



No.1 Digital Healthcare Platform
Investor Relations 2020

Disclaimer

본 자료는 주식회사 유비케어 (이하 "회사")와 관련하여 기관투자자와 일반투자자들을 대상으로 실시하는 Presentation에서의 정보제공을 목적으로 작성 되었으며 이의 반출, 복사 또는 타인에 대한 재배포는 금지됨을 알려드리는 바입니다.

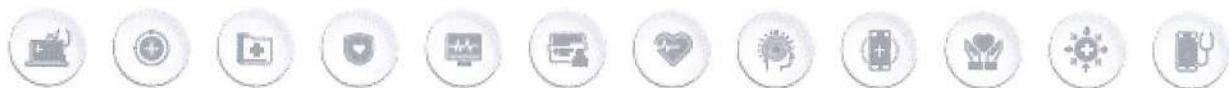
본 자료의 열람은 위의 제한 사항의 준수에 대한 동의로 간주될 것이며 제한 사항에 대한 위반은 '자본시장과 금융투자업에 관한 법률'에 대한 위반에 해당될 수 있음을 유념해주시기 바랍니다. 또한, 본 자료의 활용으로 인해 발생하거나 발생할 수 있는 모든 손실에 대하여 '회사' 및 '회사'의 임직원과 주주, 자문역 및 기타 이해관계인들은 과실 및 기타의 모든 경우를 포함하여 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.

본 자료에 포함된 '예측정보'는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 일체의 사항을 포함하는 것 (별도 '예측 정보' 임을 표기하지 않았다 하더라도)으로 '회사' 및 산업의 향후 예상되는 변화 및 재무의 예상 실적을 의미하는 것입니다. 동 '예측정보'는 많은 변수에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 가지고 있으므로 실제 미래에 나타나는 결과는 '예측정보'에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

본 자료는 어떠한 주식의 매입 또는 매도 등 매매의 권유를 구성하지 아니하며, 본 자료의 그 어느 부분도 어떠한 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없습니다. 또한 본 자료는 어떠한 경우에도 민형사상의 분쟁 및 다툼에 있어서 증거자료로 사용될 수 없음을 알려드립니다.

주식 매입 또는 매도 등 매매와 관련된 모든 투자 결정은 오직 금융감독원 전자공시시스템을 통해 제출한 신고서를 통해 제공되는 정보만을 바탕으로 내려져야 합니다.

Contents



Chapter 1.
재무 성과

Chapter 2.
회사 개요

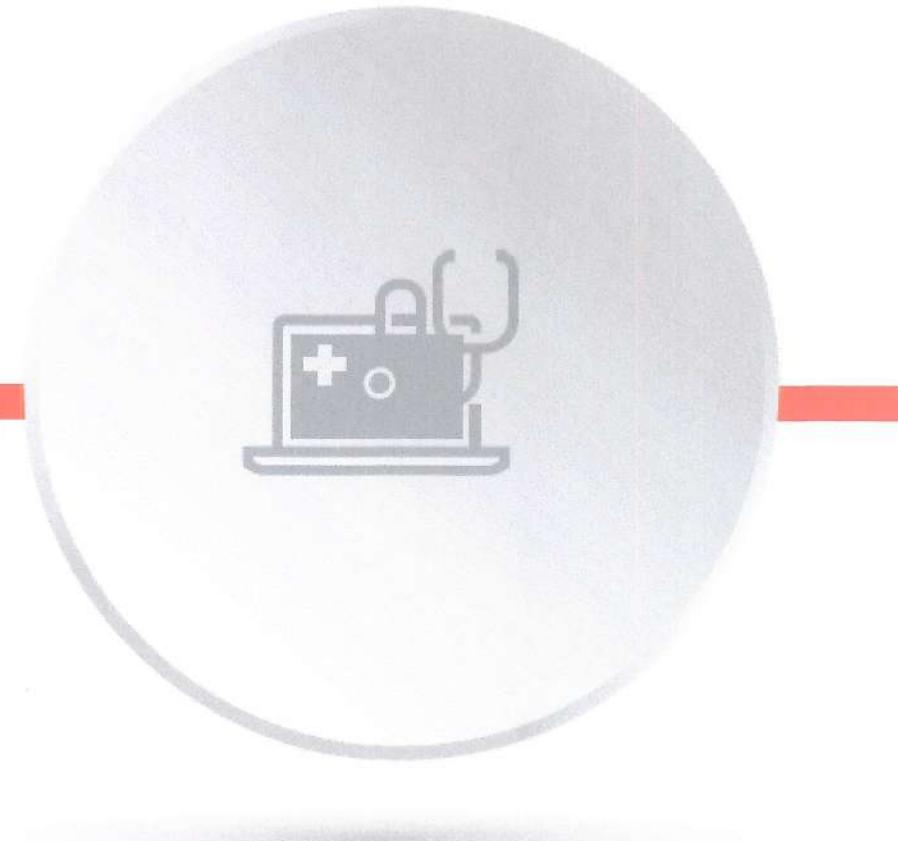
Chapter 3.
핵심 경쟁력

Chapter 4.
투자 포인트

Appendix

Chapter1.
재무 성과

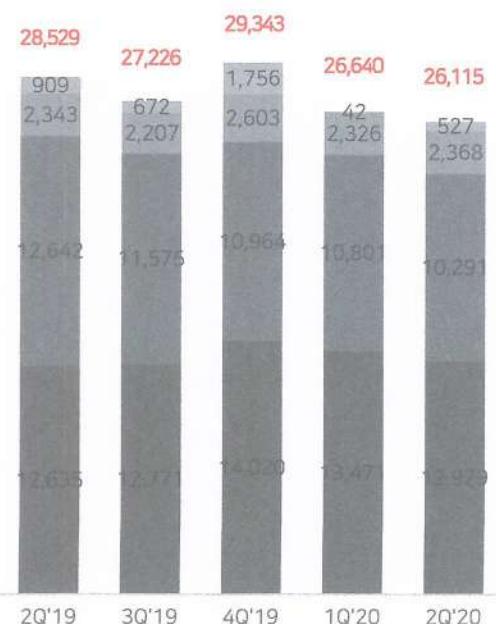
- 01. 2020년 2분기 경영성과
- 02. 전사 손익 분석
- 03. 사업군별 매출
- 04. 사업군별 실적추이
- 05. 2020년 주요활동
- 06. 요약 재무제표



2분기 전년대비 매출액, 영업이익 감소, 하반기 수익성 개선에 집중 할 계획

U 매출액

- EMR Solution
- 유통 Solution
- 제약·데이터 Solution
- 건강관리 Solution



U 영업이익

- 영업이익
- 영업이익률(%)



U 당기순이익

- 순이익
- 순이익률(%)



*연결재무제표기준

영업이익 -41.1% 당기순이익 -11.8% 하락

2020년 2분기 매출 261억원(YoY-8.5%), 영업이익 23억원(YoY -41.1%), 당기순이익 25억원(YoY-11.8%) 달성
코로나 19 사태로 인한 대면 영업위축, 검진 수검 연기와 더불어 미래 사업을 위한 일회성 컨설팅 비용 반영으로 매출 및 영업이익 하락

U 손익요약

(단위: 백만원)

구분	2Q 19	1Q 20	2Q 20	YoY	QoQ	1H 20	(매출비중)
매출액	28,529	26,640	26,115	-8.5%	-2.0%	52,755	100.0%
매출원가	14,339	12,705	11,757	-18.0%	-7.5%	24,462	46.4%
매출총이익	14,190	13,935	14,358	1.2%	3.0%	28,293	53.6%
판관비	10,267	9,680	12,046	17.3%	24.4%	21,725	41.2%
영업이익	3,923	4,255	2,312	-41.1%	-45.7%	6,568	12.5%
금융손익	56	47	62	10.7%	31.9%	109	0.2%
지분법손익	(692)	(545)	(488)	-29.5%	10.5%	(1,033)	-2.0%
기타 영업 외손익	220	223	831	277.7%	272.6%	1,054	2.0%
법인세 비용 차감전 순이익	3,507	3,980	2,717	-22.5%	-31.7%	6,698	12.7%
법인세비용	600	963	216	-63.8%	-77.5%	1,180	2.2%
중단영업손익	(71)	-	-	-100.0%	-	-	-
당기순이익	2,836	3,017	2,501	-11.8%	17.1%	5,518	10.5%

* 연결재무제표기준

EMR·제약/데이터 실적 순성장, 유통·건강관리 실적 감소

2020년 2분기 사업부분별 매출 YoY EMR +2.3%, 유통 -18.6%, 제약·데이터 +1.1%, 건강관리 -42.0% (감소원인 코로나 이슈, 검진 수검 연기 등)

EMR(병·의원/약국)부문 부가서비스 성장, 제약·데이터 사업의 데이터 고도화로 성장, 의료장비 상품 라인업 축소, 검진 수검 연기로 실적 감소 영향

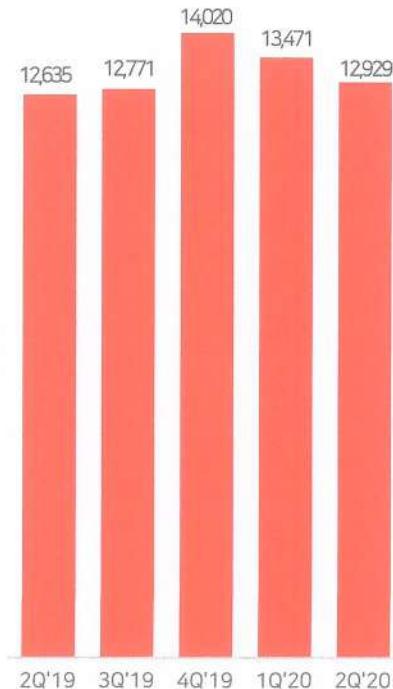
U 사업군별 매출

(단위: 백만원)

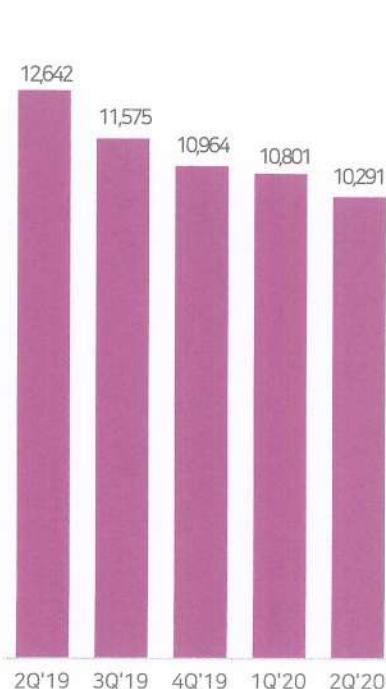
구분	2Q 19	1Q 20	2Q 20	YoY	QoQ	1H 19	1H 20	YoY
EMR Solution	12,635	13,471	12,929	2.3%	-4.0%	24,998	26,400	+5.6%
유통 Solution	12,642	10,801	10,291	-18.6%	-4.7%	23,790	21,092	-11.3%
제약·데이터 Solution	2,343	2,326	2,368	1.1%	1.8%	4,387	4,694	+7.0%
건강관리 Solution	909	42	527	-42.0%	1154.8%	1,108	569	-48.6%
합계	28,529	26,640	26,115	-8.5%	-2.0%	54,283	52,755	-2.8%

*연결재무제표기준

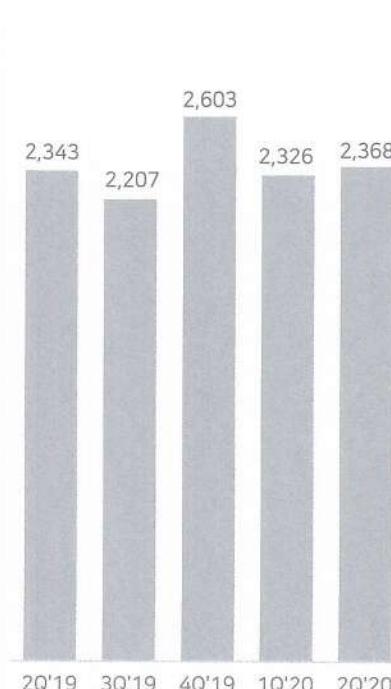
EMR



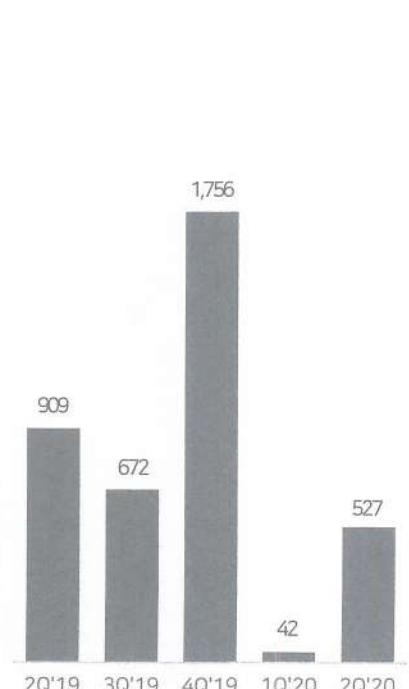
유통



제약·데이터



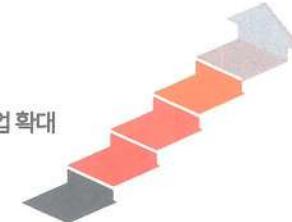
건강관리



*연결재무제표기준

독보적인 의료 Big Data 기반
Digital Healthcare 시대의 Leader 도약

국내 EMR 1위 > EMR 부가사업 확대 > 계열사 시너지 확대 > 의료 Big Data 사업 진출 > 헬스케어 플랫폼 사업 확대



EMR Solution

- 진료과별 타깃 패키지 상품 등 신규 부가사업 아이템 런칭을 통한 부가 보급률 확대
- 병의원 맞춤형 클라우드 EMR 출시를 통해 시장 점유율 확대
- EMR+모바일 플랫폼 연계 신규 상품 출시

유통 Solution

- 제조(장기협력 구조)-서비스(멤버쉽 서비스 내재화)-유통망(유통 역량) 핵심 역량 확보 집중
- 방사선, 자동조제기 등 렌탈/멤버쉽 강화, 초음파 기기 전문 대리점 역량 지속 확보 노력

제약·데이터 Solution

- 핵심 데이터 소스 (유통, 처방, 의원 등) 추가 확보를 통한 데이터 고도화
- 데이터 / 마케팅 신규 상품 출시

건강관리 Solution

- 검진이지 사업 런칭을 통한 검진유통 플랫폼 실행 및 수검자 확보

06 요약 재무제표

UBcare

U 재무상태표

구분	2018	2019	2020 1H
유동자산	87,984	97,956	86,181
비유동자산	41,960	38,791	39,394
자산총계	129,944	136,747	125,575
유동부채	23,870	29,208	14,571
비유동부채	1,646	1,664	1,701
부채총계	25,516	30,871	16,272
자본금	26,099	26,099	26,099
자본잉여금	50,646	47,619	47,619
이익잉여금	25,233	29,406	32,547
기타자본구성요소	(313)	(550)	(611)
비지배지분	2,763	3,301	3,649
자본총계	104,428	105,875	109,303

U 손익계산서

구분	2018	2019	2020 1H
매출액	99,898	110,853	52,755
매출원가	49,447	54,956	24,462
매출총이익	50,451	55,896	28,293
판매 및 관리비	40,890	43,542	21,725
영업이익	9,561	12,354	6,568
금융손익	783	243	109
지분법손익	(3,279)	(3,130)	(1,033)
기타 영업 외 손익	2,008	1,390	1,054
법인세비용차감전순이익	9,073	10,857	6,698
법인세비용	1,630	3,432	1,180
증단영업손익	(1,355)	(91)	-
당기순이익	6,088	7,335	5,518

Chapter2. 회사 개요

- 01. 회사 소개
- 02. 성장 연혁
- 03. 사업 영역



01 회사 소개

UBcare

U 회사 프로필

회사명	주식회사 유비케어
설립일	1994년 12월 2일
상장일	1997년 5월 2일
사업영역	헬스케어 (건강관리기술·의료기기·S/W·IT)
자본금	약 261억원
임직원수	252명
본사위치	서울특별시 구로구 디지털로 33길 28
홈페이지	www.ubcare.co.kr

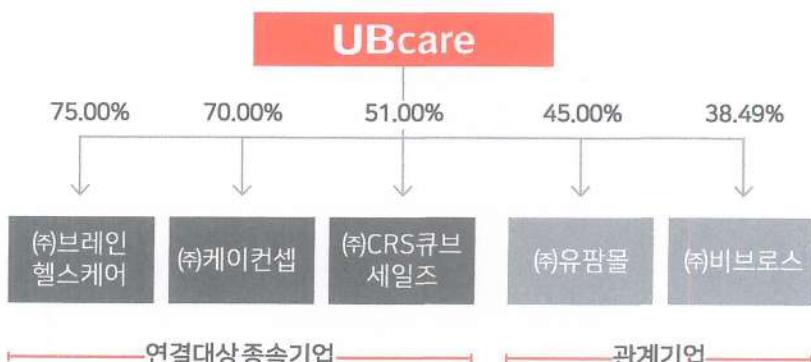
U 대표이사 소개



U 주주 현황



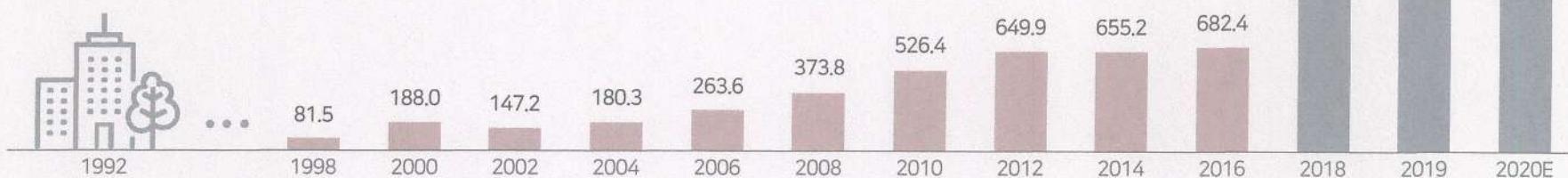
U 지배구조 현황



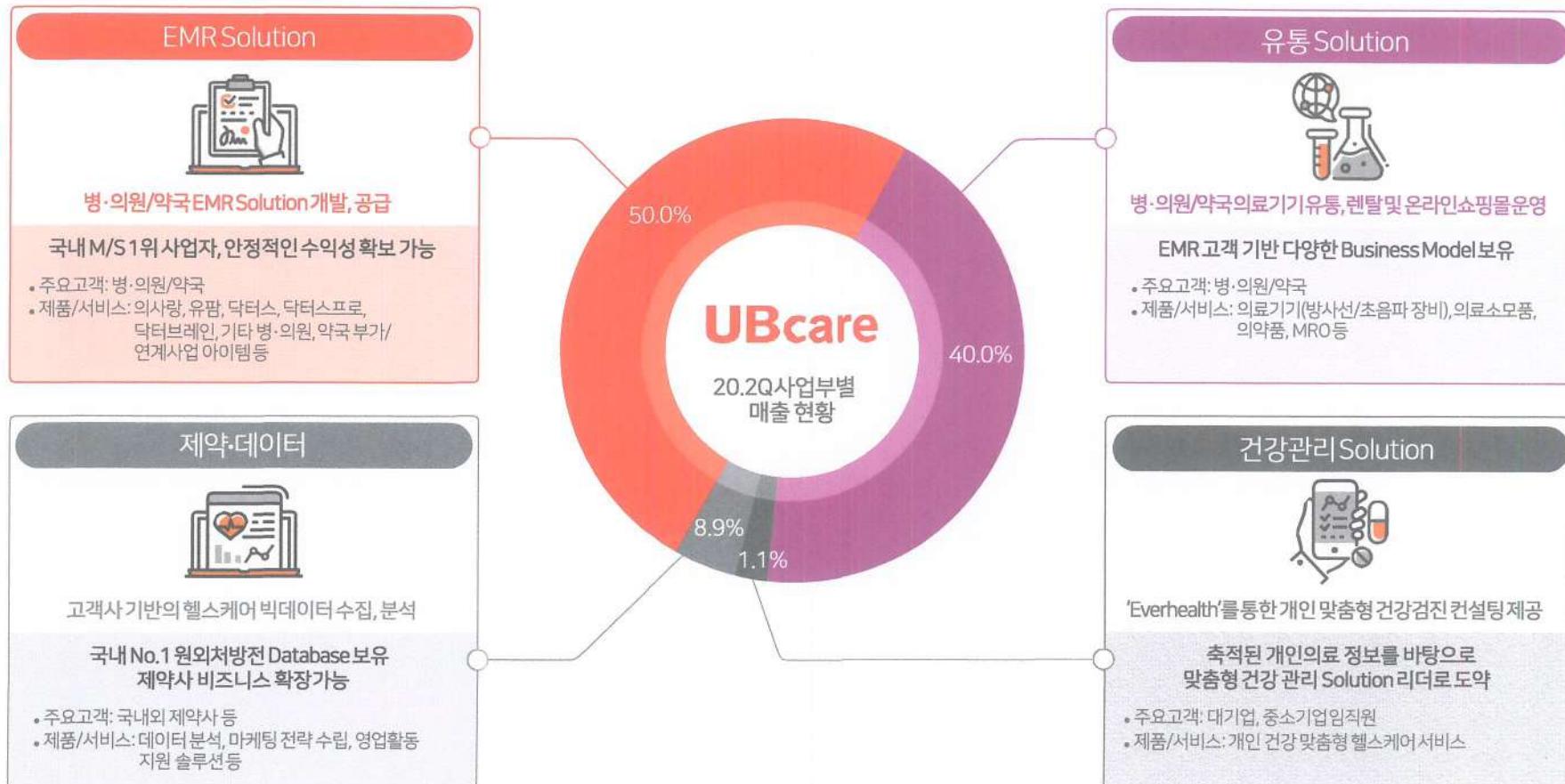
시장 트렌드 변화에 빠른 대응과 시장 선점을 통하여 다각화된 사업 포트폴리오 구축



연도별 매출액 추이 (단위: 억원)



**EMR Solution(국내1위)의 압도적인 시장 지배력을 기반으로
유통, 제약·데이터, 건강관리 플랫폼 사업 확장을 통해 지속 성장하는 유비케어**



Chapter3. 핵심 경쟁력

- 01. 독보적인 시장 지위
- 02. 계열사 시너지를 통한 시장 지위 강화
- 03. 경쟁사 대비 우수한 기술역량
- 04. 전문 컨설팅 조직 구축



독보적인 시장 지위를 기반으로 의료 Big Data 산업 내 높은 진입 장벽 구축



U 요양기관 현황

□ 유비케어사업영역

구분	전체 수	유비케어 고객수	시장 점유율	제품 현황
상급종합병원	42	-	-	
종합병원	315	-	-	
1위 병원 (요양병원·한방병원 포함)	3,436	1,180	34.3%	닥터스·닥터스프로
1위 의원	32,665	15,784	48.3%	의사랑·닥터브레인
2위 약국	22,902	7,437	32.5%	유팜

M&A 통한 EMR 고객 확대, EMR 개발업체 인수를 통한 수직계열화, 신규사업으로 진출하여 시장변화에 맞춘 다각화된 사업 포트폴리오 구축



효율성 높은 연구조직 및 지속적인 R&D 투자, 성장 동력 산업으로 주목 받는 헬스 관련 분야 특허출원 급증

원격의료

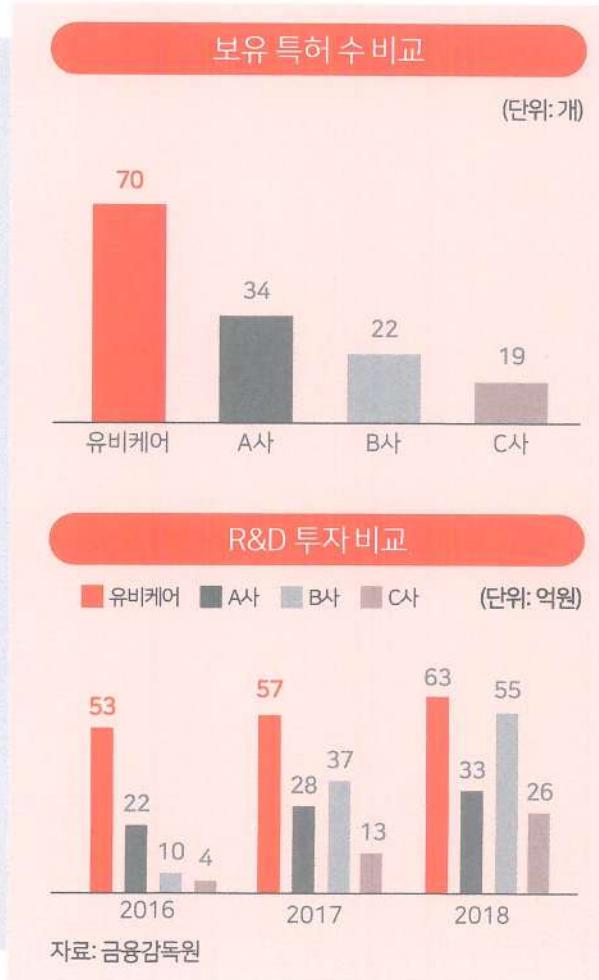
- 원격의료장치 및 방법 특허
- 병원간의 진료정보교류를 위한 시스템과 방법

의료AI

- 증강현실 마커와 RFID를 이용한 온라인 약물 주문 및 재고관리 시스템

빅데이터

- 지역기반의 유행성 질병정보 제공 시스템 및 방법
- 치방전을 이용한 병·의원 규모 추정 방법 및 병·의원 규모 추정 시스템



개인건강관리

- 검진결과를 바탕으로 한 검진항목 추천 서비스
- 맞춤형 건강 가이드 장치 및 방법

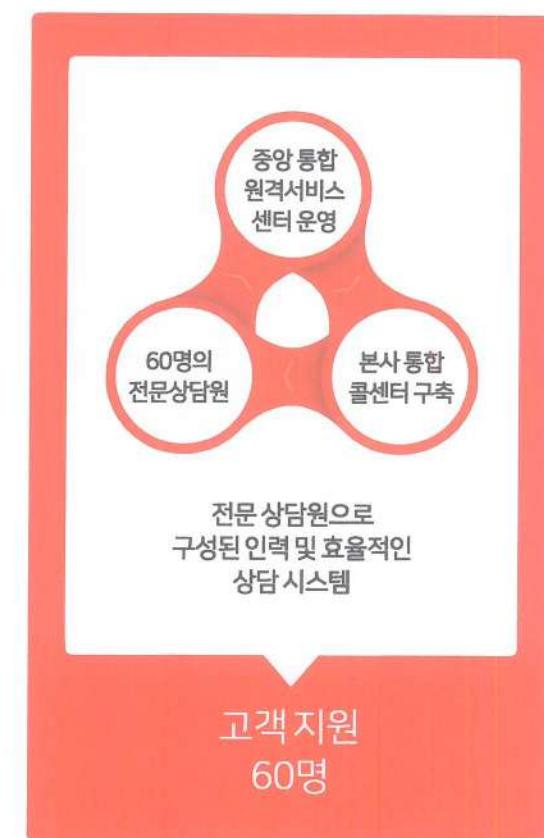
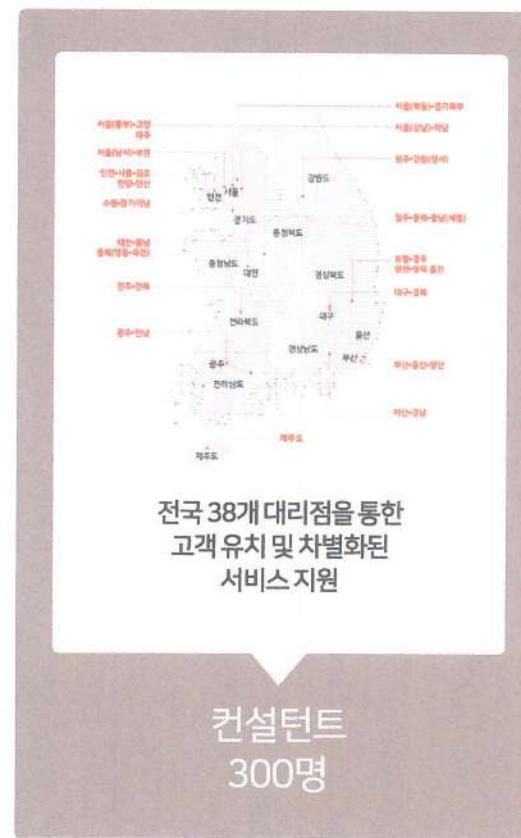
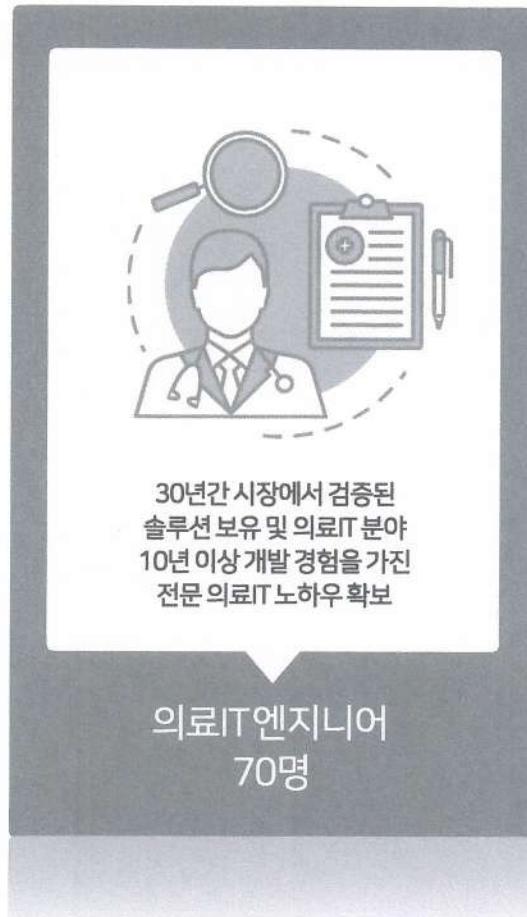
모바일 기반 개인 맞춤의료(PHR)

- 휴대용 단말기 및 약물 복용 알람 방법
- 모바일 장치를 통한 처방전 전달 방법 및 모바일 장치

클라우드

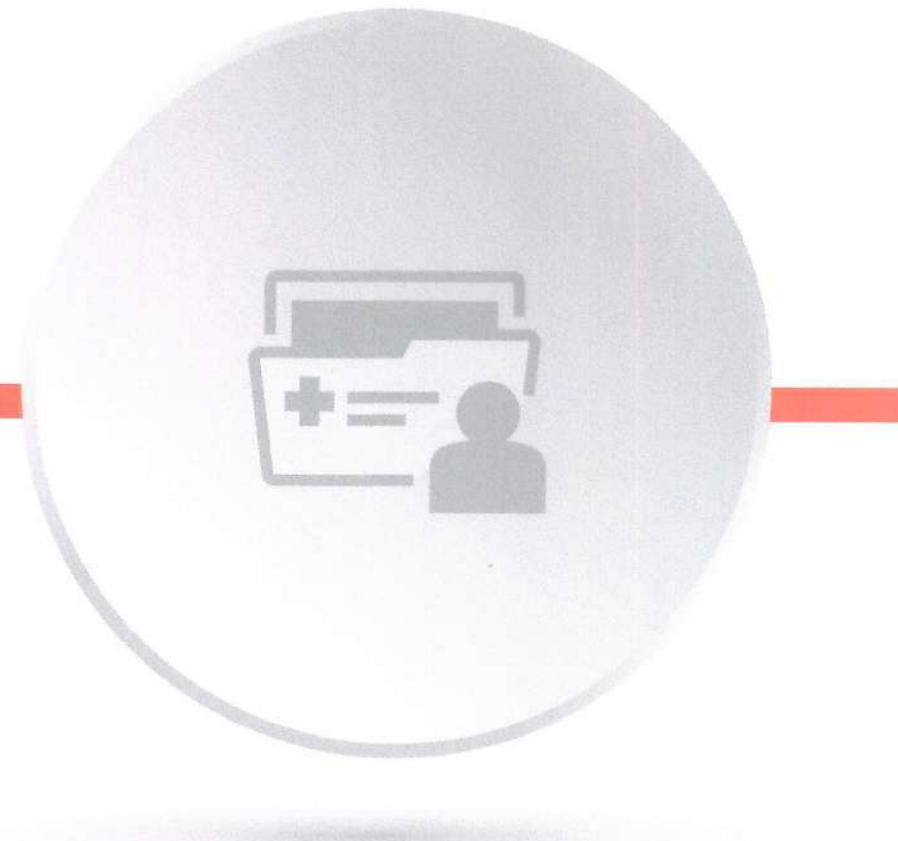
- 진료차트를 기록하는 장치 및 진료차트를 기록하는 방법
- 웹 어플리케이션의 버전 관리 및 배포 방법, 웹 어플리케이션의 버전 관리 및 배포 시스템

전국적인 의료 IT 전문 기술 및 컨설팅·서비스 조직 운영을 통한 최상의 고객 만족 서비스 제공

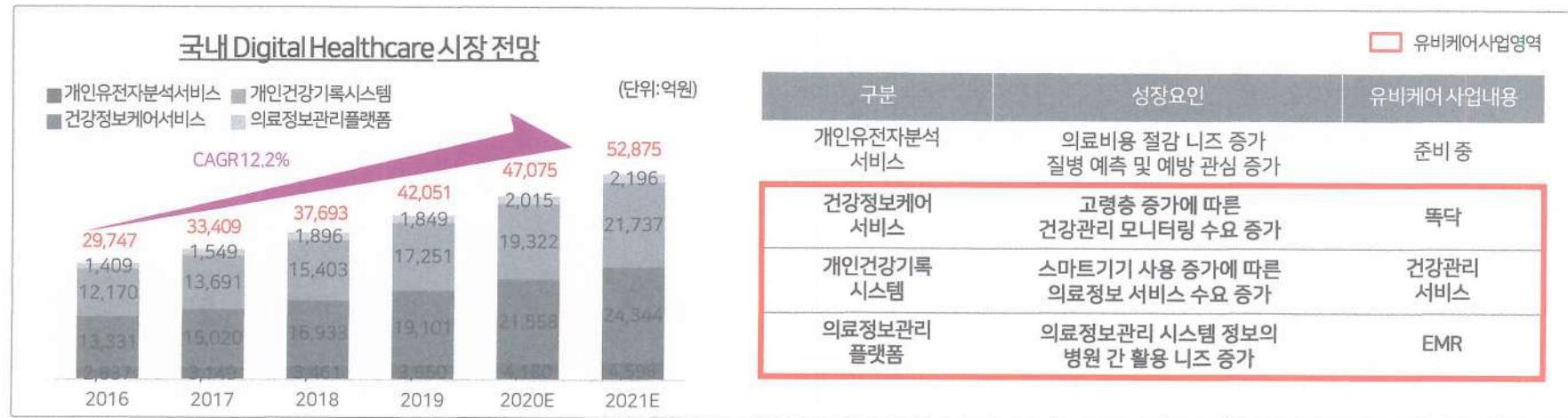


Chapter4. 투자 포인트

- 01. Digital Healthcare 산업 성장
- 02. UBcare Roadmap
- 03. 클라우드 EMR 사업 진출
- 04. 헬스데이터 뱅크 플랫폼 사업 진출
- 05. 모바일 헬스케어 플랫폼 사업 진출
- 06. VISION

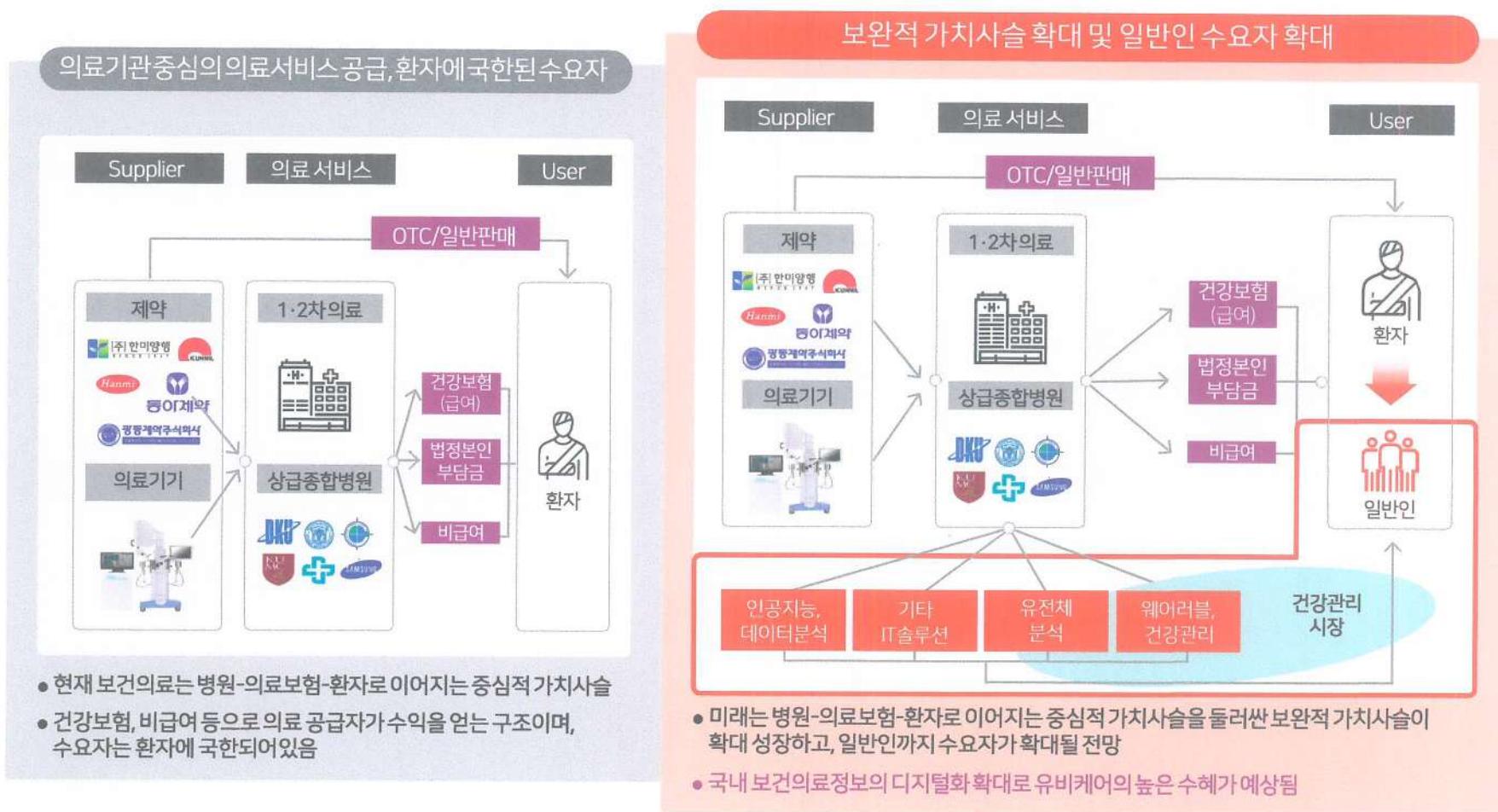


글로벌 시장의 지속적인 성장과 함께 디지털 헬스케어 산업 정책의 우호적인 변화 로 Digital Healthcare 산업의 본격 성장기 진입



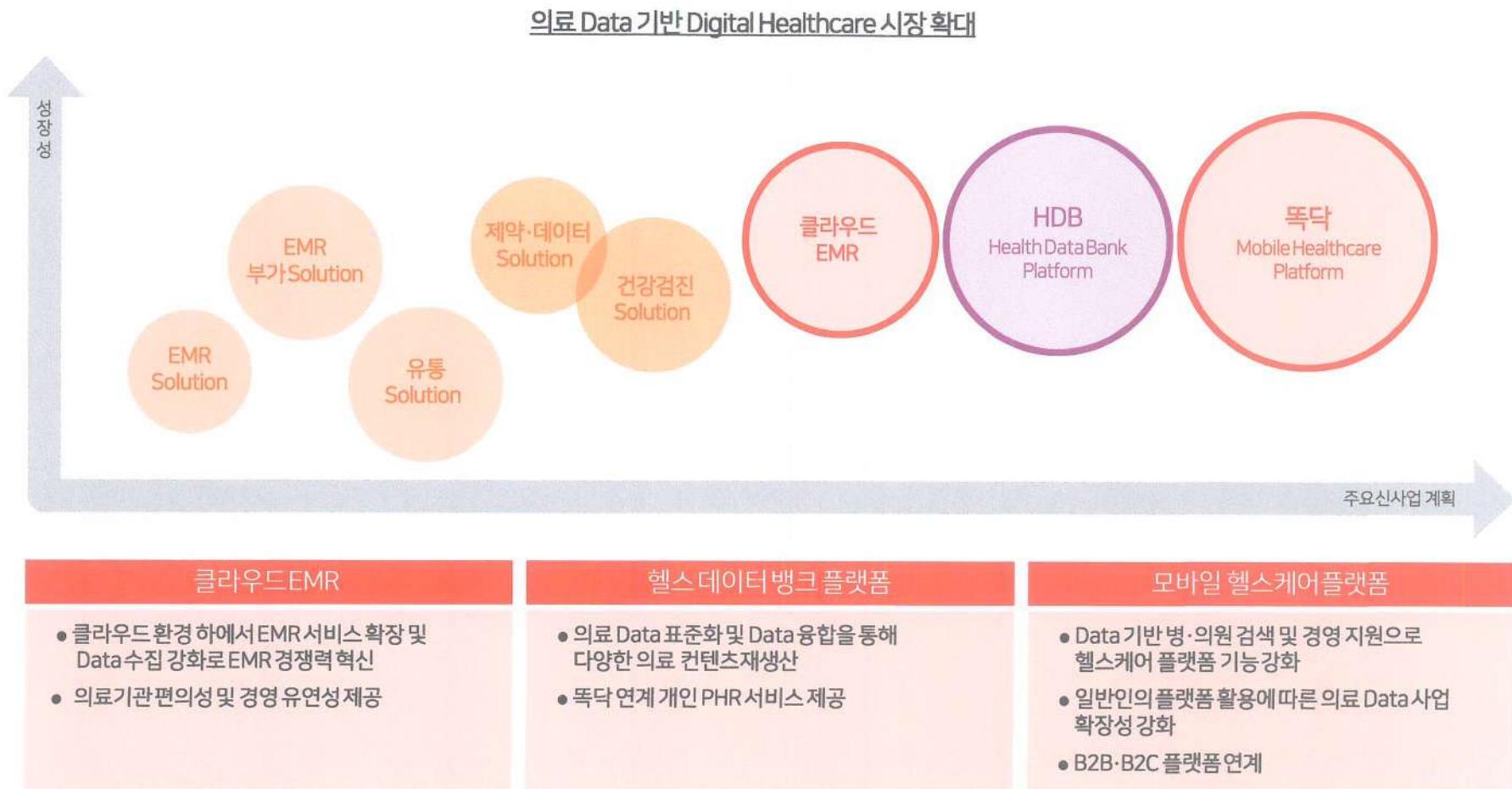
자료: WHO, U.S. CDC, FDA, NIH Journals, Grand View Research

일반인 중심의 수요 확대에 따른 Data 기반 헬스케어 산업의 성장으로 의료 Data 기업의 가치 증대 기대



자료: 과학기술정책연구원

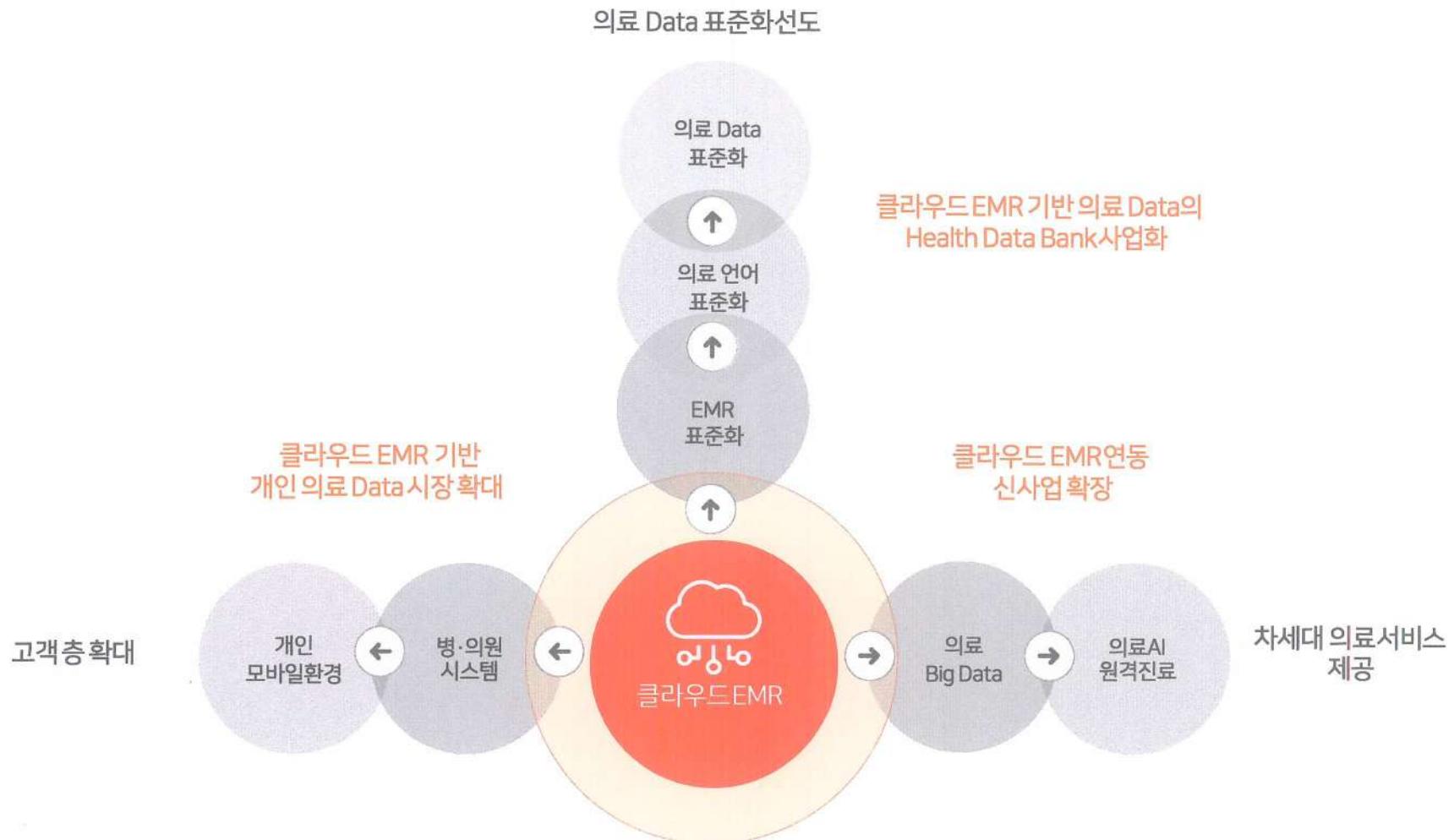
독보적인 시장 지위와 풍부한 자금력을 바탕으로 Digital Healthcare Leading 기업 도약



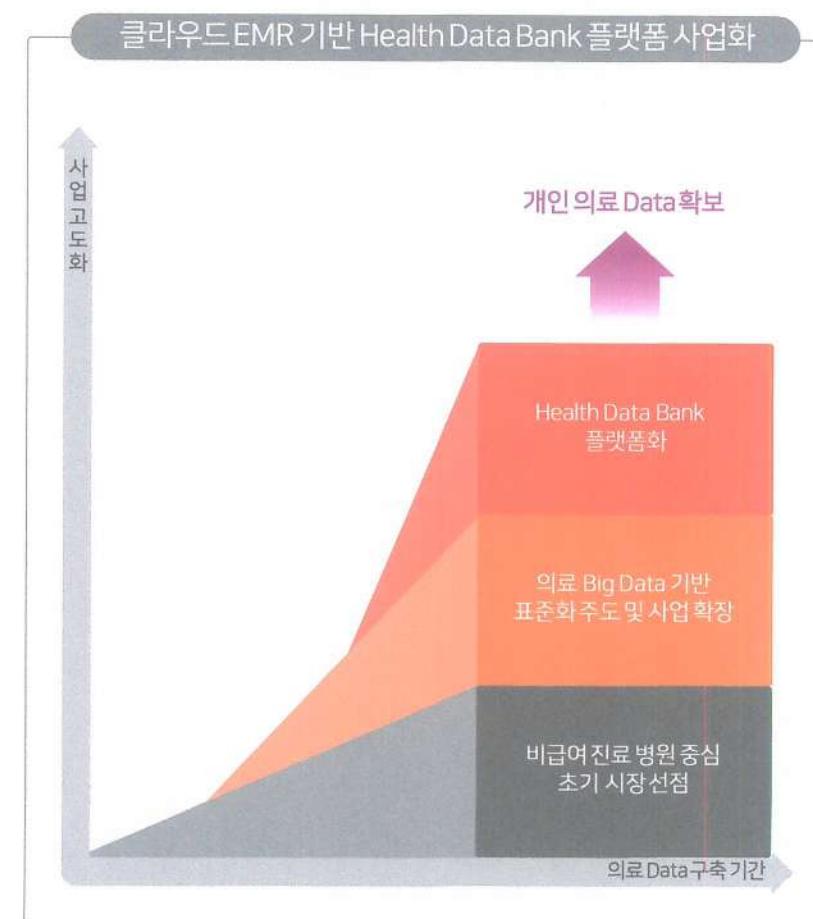
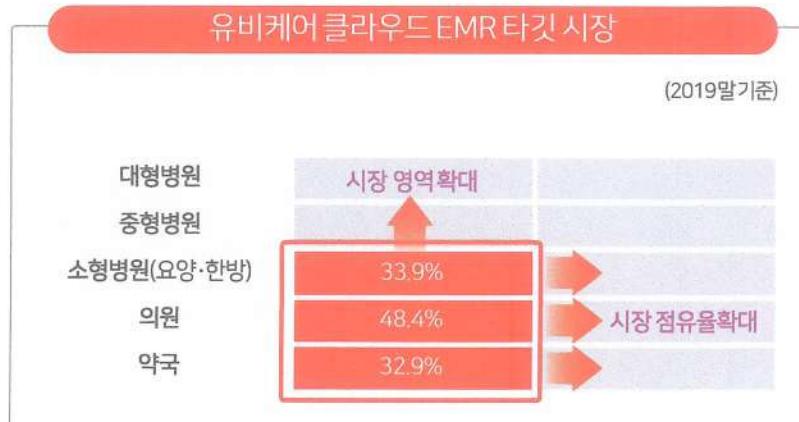
클라우드 EMR을 통한 신성장동력 확보



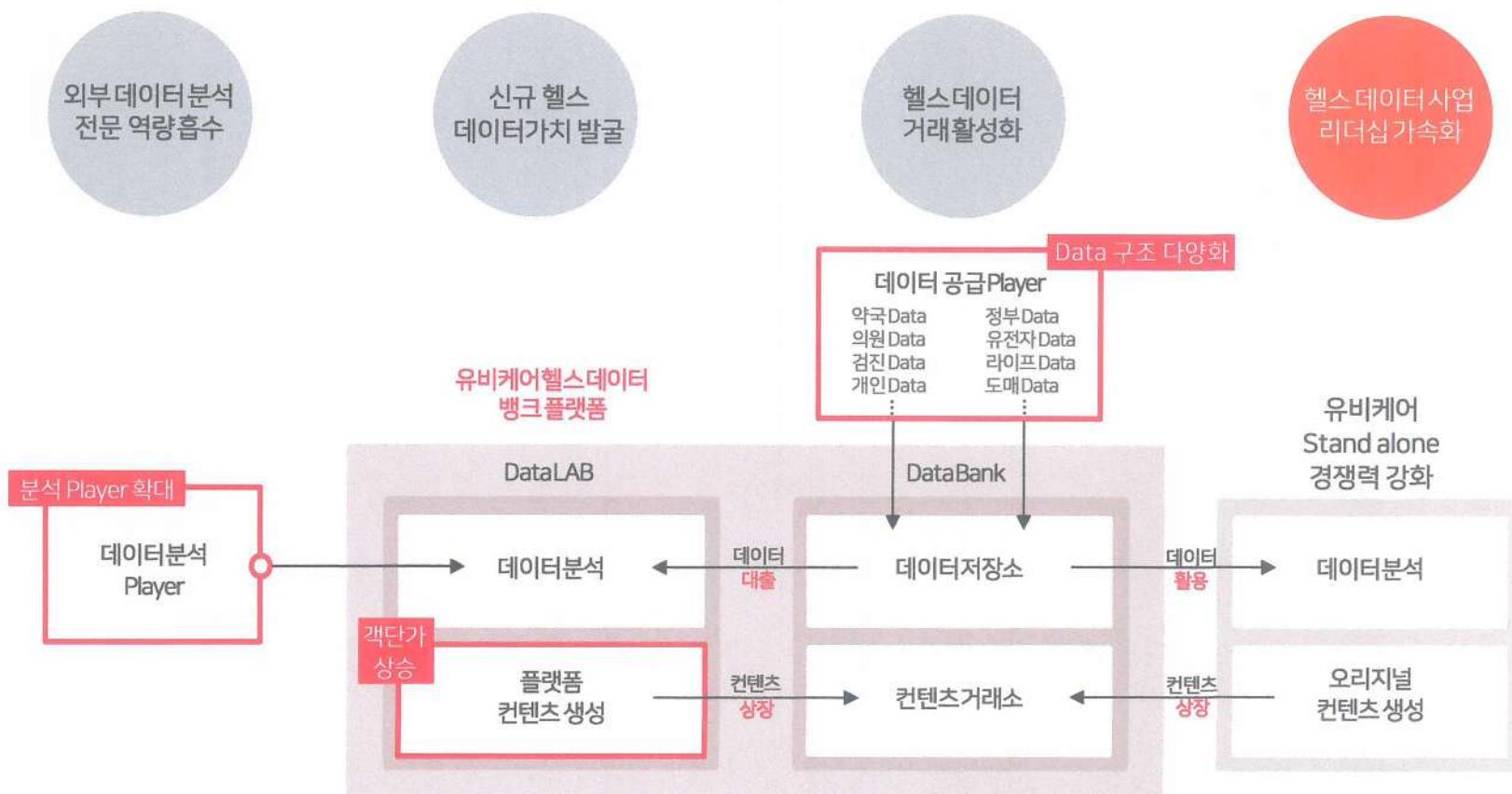
독보적인 EMR 시스템 기반 클라우드 EMR 사업화를 통해 의료 Data 표준화부터 개인 의료 Data 시장까지 선도



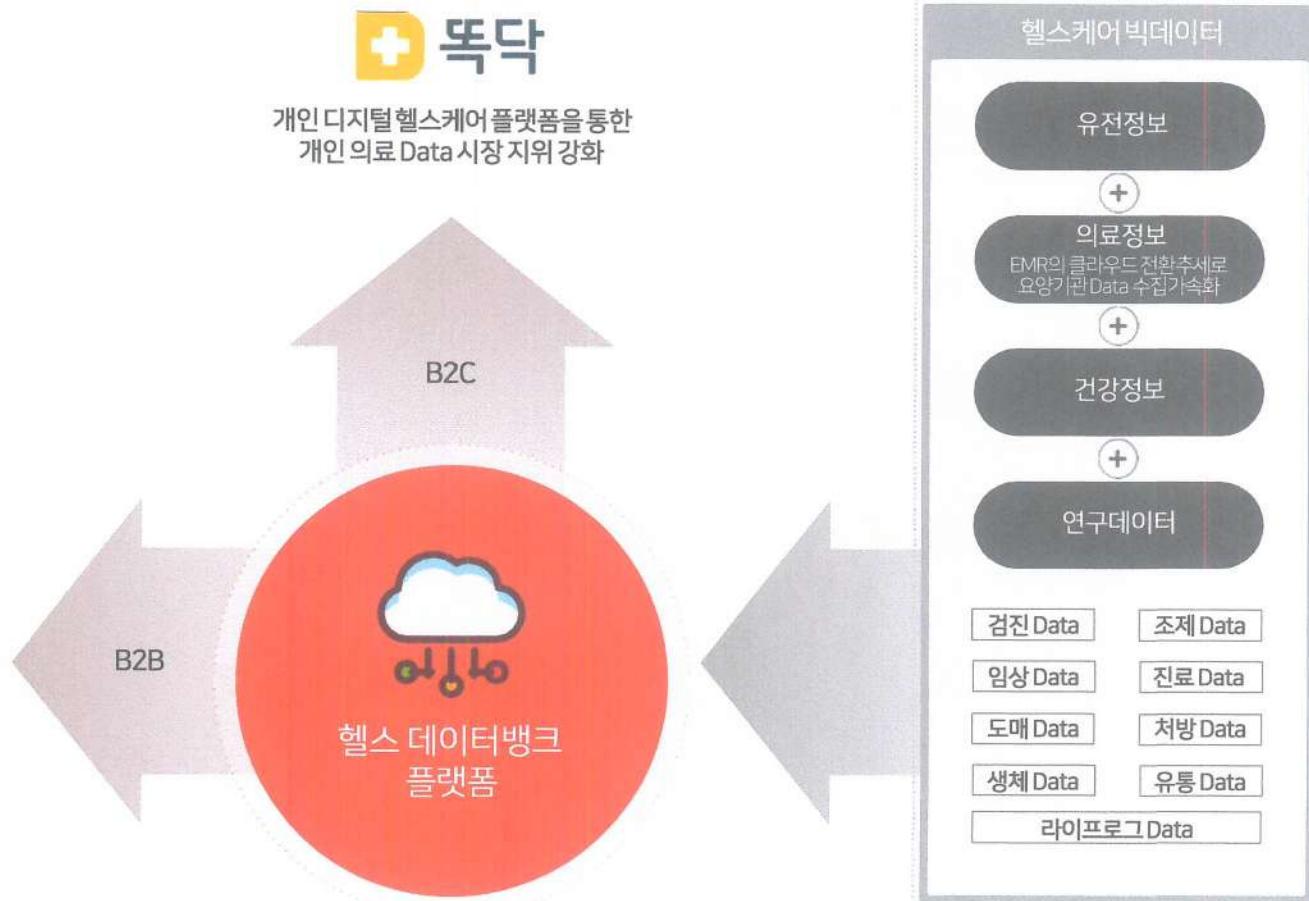
비급여 진료 비중이 높은 소형병원 및 의원 맞춤형 클라우드 EMR 출시를 통해 타깃 시장의 신속한 확장 및 의료 Data 시장 선점



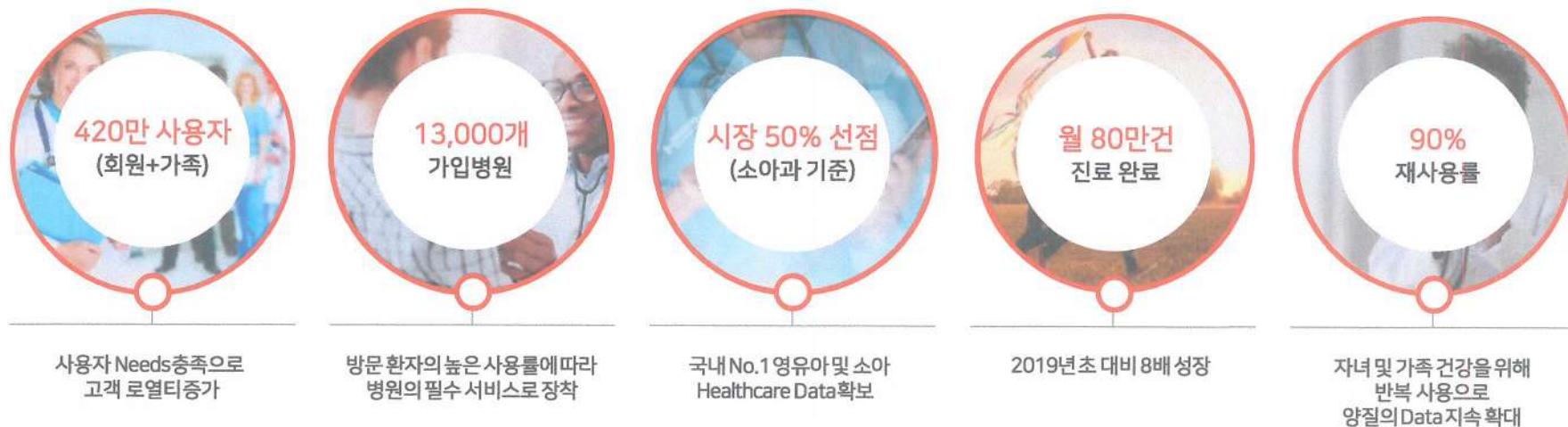
다양한 의료 Data의 표준화 및 융합을 통한 의료 Data 공급을 통해
데이터 분석 플레이어들이 다양한 컨텐츠를 재 생산하고 판매 할 수 있도록 가치를 창출하는 플랫폼



**EMR 및 클라우드 EMR 기반 의료 Data의 자산화와 Healthcare Data Bank사업을 통해
의료Data 산업 리더십 가속화**



소아과 기반에서 성인진료 시장(일반 Major 진료과)으로 Target 확장하는 '똑닥'을 통해
차세대 B2C 사업 역량 강화



국내 유일 모바일 병원 예약·접수 플랫폼을 통한 개인 의료 Data 시장 지위 확장

데이터기반 병·의원 검색 서비스

- 2020년 하반기 출시 예정
- 증상별 병·의원 추천
- 병·의원 상세 이력 검색 가능
(예: 장비·시설·경력 등)
- 평가에 의한 병·의원 추천(소개)



데이터기반 경영 진단 서비스

- 2020년 하반기 출시 예정
- 시장 트렌드 분석
- 병원 별 비교 분석
- 경영 진단 및 대응 전략 지원



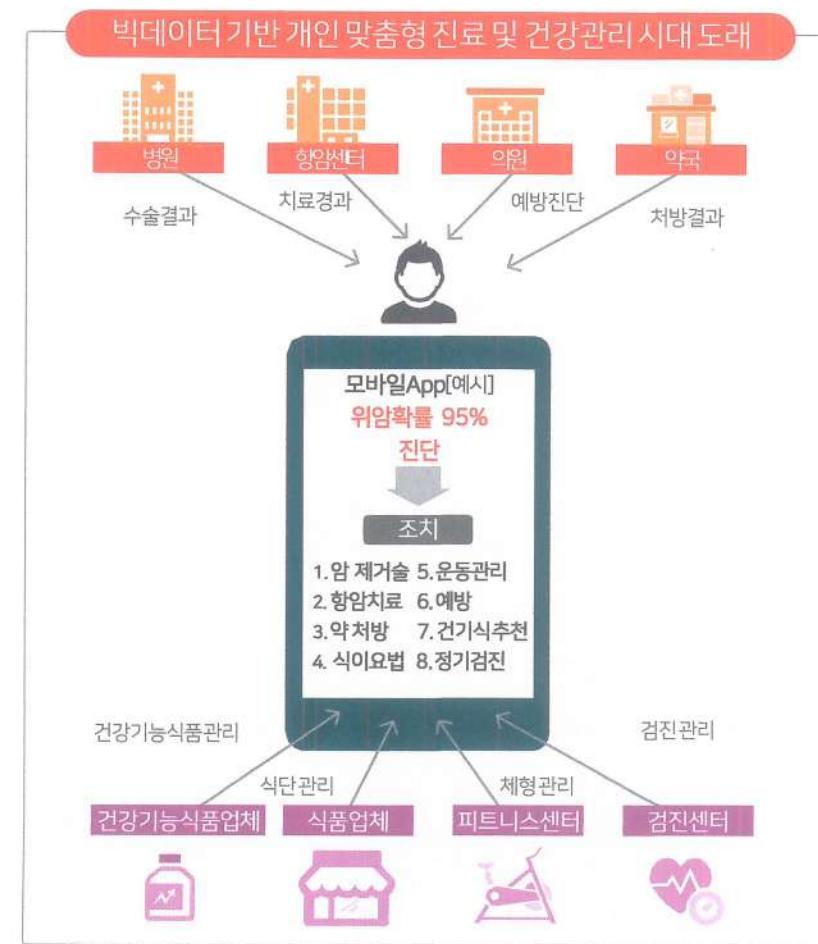
2021년
시장점유율 확대

2만 병원상세정보
(병·의원 시장 2/3점유)

1,000만 사용자
(전 국민의 20%)

연간 5,400만 건 진료 완료
(전체 진료의 약 10% 이상)

똑닥을 기반으로 하는 개인 의료 Data 플랫폼 확장을 통해 Health Data Bank 플랫폼 사업 고도화

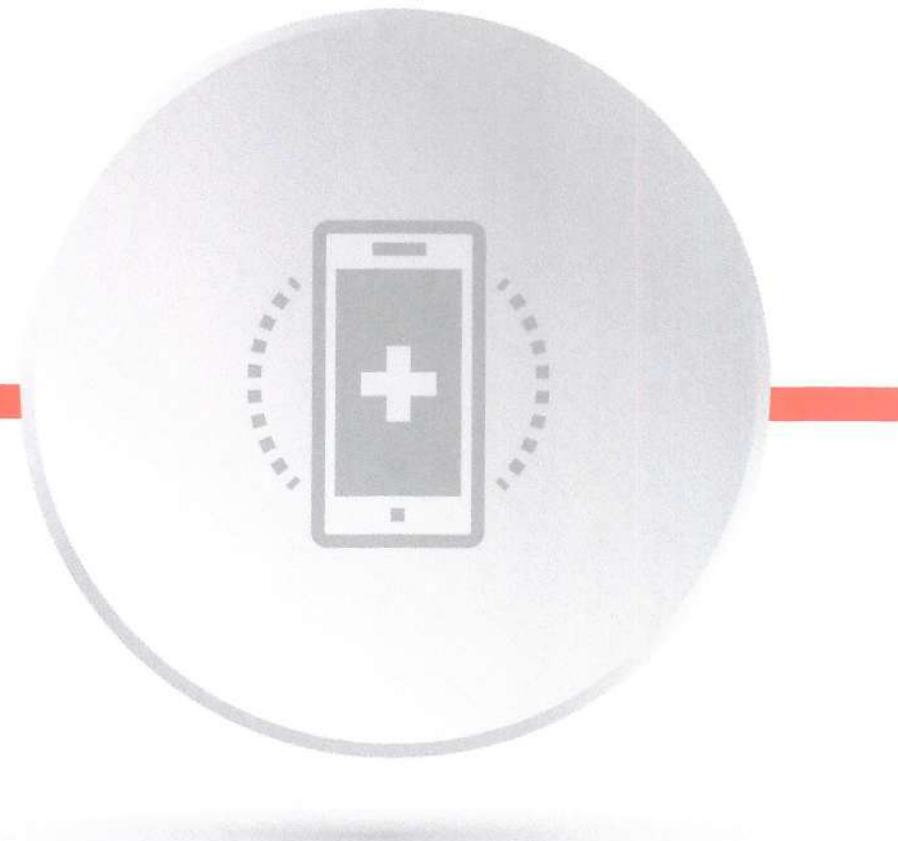


독보적인 의료 Big Data 기반 Digital Healthcare 시대의 Leader 도약



Appendix

01. 사업 영역



국내 병·의원 EMR 시장점유율 No.1 사업자로서의 견고한 실적 성장

EMR 특징

국내최대의 독보적 기업 업계 최다 User*가 인정하고 사용하는 최고의 EMR * 전국 병·의원/약국 23,500처 이상	다양한 연계 제품 및 서비스 병·의원: 진료에서 경영까지 아우르는 다양한 제품·기능 병·의원/약국: 처방부터 고객관리까지 아우르는 다양한 제품·기능
---	---

**최적의 진료 최고의
병·의원/약국
경영파트너**

의사랑 **Upharm**

닥터스 **닥터브로드**

최고 품질의 차별화된 서비스

EMR 업계 최초 서비스 품질 우수기업(SQ) 인증 획득
 EMR 업계 유일 정보보호 관리 체계(ISMS) 인증 획득
 한국능률협회(KMAC) EMR업체 고객 만족도 조사 결과 '의사랑' 1위

EMR 주요 기능

의사랑 닥터브로드 닥터스 진료에서 보험청구, 경영까지 병·의원의 업무 전반을 정보화하는 Solution	진료 • 코드 중심의 간편기록 • 각종 진료정보 통합 관리	접수 • 간호인력, 리소스 최적화 • 진료실 별 예약·대기·수납 • 환자 통합 관리 • 일별·월별 간편 수납 마감	보험청구 • One-Stop 간편 청구 • 청구 오류 점검 • 청구 추이 관리
UpPharm 처방조제부터 보험청구, 경영까지 약국의 업무 전반을 정보화하는 Solution	처방조제 • 만성 질환 및 병력 보기 • 장기 처방 고객 관리 지원	재고 관리 • 약품 재고량 검색과 보정 • 마약·항정 대장 관리 • 도매상 자동 주문/사입 기능	보험청구 • One-Stop 간편 청구 • 청구 오류 점검 • 청구 추이 관리

EMR 매출 추이

연도	병·의원	약국	총 매출 (단위: 백만원)
2015	4,015	13,394	17,409
2016	3,998	14,521	18,519
2017	3,956	14,814	18,770
2018	4,011	18,558	22,569
2019	4,078	19,782	23,860

CAGR 8.2%(2015~2019)

추가적인 투자 없이 다양한 부가사업 창출을 통해 추가 성장 모멘텀 확보 및 고객 Binding 효과 극대화

병·의원 부가 Solution 사업 현황

- 의사랑 CRM** 환자별 맞춤 메시지(치료접종시기, 예약 방문 안내 등)를 문자, 비즈톡으로 제공
- 의사랑 Media** 대기실 TV로 환자를 호출하고 다양한 건강 정보 컨텐츠 제공
- 의사랑 Lab** 임상 수탁검사기관에 의뢰하는 수탁검사의뢰·결과조회 등 모든 업무자동화
- 의사랑 e-sign** 각종진료기록을 전자의무기록문서로 변환
- 의사랑 사진첨검** 심평원 요양급여비용 기준, 각종 최신 고시, 심사지침 등 의사랑 진료와 실시간연동
- 의사랑 풀리스CRM** 예약 관리, 상담내역, 처방내역 관리 등 고객 관리 및 의료 기관 운영 파악
- 의사랑 유비먼가드** 랜섬웨어·의료기관자율점검에 대응하는 의료기관최적의 All in One 통합 보안 관리

약국 부가 Solution 사업 현황

- Upharm Lite POS** 일반 의약품과 조제약품의 복합 대금결제 지원
- Upharm 2D** 바코드 리더기를 통해 환자의 쉽고 빠른 처방전 입력 지원

Off-Line '의사랑 무인접수 Solution'

주요기능

- 접수 시, 의사랑 접수실에 바로 연동
- 수진자조회 기능 탑재를 통한 자동 보험종류 조회
- 키오스크 사용 시, 수납 및 제증명 발급 가능

도입효과

- 병·의원 내 진료실 별 대기환자 수를 표기하여 대기현황 안내 가능
- 환자가 직접 접수하여 진료 순서 분쟁 감소
- 환자 개인정보 수기관리 감소에 따른 개인정보 보안 수준상승



EMR 부가사업 매출 추이



헬스케어 관련 다양한 제품을 최적의 조건으로 소비자에게 맞춤형 서비스 Solution 제공

유통 Solution사업 현황

소비자	유비케어	공급자
병·의원 	CD, DR, X-RAY, 심전도기기 등 의료기기 유통플랫폼	의료기기제조사 수입사
병·의원/도·소매 동물병원 	14,000여 의료소모품/의약품을 구매 할 수 있는 One-Stop Shopping Mall	소모품업체
병·의원/약국 	병·의원/약국 EMR과 연동해 자동으로 약 분류·분배·포장·인쇄하는 의약품 자동조제시스템	(주)크레팀
약국 	약국의 온·오프라인 의약품 주문을 하나의 사이트에서 이루어지게 하는 플랫폼	의약품도매업체

차세대 비즈니스 의료기기 리커링 사업모델 확보

Upharm Autopack MRO '약포지 멤버쉽' 서비스

Financial	Convenient	Product Power
기존 가격보다 5~6% 할인된 가격으로 구매 가능	약포지를 선택한 날짜에 정기적으로 발송	미국 FDA와 UL에서 인정한 정품 약포지

Financial	Convenient	Care-Free
운용리스로 납부료 전액 절세 혜택	• 렌탈 60개월 동안 최상의 무상 서비스 제공 • 렌탈 만료 시 인수·반환 중 선택	무상 A/S, 정기점검, 사전점검, 파손 보험 제공

의료기기 전문 유통 역량 확보(㈜디알젬(X-ray 국내 판매 1위 기업) MOU
의료기기 전문 유통 막재구축 / 전국 단위 유통 협력 Pool 확보

유통 Solution 영역별 점유율



유통 Solution 매출 추이



병·의원 및 약국 등 의료 네트워크 기반의 헬스케어 빅데이터를 수집·분석하여 다양한 소비자에게 최적의 솔루션 제공

제약·데이터 Solution 사업 현황

UBIST Pharmacy

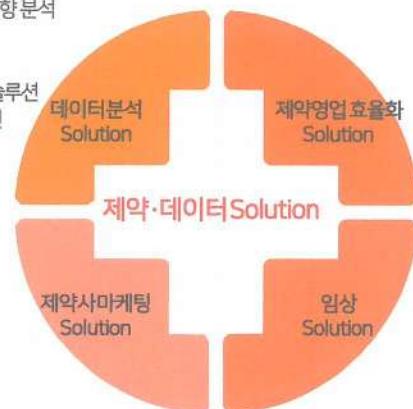
- 약국 원외처방통계 데이터 분석 솔루션
- 국내외 90여개 제약사·증권사 구독 종

UBIST OTC

- 일반의약품(OTC) 통계 분석 솔루션
- 약국 POS 데이터 활용
- 고객 특성 및 시장 경향 분석

UBIST Data Bank

- 제약 시장 변화 예측 솔루션
- 처방 패턴 분석 솔루션
- 이상사례 발생 비율 분석 솔루션



Live info

- 의약품 정보 전달 마케팅 솔루션
- 특정 환자 조건 일치 시 최적의 약품 처방 가능
- '의사랑' 활용 (웹심포지엄, 설문조사, 캠페인 등)

의사랑 cube

- 임상의 완성도를 높이는 Digital Clinical Solution
- EMR 기반 무결성 임상 Data 및 제약 마케팅 메세지 확보

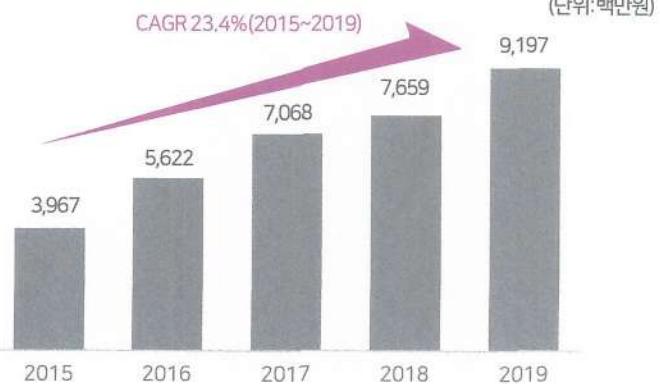
제약·데이터 Solution 사업 계획

- 협업 및 인수 등을 통해 데이터 분석 솔루션 신뢰도 제고
- 신규 융합 컨텐츠 및 사업 다각화 모델 출시
- 의원 마케팅(영업 관리), 약국 마케팅(광고 패널) 플랫폼 론칭 및 확대

신규 데이터 컨텐츠 기획 및 마케팅 채널 개발을 통한 시장 확대

제약·데이터 Solution 매출 추이

CAGR 23.4%(2015~2019)



개인 맞춤형 건강관리 솔루션 및 신규 아이템과의 시너지를 통해 구축된 일반인 대상 플랫폼을 통한 추가 성장엔진 확보

개인 맞춤형 검진 컨설팅

EverHealth

국내 독보적인 기업 건강검진 컨설팅 서비스 제공 회사로서
기업과 임직원 검진센터를 연결하는 종합 건강검진 Solution

종합적인 건강평가
건강위험도평가(HRA) 및
스트레스평가(CES-D)
건강검진+다면평가

결과누적관리
최근 3년 검진결과
통합비교 누적결과
기반 맞춤형 검진설계

맞춤형 건강정보
건강관리·예방정보, 중대·만성 질환정보제공

- 전국 370여 검진센터 네트워크 확보, 연간 40만명 검진
- 정보보호가 중요한 관공서·금융기관·IT기업 등 대기업에서 활용 중

kakao SAMSUNG SK 주식회사 KB 국민은행 우리은행 smart KPX The K 전력거래소 한국교직원공제회



일반인 대상 플랫폼으로서의 성장엔진 확보에 주력



UBcare

No.1 Digital Healthcare Platform

주소: 서울특별시 구로구 디지털로 33길 28
Tel: 02-2105-5000 | Fax: 02-858-7806 | www.ubcare.co.kr