가스 업계최초 [경영혁신통합시스템] 구축
- 2007년 VISION 2015 및 핵심가치 선포  
고객서비스경영체계 구축(고객상담센터, 고객서비스센터 법인화)  
제 7회 대한민국 가스산업대상 경영대상 수상(지식경제부, 한국가스신문)
- 2009년 사회공헌활동 우수기업 선정(보건복지부)  
가족친화기업 인증(여성가족부)
- 2011년 '2011 가스안전대상' 대통령상 수상(지식경제부, 한국가스안전공사)

성장  
**2004**  
~1985

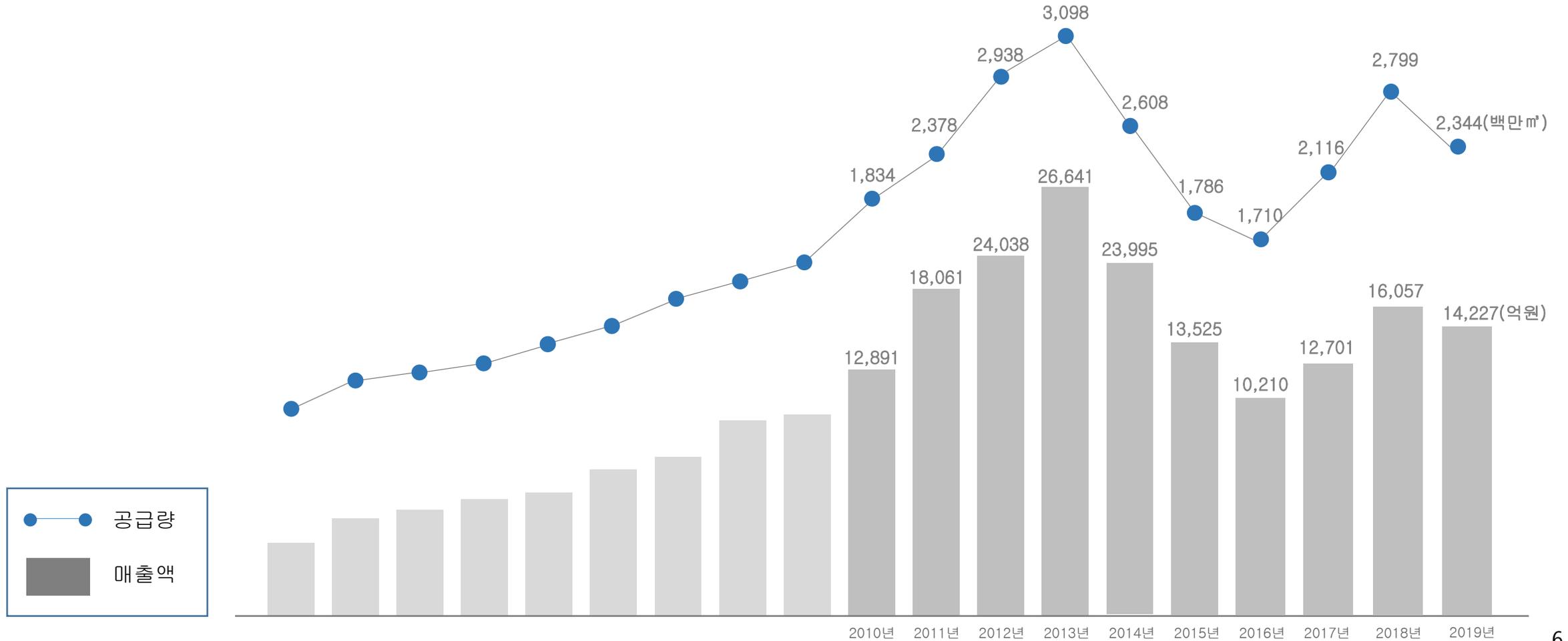
- 1996년 '경동도시가스'로 상호변경
- 1997년 주식상장(한국거래소)
- 2002년 기업지배구조 우수기업 선정(한국거래소)
- 2003년 신 노사 문화대상 국무총리상 수상(노동부)  
2년 연속 기업지배구조 우수기업 선정(한국거래소)

혁신  
**현재**  
~2012

- 2012년 '도시가스 서비스 광역시급 우수기업' 지식경제부 장관 표창  
소비자중심경영(CCM) 인증 (한국소비자원)
- 2013년 ISO14001 환경경영시스템 인증 (한국가스안전공사)
- 2015년 KD 50 VISION 수립
- 2017년 기업 분할(경동인베스트, 경동도시가스)로 인한 신설
- 2019년 가스안전관리종합평가 11년 연속 최우수 등급 달성(한국가스안전공사)

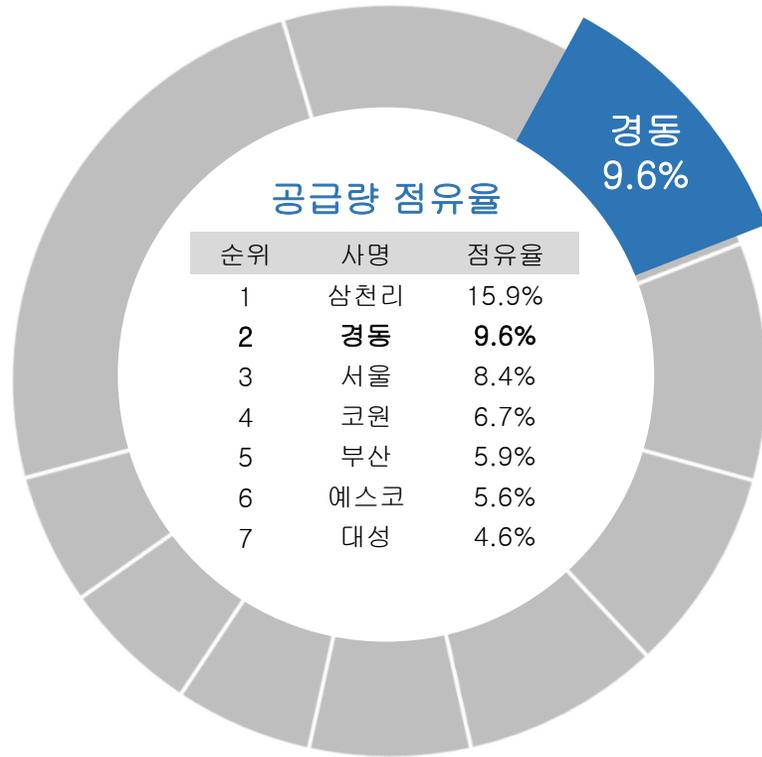
## 04. 경영성과

동절기 평균기온 상승, 국제유가 하락 및 LNG원료가격 열위가 지속되어 2019년 기준 전년 대비 매출액이 16.3% 감소하였습니다.



## 04. 경영성과

전국도시가스 공급량 누계 기준 34개사 중 2위를 기록하고 있습니다.



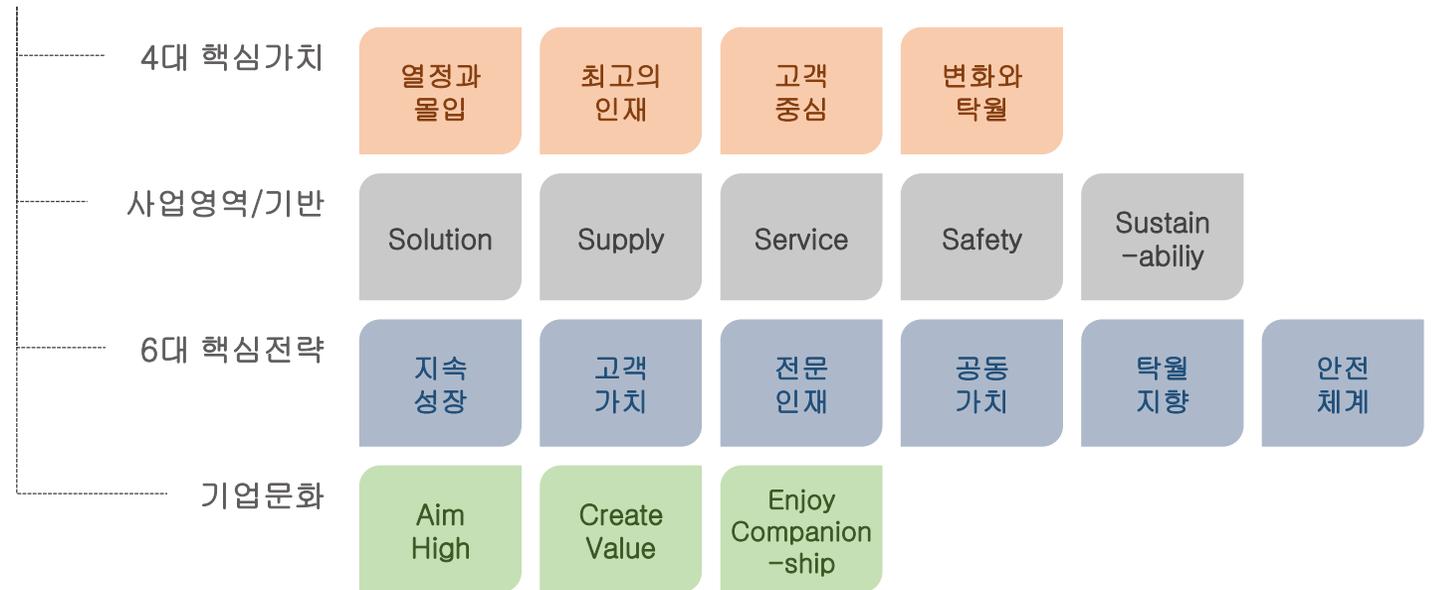
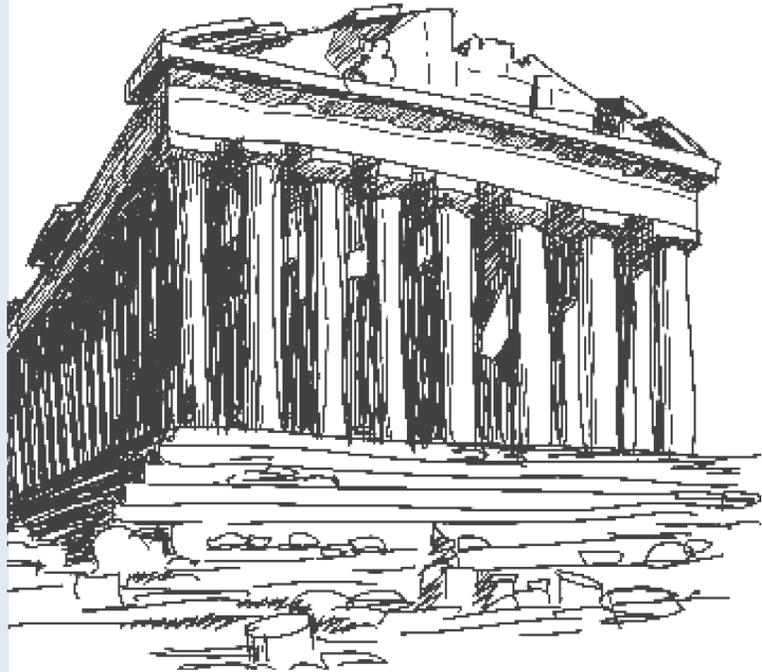
변동이 거의 없는 도시가스 업계 공급량 순위에서  
당사만이 2007년 국내 공급량 순위 6위에서  
무려 4단계나 뛰어넘은 2위를 기록하는 성과를 달성함.



## 05. 비전

경동도시가스는 단순 에너지 공급자가 아닌 함께 성장 가능한 Energy Solution Provider의 변화를 지향하고 있습니다.

### KD50 에너지의 미래를 상상하는 솔루션 플랫폼 기업



## 05. 비전 > 5S

경동도시가스의 비전은 3가지 사업영역과 2가지 성장기반의 비전 전략적 지향점 제시하고 있습니다.



솔루션 플랫폼 제공을 위한  
다양한 사업발굴과 실현

LNG 외의 고객이 원하는  
다양한 에너지의 공급

도시가스 서비스 외의 영역에서  
신규 고객서비스 발굴 및 사업화

에너지 공급에서의 안정,  
안전성 및 전문성 강화

혁신활동 내재화 및  
신 성장동력 발굴 활성화

## 05. 비전 > 5S > Solution

경동도시가스는 솔루션 플랫폼 제공을 위한 다양한 사업을 발굴하고, 실현하기 위해 노력하고 있습니다.

비전

추진과제

핵심추진  
사업영역



- Solution 사업준비
  - 발전사업 진출
  - 에너지 효율화 사업 Targeting



- Solution 본격화
  - 발전사업 확대
  - 친환경 Solution 영역 확대



- 에너지 Solution 전문 기업
  - 에너지 효율화, 친환경,  
유틸리티 관련 Solution 제공

2016년 ~ 2019년

2020년 ~ 2023년

2024년 ~ 2027년

### ■ 발전사업(Independent Power Plant Biz.)



• 발전사업

### ■ 환경 솔루션(Clean Biz.)



• 환경사업

## 05. 비전 > 5S > Supply

경동도시가스는 LNG 뿐만 아니라 고객이 원하는 다양한 에너지의 공급을 실현하고자 합니다.

비전



추진과제

- LNG 소매사업 유지 및 다각화
  - 신수요 창출(연료전지, 수소 외)

- LNG 해외 공급사업 참여
  - 공급 인프라 구축

- LNG 소매사업 안정적 성장
  - LNG 직도입/병커링 사업 참여

2016년 ~ 2019년

2020년 ~ 2023년

2024년 ~ 2027년

핵심추진  
사업영역

■ 에너지 다변화



- LNG, LPG, SNG, 수소, 바이오가스, B-C 등
- 공급, 열원 에너지군

■ 에너지 공급기반 구축



- 지하매설물 정보관리
- 해외 도시가스 운영 사업 모델 판매

## 05. 비전 > 5S > Service

경동도시가스는 도시가스 서비스 외의 영역에서 신규 고객서비스 발굴하고 사업화하고자 합니다.

비전

추진과제

핵심추진  
사업영역



- Service 혁신 기반 구축
  - 신규서비스 시장 진출 (가스기기 판매, 대여사업 진입)

2016년 ~ 2019년



- Brand Value Creation
  - Service Profit Chain 체계 구축(대여사업 활성화)
  - EMS 사업 검토 및 진입

2020년 ~ 2023년



- 전략적 커뮤니케이션 실현
  - M&A를 통한 신규 분야 진출
  - EMS 사업 고도화

2024년 ~ 2027년

### 에너지 관리 서비스 사업



- EMS(B2C, B2B)
- 가스기기 (가스건조기 등)

### Community Service Biz.



- 부동산 임대업
- 보안서비스 및 지역사회 관련 사업 아이디어

## 05. 비전 > 5S > Safety

경동도시가스는 Total Utility Network의 구축과 통합안전서비스 기반 확보하고자 합니다.

비전

추진과제

핵심추진  
사업영역



■ 통합안전시스템 기반 구축

- 지하시설물 통합관리 솔루션 운영 역량/체계 구축
- Risk 관리 체계 고도화

■ 수익체계 정립/고도화

- 안전/안정성 O&M 관점의 탁월성 확보
- 인프라 및 사업기반 구축

■ 선진, 선도적 통합안전모델

- 지하시설물 O&M Biz
- 지능형 Risk 관리 체계

2016년 ~ 2019년

2020년 ~ 2023년

2024년 ~ 2027년

■ Risk Management / 차별화된 공급체계 / 기술역량 고도화

시설시공

- ✓ 최적의 배관망 모델 정립
- ✓ Total Engineering 역량 확보

시설관리

- ✓ 도시가스 O&M체계 고도화
- ✓ 시설물 통합관리체계 구축

시설정보

- ✓ 지능형 GIS 기반 관리체계
- ✓ UIS 사업 기반 조성

KTRM

- ✓ 전문기술역량 고도화
- ✓ 통합안전시스템 구축

## 05. 비전 > 5S > Sustainability

경동도시가스는 플랫폼 생태계 구축을 통하여 공동가치를 창출하고자 합니다.

비전

추진과제

핵심추진  
사업영역



- 혁신기반 구축
  - 차별적 인재육성 체계 정립
  - 파트너 선별 기준 정립
  - IT 기반 경영인프라 방향 정립

2016년 ~ 2019년



- 혁신체계 고도화
  - 성과중심경영체계 정착
  - 솔루션 파트너 유지전략
  - IT 기반 서비스 통합

2020년 ~ 2023년



- 공동가치 창출
  - HR Shared Service
  - 솔루션 비즈니스 공유
  - 다양성 중심의 시너지 창출

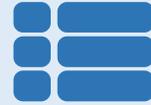
2024년 ~ 2027년

- 플랫폼 파트너십 확보 / 조직문화 및 HR 혁신 / 운영의 탁월성 실현



# Index

Kyung Dong City Gas IR-Book 2020

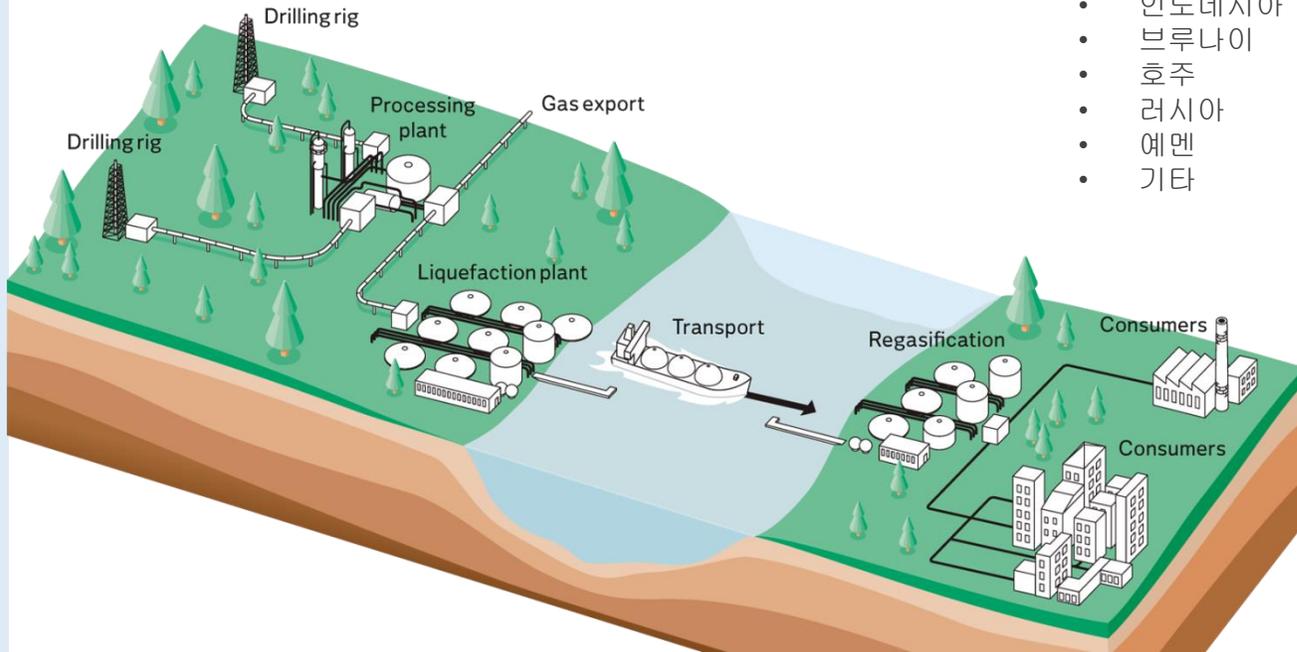


- Introduction
- Business Overview
- Financial Information
- Q&A

# 01. 도시가스 사업현황

천연가스 사업은 도입을 담당하고 있는 ‘도매’부문과 LNG를 각 지역에 공급하는 ‘소매’분야로 나누어져 있습니다.

■ 도매 ■ 소매



## LNG 생산국

- 카타르
- 말레이시아
- 오만
- 인도네시아
- 브루나이
- 호주
- 러시아
- 예멘
- 기타

## 한국가스공사

- 천연가스 수출입
- 제조, 공급
- 천연가스 생산기지 및 공급망 건설, 운영

## 도시가스 사

- 경동
- 삼천리
- 서울
- 코원
- 예스코
- 부산
- 대성
- 대륜
- 경남
- 인천
- 기타(24개사)

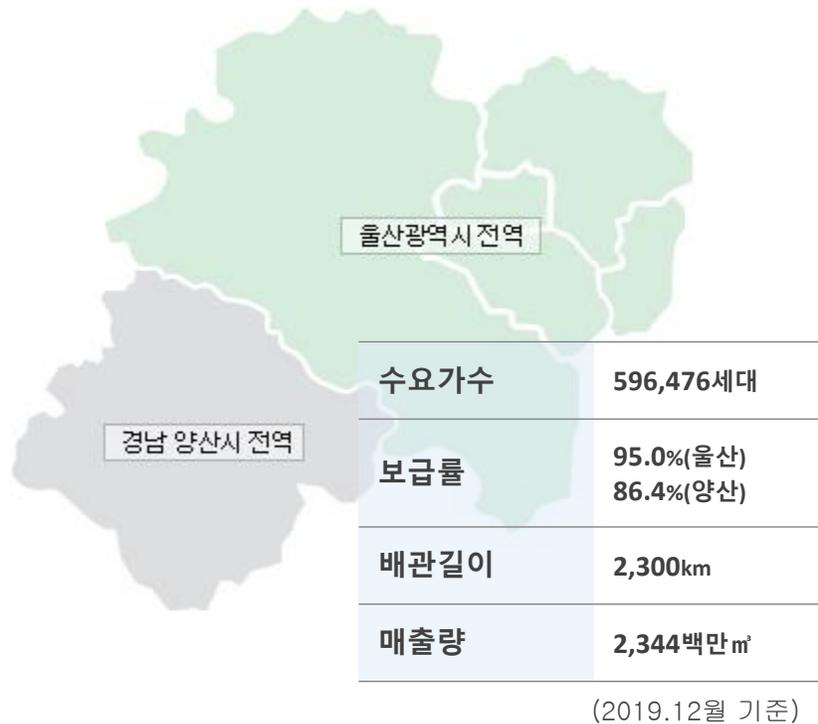
## 발전소

- 남동발전
- 중부발전
- 서부발전
- 남부발전
- 동서발전

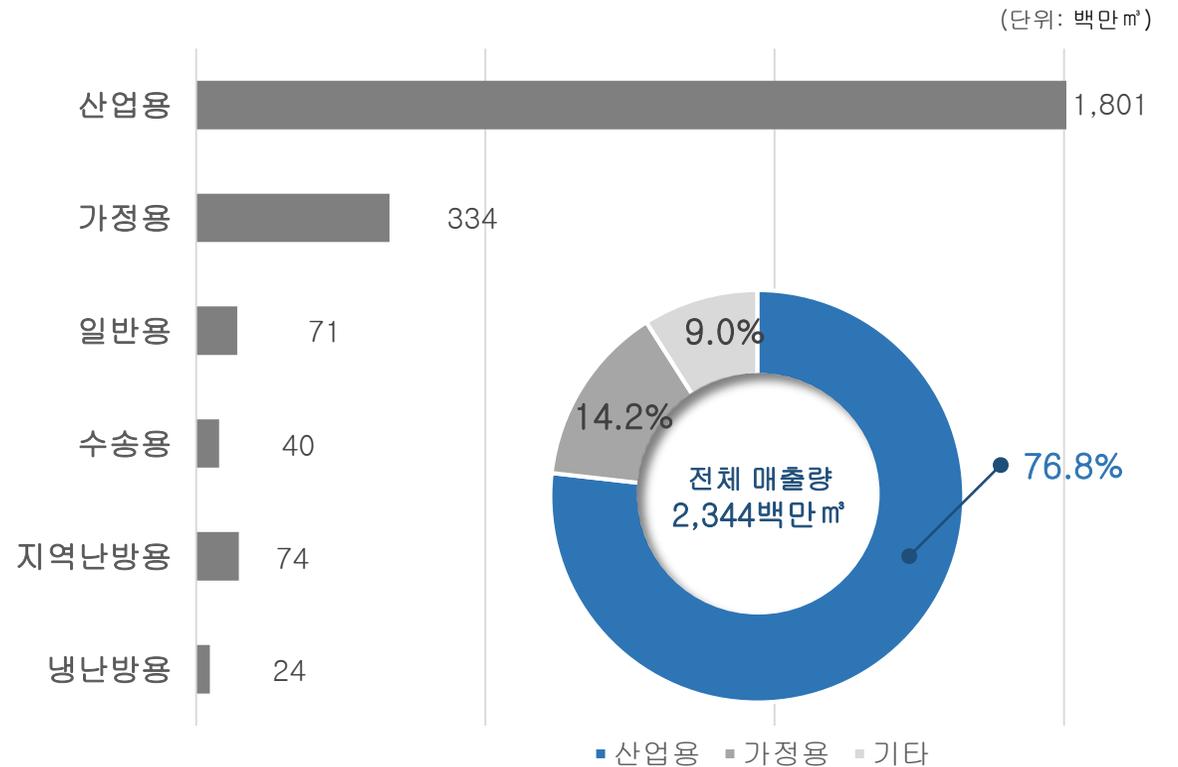
## 02. 공급 개황

경동도시가스는 울산 및 양산지역의 유일한 도시가스 공급자로서 도시가스 공급 및 안전관리를 책임지고 있습니다.

◎ 공급권역



◎ 용도별 매출량



### 03. 사업 현황

도시가스, CNG 충전사업은 물론 에너지 절약 및 진단 사업, 배관임대사업까지 영역을 확대해 Total Energy Solution을 제공하고 있습니다.



“도시가스 사업”

(Since 1984)



“CNG 충전 사업”

(Since 2001)



- 저가의 자금을 이용하여 투자를 회계함
- 계약기간 이후에는 에너지비용의 절감 및 사용자에게 중가됨
- 에너지관련 성과계약에 따른 배분을 회계함

“ESCO 사업”

(Since 2001)

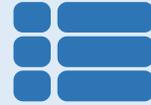


“배관임대사업”

(Since 2018)

# Index

Kyung Dong City Gas IR-Book 2020

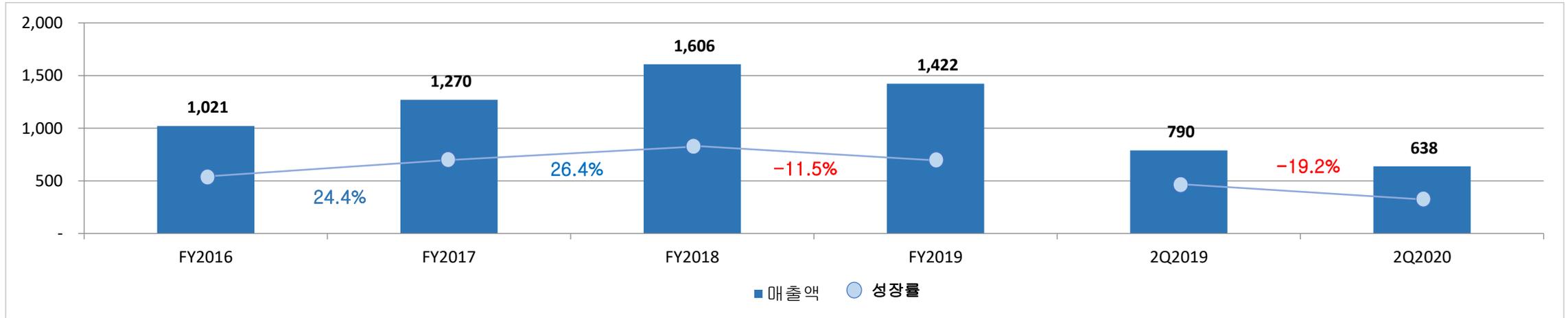


- Introduction
- Business Overview
- Financial Information
- Q&A

# 01. 매출 분석

## 매출액 및 성장률

(단위: 십억원)



### (1) 매출액

(단위: 백만원)

구분	2Q 2020	2Q 2019	증감	증감률
상품매출액	635,277	787,327	-152,050	-19.3%
배관임대매출액	803	755	48	6.4%
기타	1,902	1,895	7	0.4%
계	637,982	789,977	-151,995	-19.2%

### (2) 용도별 매출량 현황

(단위: 천 m³)

구분	2Q 2020	2Q 2019	증감	증감률
가정용	206,128	202,105	4,023	2.0%
일반용	33,653	38,939	-5,286	-13.6%
산업용	689,433	1,007,944	-318,511	-31.6%
수송용외	69,578	71,940	-2,362	-3.3%
총합	998,792	1,320,928	-322,136	-24.4%

## 02. 손익 분석(별도)

◎ 별도 손익계산서

(단위: 백만원)

구분		2Q 2020	2Q 2019	증감	증감률
매출량 (백만㎡)	종합	999	1,321	-322	-24.4%
	산업용	689	1,008	-319	-31.6%
	기타	310	313	-3	-1.0%
매출액		637,982	789,977	-151,995	-19.2%
매출총이익		52,545	60,934	-8,389	-13.8%
판매관리비		40,344	40,898	-554	-1.4%
영업이익		12,200	20,036	-7,836	-39.1%
영업외손익		2,410	1,348	1,062	78.8%
세전이익		14,610	21,384	-6,774	-31.7%
당기순이익		11,366	16,313	-4,947	-30.3%

◎ 주요 증감원인 분석

### 매출액 및 매출총이익

- 전년 대비 유가 하락에 따른 LNG 가격 경쟁력 약화로 산업용 매출 감소
  - 전년 대비 산업용 매출량 31.6% 감소
  - 전년 대비 주요 산업체(SK에너지 등) 매출량 감소
- 동절기 기온 상승 및 코로나로 인한 일반용 매출 감소
  - 전년 대비 일반용 매출량 13.6% 감소 (가정용은 2.0% 증가)

구분	2020	2019	증감
1월 온도	5.2	3.5	+1.7
2월 온도	6.0	5.1	+0.9
3월 온도	9.6	9.9	-0.3

### 판매 관리비

- 감가상각비 775백만원 증가 및 지급수수료 913백만원 감소
  - 공급설비 감가상각비 및 사용권 자산 감가상각비 증가
  - 리스회계처리에 의한 도로영구점용료 감소로 인한 지급수수료 감소

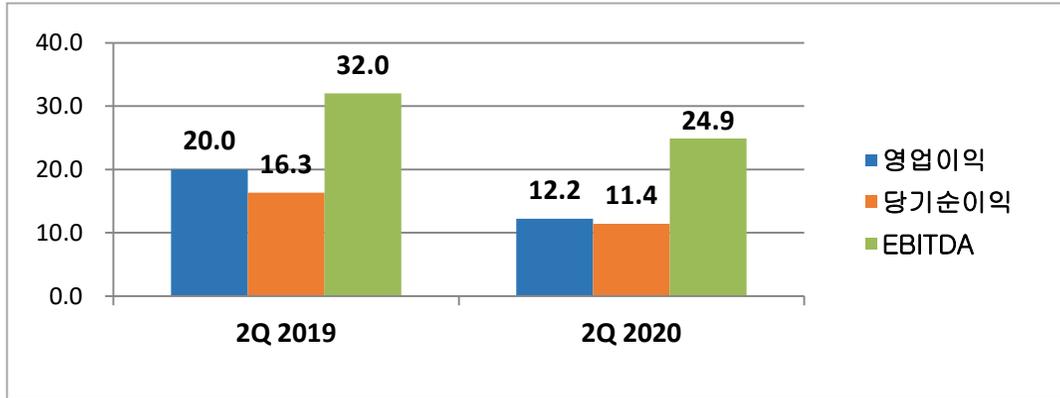
(단위: 백만원)

구분	2Q 2020	2Q 2019	증감	증감률
급여	11,850	12,088	-238	-2.0%
지급수수료	10,835	11,748	-913	-7.8%
감가상각비	12,739	11,964	775	6.5%
기타	4,920	5,098	-178	-3.5%
합계	40,344	40,898	-554	-1.4%

### 03. 재무 하이라이트(1/2)

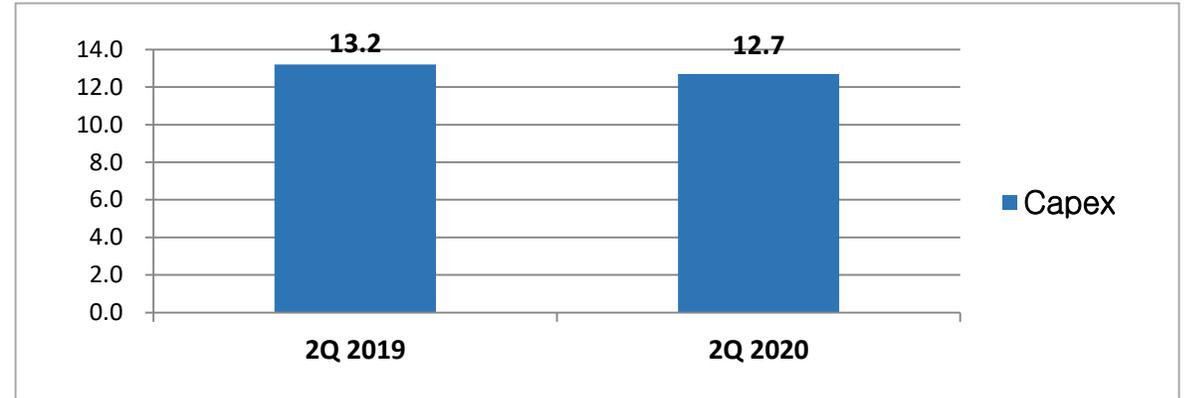
◎ 영업이익/당기순이익/EBITDA

(단위: 십억원)



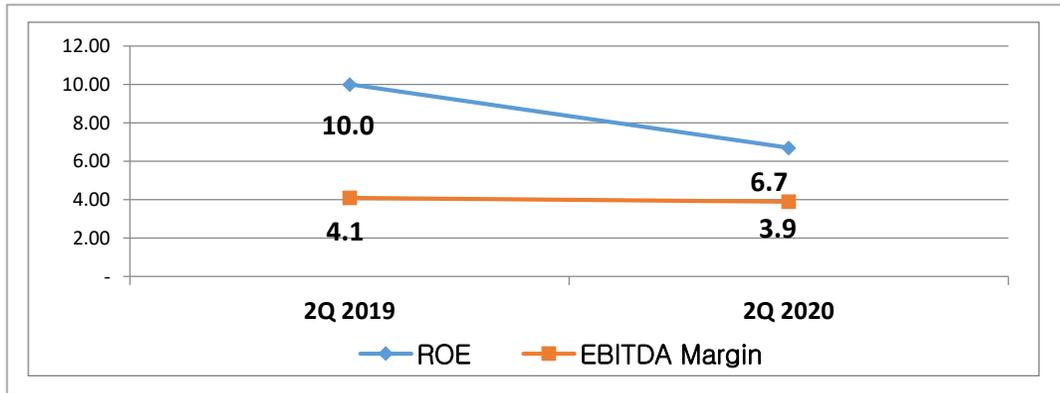
◎ Capex (Capital Expenditures)

(단위: 십억원)



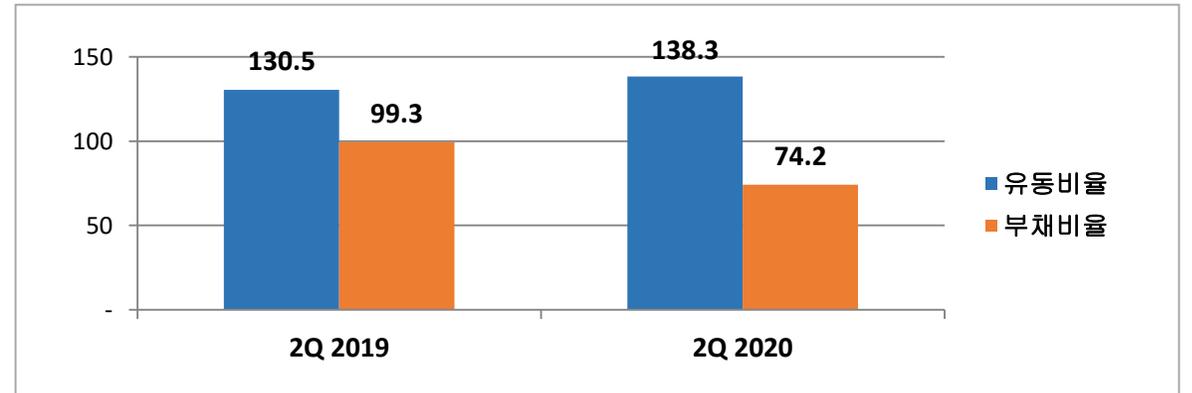
◎ ROE/EBITDA Margin

(단위: %)



◎ 유동비율/부채비율

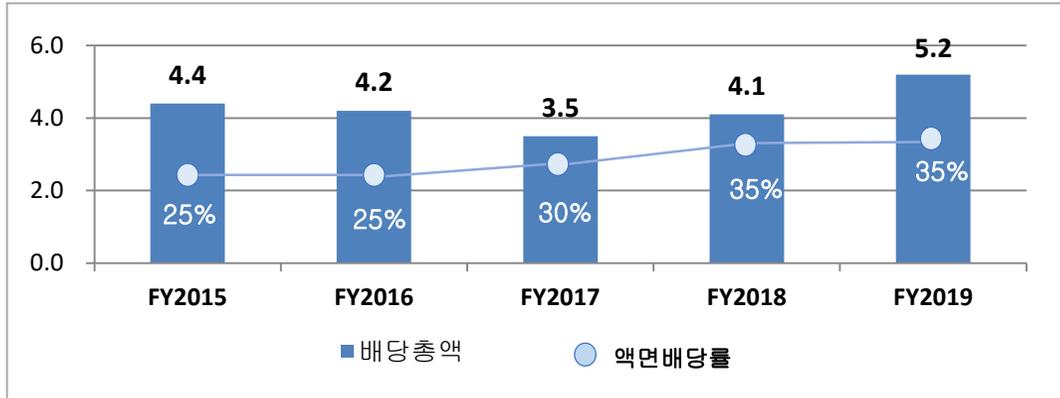
(단위: %)



### 03. 재무 하이라이트(2/2)

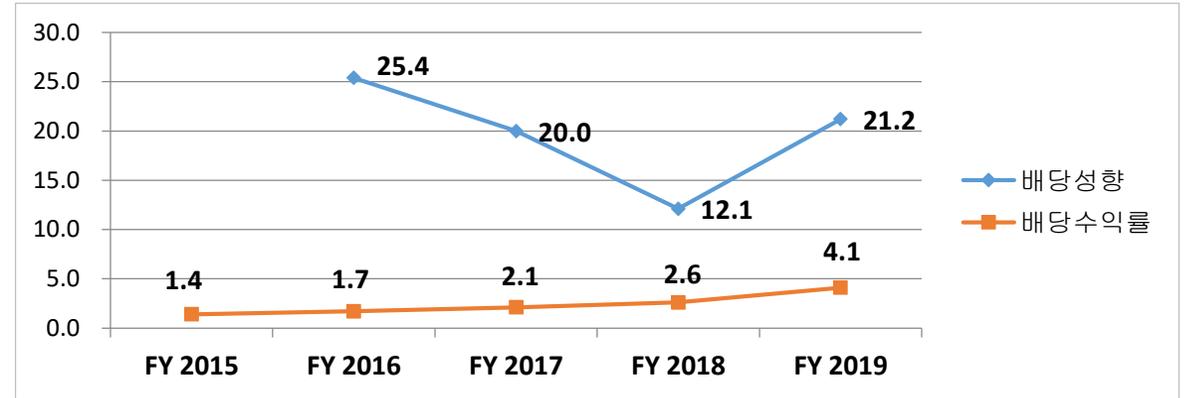
◎ 배당총액/액면배당률

(단위: 십억원)



◎ 배당성향/배당수익률

(단위: %)



◎ 연도별 주가 및 배당 현황

구분	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
주가최고	57,700	80,800	98,100	128,000	128,000	88,000	67,000	52,700	39,400
주가최저	42,000	55,000	72,100	96,300	87,100	59,700	33,200	32,150	21,200
액면배당률	22%	25%	25%	25%	25%	25%	30%	35%	35%
배당성향	7.66%	7.65%	9.42%	9.71%	-71.44%	25.37%	20.00%	12.14%	21.16%
EPS	14,366	16,337	13,276	12,870	-1,750	4,833	3,750	7,210	4,135

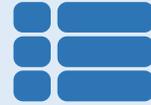
◎ 주가 변동 현황



※ 별도재무제표 기준, 2016년 이전 실적은 경동인베스트 실적 기준임 포함 (2017.5.12일 분할 재상장)

# Index

Kyung Dong City Gas IR-Book 2020

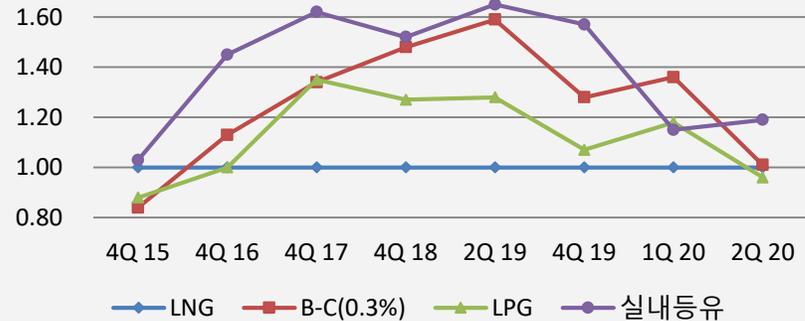


- Introduction
- Business Overview
- Financial Information
- Q&A

## IR 관련 Issue > 1. 실적 : 매출 - 산업체 매출 전망

Q 유가대비 LNG 가격경쟁력 수준 및 향후 전망?

A ◎ 산업체 경쟁연료 가격지수(산업용 LNG 가격=1로 가정)



- LNG는 도입 계약 구조상 **유가상승 반영의 시차가 발생**하여, 유가상승 시기에는 경쟁연료에 비하여 가격경쟁력이 향상됨
- 2017년 11월, **한국가스공사 미수금 회수 완료**에 따라 일시적 **원료대 인하(약 10%)**에 의하여 2017년 11월 이후 가격경쟁력이 더욱 높아짐
- 향후 유가전망은 어렵지만 화학업종의 연료 전환기점으로 추정되는 \$65 이상의 유가가 회복될 경우, LNG 가격경쟁력이 강화될 것으로 예상함

Q 과거 경동도시가스 최고 실적 수준(2013년)으로 회복 가능한지?

A



석유화학



조선



자동차

- 현재 저유가로 인해 LNG 가격경쟁력이 약화되어 **산업용 공급량이 감소함**
- 울산 및 양산의 주요 3대 산업 중 **석유화학, 자동차 및 조선업 경기가 좋지 않은 상황으로 유가 경쟁력 회복 및 코로나 19 종식 등 긍정적인 요인이 있을 경우** 매출 회복이 예상됨

## IR 관련 Issue > 1. 실적 : 매출 - 직도입 효과

Q

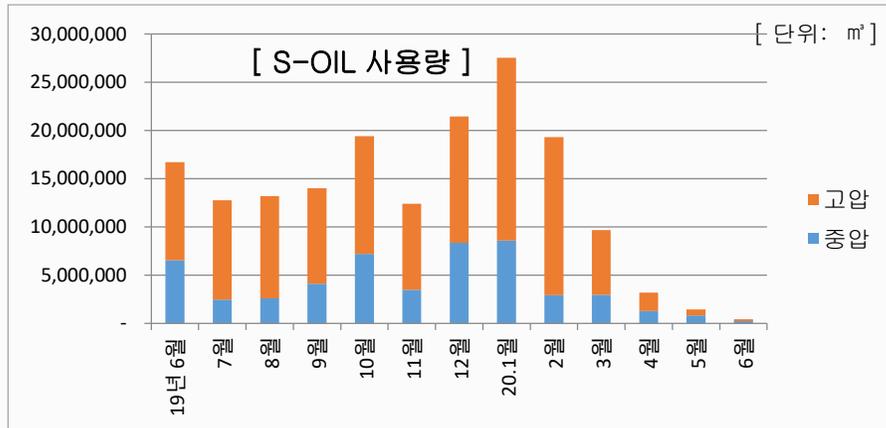
LNG 직도입에 따른 S-Oil 매출 효과 및 추가 직도입 가능성?

A

### 【도시가스사업법】

제10조의9(자가소비용직수입 천연가스 대상물량)

- ① 자가소비용직수입자는 설비의 신설 또는 증설이나 연료의 대체 등에 따라 신규 수요가 발생하는 경우에만 추가로 천연가스를 수입할 수 있다.
- ③ 자가소비용 직수입자는 제2항의 경우 외에는 도시가스사업자로 부터 공급받기로 계약이 체결되어 있는 물량에 대해서는 별도로 천연가스를 수입하여서는 아니 된다.



- S-Oil은 2018년부터 운영하는 신규 플랜트에 대해서 직도입을 실시하였으며, ‘도시가스사업법’에 따라 기존 공장에 대하여 직도입 물량을 사용할 수 없음
- 정부의 탈석탄 탈원전 기조에 따라 LNG 발전 비중이 확대되면서 발전용 직도입 물량이 확대될 것으로 예상하고 있음. 현재 정부는 발전용, 산업용 자가 소비분에 한해 LNG 직도입을 허용하고 있음
- 당사는 배관임대업 등을 통해 직도입 배관에 대해 지속적으로 사업을 확대할 예정임

- 2018년 5월, 배관임대 시작
  - 배관임대 매출이 발생하나, 고압물량이 많이 감소함
- 외형적 매출액은 감소하나, 고압용 마진율은 당사 용도별 요금 중 가장 낮은 용도에 해당하여 매출총이익에 미치는 영향은 크지 않음

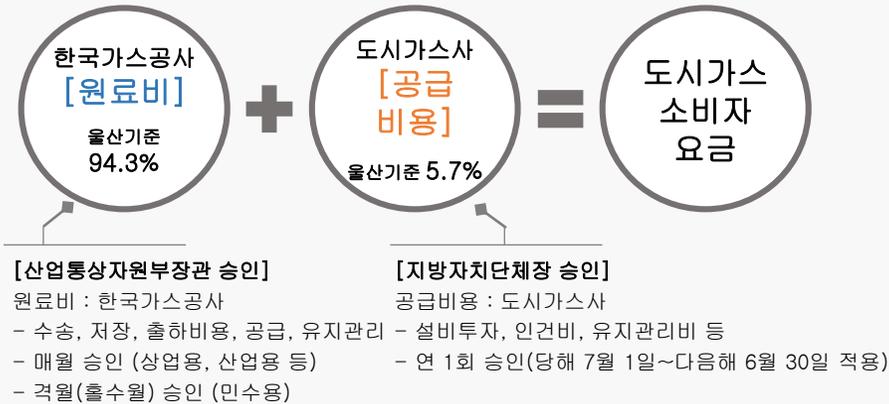
## IR 관련 Issue > 1. 실적 : 매출 - 가격변동

Q

도시가스 요금 구성 및 요금 변동 효과

A

◎ 도시가스 요금의 구성



◎ 2017~2020년 평균요금 변동 현황 - 울산 기준

(단위: 원/㎥)

구분	2017년	2018년	2019년		2020년	
	7월	7월	7월	8월	7월	8월
원료비	595.22	567.29	566.29	594.12	508.49	515.02
공급비용	46.31	39.88	39.88	36.20	45.52	45.52
소비자 요금	641.53	607.17	606.17	630.32	554.01	560.54

- 2017년 11월 한국가스공사에서 약 10% 수준의 원료비 인하를 실시하고, 고유가 기조가 이어짐에 따라 LNG 가격경쟁력이 높아져 당사의 **산업용 매출이 증가**세로 전환함
- 2019년 7월 8일, 액화천연가스(LNG) 수입 단가가 판매 단가보다 높아져 발생하는 정산단가 인상 요인(4.9%P) 등으로 인해 한국가스공사 원료비가 인상됨
- 2016년 이후 매출량이 증가 추세로 전환되어 2017년, 2018년, 2019년 **공급비용은 인하**됨 (2020년은 매출량 감소 전환으로 공급비용이 인상됨)
- 2017년 대비 2018년 매출량이 32.3% 증가함에도 불구하고, 원료비 인하와 공급비용 인하의 요인으로 인하여 **매출액은 26.4%, 매출총이익은 14.2%, 영업이익은 24.6% 증가**함. 도시가스업의 특성상 도시가스의 공급, 판매, 일반관리에 소요되는 총괄원가를 보상하는 수준으로 공급비용이 결정되므로 **물량의 증감에 따라 급격한 손익의 변동이 발생하지 않는다**는 산업의 특성에 대한 이해가 필요함

## IR 관련 Issue > 1. 실적 : 2020년 영업계획

Q

2020년 영업계획은?

A

- 2020년 도시가스 판매량은 정유사 산업체의 직도입 추진 및 국제 프로판 가격 영향에 따라 전년 대비 감소할 것으로 예상됨
- 2020년 5월부터 SK에너지의 직도입 추진에 따른 도시가스 고압 물량의 일부 이탈과 저렴한 미국산 LPG 수입 비중의 증가 등이 도시가스 판매량을 감소시키는 주요 원인으로 판단하고 있음
- 이와 더불어 국제유가는 지정학적 사건, 미-중 무역분쟁 등 시나리오별 변수가 있으나 글로벌 공급 과잉의 지속 전망 등으로 Dubai유 기준 배럴당 60달러 수준으로 전망하고 있어 도시가스를 위협하는 환경요인과 예측이 불가한 요소들이 증가하고 있음
- 이처럼 도시가스에 비우호적인 환경 속에서 당사는 직도입 확대에 따른 기존 도시가스 물량의 이탈을 원천적으로 방어하기 위한 대외활동을 이어가고 있으며 직도입 산업체와 최소사용보증물량을 체결하여 안정적 사용량을 확보하고, 직수입 LNG용 배관에 대한 배관임대 사업을 통해 수익을 창출하고 있음
- 또한 연료대체 계약제도 및 개별연료비 제도 등의 국내 천연가스 시장의 구조개편에 대한 효율성과 형평성, 안정성 측면에서 지속적인 대응활동을 추진하고 있음
- 그 외에도 4차 산업혁명과 에너지 대전환으로 요약되는 새로운 시대를 대비하여 솔루션 사업 등 신규사업을 적극적으로 추진할 계획이며, 동종사와의 협업 관계 구축을 통한 공동 신사업 발굴로 도시가스 정체를 극복하고자 함

## IR 관련 Issue > II. 주가 관리 : 주가 하락

**Q** 주가 부양 및 거래 활성화를 위한 방안은?

**A** ◎ 주주 환원정책

- 자사주매입과 배당금 확대의 경우 단기적인 관점에서 좋은 방안이 될 수 있으나, 향후 유가변동에 따라 LNG 가격경쟁력이 언제든지 약화될 수 있고, 조선, 자동차 등 울산지역 산업경기가 좋지 않아 미래를 위한 도시가스사업 실적부진이 단기간에 해소되지 않을 것으로 보임. 미래를 위한 성장동력으로 안정적인 수익을 창출할 수 있는 사업 포트폴리오를 재구축하여 기업고유의 가치를 증대시키는 것이 장기적인 상생의 관점에서 주주가치를 증대시키는 방안이라고 판단하고 있음
- 2019년 기준으로 동종사 평균을 약간 상회하는 수준의 배당을 실시하고 있음

	구분	경동도시가스	삼천리	서울도시가스	부산도시가스	대성에너지	인천도시가스	평균
2019년 도시가스 배당현황	주당 배당금(원)	875	3,000	1,750	1,000	250	1,250	-
	1주당 액면가액(원)	2,500	5,000	5,000	5,000	1,000	5,000	-
	액면배당률(%)	35.0	60.0	35.0	20.0	25.0	25.0	33.3
	배당수익률(%)	4.1	3.5	2.3	2.8	4.6	4.2	3.6

## IR 관련 Issue > III. 신규사업 : 수소연료전지 발전사업

**Q** 기사로 발표한 ‘수소연료전지 발전사업’ 추진 현황은?

**A**

◎ 사업위치 : 경상남도 양산시 동면 남양산 톨게이트 유휴부지



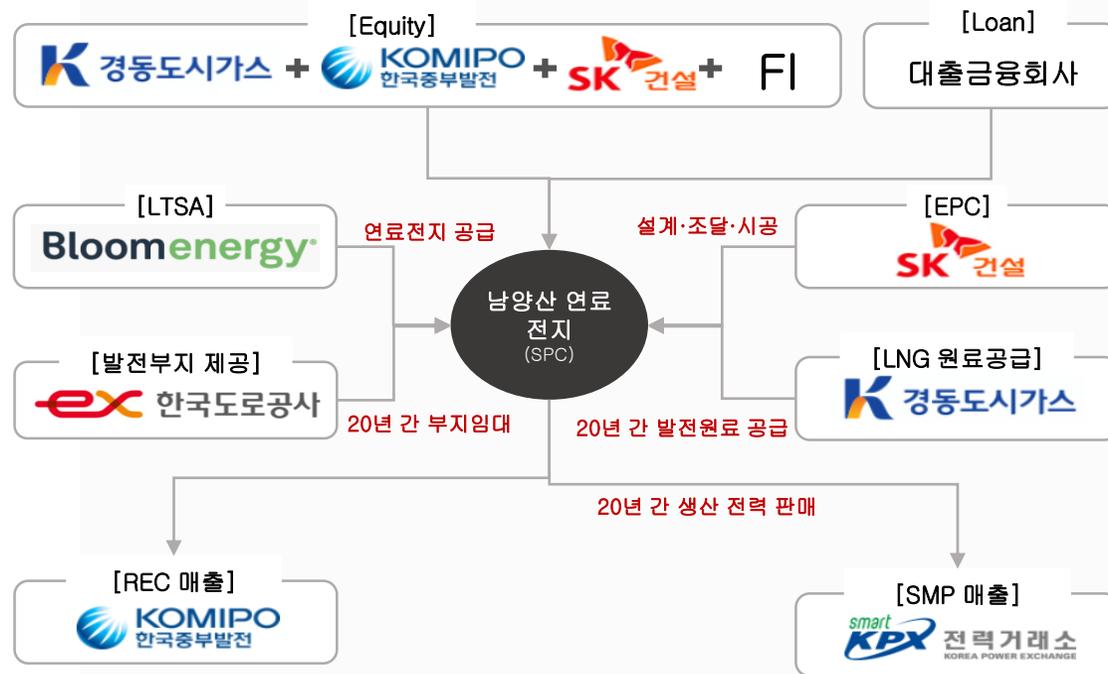
- ‘수소연료전지 발전사업’은 한국도로공사의 남양산 IC 유휴부지를 임대하여 **20MW의 연료전지를 20년간 운영**하는 사업임
- **현재 발전사업허가 취득을 완료한 상태**이며, 사업참여자 간의 지분구조, 자금 조달방법 등에 대한 협의 진행 중임
- 남양산 IC 일원을 당초 부지로 선정하였으나, 민원 등을 감안하여 대체 부지를 탐색하는 활동도 병행하여 진행하고 있음

항 목	내 용
사 업 명	남양산 연료전지사업
주주구성	경동도시가스, SK건설, 한국중부발전, (FI 참여가능)
설비용량	0.30MW × 66Unit = 19.8MW (SOFC 형식)
사업기간	건설 : 진행 예정 (2020~2021년 예정) 운영 : 건설 후 20년 간
총사업비	약 1,400 억원

## IR 관련 Issue > III. 신규사업 : 수소연료전지 발전사업

**Q** 기사로 발표한 ‘수소연료전지 발전사업’ 추진 현황은?

**A** ◎ 사업구조 및 참여자 별 주요 역할



참여자	주요 역할
경동도시가스	사업 주관, 자기자본 조달 및 LNG 공급
SK건설	EPC 수행 및 자기자본 조달
한국중부발전	REC구매 및 자기자본 조달
한국도로공사	사업부지 제공
블룸에너지	주기기(SOFC) LTSA
전력거래소	사업에서 발생하는 전력 구매

※ LTSA(Long Term Service agreement)



이 종목의 더 많은 IR정보 [확인하기](#)

**IR GO** 주주와 기업을 연결하고 응원합니다.